

整備は儲からないとは言わせない!

整備事業を伸ばしたい経営者参加必須

# 増税前に収益アップ構造を作るとは必須です

## 車検倍増セミナー 2019

講座内容&スケジュール

東京のみ開催

2019年 **5月15日(水)** (株)船井総合研究所 五反田オフィス  
13:00~16:30 [受付 12:30~]

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>業績を上げ続ける整備工場の5つのポイント</b></p>  <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 チームリーダー シニア経営コンサルタント <b>淵上 幸徳</b></p> <p>モビリティ支援部において、中古車販売店併設型の車検工場向け業績アップ支援や単価アップ支援、中古車販売店の業績アップ支援を行っている。講演活動にも力を注いでおり、全国各地で開催しているセミナーの講師もやっている。</p>
第2講座	<p><b>整備部門の業績を上げ続ける秘訣 (パネルディスカッション)</b></p> <p>ゲスト講師</p>  <p>太陽自動車 株式会社 代表取締役 <b>松岡 視己洋氏</b></p> <p>1973年に群馬県太田市に創業し、現在では年商47億円、自動車販売台数2500台、車検台数5600台と急成長をしている。業績面だけでなく、組織力・企業力を磨き上げるために、人材育成や評価制度構築なども積極的に取り組んでいる。</p>
第3講座	<p><b>太陽自動車様の取り組み成功事例30連発</b></p>  <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 アシスタントコンサルタント <b>浜中 健太郎</b></p> <p>船井総研に入社後、モビリティ支援部にて整備部門向けの業績アップコンサルティングを行っている。弊社で開催している車検アカデミーでは講師・ファシリテーターを務めている。</p>
第4講座	<p><b>永続的に成長し続ける整備工場を目指して</b></p>  <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>服部 憲</b></p> <p>モビリティ支援部において、自動車メーカー・自動車正規ディーラーをはじめ、中古車販売業、自動車整備業の業績アップのお手伝いを行っている。既存事業の業績向上、事業戦略・新規ビジネスの支援、評価制度・組織活性化の支援まで幅広く具体的なコンサルティングが経営者に公表を得ている行っている。</p>

日程がどうしても合わない企業様へ **出張セミナー&個別経営相談承ります。** TEL.0120-958-270 「車検倍増セミナー 2019DMを見た。」とお問い合わせください。担当:浜中 平日9:45~17:30対応

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当:天野

**0120-964-111**  
(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/044380>

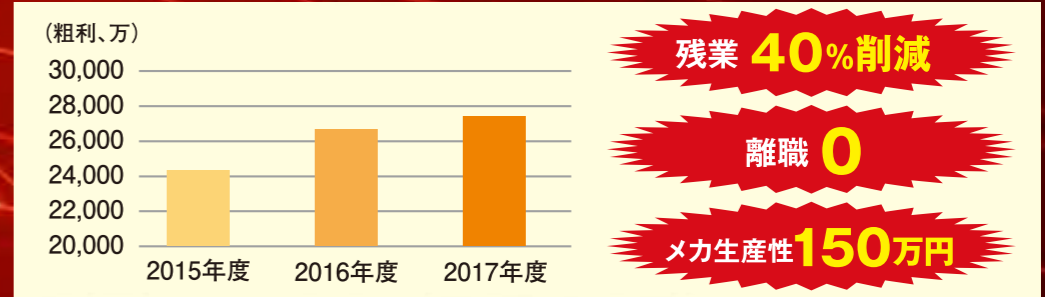
# 2019年 車検倍増セミナー

残業時間を減らし、年間休日を増やししながら

メカニック一人当たり生産性 整備粗利

**150万円** 月間 **2億8,000万円** 年間

圧倒的な生産性を叩き出す、業界トップレベルの整備工場はどのように成果を上げているのか?



太陽自動車 株式会社  
代表取締役  
**松岡 視己洋氏**

人員そのまま、残業を減らし  
休日を増やしても**生産性が上がる!**

その秘密は中面で!

東京のみ開催 2019年 **5月15日(水)** (株)船井総合研究所 五反田オフィス  
13:00~16:30 [受付 12:30~]

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る 車検倍増セミナー 2019 お問い合わせNo.S044380  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

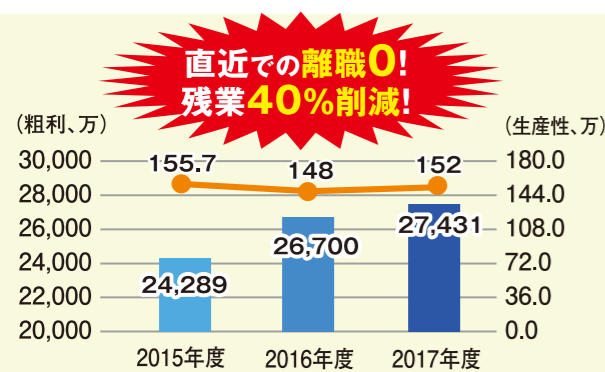
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **044380**

