

塗装経営者向け必見

先着10社様限定

# 視察ツアー

& セミナー

開催日

2019年 7月10日 水

IN 福岡

# なぜだっ!?

たった  
1年で

# 7

※売上は全て  
戸建て元請

※ 億円

## その秘訣は「多店舗展開」

## 業界のびっくり・ノウハウ大公開!

運営会社

視察先



HOUSE innovation



特別講演

代表取締役

毛内 将元氏



POINT

1

3店舗出店までの軌跡を大公開

POINT

2

1店舗40件の集客法を伝授

POINT

3

未経験者でも成約率60%を達成できる営業ノウハウ

POINT

4

1店舗4名を採用できる採用サイトを公開

POINT

5

オリジナル塗料で差別化!一番店の商品設計

1店舗目



和自ショールーム

2店舗目



早良ショールーム

知らない人は塗装の時流に乗り遅れます!



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

TEL:06-6232-0188

FAX:06-6232-0194

ハウスイノベーション様ツアー&セミナー2019 お問い合わせNo. S045250

(平日9:30~17:30)

(24時間対応)

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 担当:松本(まつもと)

たった1年で3店舗7.2億円ペースで成長！27才の経営者が語る視察ツアー

# 視察事例企業 株式会社 HOUSE innovation 様 のご紹介

## 営業9名 3店舗 売上7.2億円を仕組化した



福岡県福岡市で年間600棟ペースで受注する。今年も年商7.2億円ペースで成長する注目企業！1年前は訪問販売を中心として売り上げを伸ばしていたが昨年7月に集客型へ事業転換を行う。1年で3店舗を出店する集客力と人財の早期育成を行う営業の仕組化を行う。施工体制も同時に整えており、職人不足の昨今でも職人班を増やし続け、品質を保つ職人体制を整える。クラウドを活かして、多店舗展開をしても管理ができるマネージメントも注目の企業である

### ツアーの見どころ その1

## 1 イベント50名を集める 地域密着ショールーム



店舗周辺に15社以上の超強合エリアでも、集客できるイベント

価格客もイベントに参加するだけで無機塗料の高付加価値商品を選ぶ

社員がワクワクし、自ら率先して企画運営を行う店長のマネジメント術

地域密着のショールームがあるから 安定的な集客ができる

### ツアーの見どころ その3

## WEB+チラシ+ショールーム 新時代の経営法



毎月20件をWEBから集める チラシに頼らない集客術

ターゲットを明確にして、高確率で集めるチラシ集客術

お客様が来なくなる！高効率なショールームのクロージング法

働き方改革！時短ができる 新時代の経営法で生産性アップ

### ツアーの見どころ その2

## 価格客が平均単価 150万円になる商品展示



バック商品構成でお客様が無機塗料を選ぶ！商品構成を大公開！

6億円でも粗利率40%を超える施工体制の仕組を伝授します

## 当日大公開

粗利率50%！平均単価150万円！ スターペイント自社塗料を大公開

### ツアーの見どころ その4

## バンバン採用が来る 採用ノウハウを伝授



伸びている企業だから

新卒も 中途も

バンバン人が集まる

どんどん人が育つ

スター社員が出てくる

当日のツアー スケジュール

12:30

JR博多駅 出発 (12:00博多駅集合)

13:00~15:20

和白店・早良店視察



15:30~16:30

ゲスト講演

株式会社 HOUSEinnovation 代表取締役 毛内将元 氏



船井総研講演

企業が安定的に成長するための成長ステップ・経営戦略



17:10

TKP 博多駅前 解散

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。(九州地域の方はご参加できません。ご了承ください)

# 塗装ビジネス研究会 会員様の成功事例

(一部ご紹介)

## 郡山塗装

福島県



地域最大ショールーム経営で  
年商倍増**17億円**、東北**No.1**塗装店!

## 加藤塗装

静岡県



新規集客率**1/2500**を達成。  
本当の行列のできる塗装会社

## 片山

滋賀県



わずか、10万人商圏でも売上**3.3億円**達成!  
ショールーム展開で圧倒的1番

## 楽塗

東京都



年商**6億円**の総合塗装店!ショールーム戦略で  
戸建塗装が1.2億円から**1年**で**2.4億円**!

