

住宅会社だからできた  
地元の人に喜ばれる

# 地域貢献



地元への恩返しで始めた  
事業が**売上5億, 粗利33%**  
の高収益事業になって  
しまいました。

中面に続く



株式会社ビーテック  
代表取締役 樋口 健二氏

同時ご案内

## 「地域貢献できる土地活用セミナー」

2019年4月24日(水) (株)船井総合研究所五反田オフィス

2019年5月14日(火) (株)船井総合研究所大阪本社

・お申込みのお問合せ：中田 (ナカタ)

・講座内容のお問合せ：下枝 将洋 お問い合わせNO. S044538

<主催>



株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研 大阪本社ビル

TEL: 0120-964-000 (平日9:30 ~ 17:30)

FAX: 0120-964-111 (24時間対応)

# 事業のキツカケは、 私の息子の住居探しでした

それが今では売上5億円になり  
会社の事業柱の一本です



東京都 大田区  
株式会社ビーテック  
代表取締役 樋口 健二 氏

3年前、当時の私の会社は売上4億円、注文住宅を年間約30棟こなす会社でした。

地域の皆さんのおかげさまで、毎年安定した経営ができていたため、

「次は何か地元へ恩返しをしたい」

「地元の人に喜ばれる地域貢献事業はないか？」

とっていました。

そんな中、私は気になっていた事が1つありました。実は、私の息子は

軽い障がいを持っています。

ただ、障がいといっても日中は普通に  
働いてますし、もちろん会話もできます。



親としては息子の自立を応援したく、

息子が住むための軽度の障がい者

向けのアパートを探していたのですが、

地域の実態は、驚きの連続だったのです・・・次ページへ

↑真ん中に立っているのは私の息子です。  
普通のアパートの入居は軽度の障がいを持  
っているという理由で不動産会社からは断  
られてしまいました。

私がアパート探して見たものは…

- ・ やっと見つけた住居は空き家を改修したボロ屋
- ・ そんなボロ屋でも他に住居が無いので常に満室
- ・ そして多くの方が未だに入居の順番待ちの状態

「せっかく自立しようとしているのに、この地域の  
状態はひどすぎる・・・」

「軽度の障がい者とその家族のためにも、安心して  
暮らせる住宅が必要だ」そう強く思いました。



↑↑当時見て回った障がい者向けアパートの  
1つ。大きめの戸建てのような造りで、  
住宅会社でも建築できると感じた。

そんなときに、名古屋に年間10棟、軽度の障がい者  
向けアパート建築に取り組む会社があることを知りました。

早速、事業を展開する建築工房 樹 大谷社長にお話を伺うと、この事業は、

- ・ 困っている人を助ける地域貢献ビジネスである
- ・ 木造アパートの建築なので住宅会社でもできる
- ・ アパート管理は介護会社に外注する
- ・ 軽度障がい者の住居には補助金が出ていて利回りが良い
- ・ 入居希望者に対して住居が全然足りていないので  
建てる前から満室が確定する