残業を減らし、休日を増やしても生産性が上がる秘密

本セミナーは先着**40名**様限定 お早めのご予約を宜しくお願いたします。

# 太陽自動車株式会社の整備部門の見どころ!!

## 見どころ1 残業削減、年間休日増でも**高い生産性**を生み出す戦略



数字上の生産性は、業務にあたる時間を増やすことでも上げられます。しかし太陽自動車様は**残業を減らし、年間休日を増やしてもなお高い生産性を上げていらっしゃいます。**  
 さらにここ数年間メカニックの**離職は0人!**このことから**従業員満足度の高さ**を伺えます。

- ✓ 高い生産性を生み出すため**集中戦略**
- ✓ ESを上げる**トップマネジメント手法**
- ✓ 高い成果を実現する**採用・育成体制**
- ✓ **実行を考えた計画策定**
- ✓ **高い目標**にも従業員がついてくる社長がやるべきこと

## 見どころ2 高効率運営実行のキモは**管理者**だった!

計画上ではこれらの数値を出すことは出来るかもしれませんが、それをどのように実行するのか、実現するのかが重要であり、多くの経営者様が悩まれているところだと思います。その悩みをズバリ聞いたところ、返ってきた答えは「**管理者を付けたこと**」でした。規模が大きくなってきた整備工場においては**より詳細な数値管理**や、**経営層と現場のつなぎ役となる管理者**の設置が大変重要になります。

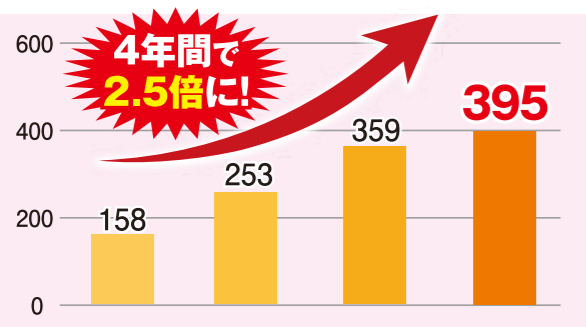
当日は以下のような内容を具体的に聞き出します!

- ✓ 徹底した**数値管理**
- ✓ 数値管理から見えた課題の**抽出方法**
- ✓ 抽出した課題に対する**対応策**を導く会議体制
- ✓ 経営層と現場をつなぐ**マネジメント手法**  
→実際に使用する**ツールや実績表、指標を公開!**

一目でとらえきれないほどの来店を15名のメカニックで生産する



## 見どころ3 徹底したお客様の**満足度アップ**



太陽自動車様は**お客様からのご意見**、また**徹底した社員育成と内外の視点**から会社の価値向上を図っています。  
 車検紹介が増加していることから**お客様の満足度が高い**ことが伺えます。

- ✓ 2018年度はお客様からのクレームは**ほぼ0件**
- ✓ 車検の**紹介件数**が多い
- ✓ **コンシェルジュ部門**を設けお客様の**接客力向上**

## まだまだある!同様の戦略で**高効率経営企業**

- 岡山県 A社 (一店舗あたり平均)
- メカニック一人当たり生産性 160万円
  - 月間整備総粗利 2,500万円
  - ✓ 車検に特化した高生産性体制の構築
  - ✓ 新卒メカニック多数でも即戦力化する企業風土創り
  - ✓ 値上げしても顧客が増える顧客満足度アップ

- 新潟県 B社 (一店舗あたり平均)
- メカニック一人当たり生産性 130万円
  - 月間整備総粗利 2,500万円
  - ✓ 時流に合わせ1日車検を短時間化
  - ✓ 代車削減により300万円のコスト削減
  - ✓ 残業削減による従業員満足度アップ

- 福岡県 C社 (一店舗あたり平均)
- メカニック一人当たり生産性 120万円
  - 月間整備総粗利 1,500万円
  - ✓ システム・ツール活用の積極的な活用で効率化
  - ✓ 管理手法を見直し車検台あたり粗利5,000円アップ

整備部門の収益性が上がらないのはやり方を知らないだけ、増税前の「今」がラストチャンスです!

続きはセミナーで

日時・会場

**東京会場**  
 2019年 **5月15日(水)**  
 株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス  
 〒141-8527  
 東京都品川区西五反田6-12-1  
 JR「五反田駅」西口より徒歩15分

開催時間 **開始** 13:00 ▶ **終了** 16:30 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 25,000円 (税込 **27,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 20,000円 (税込 **21,600円**) / 一名様  
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。  
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。  
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
 受講票はWEB上でご確認いただけます。  
**FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。  
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785558 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:浜中

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S044380** 担当 **天野 宛**

**車検倍増セミナー 2019** **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	( )	E-mail	@	
FAX	( )	HP	http://	
ご参加者 氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。  
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

**セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**  
 **セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus  その他各種研究会( 研究会)

**【個人情報に関する取り扱いについて】**  
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。  
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。  
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。  
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。  
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研グループ・レトリベーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。  
**【個人情報に関するお問い合わせ】**  
 株式会社船井総合研究所ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

