

いつまで、ナビ媒体、合説に頼り続けますか??

就活ルール撤廃を見据えた**最新採用手法**を

緊急提言!

1つでもあてはまる**経営者様**は、セミナーにご参加ください。

- ✓ 最近営業マンの**新卒応募**が少なくなっている。
- ✓ 自社に**欲しいと思う学生**が来なくなっている。
- ✓ 若手営業マンを**育成**することに苦勞している。
- ✓ 採用した新卒営業マンがなかなか**定着**しない。
- ✓ 新卒営業マン採用にチャレンジしたいが上手くいか**不安**。

こんな**お悩み**はありませんか?



講座	セミナー内容
第1講座 13:00 } 13:30	新卒採用の時流と絶対押さえておくべきポイント セミナー内容抜粋① 今、学生は“どんな就職活動”を行っているのか セミナー内容抜粋② 就活ルール撤廃後に起こる“新卒採用戦国時代”とは セミナー内容抜粋③ 新卒採用に成功している会社が行っていること 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 チーフ経営コンサルタント 安田 聖 大学卒業後、新卒で船井総研に入社。入社後、すぐに住宅不動産業界における人材開発コンサルティング事業の新規立ち上げメンバーとして参画。その後、船井総研初の人材開発に特化した部署である「HRD支援本部」の立ち上げメンバーとして参画し、業種の枠を超えて全国様々なクライアントに対してコンサルティングを行っている。特に新卒採用に関するコンサルティングの評価が高く従業員10名未満の家族経営企業から従業員200名以上の地域No1企業まで幅広い規模の新卒採用を成功させる。新卒採用だけでなく、定着 / 即戦力化までワンストップで支援することができ「人での業績アップ」を実現させている。
ゲスト講師 第2講座 13:30 } 14:45	わが社が新卒営業マン採用を成功させるために取り組んだこと セミナー内容抜粋① 新卒採用を始める前の苦悩と始めた後の変化 セミナー内容抜粋② 社長も現場も全員が採用活動へ参加させる“全社採用”へのシフトチェンジ セミナー内容抜粋③ 新卒営業マンに最速で結果を出してもらうために意識していること 株式会社アイ・ユニットコーポレーション 代表取締役 石橋 直和氏 千葉県にて「ビタットハウス」などを5店舗運営。ここ3年間の売上成長率は130%以上を超えるものであり、今地域の中でも最も勢いのある不動産会社の代表である。「TRY THE 100VISION」という「100億企業を10個つくり、10人の経営者とグループ100億を達成する」崇高なビジョンを掲げ、成長の手を緩めることを止めない。 ※大阪会場に関しては、録画映像になります。何卒ご了承ください。
第3講座 15:00 } 16:00	アイ・ユニットコーポレーション様が取り組んだ採用・育成手法を徹底解説! セミナー内容抜粋① 学生エントリーを最大化させる学生集客手法 セミナー内容抜粋② 惹きつけ度を最大化させる会社説明会&選考プログラム セミナー内容抜粋③ 配属3ヶ月で契約を獲得するための育成プログラム 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 今川 大樹 船井総合研究所に入社後、主に住宅不動産業界の新卒・中途採用や評価制度、組織活性化など人材関連分野の支援に携わる。現在はテーマを新卒採用に絞り、合説に向けて新しい集客手法の確立に力を注いでいる。学生との接触が多く、惹きつけや見極めが重要となる選考のサポートを中心にコンサルティングを行っている 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 黒川 拳 大学卒業後、新卒で船井総研に入社。業種・業界問わず新卒・中途採用の支援に携わる。現在は新卒採用にテーマを絞り、業種・業界問わず現場レベルの支援に定評がある
第4講座 16:00 } 16:20	明日より皆様に取り組んでいただきたいこと 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 チーフ経営コンサルタント 安田 聖

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMIに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当: 櫻田

0120-964-111

(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/045772>

優秀な新卒営業職を採用する方法がたった1日で分かるセミナーです!

経営者様向け
セミナー

東京会場

2019年

5月27日(月)
株式会社 船井総合研究所
五反田オフィス

大阪会場

2019年

6月7日(金)
株式会社 船井総合研究所
大阪本社

採用人数が**3倍!** 配属**3ヶ月**で**契約!**

超売り手市場でも負けない!
定期採用・即戦力化が可能な

住宅不動産業界 自動車業界 保険業界

新卒営業マン

採用 育成

最新事例 大公開!



