

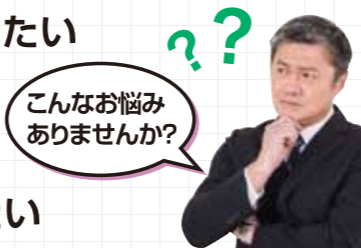
人財開発を「人事部・担当者任せ」はもう終わり!

13期連続増収増益を実現する人財開発力を公開

飲食業人財フォーラム2019年

1つでもあてはまる方は、セミナーにご参加ください。

- ✓ 事業計画(成長戦略)と組織計画を上手く紐づけたい
- ✓ より優秀なレベルの高い人財を採用したい
- ✓ 社員の定着率を上げて行きたい
- ✓ 新卒・業界未経験者を早期戦力化する方法を知りたい



講座	セミナー内容
第1講座 ゲスト講師	13期連続増収増益! 成長のカギは人財力と開発力 セミナー内容抜粋① 個の尊厳を組織の尊厳の上位に置き経営の基盤にする セミナー内容抜粋② 4年連続新卒100名以上の採用を実現できたポイント セミナー内容抜粋③ 早期戦力化・離職率約13% (直近9年間) を実現する仕組み 株式会社物語コーポレーション 代表取締役社長CEO 加治 幸夫氏 株式会社物語コーポレーションの代表取締役社長CEO。高校卒業後、コックドール、中島コーポレーション、WDI、グリーンハウスフーズなどを経て物語コーポレーションに入社。執行役員などを経て社長に就任。物語コーポレーションは、「焼肉さんく」「丸源ラーメン」などを筆頭に、2019年2月28日現在、474店舗(直営261店舗/FC213店舗) 海外17店舗を展開する外食業界の東証一部上場企業。
第2講座	飲食業界時流予測～成熟業種こそ採用ファーストで成長戦略を～ セミナー内容抜粋① 事業計画と組織計画をリンクさせて増収増益を継続する セミナー内容抜粋② 年商10億以降も110%以上の成長し続けるための未来組織図 セミナー内容抜粋③ 採用ファーストで成長している飲食企業の人財戦略事例を公開 株式会社船井総合研究所 フード支援部 部長 上席コンサルタント 二杉 明宏 外食産業におけるコンサルティング活動に従事。事業計画、組織計画、業態開発、新規出店、多店舗展開、既存ブランドのブラッシュアップによる持続的な企業業績向上のプロデュースを得意とする。
第3講座	2019年以降 飲食業界が取り組むべき採用戦略 セミナー内容抜粋① ハイクラス大卒を集めるための「通年採用」・「全方位採用」 セミナー内容抜粋② 成熟業種でも業界平均3倍の面接数を獲得するダイレクトリクルーティング セミナー内容抜粋③ 業界平均の3倍の成長速度を実現するための育成手法 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 チームリーダー チーフ経営コンサルタント 田井 哲弥 飲食業界の人材採用組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い灯台となり組織を持続的に盛り上げる」である。ご支援先は、年商5億円前後から200億の企業まで幅広く、フェーズに合わせた組織開発をご提案している。成熟業種の支援先で、「3年で管理職になれる大卒採用」「10年以上勤務し店長になれる高卒採用」「たった3ヶ月で中途社員複数採用」などの成功事例を多数持つ。

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当: 天野

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

OPEN! セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/044500>



2019年 4月16日(火)

TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター

飲食業・サービス業 経営者・幹部向け

モノ言う風土を醸成し、全員が経営に参画。業績UPと採用・定着・戦力化に劇的な成果を出す

採用ファースト経営

正社員を1年で250名以上採用し高速で戦力化!

13期連続増収増益を実現する人財開発力を徹底公開!!



