

看護師の人材紹介手数料100万円かかる現代で、

経営者限定セミナー

採用
単価

11万円

看護師58名、リハビリ師34名を採用

その成功ノウハウを徹底解説!

求人広告媒体に依存した採用からの脱却!

自社採用サイトに切り替えて劇的に採用できた秘訣を包み隠さずお伝えします!

年商10億円以上の医療・介護法人がとるべき採用戦略とは?



株式会社ビーナス
取締役
金尾 治朗氏

有効求人倍率5倍以上の
激戦区大阪エリアで
看護師58名、リハビリ師34名
をWEBのみで採用した

ビーナス
の成功ストーリー!!

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル
お申込みに関するお問合せ: 時田 内容に関するお問合せ: 植野

看護師リハ自社採用セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. S047055

FAX.0120-964-111 24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→

047055

「医療・介護だから」人が集まらないなんて、真っ赤なウン!



医療・介護人材に関する
こんな**お悩み**ありませんか?

- ✓ “医療・介護だから”求人をかけても人が来ない、と思っている。
- ✓ 人手不足で医療・介護施設のサービス低下が著しい。
- ✓ 人がいないから、施設長やリーダーの負担が大きい。
- ✓ 法人内や施設のスタッフは高齢化が進むばかり。
- ✓ 若い人が集まらないし、来てもすぐ辞める。
- ✓ 人が集まらないから新規開設できないし売上も落としている。
- ✓ スタッフに残業ばかりしてもらい、労務面で今の時代に適していない。



求人会社に依存するな!人材を採用したい医療・介護施設が陥るワナ

成果が出ないのに、いつまでも求人会社の言う通りに繰り返しお金を払う…。

いつまで「負のスパイラル」にハマり続けますか?

今すぐ求人誌、求人媒体への広告出稿を停止せよ!

ビーナスが成功した 採用対策丸わかり



YAHOO!
JAPAN

Google

YouTube

求人検索であれば

indeed



良いとは聞けれど、
実際に使ったことはない…

使ってみたいけど、外資企業のサイトで、
なんだか難しそう…

当日
全て解決
します!

使わない!
手はない!!



放映中!!

月間2億人が訪問する世界No.1求人メディア

医療・介護施設や法人の魅力が働く前に伝わっているから、人が辞めない!

キャリアプラン

雇用形態

マネージャー

マネジメント
コース

プライベート
重視

完全週休
2日

プロフェッショナル
トレーナー

コース

ガッツリ
稼ぎたい

月給
30万円

スタッフ

長期就業コース

時短社員

1日5時間
勤務

医療・介護人材採用を劇的に改善する採用革命!

採用
革命
①

「採用」と言ったら「求人媒体」の発想は時代遅れ!

求人媒体は、働き手の減少&人手不足企業の増加で競争激化!わざわざ競争の激しい採用方法を選ぶ必要はナシ!

採用
革命
②

ホームページ採用なら無駄な求人広告費はゼロ!

求人媒体は、働き手の減少&人手不足企業の増加で競争激化!わざわざ競争の激しい採用方法を選ぶ必要はナシ!

採用
革命
③

施設や法人の魅力が採用前に伝わり人が辞めない!

求人媒体やハローワークだけでは伝わらない!先輩スタッフの様子や施設の雰囲気が働く前に
伝わるホームページでミスマッチ防止!

成功事例を**全て**
大公開します!

事例
1

沖縄×特養

既存施設の採用
応募人数: 30名/合計
採用人数: 15名/合計

既存施設の特養でも採用が解消!

事例
2

大阪×多業態

老人ホーム・デイ
・訪問介護・看護での採用
応募人数: 40名/合計
採用人数: 20名/合計

多業態でも毎月コンスタントに応募あり!

事例
3

大分×介護付き有料

オープニングスタッフ採用
応募人数: 50名/月
採用人数: 25名/月

人口減少エリアでも採用が解消!

事例
4

千葉×短時間デイ

パート採用
応募人数: 7名/合計
採用人数: 5名/合計

規模が小さくても採用の成果が出る!

事例
5

京都×病院

看護助手・看護師採用
応募人数: 20名/月
採用人数: 10名/月

病院の人財不足もWEBで解消!

事例
6

岐阜×訪問リハ

セラピスト採用
応募人数: 8名/合計
採用人数: 5名/合計

セラピストもWEBで採用ができる!

まだまだあります!
セミナーにて大公開!

医療・介護業界の新たな採用戦略



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
リクルーティングチーム
チームリーダー
チーフ経営コンサルタント

植野 公介

うえの こうすけ

第1講座

医療・介護業界の採用 新しい採用戦略

- セミナー内容抜粋① 当たらない掛け捨ての求人媒体にいつまでも頼り続ける医療・介護法人
- セミナー内容抜粋② indeed、採用ホームページ、…WEB活用で採用数を大きく増やす
- セミナー内容抜粋③ 掛け捨ての求人掲載より、「採用資産」を作る自社独自のホームページへ



株式会社ビーナス
取締役

金尾 治朗氏

かなお じろう

第2講座

もうダメだと諦めかけていた採用が劇的に改善した理由

- セミナー内容抜粋① 人手不足に窮していた頃の“間違った採用方法”
- セミナー内容抜粋② いくら採用費を使っても“うまくいかなかった”我々が、看護師58名を採用できた理由
- セミナー内容抜粋③ “ビーナス流”業績を上げる人財マネジメント手法を大公開



