

開催要項

日時・会場

2019年7月12日(金)
株式会社 船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785769 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お振込先

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785769 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
●申込みに関するお問合せ:櫻田 ●内容に関するお問合せ:新井

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S044547 担当 櫻田 宛

パチンコ店の人材の悩みがなくなる最新人事戦略セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ	業 種	フリガナ	役 職	年 齢		
会社名		代表者名				
会社住所	〒	フリガナ ご連絡 担当者	役 職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者 氏名	1 フリガナ	役 職	年 齢	2 フリガナ	役 職	年 齢
	3 フリガナ	役 職	年 齢	4 フリガナ	役 職	年 齢
	5 フリガナ	役 職	年 齢	6 フリガナ	役 職	年 齢
今、このお申し込み用紙を手手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。 そんな勉強熱心なあなたは今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。						
上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)						
☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。 ☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)						
ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。						
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)						

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

人材獲得は最重要経営課題！経営者・人事責任者必見！

開催日時 13:00~16:00

2019年7月12日(金)
株式会社 船井総合研究所 東京本社

採用の時流適応が、
人材獲得戦国時代の勝者と敗者を分ける！

たった3年で

採用コスト3,000円削減

採用数3.2倍

定着率2.5倍

になり、
人材の悩みがほぼゼロになった
パチンコ法人の最新人材戦略セミナー

2023年 年商100億円を突破するための
組織改革プロジェクトを徹底解説！

パチンコ法人の人不足を解決し、
増収増益するための5つの条件はコチラ！

① 採用改革

indeedを徹底活用で採用コスト50%削減！

② 採用改革

採用業務を店舗に任せず本部主導で採用チャンスロスをゼロに！

③ 組織改革

組織変革は幹部から！ 幹部がビジョンを考え、幹部がイキイキ働く環境作り！

④ 組織改革

経営方針発表会で全社員に会社の未来を見せ、長く働きたくなる会社作り！

⑤ 組織改革

人と採用に困らなくなり、週休2日&残業200時間削減の働き方改革実現！

SEIZAN
SEIGOU

株式会社セイザン
代表取締役社長
晴山徳貴氏

主催

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

パチンコ店の人材の悩みがなくなる最新人事戦略セミナー お問い合わせNo.S044547
TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問合せ:櫻田 内容に関するお問合せ:新井

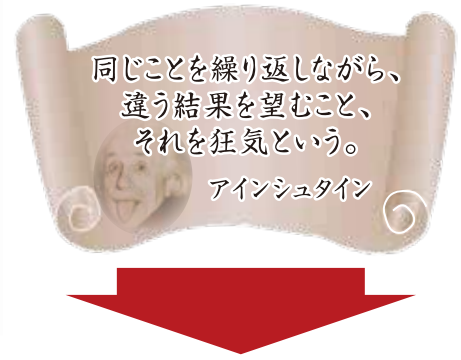
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 044547

地方で圧倒的に応募者を集めて独り勝ちするためのセミナー

STEP1 求人媒体・人材紹介にもう1円も払うな!



- よくあるパチンコ法人の人材募集のお悩み
- ✓ 求人広告の反響が非常に悪い。採用数が伸び悩んでいる。
 - ✓ 採用経費が、年々2〜3倍に膨らみ、利益が圧迫されている。
 - ✓ 反響もないのに、他の手段がないから出さざるを得ない。
 - ✓ 店舗スタッフへ『会社も募集を頑張ってますアピール』のために、無駄とわかりながら求人掲載している。
 - ✓ 本当は、もう、媒体会社にお金を払いたくない。



成果が出ないのに、営業マンの言う通りに繰り返しお金を払う…。

いつまで求人会社の力モになり続けるんですか？

今すぐ求人媒体、人材紹介会社での求人掲載を停止せよ!!

STEP2 成功事例を徹底的に真似する!

世界No.1のIndeedを使い倒す!

通常検索であれば Yahoo! JAPAN Google
動画検索であれば YouTube
求人検索であれば indeed

良いとは聞くけど、実際に使ったことはない…
よくわからないし、全然上手く使えない…

当日全て解決します!

使わない手はない!!

月間2億人が訪問する世界No.1求人メディア

成功事例連発! パチンコ人材が大量に集まった求人システムの徹底活用!

人材採用を劇的に改善させる求人手法3つの特徴

- 特徴① サイトを制作した瞬間に、“最も応募率が高い求人”を保有出来る!
現在の求人原稿や自社ホームページが自動チェックされるから、曖昧なカンに頼ったり、手間もいらず、応募率が最大化する!
- 特徴② SEO対策も万全?! 手間いらずで上位表示させる仕組み!
Google検索やindeed上での上位表示に必要な①更新頻度②コンテンツ品質③サイト構成の3点も“自動的”に満たすことが出来る!
- 特徴③ 採用だけでなく、店舗のブランディングや定着率アップにも最適!
既存スタッフやお客様もホームページを見るため、定着率アップや育成、店舗のブランディングによる業績アップにも最適!

