

1会場50社限定!たった1回の限定企画!

業界トップクラスの成功サロンから学ぶ「ゲスト講師セミナー」

縮小する美容業界で成功したい経営者必見!

最新美容室WEB新規集客セミナー

講座内容&スケジュール

2019年**3月11日(月)** 株式会社 船井総合研究所五反田オフィス
13:00~16:30 (受付12:30~)

講座	セミナー内容
第1講座 13:00~13:40	2019年以降美容室が取り組むべき集客戦略とは? セミナー内容抜粋① 集客ができていないサロンと集客ができていないサロンの違いとは セミナー内容抜粋② 業務委託系サロンが広がり、価格競争が激化する中で集客を伸ばしていくために必要なこと セミナー内容抜粋③ 株式会社 Garlandが毎月300名の集客を達成しているポイント  株式会社船井総合研究所 ライフスタイル支援部 ビューティーグループ ヘアエステチーム チームリーダー 富成 将矢 立命館大学卒業後、船井総合研究所入社。美容室の業績アップを得意としており、近年では売上2000万円美容室から、県内No.1美容室まで、規模に応じたマーケティングフローを組み立てながら、業績アップに必要なものを的確に提案するスタイルが経営者から高く評価されている。業界内有名美容室もクライアントに多数抱える、実力のあるコンサルタント。日本各地にクライアントを持ち、今日も全国を駆け巡っている。
ゲスト講師 第2講座 13:50~14:45	急成長サロン ガーランドの単店舗300名の新規集客を実現する戦略とは? セミナー内容抜粋① たった1ヶ月で新規集客が161名→320名を達成した集客戦略とは? セミナー内容抜粋② 「仕組み×個人ブランディング」を実現した最新の自社集客メディア化とは? セミナー内容抜粋③ 新規集客300名を実現するための社内運用体制のコツとは?  株式会社 Garland 代表取締役 柳原 章哲氏 2011年に原宿にGarland(ガーランド)を創業。2019年1月現在原宿・吉祥寺・池袋に3店舗展開。月間の単店舗新規集客数が300名を超える他、2019年2月には大阪梅田に出店するなど急成長を遂げている。
第3講座 15:00~16:00	~1店舗300名以上集客するガーランドが取り組んでいること~ セミナー内容抜粋① 1店舗あたり300名を超える新規集客を実現した最新の集客手法 セミナー内容抜粋② ポータルサイトだけに頼らない!今後の美容室に必要な自社メディア化戦略 セミナー内容抜粋③ 現状の集客コスト半分以上!費用対効果が良い超ローコスト販促とは?  株式会社船井総合研究所 ビューティーグループ 松本 雄貴 関西大学卒業後、船井総合研究所に入社。住宅不動産業界・医療業界でのコンサルティングを経て、現在は美容室のコンサルティングに特化する。WEB集客・SNS集客を得意とし、中でも美容系ポータルサイトを活用した新規集客は全国トップクラスの実績を持つ。また、顧客心理を知り尽くしたリピート戦略でサロンの生涯顧客創りに大きく貢献している。
第4講座 16:15~16:30	明日からすぐに取り組んでほしいこと セミナー内容抜粋① 2019年、経営者が取り組むべき美容室経営とは セミナー内容抜粋② 激動の美容業界でお客様から選ばれるサロンになるために 株式会社船井総合研究所 ライフスタイル支援部 ビューティーグループ ヘアエステチーム チームリーダー 富成 将矢

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。 担当:天野

0120-964-111
(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042078>



美容室経営者向け

なぜガーランドは 単店舗の**新規集客数**が **300名**を超えるのか?



