

保険収益を最大化させて
令和時代に高収益企業として勝ち抜くために

任意保険獲得を強化したい販売店の
経営者様、保険のご担当者様向け

東京
会場

2019年7月22日(月)
会場:(株)船井総合研究所 東京本社
時間:13:00~16:30(受付12:30~)

保険の全国トップクラスのノウハウを集結させる1日!!

年間1,000台販売する自動車販売店が


販売時の
任意保険獲得率
60%を達成させた
超実践ノウハウ大公開!!

人員体制
提案フロー
実践トーク

ゲスト講師陣


株式会社 リバティ
保険部
坂口敏樹 氏

単月最高個人実績が
任意保険獲得率128.3%!!
販売スタッフから保険専任者に
コンバートして全社で過去最高の
保険実績達成!!



株式会社 ファミリーカーショップ
営業部 主任
松元達也 氏


単月最高個人実績が
任意保険獲得率82.6%!!
販売スタッフと保険専任者を経験
年間3,700台販売の会社の
保険実績を支える保険リーダー



船井総研 講師

株式会社 船井総合研究所
マーケティングコンサルタント 大森昭宏

大学卒業後、船井総合研究所に入社。船井総合研究所モビリティ支援部においては、中古車販売店に向けた、「販売部門の業績アップ」、「営業スタッフの即戦力化」をテーマに行なっている。また現場スタッフに対する「成約率アップ」、「単価アップ」、「任意保険獲得率アップ」をテーマに行う研修に定評がある。「6ヶ月でプロフェッショナル化」の実現に向けて、全国のオートビジネス経営研究会会員企業へ日々ご提案している。




講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第一講座	セミナーの学びを最大化させるために
第二講座	2019年最新版 船井流任意保険獲得率向上の手法
第三講座	全国のエーススタッフから学ぶ保険獲得の実践ノウハウ
講座	本日のまとめ

業界トップクラスの保険実績を上げるエーススタッフも集結!!

株式会社 リバティ
保険部
坂口敏樹 氏

単月最高個人実績が
任意保険獲得率 **128.3%!!**



株式会社
ファミリーカーショップ
営業部 主任
松元達也 氏

単月最高個人実績が
任意保険獲得率 **82.6%!!**



お申し込み方法

FAX でのお申し込み

本DMと同梱しておりますお申込用紙にご記載の上、FAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111
担当: 天野 (24時間対応)

WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/048159>

主 催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申し込みに関する問い合わせ:天野 内容に関する問い合わせ:大森

自動車保険獲得率アップ集中研修 お問い合わせNo.S048159

獲得率60%を達成させる保険の圧倒的地域一番店へ!!

獲得率向上
ポイント①

保険専任者が100%商談する体制へ

セミナーで紹介する成功事例を一部ご紹介!!
“明日から使える”任意保険獲得率アップノウハウ紹介

- ✓ 営業スタッフの獲得項目の中でも優先順位が低い
- ✓ 営業スタッフの中でも獲得へのモチベーションに差がある
- ✓ 販売の商談時間が長く、保険獲得まで意識が回らない
- ✓ 通販型や団体など、苦手な客層には提案を実施しない
- ✓ 保険商談の中身や実績数値をそもそも把握出来ていない

セミナーでご紹介する任意保険獲得アップのノウハウを一部ご紹介します。
当日、皆様にセミナー会場でお会いできることを楽しみにしております

1. モデル企業の保険実績を高める人員体制と保険専任者の役割
2. 保険実績を高めるための日々の数値管理
3. 保険のエーススタッフを輩出させる育成手法
4. 自社のブランディングと任意保険獲得率を高める保険の売り場販促
5. 売り色なく保険証券回収率を高めるための案内ツール
6. 保険の改定内容を切り口にした興味喚起方法
7. 車両新価特約、弁護士特約など特約を切り口にした興味喚起方法
8. TCS (トータルカーライフサポート) をメリットを最大限伝える案内手法
9. 保険商談をスムーズに運ぶためのヒアリングのポイント
10. 成約当日に保険を加入したいと思わせるクロージング方法
11. 家族もまとめて加入させる、家族車検も合わせたペア加入提案
12. 通販型保険のお客様に対する切り返しのポイントとトーク内容
13. 団体のお客様に対する切り化しのポイントとトーク内容
14. 知り合い、付き合いのお客様に対する切り化しのポイントとトーク内容
15. 農協、共済のお客様に対する切り返しのポイントとトーク内容

その悩みを抱えて、任意保険獲得の機会を逃してませんか？

保険獲得に特化した“**分業体制**”を構築しましょう!!

獲得率向上
ポイント②

全国トップクラスの保険提案者による
納車までの保険提案フロー構築

今の保険提案、2019年に入ってリニューアル出来ていますか？

獲得率40%を達成する提案ポイント

5分間トーク

等級改定、3年長期契約、保険料改定など近年の保険の改定の話を取り上げて、今加入している保険会社からの見直しを訴求します

TCS、窓口の一本化

自社の販売、車検、整備、钣金など、アフターサービスのサポート体制を案内と、事故した際の窓口の一本化のメリットを話し、自社で保険を加入するメリットを伝えます

獲得率60%超を達成する提案ポイント

特約を絡めた興味喚起

車両新価特約、人身傷害補償特約、弁護士特約など特約も含めた保険内容の見直しを提案することで、興味喚起と加入につなげます

家族車検を入れたペア提案

併有車も含めた保険加入を促進する際に、自社で加入するメリットとして家族車検を案内してペア獲得につなげます

各加入先への切り返し提案

通販型や団体など、お客様の現在の加入先に対して、各加入先に合わせた切り化し提案を行い、加入へつなげます

+

全国トップクラスの“**提案フロー、トーク**”を教えます!!

当日は参加特典として、保険獲得率を向上させる
トップ保険提案者のトークマニュアルを進呈致します

開催要項

日時・会場

2019年 7月22日(月)
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号
 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 開始 13:00 終了 16:30
 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また、最少催行人員に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承下さい。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込 32,400円) / 1名様
 会員企業 税抜 24,000円 (税込 25,920円) / 1名様
 ※お振込みの際は税込金額にてご入金をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込 下記QRコードよりお申込み下さい。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
 FAXからのお申込 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

セミナーご参加料は下記の口座に直接お振込み下さい。お振込口座は当セミナー専用の振込口座です。※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No.5785414
 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:大森

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問い合わせ NOS048159 担当 天野苑

自動車保険獲得率アップ集中研修 FAX: 0120-964-111

フリガナ		業種	フリガナ		役職
会社名			代表者名		
所在地	〒		フリガナ		役職
			ご連絡担当者		
TEL	()		FAX	()	
E-mail	@		HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	役職	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	フリガナ	役職	

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会 () 研究会



【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません
 ※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。



お申込はこちら