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
リクルーティングチーム
チームリーダー
チーフ経営コンサルタント

植野 公介

うえの こうすけ

第3講座

医療・介護人材採用の最新成功ノウハウと最新事例 大公開

- セミナー内容抜粋① 「なぜそんなに人が集まるの？」と言われる医療・介護の採用手法
- セミナー内容抜粋② 一瞬で応募が集まる医療・介護求人の秘密
- セミナー内容抜粋③ 採用に成功した医療・介護法人！驚愕の採用成功事例大連発！



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
部長
エグゼクティブ経営コンサルタント

山根 康平

やまね こうへい

第4講座 いま医療・介護経営者様に考えて欲しい、一番大切なこと

日程がどうしても合わない企業様へ

出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270

まずはお問い合わせください。

担当
植野(ウエノ)
【平日
9:45~17:30】

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しております。お申込用紙にご記載のうえ FAX にてお送りくださいませ。

0120-964-111 担当：時田
(24時間対応)

WEB からお申し込み

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます！

右記の QR コードを読み取りいただき
WEB ページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/047055>



大阪
会場

6月13日(木)

TKP新大阪ビジネスセンター

東京
会場

6月22日(土)

(株)船井総合研究所 東京本社

開催要項

日時・会場



大阪会場：2019年6月13日(木) TKP新大阪ビジネスセンター

〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-13-9 新大阪MTビル1号館 (JR新大阪駅 正面口より徒歩5分)

※開催時間12:30~16:30(受付開始12:00)

東京会場：2019年6月22日(土) 株式会社船井総合研究所 東京本社 申込締切 6月21日(金)17:00

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 (JR東京駅 丸の内北口より徒歩1分)

※開催時間12:30~16:30(受付開始12:00)

・諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また、最小催行人員に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承ください。

料金

会員企業：(1名様) 24,000円(税抜) **25,920円(税込)**

一般企業：(1名様) 30,000円(税抜) **32,400円(税込)**

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

右記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認ください。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。



お申込みはこちらから

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通NO. 5785921

カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ お申込



明日のグレートカンパニーを創る

内容に関するお問合せ／植野 (ウエノ)

申込に関するお問合せ／時田 (トキタ)

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX:0120-964-111 (24時間対応)

セミナー講座カリキュラム

講座	内容	講師
第1講座	医療・介護業界の採用 新しい採用戦略	株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リクルーティングチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 植野 公介
第2講座	もう駄目だと諦めかけていた採用が劇的に改善した理由	株式会社 ビーナス 取締役 金尾 治朗 氏
第3講座	医療・介護人材採用の最新成功ノウハウと最新事例 大公開!	株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リクルーティングチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 植野 公介
第4講座	いま医療・介護経営者様に考えて欲しい、一番大切なこと	株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 部長 エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平

講師紹介



株式会社 ビーナス 取締役 金尾 治朗 氏

同志社大学卒業後、フランチャイズチェーンの全国展開支援をする東証一部上場企業へ就職。フランチャイズ加盟店開発、チェーン本部構築支援等をする過程で、株式会社ビーナスと出会い2011年に転職。機能訓練に特化したデイサービスである、ビーナスクラブ、ビーナスプラスを中心に多店舗展開を推進。新規出店、本部構築、業績改善、人材採用、人材育成の全体指揮を執り、現在は大阪府下で46事業所を展開中。ビーナスプラスのライセンス展開を行う株式会社アプロディーテ(ビーナス子会社)の代表取締役でもある。



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リクルーティングチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 植野 公介

介護施設(在宅・施設問わず)を対象に、介護士・看護師・理学療法士・作業療法士など介護 関係職の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、職員面談・就業後フォローといった採用・定着・育成・研修にかけてワンストップで対応する数少ないコンサルタントである。



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 部長 エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平

総勢30名の人材ビジネスの専門コンサルタントが所属する支援部の責任者。国内最先端の人材募集ノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの人材ビジネス会社の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。数多くの企業でのコンサルティング成功事例が評価され、船井総研史上最年少の27歳でエグゼクティブ経営コンサルタントに昇格した船井総研が誇る人材ビジネスのスペシャリスト。

FAXお申し込み用紙

0120-964-111

担当：時田

▼ご参加を希望される会場にチェックを入れてください。

会場/商品	日時
☐ 大阪会場	2019年6月13日(木) TKP新大阪ビジネスセンター 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-13-9 新大阪MTビル1号館 (JR新大阪駅 正面口より徒歩5分)
☒ 東京会場	2019年6月22日(土) 株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 (JR東京駅 丸の内北口より徒歩1分) 申込締切 6月21日(金)17:00

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ		役 職	
			ご連絡 担当者			
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者 氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	5			6		

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

▼上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料経営相談を行えます。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに✓をお付けください。)		
☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。		
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)		
ご入会中の弊社研究会があれば✓をお付けください。		
☐ FUNAIメンバーズPlus	☐ その他各種研究会(	研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、✓を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

お申込みはこちらから

検