

ガラスWEB業界No.1の中小建材メーカーの秘訣初公開

WEBカテゴリトップ建材メーカーの取組現場を

ナマで体感できる!

IT建材事業成功事例視察セミナー

視察内容&スケジュール

2019年7月8日 in福井

集合 12:00
解散 16:30

時間	詳細
集合 12:00	福井駅 集合場所からバスにて会場までご案内させていただきます。
バス移動	
視察	OOKABE GLASS HD本社 & 倉庫 視察 年商8億円、月間3,000件売上している仕組みをご体験頂きます。
特別講座	OOKABE GLASS HDの成長戦略 OOKABE GLASS HD 株式会社 代表取締役 大壁 勝洋 氏 福井県生まれ、OOKABE GLASS HD株式会社の代表取締役として、ガラス業界で年商7.2億円という業績を直販モデルを中心としたスキームの構築に成功。粗利率65%営業利益率15%と業界の常識を覆す圧倒的な高収益体制で成長をしている。月間20万PV以上の建材情報サイト「建材ダイジェスト」の運営をしている。
まとめ講座	市場縮小時代に立ち向かうために経営者が知っておくべきこと 株式会社 船井総合研究所 不動産支援部 高尾 佳伸 氏 徳島県生まれ。大学卒業後、父が経営している設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億3千万円まで成長させてきた。船井総研では、社内初の建材コンサルタントとして、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイスできるコンサルタントである。
バス移動	
解散 16:30	福井駅

WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/047520>



経営体質を本気で変えたい **建材メーカー・建材取扱い** 会社経営者様向け

定員 **50名様** 限定! 先着予約 **30名様** 開催日時 2019年 in福井 **7月8日**

年商 **8億円** 営業利益 **15%** の高収益

OOKABE GLASS HD

最先端 **EC建材視察ツアー**

高収益の仕組みを **全て見せます!**



ゲスト講師 **OOKABE GLASS HD 株式会社 代表取締役 大壁 勝洋 氏**

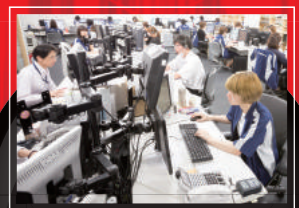
最先端ICTを活用した **バックヤードを全て大公開!!**
生で見られる最初で最後の大チャンス!!



月間9,000件の問合わせをさばく **コールセンター**



低投資 少人数で3,000件配送する **倉庫オペレーション**



素人でも2週間で成約できる **教育システム**

IT建材事業成功事例視察セミナー

お問い合わせNo.S047520

主催 **Funai Soken**
TEL.06-6232-0188 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
お申込みに関するお問合せ: 浅井 内容に関するお問合せ: 高尾、塩谷
FAX.06-6232-0194 24時間対応



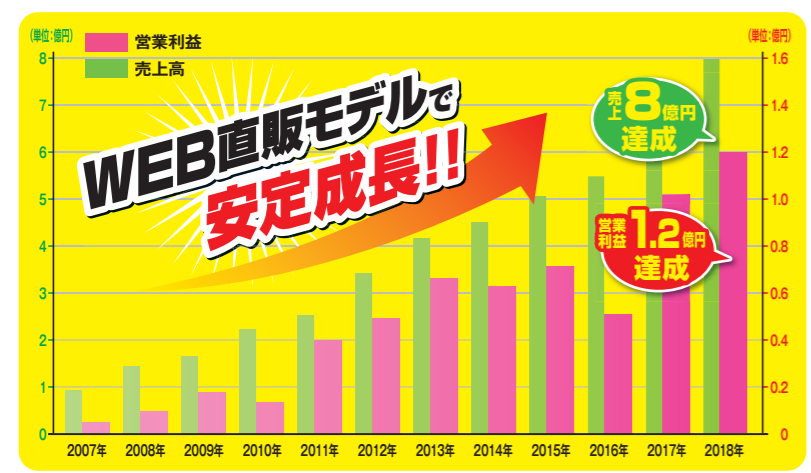
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **047520**

