# 会社の次世代経営戦略セ

講座内容&スケジュール

### 今、印刷業界に起きている本当の変化とは!?

セミナー内容抜粋① 印刷会社の社長が捉えなくてはいけない業界の時流

13:00

13:30

第1講座

セミナー内容抜粋② 目先の数字を追いかけるだけでは、10年後も変わらない セミナー内容抜枠③ 前年比120%成長の印刷会社になるための要素



株式会社 船井総合研究所 求人メディアグループ グループマネージャー 求人メディア専門のコンサルティングチームの責任者。

新・求人メディアの構想から立ち上げまでを伴走し、経営者の思いをカタチにした。ビジネスモデルの仕組み化を 得意とするコンサルタント。

第2講座 13:30 14:10

特別 インタビュ<sup>・</sup> 動画講演

## 人口6.8万人、東京まで4時間の印刷会社が変化を続ける理由とは?

セミナー内容抜粋® 地方の印刷会社だからこそできる変化対応は東京の一歩遅れで勝つ

セミナー内容抜粋② 商品提供から顧客への価値提供をするためには変化するしかない

セミナー内容抜件③ 小松総合印刷が歩んできた変化とこれから見据えている未来とは



株式会社小松総合印刷 代表取締役社長 小松 肇彦氏

明治大学卒業後、家業の跡継ぎとして小松印刷に入社。36歳で社長を引き継ぎ現職。 転機となったのが2000年のアメリカ視察ツアーで時代の変化を捉える経営をすることが大事かを知る。それからは、 新しいことに積極的にチャレンジをする積極的な姿勢を持ち、現在の経営にも活かしている。

第3講座 14:20 15:35

# 印刷会社が時流に合わせた変化ができる!新事業モデルを全公開

セミナー内容抜粋① > クライアントの本質的価値を導き出し、プロモーション分野を全請負し業績を上げる

<sup>セミナー内容抜粋②</sup> 1億総人手不足社会到来!ターゲット特化型求人事業付加で業績を上げる

セミナー内容抜粋③ まだ遅くない! 急成長中のWEB事業強化で紙もWEBも受注し業績を上げる



### 株式会社 船井総合研究所 求人メディアチーム チームリーダー 宮本 賢一

年商120億円の大手SP会社にてマネージャー職を務める。各地域のクライアント部門の責任者としてクライアント の業績アップを実現させるとともに長年苦戦していた自社の部門収益をV字回復させる。その現場経験を経て船井 総研に入社し、広告・印刷業界を専門とするチームの主軸として活躍。広告主の様々な課題を解決するためのプロジ ェクトもリーダーとして多数の実績を積む。前職のSP会社での経験を活かしブランディング戦略の構築からプロモー ション企画立案、現場における営業同行まで現場最前線のサポートに対する顧客からの信頼が厚い。

まとめ講座 15:40 16:00

# 経営者に聞いて欲しい業績を上げ続けるために必要なこと

セミナー内容抜粋① 業績を上げ続けている中小企業の唯一の共通点とは!?

セミナー内容振枠② "今"を勝ち抜くために認識すべきことと変化の過程で重要な決断とは!?

test=pe版pe® Not 現場対応!経営者の役割は現場で勝てる仕組みをつくること!

株式会社 船井総合研究所 求人メディアグループ グループマネージャー 西山 圭

どうしても日程が合わない社長様へ出張セミナーも可能ですので、お問い合せください

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に



右記のQRコードを読み取り頂き WEBページのお申し込みフォームより お申し込みくださいませ。

WEB からのお申し込み





セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/046557

# 激変する環境に迷う経営者様必見

# 印刷会社の

2019年

2019年



# 時代に合わせ変わり続けることが の生き残る道

特別インタビュー動画講演

人口6.8万人、東京まで4時間の田舎の印刷会社が 変化を続ける理由とは!?

商品、印刷機械、商圏、組織etc全て環境に合わせて変化をさせてきた! ただ唯一変わらなかったことは

顏客へ価値を提供すること』

Funai Soken

印刷会社の次世代経営戦略セミナー

小松 肇彦氏

株式会社小松総合印刷

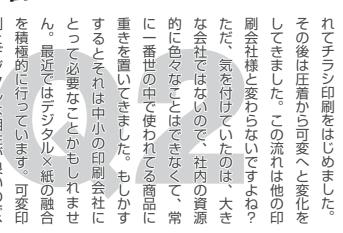
代表取締役社長

お問い合わせNO. S046557

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 046557 へ

# 変化を成功に導くために重要なポイントは 自社の限りある経営資源を絞り込むこと!

積極的に顧客に提案を行っていま 弊社でも数年前にマーケティング す。やはり時流なのかお客様の反 可変印刷のDMと組み合わせて、 刷とデジタルは相性が良いので、 を積極的に行っています。 ん。最近ではデジタル×紙の融合 して、弊社が得意な"くじ"や トメーションのシステムを導 可変印