ということをお話されていました。

これこそ、

## 「住宅会社だからできる地域貢献ビジネスだ」

と思いました。

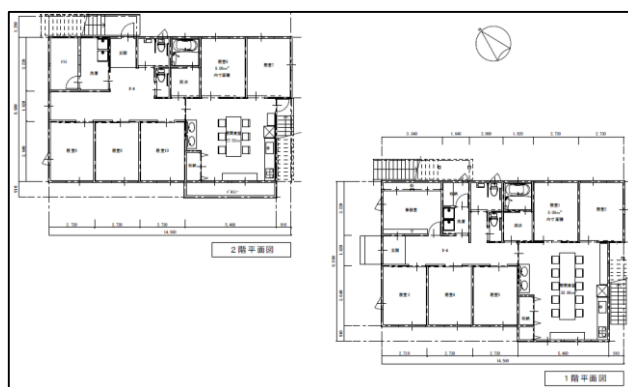
しかも、**売上5億、粗利率33%**と収益性も

**かなり高い**ので、会社の新しい柱の一本としても見込めます。

早速、事業をスタートすることにしました。

事業スタートといっても、住宅会社なので図面と仕様書などがあれば、木造アパートの建築は問題なくできます。

なので、商品はこの事業で成功している他社さんのものをそのままいただきました。



↑当時用意していただいた図面。延床60坪ほどの大きめの戸建てのようなイメージだった。

その後の立上げの手順もシンプルで…

- ・ アパートを建てる地主さん向けセミナーの開催
- ・ アパート管理を任せる介護会社へのアプローチ

と、既に先行している他社さんを真似させてもらい、準備は着々と進みました。

まずは、**第一回目の地主さん向けセミナー**。

本当に集まってくれるのかドキドキしていました。

・・・結果はなんと、20名以上の地主さんにお越しいただきました。



セミナーでは、軽度の障がい者向けアパートであれば、

- ・ 駅から離れた2等立地の土地の活用ができること
- ・ 全国で約70万人の住居が足りていない現状
- ・ 補助金が出るので利回り13%と高収入を実現できる

さらに、このアパートが地域にどれだけ貢献できるのかを、

息子の実体験を交えて熱くお話ししました。



当時のセミナー風景「息子の住居を整えたい」という熱い思いが伝わった様子でした。

セミナー終了後には多くの人から「**アパート建築をお願いしたい**」

という声をいただき、確かな手ごたえを感じました。

次のステップはアパート管理を行う介護会社探しです。

これも他社と同様に、地元の介護会社リストを作り、そこへDMとテレアポを行いました。

すると・・・テレアポ初日で3社ほど前向きに検討いただける介護会

社さんを見つけることができ、早速お会いしてみると、「アパートの管理・運

営はお任せください」という回答をいただきました。

銀行融資の方も、

「地域に必要なだが、足りていない住居」「補助金も出ており、安定収入が見込める」

ということで無事融資も通りました。

そして、**無事1棟目、5300万円**

**粗利率35%のアパート建築を**

**契約できたのです。**



一番最初に建てた障がい者向けアパート。

建築費5,300万円で粗利が35%の物件。

・・・その後、アパート工事は順調に進み、

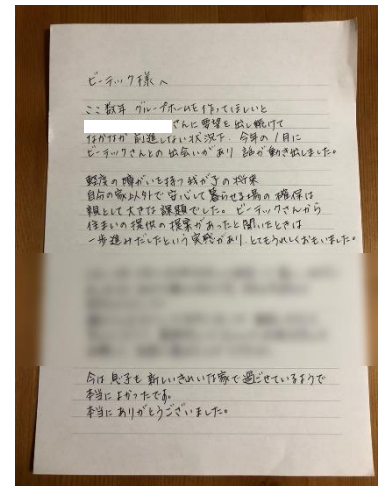
いよいよ引渡し当日。入居して喜ぶ入居者さんとその家族を見て、

「やっと、一つ地元<sup>に</sup>恩返し<sup>が</sup>できた」と実感できました。

更に、完成ししばらくした頃、入居者の親御さんから、1通の手紙が届きました。

「ちょっと前まで、私がこのまま年を取ってこの子の面倒を見られなくなったら、この子はどこに住めばいいのかと悩んでいました。今はこの子も新しいきれいな家で楽しく過ごせているようで本当によかったです。

本当にありがとうございました。」



この手紙を読んだとき、本当にこの事業をはじめて良かったとしみじみしました。

そして、この事業は、

## 住宅会社だからできる地域貢献である

と実感しました。

また、収益を目的にしていたわけではありませんが、

この土地活用事業部は、**初年度で売上3億、粗利率33%**

と驚異的に収益面も良いです。

今年で4年目ですが、**営業マン1人で5億以上の受注となっております。今では会社の1つの柱の事業になっています。**

今後も地域貢献を目的に、枠に捉われずに、色々な取り組みをしていきたいと思っています。

株式会社ビーテック  
代表取締役

樋口健二



◀ ◀

管理・運営を行っている  
介護会社と提携し、  
入居している障がい者の方に  
HPの編集や名刺の作成、  
リスト作成等を手伝って  
いただいています。

⇒

農家の手伝いをしています。  
私も一緒に行きました(笑)



◀

私が建築した障がい者住宅の  
入居者とスタッフさんです。  
この前は住宅で一緒にサッカー観戦  
をしました(笑)



