

従業員雇用を守りながら、  
将来、**第二の事業の柱**となる**葬祭業参入**の手法がわかる

パチンコ店のための失敗しない！葬祭業参入セミナー

このような方にオススメ

- ✓ 将来安定する**第二の事業**の柱を立ち上げたいと考えている方
- ✓ **1億円以内の投資**で事業の立ち上げを行いたいと考えてる方
- ✓ **営業利益率20%以上**のビジネスモデルを立ち上げたいと考えている方
- ✓ 今後**10年以上は成長**できる**新規ビジネス**を知りたい方

本セミナーで学べるポイント

- Point 01** パチンコ店から葬儀参入たった1年で  
**初年度売上6,000万！営業利益1,500万達成！**  
時流適応×**営業利益率25%**の高収益型のビジネスモデル！  
景気に左右されず安定成長を続けていくための事業戦略を解説します。
- Point 02** 過去**70式場以上**の出店を経験したからこそわかる！  
**失敗しない出店戦略！**  
全国の約**120社**の葬儀社の情報。過去**70式場以上**の出店をお手伝いしてきたからこそわかる**失敗しない出店戦略**。  
集客手法から**商品設計、利益構造**をわかりやすく解説します。
- Point 03** 地域最後発でも**営業利益1億**をつくることのできる！  
**「葬祭業経営のポイント」提言**  
次なる事業の柱としてこれからの葬儀ビジネスにおける経営戦略を**全国各地の最新事例**と共に提言します。



WEBからもお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/047612>



経営者様向け企画

開催日時  
2019年**8月27日**(火)  
13:00~16:30  
株式会社 船井総合研究所  
東京本社

先着**30社**限定

パチンコ企業向け

**葬祭業参入** **セミナー**

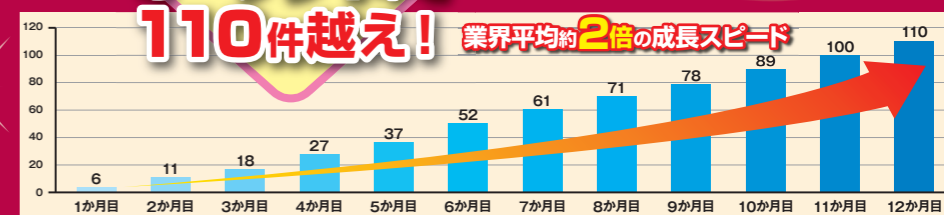
参入たった**1年**で

単店 **営業利益**

**1,500万**



オープン1年で  
**110件**越え！



- ・なぜ、幸成社は地域最後発にも関わらず**新規参入を成功**させることができたのか？
- ・高収益のビジネスモデル！**営業利益25%以上**！失敗しない葬祭事業の立ち上げ方大公開！
- ・人員の新規採用一切なし！？**自社スタッフ3名のみ**で新規事業を立ち上げ！

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ：櫻田 内容に関するお問合せ：野町惇斗

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **047612**

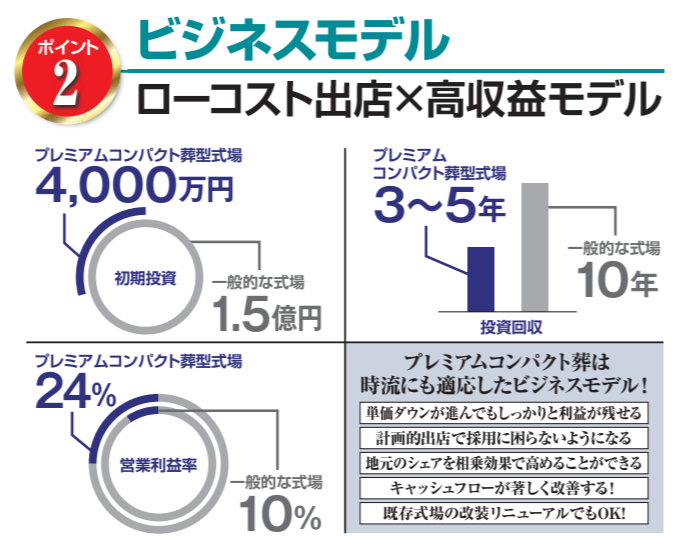
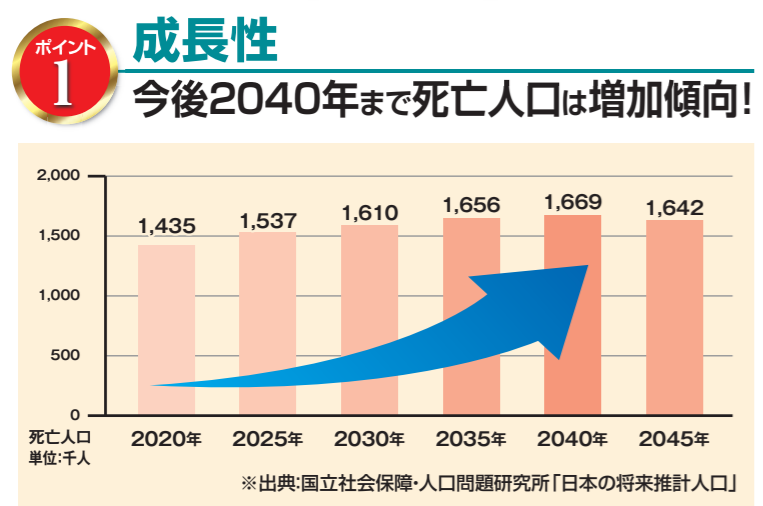
土地150坪・建坪60坪の**家族葬専用**1日1組貸切式場で、**売上6,000万、営業利益1,500万達成!** **全て**  
**参入前**から**オープン1年後**までの**戦略**から**具体的**な**手法**までを**大公開!**