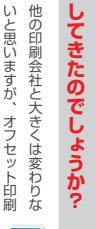
オフセッ-

チラシ

圧着

可変

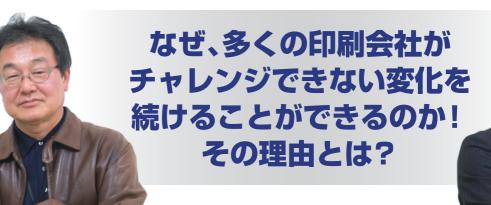




がスタートで、その後輪転機を入

これまで、どのような変化を

# セミナー当日上映するインタビューの ポイントを一部公開します! 続きはセ



株式会社小松総合印刷 代表取締役社長 小松 肇彦氏



した。

まず取り組ん

のは営業エリアの

拡

と強い危機感を覚え

までは当社は時代と共

くなり、

この

次第に価格競争

ング、その次はデジタルと

も受けていました。

で地元の仕事をなん

境は大きく変わりませんで

しやすいと思いま

した。なので次はマ

ケテ

官公庁の印刷

株式会社 船井総合研究所

# 地方の小さな印刷会社だからこそできる<mark>超変化経営</mark>がある!

まずは紙 × デジタルで最大の価値を提供できる企業へ! そして紙の価値を再定義できる企業へ!



この続きはセミナーで お伝えいたします

がくると考えています。 タル優勢ですが、必ず紙 とは変わりないと思って 持った印刷会社であるこ まっているのではなく ただ、それを指を咥えて の良さが見直される時代 います。また、 やはり我々は印刷機械を こを再定義できる企業に 今はデジ

は事例が足りないので、積極 を提供できる企業になれると ルで考えると我々に方が価値 は紙を扱えないので、 と思います。デジタルの企業 化できる施策を考え続けたい ます。直近では、 とても難しい課題だとは思い なっていきたいと思っていま 口で言うのは簡単ですが、 × 紙で双方の効果が最大 ただ、それに やはりデジ

タ

と思います。 的にクライアン トと実績作りに

# これからの未来はどの様な変化を していきたいと考えていますか?

に廃業に追い込まれる 競争環 ま たが、 迫られて変化をしていま うか。ただ、 であったということでしょ 時代に合わせた変化が必要 る に答えると、変化を望ん 変化をしてきました。質問 ためには、 あったことが答えになりま させるためには、 わけではなく、企業を成長 しかないという状態で 我々の立地で成長する 常に新しいこと、 始めは必要に 変化をす

アを広げても、

獲得する道を選び で地元以外から仕

ま 事

結局エリ

**なぜ、多くの印刷会社が二の足を踏む変化を** 続けられるのでしょうか?

当社は元々折込チラシ

日時·会場

2019年6月7日(金) (株)船井総合研究所 五反田オフィス

〒141-8527 東京都品川区西五反田 6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩 15 分

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

2019年6月11日(火)

〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-7-28 住友ビル 2 号館 7 階 地下鉄御堂筋線 「淀屋橋駅」 ⑩番出口より徒歩 3 分

16:00

諸事情により、やむを得す会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受付12:30~

受講料

-般企業 税抜 30,000m (税込32,400m)/-名様 会員企業 税抜 24,000m (税込25,920m)/-名様

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
● 万一、開催イ営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

WEBからのお申込み お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までで連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785777 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

FAX 0120-964-111 (24時間対応) TEL 0120-964-000 (\(\pi\)30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:宮本 賢一

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

日田 宛

お問合せNo.SO46557 担当

印刷	E	会社の次世代給	怪宮戦略セミ	ナー		FAX:0120-964-111					
ご希望の会場に√をお付けください。 □【東京会場】6月7日(金) □【大阪会場】6月11日(火)											
フリガナ			1	業種	フリ	ガナ			役 職	年齢	
会社名					代表	者名	<u>.</u>				
	Ŧ				フリ	ガナ			役 職		
会社住所						連絡 当者					
TEL		( )		E-mail			@				
FAX		(	)		H	<del>I</del> P	http://				
ご参加者 氏名		フリガナ		役職	年齢		フリガナ		役 職	年齢	
	1					2					
		フリガナ		役職	年齢		フリガナ		役 職	年齢	
	3					4					
		フリガナ		役職	年齢		フリガナ		役 職	年齢	
	5					6					
今、このお申し込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。											

そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに▼をお付けください。)

□ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

□ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 日頃) 月

□ FUNAIメンバーズPlus □ その他各種研究会(

研究会)

### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホーム
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グ ループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受 講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