⇒

入居者のうちの1人は、高齢者施設の  
食事配膳業務を行っています。  
「非常に真面目に働いている」という  
お声もいただきました。





# あなたの地域でも 軽度障がい者の住まい が求められています ～全国で70万人が入居待ち～



(株)船井総合研究所 住宅支援部  
土地活用チーム②  
マーケティングコンサルタント

下枝 将洋

お読み頂きありがとうございます。ここからは、

## 「軽度障がい者のアパートの話をもう少し知りたい」

と思われている経営者様に向けたセミナーのご案内です。

今回のセミナーテーマはズバリ

## 「住宅会社だからできる地域貢献ビジネス

軽度障がい者向けアパート建築セミナー」です。

申し遅れました。私、船井総研の下枝と申します。数年前から軽度障がい者向けのアパート建築ビジネスのコンサルティングを行い、今まで100棟以上の建築に携わってきました。

まずはじめに、現在の障がい者住宅市場についてお話致します。

現在、全国に障害を持つ方がどれだけいるかというと、なんと・・・

**860万人以上います**。そして、その方々の住居については、

重度の障がい者向けの施設は多くありますが、

樋口社長の息子さんのような**軽度の障がい者さん向けの**

**アパートは全然足りていなく、約70万人が**

**入居待ちの状態**というのが**現実**です。

皆さんの地域も、通常のアパートは飽和状態な一方、軽度の障がい者向けアパートは全然足りていないことにお気付きになるでしょう。

そうです。**地域に必要なのに足りてないからこそ、住宅**

**会社は建てる使命があります。**

そして、**足りてないからこそ大きなビジネスになる**のです。

これに気付き、いち早く取り組まれたのが、本レポートでも登場した名古屋の住宅会社「建築工房 樹」の大谷社長です。

今では大谷社長に習い、多くの住宅会社さんがこの軽度障がい者のアパート建築に取り組み、既に多くの実績を上げられています。

そこで今回、**テーマを「地域貢献できる軽度障がい者向け  
アパート建築」に絞ったセミナーを開催**することになりました。

今回は特別ゲストとして、今回レポートに登場した  
株式会社ビーテック 樋口健二社長も講師としてご講演いただく予定です。

今回のセミナーは、  
「全国に大勢いる軽度障がい者の住まいを整備したい」  
という樋口社長の思いから始まったセミナーです。

ぜひそういった地域貢献、社会貢献の気持ちをお持ちの経営者様にご参加  
いただきたいです。

また正直、世間の障がい者住宅へのイメージは誤解がよくあります。  
その辺りもセミナー当日、生の声をお話し出来ればと思います。

今回のセミナーがキッカケとなり、皆さまと一緒にこの軽度の障がい者向け  
アパート建築事業で、地域貢献に取り組めれば幸いです。  
当日セミナー会場でお会いできるのを楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所  
住宅支援部 土地活用チーム②  
マーケティングコンサルタント

下枝 将洋

追伸① よくある質問にお答えすると、アパートの管理は介護会社に外注するので  
住宅会社はアパートを建てるだけです。

追伸② 今回の事業で早速実績を残されている企業様がいくつもございます。  
次ページにご紹介させていただきますので、一步踏み出すきっかけになれば幸いです。

# 親御さんから「建ててほしい」という多数の声

2016年からこの「軽度障がい者向けアパート建築」に取り組みました。この事業に取り組む前からただ儲けるだけの事業はやりたくないと思っていました。この事業は「必要なものを建築できる」という点が非常に自分好みです。2年目にはなんとか16棟160戸の住居を整備することができました。入居者の方々、親の会の方々、行政からも感謝の声を多くいただき、本当にやってよかったと思っています。収益面でも8億円の受注をすることができ、非常に満足しています。今ではこの事業で4名の社員を抱え、千葉、愛知にも支社を出店し、住居の整備を行っていきたいと考えております。