## トラスト

長野県



訪問販売から反響モデルへ転換!ショールーム  
営業型で**月平均2,500万円**

## 北村塗装店

高知県



脱・公共事業で元請け参入!  
営業未経験者で**1年**で**1.5億円**

## 株式会社郡山塗装様 福島県郡山市

地域 NO.1 がどれほどのメリットがあるかわかった。  
また、自社の事業計画の再確認が出来たため、気持ちかまえました。  
・地域 1番店になるための心構えが出来た。  
今後、他の会員の方のやり方を多く学んでいきたい。



## 株式会社楽塗様 東京都足立区

参考になる意見が多く、今後の活動に生かしたい。  
取り組める事から実践し、社員に共有して、盛り上げを行ければ、  
事業部として、会社として、まだまだデカくなると思える。  
志を高く、行動力を高く、発信力を高く持てる。



## 株式会社片山様 滋賀県東近江市

他社様のお話を聞くことができて、とても勉強になりました。  
普段、数字に表して目標をしっかりと設定することがないので、  
とても考えさせられました。実際数字にすることはとても  
むずかしかったですが、大事な事だと感じましたので、会社に戻って  
また考えることに思っています。



## 株式会社北村塗装店様 高知県高知市

色んな経営者の話から聞けてよかったです。  
他の塗装屋さんから情報も教えてもらえて、  
いいしげきに感じました。  
店長として、経営や、マネジメントも関わっていきける様、いいですね。

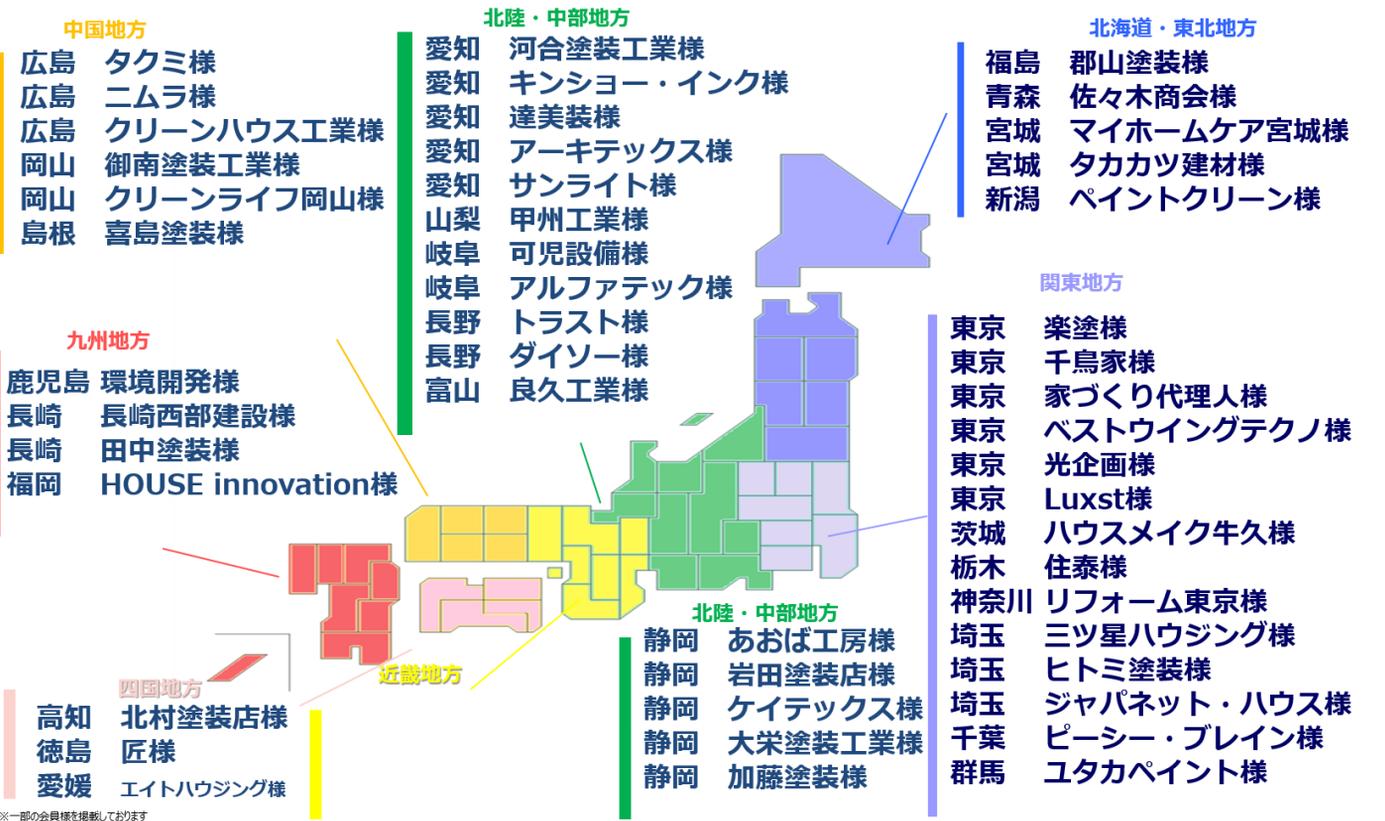


## 加藤塗装株式会社様 静岡県浜松市

様々の規模、地域、方法での外装塗装業の  
内容、情報、非常に貴重でした。  
これから細かく、具体的に話かき方を探りたい  
です。



# 塗装ビジネス研究会 会員様MAP



※一部の会員様を掲載しております

## 地域一番店を目指す研究会

会員数 **64**社  
2019年5月29日 現在