ゲスト講師

株式会社
アイ・ユニットコーポレーション
代表取締役

石橋 直和氏

社員数30名の企業が **今年**
優秀な新卒営業を7名採用!
20卒は12名の採用目標!!

中小企業でも、知名度がなくても、優秀な人材は採用できる!
6,000社の実績から導いた最新事例を初提言。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

新卒営業マン採用セミナー

お問い合わせNo. S045772

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申し込みに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 安田

0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **045772**

脱、就職ナビサイト! 全く新しい採用スキームを提案!

今からやらないと間に合わない!

就活ルール撤廃後も学生から選ばれ続ける採用ノウハウ

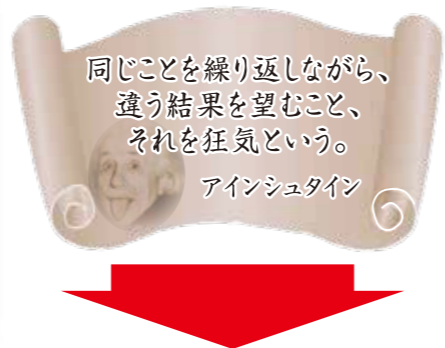
99.9%の優良企業が知らない今のタイミングに始めよう!

大公開!

動向解説 新卒採用予算の再設計を!



- 最近よく頂く、新卒採用に関するお悩み
- ✓ ナビや合説からの母集団が半減している...
 - ✓ ナビからインターンシップへの応募がほとんどない。
 - ✓ 早期内定を出してもほとんど辞退されてしまう...
 - ✓ 年中採用活動に、人手を割けない...
 - ✓ もっと自社に合った優秀な人材を採用したい。



成果が出ないのに、媒体会社・代理店の営業マンの言うとおりに繰り返しお金を払い続けていませんか?

採用に成功している企業の予算のかけ方をしていますか?
無駄に、ナビや合説に予算を割くのは止めましょう!

成功事例 新卒営業マン採用と早期育成の最新手法を徹底解説!



「営業志望」の学生を集めるための手法公開

“入口”から“出口”まで一貫した採用ブランディング!

ホームページ 内定

新しい常識を切り開け。営業志望の学生に訴えかけるパンフレット

参加学生を一気に惹きつける自社説明会

営業マン適性を判断するための選考手法

合同説明会では1日200名以上を集客

配属3ヶ月で初契約を獲得してもらうための育成ノウハウ公開

学生時代	入社後すぐに活躍できるような内定者アルバイトプログラム
入社後	最短最速で契約までこぎつけるためのスキルアッププログラム

初契約までの育成ストーリー

特別講演 成功事例から徹底的に学ぶ!



今回のゲスト講師はここがすごい!

- ① 不人気業種でありながら新卒営業マンの採用数が昨対3倍UP!
- ② 営業マンに特化した採用手法で営業マン採用率100%!
- ③ 高離職率業界でありながら、新卒の早期即戦力化に成功!



平均年齢24.1歳! 毎年130%以上の成長を実現!
成長の原動力となっている採用手法を事例中心に徹底公開させていただきます。

詳しくはこちら!
(採用ページをご覧ください)

今回のセミナーで公開する
最新ノウハウとポイント

- 学生集客ノウハウ エントリー数を最大化させるナビサイト活用術
- 学生集客ノウハウ 200名以上の着座を実現! 合同説明会必勝法
- 採用ツールノウハウ スマホ世代を惹きつけるためのHP構築法
- 採用ツールノウハウ 体育会系男子の目を輝かせる! プレゼン内容大公開
- 選考手法ノウハウ 活躍人材を見極めるための選考手法事例公開
- 惹きつけノウハウ 内定承諾率を上げるためのフォロー面談ノウハウ
- 早期戦力化ノウハウ 学生時代から社会人スタンスを教え込む研修プログラム
- 早期戦力化ノウハウ 新入社員のスキルを見える化! 営業スキルマップ大公開

日時・会場

東京会場 2019年5月27日(月)
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1
 「五反田駅」西口より徒歩15分

大阪会場 2019年6月7日(金)
 (株)船井総合研究所 大阪本社
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
 船井総研 大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線
 「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分

※大阪会場のみ、第2講座は録画映像での聴講となります。ご了承ください。

開催時間
 13:00
 16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込 32,400円) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込 25,920円) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785619 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 安田

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S045772 担当 櫻田 宛

新卒営業マン採用セミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【東京会場】 2019年05月27日(月) 【大阪会場】 2019年06月07日(金)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
		ご連絡担当者				
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



検

お申込みはこちらから