自然素材と安全安心な建物



大阪府岸和田市  
株式会社 中商  
代表取締役 中島 剛氏

# 20年前の介護施設が出始めた頃に似ています

私は20年前から、介護施設の建築に携わってきました。まだまだ介護施設が世の中に不足していた頃ですね。あれから20年経った昨年夏ごろ、軽度障がい者向けアパートが足りないというお話を聞きました。私は「本当か？」と思い、早速地元に戻って、知り合いの事業者さんにヒアリング。そしたら、やっぱり足りないという声が続出。折角なら、地域に足りないものを建てていきたいと思っていましたので、参入を即決！結果は大成功で半年5棟ほどの受注が決まりました！4月頃には、記念すべき1棟目の見学会も控えております！すでに入居者希望者も決まっているとのことで、不足している住居を整備することが出来て良かったです！



福岡県久留米市  
匠建設 株式会社  
代表取締役 坂本 朋久氏

# 世間の障がい者住宅のイメージには誤解があります

## 行政からも応援されるアパート建築です

2014年に本格的に「軽度障がい者向けアパート」を商品化し、初年度で10棟を受注し、100人分の住居を整備することができました。従業員は3人と小さな会社ですので、営業に関しては私がメインで担当しています。この事業の建築にあたり行政にも何度か足を運びましたが、なんと、行政からも「ぜひ建てて欲しい」というお声をいただきました。



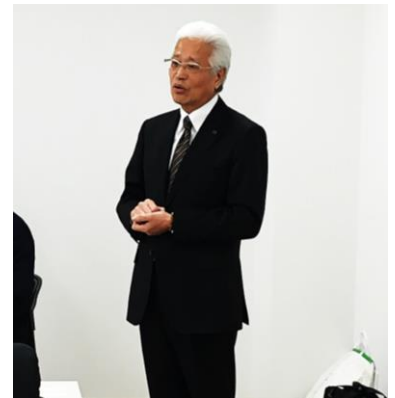
地域全体でこの「障がい者向けアパート」が不足していると実感した瞬間でした。建築したアパートにも何度か訪問しましたが、どのアパートでも皆さんが、楽しく生活している様子を見て、本当にやってよかったなと感じています。



愛知県名古屋市  
建築工房 樹 株式会社  
代表取締役 大谷 光弘氏

## 完成見学会で80名以上も来場

私共はこの事業に取り組んで3年目でございます。2年目には障がい者向けアパートを5棟ほど受注することができ、計3億円を受注することができました。色々と試行錯誤し、ようやくいろいろと芽が出てきたなという感じがします。先日、完成見学会を行いました。80名以上の方にお越しいただきまして、障がい者向けアパートのニーズを非常に感じました。今後もがんばって地域の皆さまに、必要な住宅を提供していきたいと思っております。



静岡県静岡市  
株式会社 大成住宅  
代表取締役社長 望月 久雄氏

# 100名以上の地主さんから反響あり

弊社ではもともと土地活用提案の一環として高齢者の住宅を提案しておりました。しかし、昨今**高齢者住宅も飽和状態**になってきているようで、受注が思うように進まなくなってきました。何か新しい商品はないかと探していたところ、障がい者向けアパートをご紹介いただき、2016年から本格的に事業参入を行いました。船井さんの指示の元、まずは**セミナーを開催**したのですが**100名以上の地主・投資家・不動産会社様**に来ていただき、社会貢献への思いに共感いただいたのか、大盛況でした。**お越しいただいた地主さんからは6棟3.3億円**を受注でき、地主さんからも非常に好評をいただいています。



埼玉県本庄市  
株式会社 渋沢  
常務取締役 坂本 久氏

# 介護会社さんからも管理・運営したい声が多い

2016年頃、もともと高齢者施設を提案していた案件がありましたが、管理・運営する介護会社が見つからず、提案に行き詰っていました。そこで、他の会社さんからご紹介いただいた**軽度障がい者向けアパート**に提案を切り替えたところ、介護会社もすぐに見つかり契約することができました。地域の介護会社に「障がい者向けアパート建築事業を始めた」と告知を行うと、**介護会社からは「ぜひ自社で管理・運営をさせてほしい」という声もいくつもいただき**、介護会社にとっても、非常にニーズがある事業なんだと感じました。初年度では4棟3億円ほど受注することができ、非常に楽しい事業です。