- ☐ 激戦区表参道・吉祥寺・池袋でも
勝ち続けられる新規集客戦略とは?
- ☐ たった1ヶ月で**新規集客161名→311名**を
達成した最新集客手法
- ☐ **新規集客数2倍で売上も115%アップ!**
2月には大阪出店へ!
- ☐ ポータルサイトに頼らない!
最新SNS活用、個人メディア販促事例!
- ☐ アシスタントでも集客?たった一人の
アシスタントで**月間28名の集客!**



株式会社 Garland
代表取締役

柳原 章哲氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

最新美容室WEB新規集客セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

〒541-0041大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S042078

FAX.0120-964-111 24時間対応

担当:天野

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **042078**

たった1ヶ月で新規集客が161名→320名!ガーランドの集客戦略を大公開

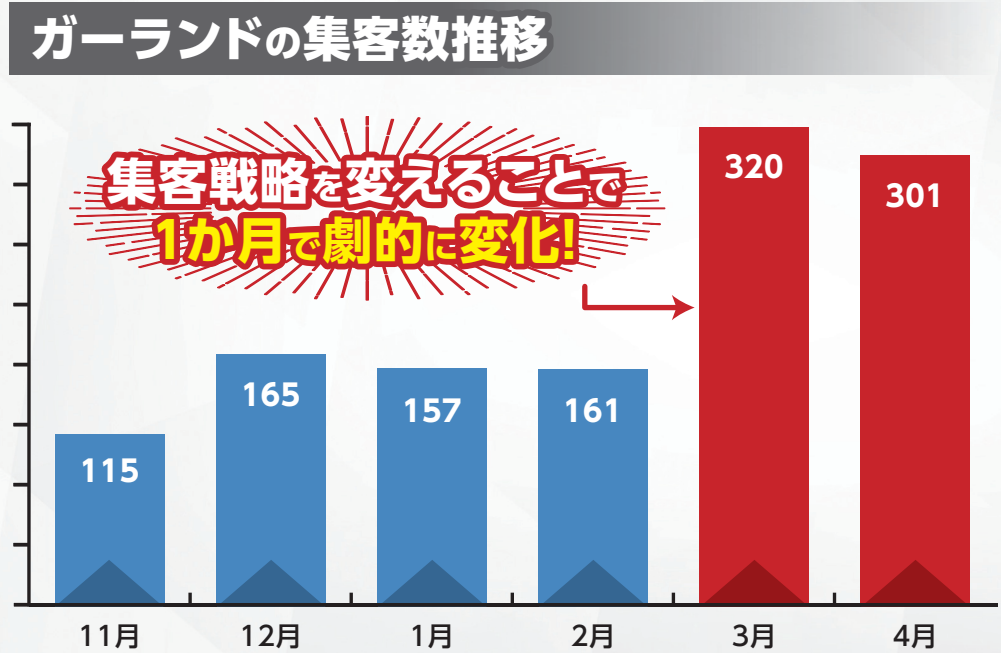


ガーランドの会社紹介

スタッフ数	35名
創業	2011年
店舗数	3店舗
年商	2.8億円



2011年に原宿にGarland(ガーランド)を創業。
2019年1月現在原宿・吉祥寺・池袋に3店舗展開。
月間の単店舗新規集客数が300名を超える他、
2019年2月には大阪梅田に出店するなど急成長を
遂げている。



- ### ガーランドが成功したポイント

 - ① 口コミサイト掲載サロン500件の中から
選ばれるサロンの差別化戦略!
 - ② 毎月口コミ100件!圧倒的な口コミ紹介を
獲得する仕組みの実現!
 - ③ 「仕組み×個人ブランディング」
ガーランド独自の自社メディア化戦略!
 - ④ リーズナブルな料金なのに客単価
10,000円超!独自のメニュー戦略!
 - ⑤ スタイリストがデビュー
初月売上100万円を達成する集客戦略!

