

こんな方はぜひこのセミナーにお越しください！お役に立てます！！

- ✓ 2020年にむけたイチゴ農園の話を知りたい方
- ✓ 美作農園の経営改革の取り組みを知りたい方
- ✓ もっと利益が出るイチゴ農園になりたい方
- ✓ 近隣でイチゴ農園が増え、競合対策を検討している方
- ✓ 6次産業化を行ったが思った成果が出ていない方
- ✓ これから6次産業化を検討している方
- ✓ 自分たちのイチゴを使ったヒット商品をつくりたい方
- ✓ いちご狩りをこれからスタートさせたい方
- ✓ 業績アップのため新しいことにチャレンジしたい方
- ✓ 事業承継のため強い体質の農家になりたい方
- ✓ 法人化に向けてのステップを進めたい方



これからのいちご農家の在り方を成功事例から学ぶ！

人口3万人以下の市で
小さな岡山県のイチゴ農家が

2年で売上2倍
イチゴ狩り客数2倍

2019年 7月9日(火) 13:00~開催
(株)船井総合研究所 東京本社

達成の秘訣大公開セミナー

特別事例公開！イチゴ農家の急成長の秘訣！



有限会社 美作農園
執行役員 **河合 佑樹氏**

- 自分たちの生産物を使って付加価値の高い商品を作る！
 - 自分たちのイチゴを粗利率60%、高粗利・高生産性の儲かる加工品に！
 - 初期投資1500万～、低投資&職人なしで取り組める！
 - 自社で情報を発信！常に注目され続ける農家に！
 - 観光地にてカフェをOPEN！また続々と新商品を開発！
- 当たる商品を作り続ける方法とは？

詳しくは
中面へ！

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
いちご農園のスイーツ事業参入セミナー お問い合わせNo. S047195
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 047195

地方のイチゴ農家必見!!

これからのイチゴ農家のありかたを成功事例に学ぶ!

成功事例 公開開催!
セミナー

人口3万人未満の市で運営している小さなイチゴ農園が **たった2年で売上2倍 客数2倍** 達成

成功事例 講演農家

有限会社 美作農園様のご紹介

美作農園様は岡山県美作市に位置し、いちご・ぶどうの生産を行っている観光農園。2016年に現執行役員 河合祐樹様主導でいちご狩りの予約システムの導入とスイーツ事業への参入を成功され、**年間の30,000個以上売り上げるヒット商品「湯郷美人 いちごぷりん」**を作り上げる。その後、湯郷温泉街に自社で運営するカフェ「**農園カフェ湯郷**」をOPEN。さらに農園の直売店をリニューアルし新たに大福の製造を開始。常にメディアにも注目される生産者として岡山県で多くとりあげられ**2年間で2倍の売上を実現**。これからのイチゴ農園が目指すべき姿を体現されている。

7月9日はこの成功の秘訣を解説いただきます!

美作農園様の成功の3STEP!

	STEP 1	STEP 2	STEP 3
年月	2016年11月～2017年6月	2017年6月～2018年10月	2018年11月～2019年4月
キーワード	いちごぷりん製造開始! いちご狩り予約システム導入!	カフェOPEN & メディア活用!	大福製造開始 & 直売店改装!
ポイント	スイーツ製造未経験でもあたる商品を作る。初年度から年間30000個販売!	観光地にカフェをOPEN! メディアから常に注目され続ける農家に!	さらなる事業拡大へ! 補助金を活用した最低限の投資で最大限の効果!
売上			200%達成!

セミナーのポイント

1 自分達の生産物を高く売り、持続可能な農家の発展方法がわかる!

- 販路別のイチゴの出荷単価を徹底検証
市場出荷・いちご狩り・直販・加工...
何がどれくらい儲かるのか整理!
- 儲かるためのキーワードは「ブランド化」??
「あそこの生産物を使いたい」と言わせる自社のブランド化。
自分達から営業するのではなく待っていても引き合いが来るように。



セミナーのポイント

2 素人でも参入可能なスイーツ製造参入で自分たちの生産物に付加価値をつける方法がわかる!

- パートだけで製造が可能。
今から2020年間に合うスイーツ製造参入
最短3か月で参入可能。2020年のイチご狩り時期に自分たちが作ったスイーツを販売できる!
- 省人力で高い生産性を維持できる方法を大公開
ポイントは商材選定。売れる商品の中で高い生産性のものを見極める



セミナーのポイント

3 船井総研が考える「最速・最短・最大効果の6次産業化モデル」大公開!

- 6次産業化は販売方法から考える!失敗しない船井総研モデル
いままでのやり方の延長線上に答えはない!
伸びている市場に自社で参入する!
- 全国で成功事例多数!いまから狙うべき市場とは?
全国各地で成功事業者が多数。
いまから参入する際の狙うべき市場とは?



セミナーのポイント

4 常に注目され続ける生産者となるためのメディア戦略を1から解説!

- 自分たちの情報を自分たちで発信する。
運任せでないメディア戦略
- 消費者とつながる最強アイテム「SNS」
- メディアが欲しい情報・いらぬ情報の見極め方
- テレビCMよりもYoutube広告?
実際の販促効果を大公開



当日のセミナースケジュール

12:30~ 受付開始
「株式会社 船井総合研究所 東京本社」
JR東京駅 丸の内北口徒歩1分

13:00~13:30 船井総研講演

2020年までに行うべきいちご農園の戦略とは!?

株式会社 船井総合研究所
地域食品振興G チームリーダー **前田 輝久**

13:30~14:30 特別ゲスト講演

小さいいちご農園がスイーツ事業に参入して2年で売上2倍にした成功の道のり

有限会社 美作農園
執行役員 **河合 祐樹氏**

14:40~15:40 船井総研講演

船井総研が考える「最速・最短・最大効果の6次産業化モデル」大公開!

株式会社 船井総合研究所
地域食品振興G **小林 駿介**

15:50~16:20 船井総研講演

本日のまとめ

株式会社 船井総合研究所
地域食品振興G チームリーダー **前田 輝久**

日時・会場

東京会場
 2019年 7月9日(火)
 船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 開始 終了
13:00 ▶ 16:20 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 35,000円 (税込**37,800円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 28,000円 (税込**30,240円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込を願いたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785184 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:小林

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S047195 担当 中田 宛

いちご農園のスイーツ事業参入セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
TEL	()	ご連絡担当者				
FAX	()	E-mail	@			
		HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