**就労施設の経営者さまへ**  
就労施設に障がい者グループホームを併設させて  
工賃アップ & 加算取得に成功した事例セミナー  
無料  
11/10(金)  
14時~15時30分  
お昼  
成功する賃貸経営を  
真剣に考えよう！  
賃貸オーナー様・地主様へ  
無料  
加算  
取得  
ための勉強会  
11/30(金) オンライン開催  
でお話しします  
株式会社 森下工業  
TEL: 0532-21-5516



愛知県豊橋市  
株式会社 フォレストプラス  
代表取締役 長谷川 英司氏

# 「住宅からの新規参入でも取り組みやすかったです」

弊社では昭和59年から創業し、以来注文住宅事業を中心にいままでやってきました。長年お世話になっていた地元になにか恩返しができないかと思っていたところに、この障がい者向けアパート事業に出会いました。まだ始めたばかりでしたが、昨年には**3棟、1.5億円を受注し、地域の方、入居者の方やそのご両親からも感謝の声を多くいただき、少しは恩返しできたのかな**と思っています。また事業性としても申し分なく、住宅事業とは別の新しい事業の柱になるのではないかと期待しております。



茨城県日立市  
株式会社 ジュン・ホーム  
代表取締役社長 小沼 洋氏

## 経験なしの営業マンでも2.5億の受注

弊社ではもともと賃貸マンションの建築を多くやっていたのですが、時代の流れからか段々と受注ができなくなりました。たまたま知り合いからの紹介で船井総研さんをご紹介いただき、その時に「軽度障がい者向けアパート事業」を紹介されたことがきっかけで、この事業に取り組みました。昨年は**4棟2.5億円ほど受注することができ、順当に結果を出すことができ満足しています。**とにかく商品が非常に尖っているのも、**新しく入った営業マンも、すぐに受注できる**という点がやりやすいなと感じています。

宛先  
障がい福祉・介護・医療の経営者様へ  
6/9  
浜松市東区  
前棟時期  
1.3棟~1.6棟  
無料

近隣住民からも応援される  
障がい者  
グループホーム  
完成見学会

- 近隣からも理解がある
- 建物投資0円で開業
- 新築10室モデル
- 賃料は3.8万円以下

～住んで楽しい、暮らして幸せな家をご覧ください～



静岡県磐田市  
株式会社 小林建設  
代表取締役 小林 英夫氏

# 地域貢献できる土地活用セミナー

第一回:4月24日(水) (株)船井総合研究所 五反田オフィス

13:00~16:30

第二回:5月14日(火) (株)船井総合研究所 大阪本社

(受付12:30~)

## ■ ゲスト講師 講座内容

### 「全国に70万人いる待機者の住まいを整備したい」

- ・ 地元住民に喜ばれながら地域貢献ビジネス立ち上げの軌跡
- ・ 軽度障がい者向けアパートの仕組みを簡単解説
- ・ 3年で売上5億、粗利33% 高収益のワケとは?
- ・ 将来は街づくりへ! 街づくり委員会に推薦された企業の将来像  
株式会社ビーテック 代表取締役 樋口健二 氏



## ■ 船井総研 講座内容

### 【業界動向】 3年後に1000万人突破 国が対策を急ぐ障がい者市場

株式会社 船井総合研究所  
住宅支援部 土地活用チーム  
藤岡 祐輝

### 【全国50社が展開している成功事例を大公開】

- ・ 建てれば建てるほど喜ばれる! 感謝の手紙が連日届く地域貢献ビジネス
- ・ 立上げ2年で売上3億, 粗利33%, 粗利1億を営業マン1名で達成した事例
- ・ 図面公開! 設計いらずの60坪、5000万円、粗利33%の定番商品の秘密
- ・ 補助金活用で表面利回り13%以上! 自社土地でも建てたい軽度障がい者向けアパート
- ・ 新卒営業でもたった1枚の収支計画書で売れる 簡単収支計画ツール
- ・ アパート管理を任せる介護会社の探し方とアプローチツールを大公開
- ・ 行政がサポート! 軽度障がい者の住居への補助金について
- ・ 建てる前から満室が確定! アパートを即満室にするまでの手順
- ・ 20名以上! 地主さん向けセミナー集客のDMとセミナー内容を公開
- ・ 地主さんをその気にさせる! 営業アプローチブックと必殺トーク
- ・ 地域の福祉団体の理事に推薦された! 地域貢献した会社の次の展望は街づくりへ...他