急成長を遂げる成功サロンのWEB集客戦略

これまでのWEB集客の常識

- × タイトルやキャッチコピーを来たくなるような文言にすれば集客できる
- × ポータルサイトの運用だけきちんとしていれば集客は増えていく
- × ホームページのSEOで上位を取ってしまえば集客はバッチリ
- × ブログと口コミの更新頻度は1日1回で十分
- × 口コミサイトで集客できるのは20代が中心
- × SNSはやったほうがいいと思うが、集客にはつながらない
- × スタイリストデビュー後、集客に力を入れていく

1st 感情段階

いい美容室ないかな?

2nd 行動段階

この美容室を紹介したい!

2019年以降のWEB集客成功サロン

- 文言だけでなく、サロンのアイデンティティを明確にする
- ポータルサイトに加え、SNSやホームページを複合的に運用する
- ホームページは来店までの比較検討材料の役割が増加
- ブログと口コミの更新頻度は月50件以上がスタンダードに
- スマホの利用率は人口の7割超!30代以上の集客も完全にWEBに
- 先行者メリットを勝ち取れ!SNSを戦略的に取り組むことで集客増加!
- アシスタントでも集客に取り組むことで一人で30名以上の集客が可能に

1st 認識段階

かわいい髪型ないかな?

2st 感情段階

いい美容室ないかな?

3rd 行動段階

この美容室を紹介したい!

びっくり!集客成功実績一覧

・東京都G社	新規客数数	161名→	320名
・福島県K社	新規集客数	33名→	178名
・静岡県L社	新規客数数	35名→	68名
・広島県A社	新規集客数	25名→	62名
・熊本県B社	新規客数数	20名→	90名
・埼玉県S社	新規集客数	30名→	70名
・長野県S社	新規客数数	8名→	52名
・埼玉県E社	新規集客数	3名→	53名
・茨城県E社	新規客数数	62名→	120名
・茨城県M社	新規集客数	43名→	102名
・愛知県S社	新規客数数	39名→	88名

※成功事例の一部です。上記以外にも、都内から郊外まで
本セミナーの内容で実績が出ております。

日時・会場

東京会場

2019年3月11日(月)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1
JR「五反田駅」西口より徒歩15分

受講料

一般企業

税抜 40,000円 (税込43,200円) / 一名様

会員企業

税抜 32,000円 (税込34,560円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785252 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:富成

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S042078 担当 天野 宛

最新美容室WEB新規集客セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職	
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者 氏名	1	フリガナ		2	フリガナ	
	3	フリガナ		4	フリガナ	
	5	フリガナ		6	フリガナ	

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社が発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐



お申込みはこちらから

無料メールマガジン 購読者募集！



**20年以上のコンサル実績！
国内最大級の美容業界向けコンサルティング会社
の業績アップのノウハウ公開中！**

**成功事例
多数配信中**

コンサルティング現場における成功事例や、
業界最新情報を配信いたします。
最短・最速で業績アップを目指す経営者様は
必読のメールマガジンです。

▼ご登録はこちら（無料）



【1分で登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでバーコードを読み取る
- ②HPにアクセスし、メールアドレスを入力する

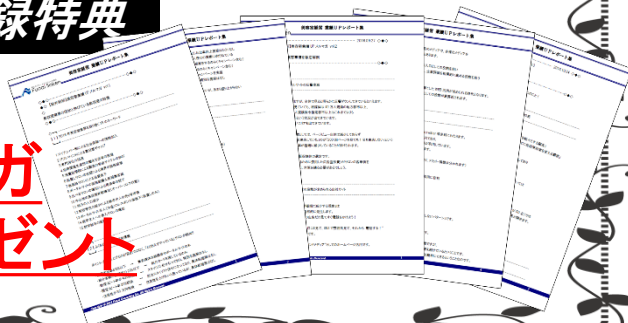
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません※

サイトURL: <http://biyo-funai.com/>

さらに今だけ！メールマガジン登録特典

【美容室企業向け】

**美容室業績アップメルマガ
バックナンバー無料プレゼント**



【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.本申込み書にいただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発

送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6204-4666）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課（TEL03-6212-2924）

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。

お問合せ：TEL:0120-958-270(松本)