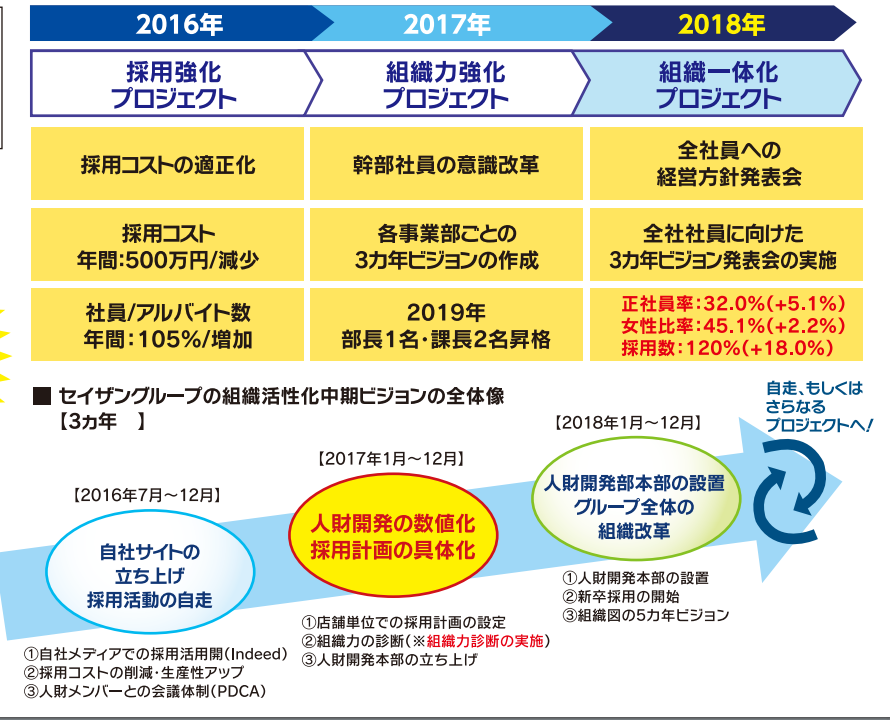
求人原稿自動チェックシステム → 管理画面 → 自社求人情報 → 自社サイト

自社システムと連携して自社求人を自動でチェックし、募集条件にピッタリな飲食人材の求人原稿を作成できる超画期的なシステム!

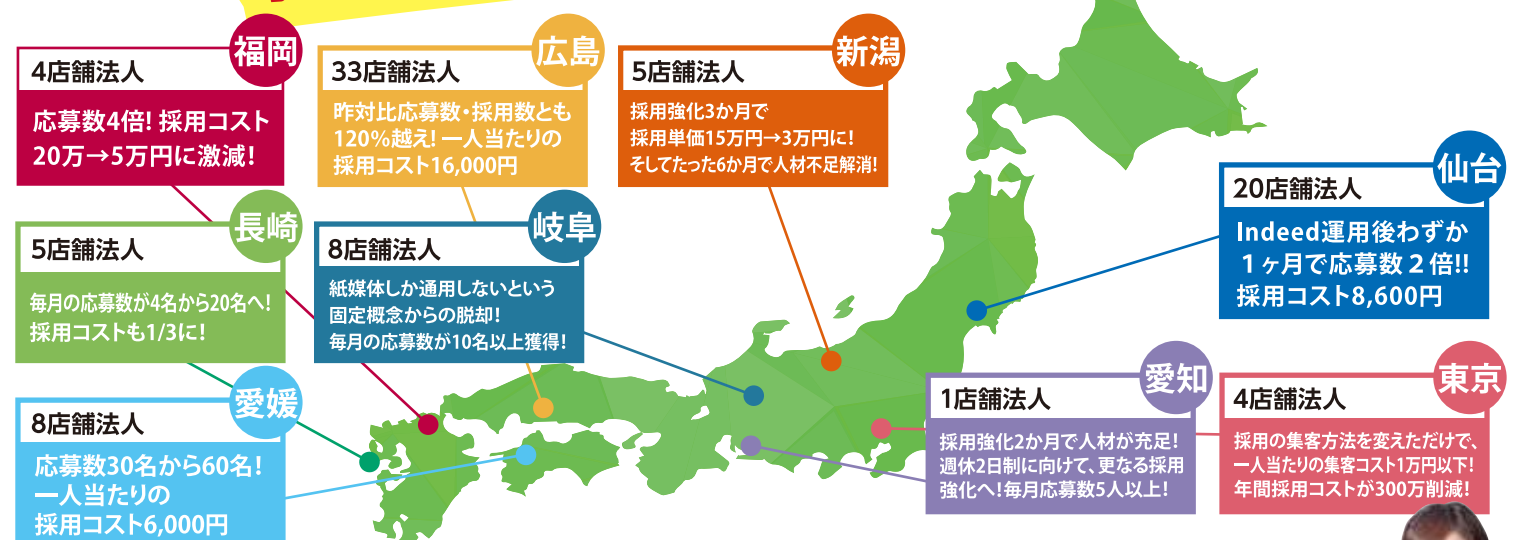
株式会社セイザン様のグループビジョン

2020年に売上80億へ、2023年に売上100億円をグループ全体で目指す!

北海道を代表するサービス業の企業になる為に、各部門ごとの店舗数を増やしながら、道内トップの売上高を上げていきたいですね。そして、セイザンという名前をできるだけ多くのお客様に知ってもらい、認知度を高めることが目標です。



エリア・規模に全く関係なく、全国各地で採用・育成しているパチンコ法人が続出中!!



セミナーでは、これらの会社が成功している採用ノウハウとポイントをお伝えします!