株式会社 船井総合研究所  
住宅支援部 土地活用チーム  
マーケティングコンサルタント  
下枝 将洋

### 【あなたの会社が地域貢献ビジネスでもう一つの事業柱を作る方法】

- ・ 軽度障がい者向けアパート事業の立上げを解説

株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 土地活用チーム  
チームリーダー チーフ経営コンサルタント 川崎将太郎

## ■ セミナー当日は事例ブース・ツール一式、マニュアルをご紹介

### 研究会のご案内



←全国の事例集の展示ブースをご用意しております  
↑ツール集、マニュアル資料を展示しております。

### ★セミナー申込方法★

- ・ 別紙の申込用紙をFAX
- ・ 船井総研HPからWEB申込

### ■ お問い合わせ

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

申込専用ファックス:0120-964-111(24時間対応)

\*お申込みに関するお問合せ:中田(ナカタ)

\*講座内容に関するお問合せ:下枝 将洋



# セミナー申し込み用紙

■ **開催日時・場所** ※受付開始: 12:30~ ※開催会場は都合により変更になる場合があります。必ずお送りする受講票でご確認ください。

	日時	会場
東京会場	4月24日(水) 13:00~16:30	(株)船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527東京都品川区西五反田6-12-1 (JR「五反田駅」西口より徒歩15分)
大阪会場	5月14日(火) 13:00~16:30	(株)船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル (地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分)

■ **参加料金** 一般企業/一名様30,000円(税込32,400円) 会員企業/一名様24,000円(税込25,920円)

## ■ お申込み方法

- ①【WEBからのお申込み】: 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
【FAXからのお申込み】: 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
- ②ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。※ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願い致します。  
●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。  
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- ③最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承ください。
- ④ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日前(土・日・祝日除く)前の17時までにお電話にて下記申込み担当者までご連絡くださいますようお願い申し上げます。それ以降のお取り消しの場合は、参加料の50%、当日ご欠席およびご連絡なしの欠席は100%のキャンセル料を申し受けますのでご了承ください。会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

## ■ お振込み口座

銀行名: 三井住友銀行 近畿第一支店  
(銀行CD:0009) (支店CD:974)

口座番号: 普通 NO.5785770

口座名義:

カ)フナイツウゴウケンキュウシヨ セミナーグチ

\* お振込み口座は当セミナー専用の振込み口座となっております。お振込みの際は**税込み金額**でお振込みください。

\* お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

■ **お問い合わせ** 株式会社船井総合研究所 ホームページ: <http://www.funaisoken.co.jp>

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) / 申込専用ファックス: 0120-964-111(24時間対応)

\* お申込みに関するお問合せ: 中田(ナカタ) \* 講座内容に関するお問合せ: 下枝 \* お問い合わせNO. S044538

FAX申込用紙 中田(ナカタ)行 申込専用FAX 0120-964-111(24時間対応)

地域貢献できる土地活用セミナー  東京会場 4月24日(水)  大阪会場 5月14日(火)

ふりがな		社員数	年商	営業所数
会社名		人	百万円	店
所在地	〒	TEL		
		FAX		
ふりがな		ふりがな		
代表者名	( 役職 )	連絡担当者名		

### 参加者氏名

①	ふりがな	氏名	役職	年齢	②	ふりがな	氏名	役職	年齢
③	ふりがな	氏名	役職	年齢	④	ふりがな	氏名	役職	年齢

### 個別無料経営相談会(担当講師による個別相談会を行います)

★先着3名様限定で、無料で経営相談を行います。(どちらかに○をつけてください)

①セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

②後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日: 月 日 頃)

【ご相談内容】※現在抱えられている課題など、できるだけ具体的に記入ください。

ご入会中の弊社研究会がございましたらチェックとご記入をお願いいたします。

FUNAIメンバーズPlus  各業種別研究会(研究会名: )

#### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時にいただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研サポートデスク(TEL:06-6204-1666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)



お申込みはコチラから

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