- 1 正社員数: 1,068名
- 2 全社13期連続増収増益 & 既存店8期連続増収
- 3 4年連続新卒採用100名超・ハイクラス新卒を大量採用
- 4 1年で中途社員採用125名 (2018年4月~2017年3月)
- 5 直近9年間の平均離職率13%
- 6 飲食業界の先駆けの「働きがい改革」

グレートカンパニーアワード 受賞の経営者と

採用難時代でも増収増益し続ける成熟業種での人財開発力を公開!



株式会社 物語コーポレーション 代表取締役社長CEO

加治 幸夫氏



主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 飲食業人財フォーラム2019年 お問い合わせNo.S044500
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
 お申し込みに関するお問い合わせ: 天野 内容に関するお問い合わせ: 田井

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 044500

採用難時代にも**13期連続増収増益**を実現している**経営手法**を公開!

正社員数1,068名・グループ売上高約793億円を実現した人財開発力の全貌を社長が解説!
物語コーポレーションの**採用・定着・戦力化の仕組み**を**一挙公開!**

風土

1 個の尊厳を組織の尊厳の上位に置き経営の基盤にする

- 全社をあげて多方面から**モノ言う文化・企業風土**を醸成
- **目指すは全社開発者集団!**モノ言う風土が開発能力を引出し、個人も会社も成長させる
- 営業も開発も役職も関係ない!**一人の意見が全体を動かす会議**とは?

採用

2 2018年新卒は133名入社! 4年連続新卒100名以上採用を実現! 採用難の中、中途社員を1年で125名採用!(2018年4月~2017年3月)

- 新卒エントリー数**4,300名**、面接数**1,500名**を実現するためのポイント
- **個へのこだわりを感じてもらえる**採用プロセスで理念に共感する人財を採用

定着

3 離職率約13%(直近9年間)を実現! 離職率(単年)の目標数値は10~15%!

- 低離職率を実現し続ける**個に特化した取り組み一覧**を公開!
- 人財開発部・人財応援部・物語アカデミー・営業部など部署の垣根を超えて、**寄ってたかって個の成長を促進**

戦力化

4 “個が輝く”ための戦力化で社員に想いを実現してもらう

- 新卒・未経験中途を最短2年でマネージャーに育てる教育専門機関**「物語アカデミー」**とは?
- **「パートナーライセンス制度」**で、社員・パートナーの垣根を取り、パートナーにも店長などの役職を付与することも! 個の強みを店舗運営・経営に生かす取り組み



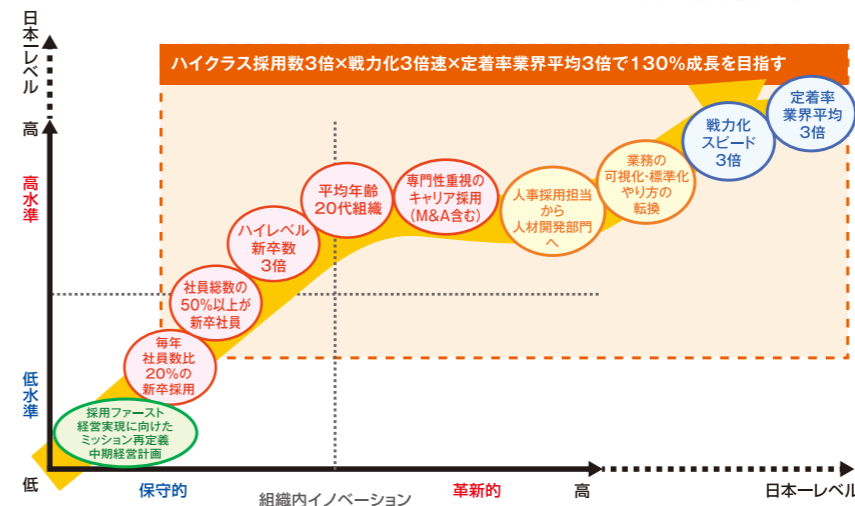
32	パルティーマネジメント株式会社
33	株式会社グイア
34	株式会社マクミル
35	株式会社物語コーポレーション
36	弁護士法人ベリベスト法律事務所
37	株式会社朝日エアポートサービス
38	グイライントラベル株式会社
39	株式会社フナドワン



