

生産性が高い7日間で売れる秘密を全て大公開!

あなたの会社でも7日間で**即受注**できる!
実践的な事例・ノウハウを全てお伝えします!

講演内容&スケジュール 2019年**6月27日(木)** 13:00~16:30(受付12:30~)
 (株)船井総合研究所 東京本社

講座	内容
第1講座 13:00~13:40	成功企業に学ぶ!即受注するためのターゲット集客!  講師 株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 定額デザイン住宅グループ シニア経営コンサルタント 西村 茂和 見学会などのイベント企画、POPや営業ツールを使った魅力化アップ演出手法、そしてチラシを使った効果的な集客手法を得意とする。12才から実家のチラシを描いており、年間チラシ作成枚数は700枚を超える。イラストレーターを志していた経験から生まれるPOPやツールを使ったスタイルは、見込客を生み出すイベントの仕掛け人として高い評価を受ける。船井総研きっての超実務派コンサルタント。
第2講座 13:50~14:40	成功企業に学ぶ!素人営業でもできる即受注営業!  講師 株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 定額デザイン住宅グループ 総合住宅チーム 高橋 秀典 某大手ハウスメーカーの営業として勤務後、船井総研に入社。経験者だからこそできる専門的な視点に立った緻密な競合分析は、地域の住宅・不動産会社の経営者から「自社が競合他社に勝つための事業戦略にすぐに活かせる」と評価を受けている。そうした経営を活かし、価格競争に陥らず、高利益が取れて、素人でもすぐに売れる企画型注文住宅ビジネスモデルの中心メンバーとしてクライアントの業績アップのため日々コンサルティングを行っている。
第3講座 14:50~15:30 	実践者が語る!新卒セールス部隊で7日間で契約が取れる仕組み!  講師 ビューハウス株式会社 代表取締役 落合 聡志氏 システム開発会社のプログラマーを経て、不動産業界に転職。資金計画システムのプログラムを組んで営業に活用するなど、営業に結びつく技術や専門知識をがむしゃらに身につけてトップセールスとなる。その後、埼玉北部及び群馬県エリアナンバーワンの不動産会社へ転職。営業の最前線で販売活動に励む。グループ会社を任され、グループトップの実績を獲得。2007年に独立し、群馬県伊勢崎市にビューハウス株式会社を創業。
第4講座 15:45~16:15 ガイダンス 16:15~16:30	これからも安定して業績アップするための絶対条件!  講師 株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 部長 シニア経営コンサルタント 松井 桂 埼玉県出身。法政大学経営学部卒。大手外資系医療機器メーカーに勤務後、船井総研に入社。住宅・不動産業界向けの対面営業や販売手法を得意とする。全国の繁盛住宅会社のトップセールスマンのノウハウを幅広く学び、自身の営業経験を活かしながら、オリジナルのノウハウを多数持つ。「実践的な営業マンへの指導」は船井総研でも指折りであり、「最強の営業マン部隊作り」をテーマに、全国のクライアントを回っている。

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当: 指田

0120-964-111

(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

OPEN! セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042174>



契約するのに**3**か月間もかかっている…
 そんな工務店・ビルダーの経営者様に吉報です

来場から**7**日間

即受注

スゴイ規画住宅

▶▶ オシャレで安い!だから売れる!!^{年間}30棟受注◀◀

高生産性で高粗利!

7日間で売れる秘密を全て大公開!

2019.6.27 THU

13:00 ▶ 16:30 (株)船井総合研究所 東京本社

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

DIY住宅ビジネスモデルセミナー

TEL 0120-964-000

平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111

お問い合わせNo. S042174

24時間対応

〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 指田 内容に関するお問合せ: 西村(茂)

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp>] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ **042174**)

え!? 契約するのにまだ3か月もかかっているんですか?? **理由**

実証済み 素人営業でも来場から7日間で即受注の3つの理由



理由1 低価格×デザイナーズ 圧倒的な「コスパ」力の規格型住宅商品

24坪775万円でこのデザイン! 本体価格に含まれない今流行りのDIYを施して 価格とデザインのギャップで売れる!

今までにない圧倒的な「コスパ」力の規格型住宅とは!?

理由2 素人営業でも契約率20% しかも即日を受注できちゃう営業策

初回接客時の着座率100%! 見学会会場では接客を禁止! 事務所で接客するから平均アポ率60%!

その日に「建てたい」と言ってもらえる営業とは!?

理由3 集まらない時代に 自社で建てる見込み客だけ集める集客策

新規客の予約来場率85%! ポータルサイトとチラシ広告から価格訴求で 反響させて見込客だけ呼び込む!

集まらない時代に適応した ターゲット集客とは!?