**特別ゲスト講師** **株式会社 幸成社**  
**新規参入からたった1年で売上6,000万!営業利益1,500万達成!**



**株式会社 幸成社の紹介**  
 大阪府にパチンコ店を3店舗展開。2018年に吹田市に家族葬専用式場「ひととき」をオープン。さらに半年後2号店となる家族葬式場ひととき吹田駅前店をオープン。異業種参入たった1年で初年度営業利益1500万達成と急成長を遂げている。尚、人員については一切新規採用はせず、既存のパチンコ店スタッフから雇用を補い、従業員の新たな活躍できる職場を作っている。

**葬祭業新規参入における3つのポイント**



**ポイント3 社会性**  
 新規採用は1人も一切無し! 既存のパチンコ店スタッフから人員を雇用!



第二事業の柱をつくり従業員の雇用を守るため、新規事業参入を決意。新規事業の葬祭業においては、経験者などの新規採用は一切行わず、既存人員のパチンコ店スタッフから雇用、教育を行い、新たな活躍できる職場を作っている。

- 今回のセミナーで公開する **最新ノウハウとポイント**
- ビジネスモデル ノウハウ** 時流適応×営業利益率25%の高収益型のビジネスモデル! 景気に左右されず安定成長を続けていくための**事業戦略**
  - 出店 ノウハウ** 初期投資1億以内で参入可能! 投資回収4年! 失敗しない**「投資採算フォーマット」**を大公開!
  - 出店 ノウハウ** 「地域最後発」でも成功した幸成社の**「出店戦略」**
  - 出店 ノウハウ** 立ち上げからわずか半年で2店舗目の出店! **日本初!** パチンコ店舗を活用した**式場出店!**
  - 出店 ノウハウ** 過去70式場以上の式場設計ノウハウから導き出された最低限の人員オペレーションで回る**式場戦略!**
  - 財務 ノウハウ** 参入初年度からキャッシュフローがプラスになる幸成社の**「財務戦略」**
  - 集客 ノウハウ** オープンわずか1週間でお葬式の依頼を受注! スタートダッシュを切るための**オープン前販促の全て**を大公開
  - 集客 ノウハウ** WEBからの集客も絶好調! 毎月WEBからの問い合わせが入る**「WEBマーケティング戦略」**
  - 集客 ノウハウ** ハイイメージ大衆商法を取り入れた**「競合に負けない」販促手法**を大公開
  - 商品 ノウハウ** 粗利率75%以上! 他社よりも単価が低くても**利益が残る「商品づくり」**ノウハウ
  - 人材 ノウハウ** 経験者1人も無し! 追加採用もなし! 既存人員でも1人前の担当者としてデビューできる**教育プログラム!**

日時・会場

**東京会場**  
 2019年 **8月27日(火)**  
 (株)船井総合研究所 東京本社  
 〒100-0005  
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階  
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

**開催時間** 開始 **13:00** ▶ **16:30** (受付12:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 **40,000円** (税込**43,200円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **32,000円** (税込**34,560円**) / 一名様  
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。  
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。  
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
 受講票はWEB上でご確認いただけます。  
**FAXからのお申込み** **入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。**  
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785290 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 野町惇斗

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S047612** 担当 **櫻田 宛**

**パチンコ店向け葬祭業新規参入セミナー** **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	( )	E-mail	@	
FAX	( )	HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。  
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

**セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**  
 **セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。  
 FUNAIメンバーズPlus  その他各種研究会( 研究会)

**【個人情報に関する取り扱いについて】**  
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。  
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。  
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。  
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。  
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。  
**【個人情報に関するお問い合わせ】**  
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

