

早期の準備が未来を決める!

葬祭業 向け

はじめてでも成功する

M&A 戦略セミナー

なぜ「家族葬のファミリー」はM&Aを活用して成長を続けることができるのか?

はじめて企業の買収を検討しているオーナー様に向けて、売り手も納得する
事業承継型M&Aの事例と葬祭業M&Aの重要ポイントを公開!

日時 2019年 6月24日(月) 13時00分~16時30分

場所 株式会社 船井総合研究所 東京本社

このような方におすすめです

- ☑ 葬儀社を買ってくれないかと言われたが、どう判断していいかわからない
- ☑ 葬儀社を買うメリットを知りたい
- ☑ 斎場の拠点展開を考えている
- ☑ 戦略的に葬儀社をM&A(買収)して、葬祭業界の再編を乗りきりたい
- ☑ 後継者はいるものの、先行きが不安なため、資本力のある企業と提携したい

本セミナーで学べるポイント

- Point 1** 葬儀社特有のM&Aにおける重要ポイントが分かる
葬儀社のM&A時における企業価値判断は、一般的なM&Aに加え、互助会系か事業系か、不動産の価値判断、労務管理方法によって大きく変動します。企業価値の算定方法、M&Aすべきかどうかの判断基準、売り手オーナーからどのように理解を得るのか、「家族葬のファミリー」の中道社長より実際の事例をふまえて詳しく解説します。
- Point 2** オーナー自身や家族が会社に残りつつも、M&Aを活用することで市場競争力を得る方法が分かる
後継者が会社に残りつつ、オーナー自身がM&Aでハッピーリタイアといった形が増えてきました。株式の売却により、グループ子会社として会社がそのまま残り、売り手と買い手の双方が協力して成長を続ける仕組みを解説します。
- Point 3** 葬儀社の外部環境の変化とM&Aの活用方法が分かる
葬祭業界の環境は大きく変貌しています。変化のない現状維持ではますます厳しい環境となる中で、葬祭業界の時流と今後の展望に対して、自社がどのように対応していくべきか、M&Aをどう活用するのか業界のトップコンサルタントが解説します。

講座内容&スケジュール

第1講座 13:00~13:45	葬儀社のM&Aスキームの変化と活用法	株式会社船井総合研究所 チームリーダー 財務コンサルタント	中野 宏俊
第2講座 13:50~14:50	家族葬のファミリーがM&A(譲受側)として 葬儀社を見るポイント	特別ゲスト 株式会社 家族葬のファミリー 代表取締役	中道 康彰氏
第3講座 15:00~16:00	葬儀社がM&Aを行い業績を上げていくために	株式会社船井総合研究所 グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント	光田 卓司
第4講座 16:10~16:30	まとめ講座	株式会社船井総合研究所 チームリーダー 財務コンサルタント	中野 宏俊



ゲスト講師

株式会社
家族葬のファミリー
代表取締役
中道 康彰氏

【秘密厳守】参加企業様の情報は秘密厳守と致します (セミナー当日の名札はございません。名簿は社内非公開と致します)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

【葬祭業向け】はじめてでも成功するM&A戦略セミナー

お問い合わせNo. S047495

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 申込みに関するお問合せ: 天野 内容に関するお問合せ: 關根

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 047495

『業種に強い』 船井総研のM&A

業種の専門家 × M&Aの専門家による
他社にはないM&A・事業承継のかたち

船井総研 M&A 事業承継グループのご案内

船井総研M&A事業承継グループでは、『企業の永続的な発展のために』をミッションとし、これまで船井総研で行ってきた業種の専門家による業績アップ(P/L)コンサルティングに加え、M&A専門コンサルティングM&Aアドバイザー業務、事業承継を含めた企業価値アップ(B/S)コンサルティングを行っています。

無料サービスのご案内

- | | | |
|---------------|---|----|
| ① 初回経営相談 | → | 無料 |
| ② 企業価値算定(簡易版) | → | 無料 |

株式会社船井総合研究所

金融・M&A支援部

M&A事業承継グループ

お問い合わせ

【M&A専用経営相談窓口】

TEL: 0120-901-080 [受付時間：
平日9:45~17:30]

E-mail: h-nakano@funaisoken.co.jp (担当中野)

公式HP



M&Aに関する業界トレンドや
知っておきたい知識を公開



公式メルマガ



M&Aコンサルタントが執筆
M&Aに欠かせない情報を配信中



日時・会場

東京会場
 2019年 **6月24日(月)**
 株式会社 船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 **開始** 13:00 ▶ **終了** 16:30 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 20,000円 (税込 **21,600円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 16,000円 (税込 **17,280円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785285 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:關根

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S047495** 担当 **天野 宛**

【葬祭業向け】はじめてでも成功するM&A戦略セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	

ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研グループ・レトリベーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総合研究所ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

お申込みはこちらから