価格とデザインのギャップがある商品力のある建物で! こだわりの低い客層を絞って集客しているから! 即受注できる!!

オシャレで安い! だから売れる!! 規格型住宅で 年間30棟!!

スバ抜けて売れるトップセールスマンは不要! 採用が難しい時代だからこそ、人のスキルや能力に依存しない組織を形成。住宅業界では珍しい住宅営業未経験のオール新卒セールス部隊で7日間で即受注が取れる仕組みを構築し躍進中!

システム開発会社のプログラマーを経て、不動産業界に転職。資金計画システムのプログラムを組んで営業に活用するなど、営業に結びつく技術や専門知識をがむしゃらに身につけてトップセールスとなる。その後、埼玉北部及び群馬県エリアナンバーワンの不動産会社へ転職。営業の最前線で販売活動に励む。グループ会社を任せられ、グループトップの実績を獲得。2007年に独立し、群馬県伊勢崎市にビューハウス株式会社を創業。

特別講師

ビューハウス株式会社 代表取締役 落合 聡志氏



このような経営者様は是非セミナーにご参加ください! ココでしか聞けない内容を全てお伝えします!

- ✓ 建売住宅やローコスト住宅と競合し負けて契約が増えない…
- ✓ 着工棟数減少対策として売上の柱となる新規事業を立ち上げたい!
- ✓ 素人営業でも来場から7日間で即受注できる方法を知りたい
- ✓ チラシと見学会の集客が以前よりも減ってきており、集客を増やしたい!
- ✓ これからの業界動向やお客ニーズ・動き・トレンドを知りたい!



開催概要

1	日時・会場	東京 2019年 6月 27日 木	13:00～16:30 [受付12:30～]	JR[「東京駅」丸の内北口徒歩1分]	
		(株)船井総合研究所 東京本社 〒100 - 0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階			※お申込多数により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。 なお中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承下さい。
2	ご参加料金	1名様ご参加料金	一般価格 32,400円 (税込) <small>30,000円 (税抜)</small>	会員価格 25,920円 (税込) <small>24,000円 (税抜)</small>	
		●ご入金の際は税込み金額でのお振込みをお願い致します。 ●会員企業様とは、FUNAIメンバーズPlus各種業種別研究会に所属されている企業様です。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。 なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。 それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。			
3	お申し込み方法	【WEBからのお申込み】下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。 【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。			
		下記口座に直接お振込みください ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785840 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込先口座は、当セミナー専用の振込口座となっております。			
4	お振込み先	下記口座に直接お振込みください ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785840 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込先口座は、当セミナー専用の振込口座となっております。			
		下記口座に直接お振込みください ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785840 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込先口座は、当セミナー専用の振込口座となっております。			
5	お問い合わせ お申し込み	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken	TEL 0120-964-000 (平日 9:30～17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)	お問い合わせ NO. 042174	
		●申込に関するお問い合わせ：指田 ●内容に関するお問い合わせ：西村(茂)			

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

「DIY住宅ビジネスモデルセミナー」お申し込み欄				FAX:0120-964-111 担当/指田	
会社名	フリガナ		フリガナ		役職
	代表者名		フリガナ		所属・役職
	フリガナ		連絡担当者名		
ご住所	〒				
TEL	TEL		FAX		
年商	億円		従業員数		
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

個別無料経営相談会 (担当講師陣による個別相談会を行います)

先着5名様限定で、無料で経営相談(約30分)を行います。(どちらかに○をつけてください)

①セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。 ②後日、経営相談を希望する。(月 日頃)

【ご相談内容】※現在抱えられている課題など、できるだけ具体的にお書きください。

弊社会員組織 **ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付けください**
 ●FUNAIメンバーズPlus ●各業種別研究会(研究会)



お申込みはこちらから

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 - お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 - セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 - 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

最短・最速で業績アップを実現！ 住宅・不動産業界の“成功事例”を…

無料メールマガジンで大公開!!

日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界最新情報を配信いたします。最短・最速で業績アップを目指す経営者様には、必読のメールマガジンです。

ぜひご登録ください。メールマガジンの登録・購読は“無料”です。

メルマガWebページから直接登録

無料メールマガジン 船井総研

検索

※バックナンバーも全てこちらからお読みいただけます

↓↓ 船井総研がおススメするメールマガジンはコチラ! ↓↓

▶住宅会社向け業績アップメルマガ(毎週火曜日)

<https://www.funaisoken.co.jp/mailmagazine/MM-014>



QRコードを読み取り、
直接WEBページからも
ご登録いただけます→



住宅会社向け業績アップメルマガ

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3. 本申込み書にていただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発代行会社に発

送データとして預託することがございます。

4. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5. お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。