最初で最後の特別企画! 建材市場縮小の時代において高生産で業績アップし続けるバックヤードを大公開! 全国の建材メーカーが大注目のWEBトップ企業から学べる 充実の1日限定現場視察ツアー

事例企業
視察

OOKABE GLASS HD 株式会社 OOKABE GLASS HD 株式会社

売上8億円 営業利益率15% 建材メーカー
ガラスWEB売上No.1の



OOKABE GLASS HD様のご紹介

福井県で**ガラスWEB業界No.1**の実績がある建材メーカー。自社独自の**コールセンターの構築**や**ホームページで差別化を図るオーダーガラス商品**で右肩上がりに成長中。「EY アントプレナー・オブ・ザ・イヤー 2017 Japan 東海・北陸地区大会」にて審査委員特別賞を受賞するなど先進的な活動が評価をされている。今期は**ガラス・鏡事業を軸に、年間7.2億円の実績**。特にITを活用した集客・営業・オーダー商品は、日本全国から問い合わせが相次ぎ、次世代型の建材メーカーとして全国から注目されている。



- **粗利率65%以上**と高い粗利率を実現する**秘訣**とは
- **営業利益率15%**を達成する**高利益直販モデル**とは
- **下請け脱出!**自ら直接販売できる**仕組み**とは
- **全国発送でもクレームほぼなし!**驚きの**配送体制**
- **100%WEB集客!**1日300件以上もの**WEB問合せ**を実現する**ガラス業界No.1**の**ビジネスモデル**とは

OOKABE GLASS HDのWEB集客手法

24サイト運営
月間48万セッション
驚愕の集客数!

ツアーの見どころ その1 月間9,000件の問い合わせをさばく**コールセンター**



OOKABE GLASS HD社では1日300件もの問い合わせがあります。仕組が無ければ絶対に対応できない数です。特に視察がある月曜日は問合せが集中するので、いつも以上に仕組みが大切です。実際に現場で生の対応をみて自社に落とし込んでください。

ツアーの見どころ その2 少人数で毎月3,000件全国へ配送する**倉庫オペレーション**



WEB事業には必ず出荷作業が必要になってきます。OOKABE GLASS HD社では数名の人数で1日100件出荷をしております。ロボットを導入しないで、低投資でオペレーション改善によって対応しています。更に、壊れやすいガラスを全国出荷する梱包方法等必見です!

ツアーの見どころ その3 素人でも2週間で成約できるようになる**教育システム**



OOKABE GLASS HD社では、入社してすぐに即戦力になるために教育システムがしっかり構築されています。1人に頼り切りになるのではなく、誰でも成約できる仕組みを整えることで売上を何倍にも増やしていき、事業の拡大が狙えます。

日時・会場

2019年 7月8日(月) 集合場所:福井駅 解散場所:福井駅

開催時間 開始 13:00 ▶ 解散 16:30 (福井駅集合 12:00)

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。

開催要項

受講料

一般企業 税抜 40,000円 (税込43,200円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込は、開催4営業日前までをお願いいたします。

●受講料に含まれないもの: 集合場所までの交通費

申し込み取消時期	取消料
セミナーの開始日の前日から起算して11日前まで	いただきません
セミナーの開始日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
セミナーの開始日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

- お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。
- お取り消しのご連絡は、平日(月曜~金曜日)午前9時30分~午後5時内でお受けいたします。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外のご参加はご遠慮いただいております。

お申込方法

お申込いただきました後、郵便にて 受講票 と 会場の地図 をお送りいたします。
万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785255 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 06-6232-0188 (平日9:30~17:30)

お申込専用

FAX 06-6232-0194 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 浅井 ●内容に関するお問合せ: 高尾、塩谷

受講票の発送をもって、セミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S047520 担当 浅井 宛

IT建材事業成功事例視察セミナー

FAX:06-6232-0194

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者 氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

- FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、当該セミナーに必要なお客様への連絡や各種手配(訪問先への参加者名の提供とクリニック参加者名簿のテキストへの掲載含む)のほか、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研

- グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講料の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



お申込みはこちらから