株式会社 物語コーポレーション
代表取締役社長 CEO **加治 幸夫氏**

株式会社物語コーポレーションの代表取締役社長CEO。高校卒業後、コックドール、中島コーポレーション、WDI、グリーンハウスフーズなどを経て物語コーポレーションに入社。執行役員などを経て社長に就任。物語コーポレーションは、「焼肉きんぐ」「丸源ラーメン」などを筆頭に、2019年2月28日現在、474店舗(直営261店舗/FC213店舗)海外:17店舗を展開する外食業界の東証一部上場企業。

本セミナーで公開・解説する「採用ファースト経営」とは



採用ファースト経営とは、採用難時代においても競争・景気・時流に左右されずに成長を続けるために船井総研が提唱を始めた経営です。

「先手の人財採用」をすることで、「**事業戦略と人事戦略の両輪を回す**」ことを実現し、今の事業規模ではなく未来志向の事業規模で新卒採用を主力に大量採用し、高速で育成することで業績アップスピードを**3倍**にすることを指すものです。

競争・景気・時流に左右されない飲食・サービス業界のための「採用ファーストで組織開発を実現する」実践手法・事例

1 持続的成長を続けるための人事戦略

- 経営者・幹部が組織の新陳代謝に発想転換
⇒**単年の離職率を10%に設定し、毎年厳選した人財を採用する**
- 人がいないを解決するために**不可欠なKPI(目標数値)**を設定
- 業界平均の**3倍の成長速度**を実現するための育成手法

2 新入社員のスムーズな活躍のための採用計画のポイント

- 成熟業種でも幹部候補として**ハイクラス大卒**を採用する方法
- 新規出店のためにいつでも**中途採用**する方法
- 離職者の補填として**高卒**を計画採用する方法

3 選べる社員採用を実現する求人集客ノウハウ

- 就職指針廃止時代にも成果を出す**「通年採用」・「全方位採用」**
- 業界平均3倍の面接数を獲得する**ダイレクトリクルーティング手法**



株式会社 船井総合研究所
フード支援部 部長
上席コンサルタント

二杉 明宏

こんな方は 今回のセミナーの受講をオススメします!

- ✓ **事業計画(成長戦略)と組織計画**を上手く紐づけたい
- ✓ **新卒採用数・スペシャリスト採用数**など採用計画のポイントを知りたい
- ✓ **働き方改革のモデル・ポイント**を知りたい
- ✓ **不人気・成熟業種でもハイクラス大卒採用**できる手法を知りたい
- ✓ **社員の定着率**を上げて行きたい
- ✓ **新卒・業界未経験者を早期戦力化**する方法を知りたい

本DMをご覧いただいた皆様へ

船井総研のグレートカンパニーアワード2014において、業績アップ賞を受賞された物語コーポレーション様の経営者である加治社長をゲストに迎え、1年で社員を250名以上採用しながらも13期連続増収増益を実現された人財開発力の全貌を公開して頂きます。人財開発力に絞ってご講演頂くのは今回が初めてです。毎年新規出店を継続しながら、この採用難時代においても新卒を単年で100名以上採用し、高速で育成を実現されている実践手法も公開いただけます。当日は飲食業界の最新事例も交えて人財戦略・戦術のポイントをお伝えいたします。皆様にお会いできるのを楽しみにしております。

日時・会場

東京会場
 2019年 **4月16日(火)**
 TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター
 〒104-8388
 東京都中央区京橋1-7-1 戸田ビルディング
 JR「東京駅」八重洲中央口より徒歩**5分**

開催時間 開始 **13:00** ▶ **16:30** (受付12:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **29,800円** (税込**32,184円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **23,800円** (税込**25,704円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785898 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:田井

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S044500** 担当 **天野 宛**

飲食業人財フォーラム2019年 **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
TEL	()	ご連絡担当者				
FAX	()	E-mail	@			
		HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総合研究所 ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**