

医療福祉人材ビジネス新規立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール

福岡 2019年3月9日(土)
リファレンス大博多ビル貸会議室

東京 2019年3月30日(土)
(株)船井総合研究所 東京本社

講座	内容
第1講座	<p>派遣業界を取り巻く環境と医療福祉マーケットの可能性</p> <p>セミナー内容抜粋① プロはこう見る!業界トレンドの正しい解釈 セミナー内容抜粋② 集まらなくて当然!派遣会社が募集で苦戦している本当のワケ セミナー内容抜粋③ 人手不足は、大チャンス!医療福祉マーケットの魅力</p> <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 宮本 光昭 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 安本 哲弥</p>
第2講座	<p>募集はやり方が9割!採用難職種でも集まる募集ノウハウ大公開</p> <p>セミナー内容抜粋① 「集まる」にも「集まらない」にもワケがある!脱媒体依存の人材募集マーケティング セミナー内容抜粋② 募集力強化の鍵!ダイレクトリクルーティングとは? セミナー内容抜粋③ 業界のリアルと人材募集最前線</p> <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 野口 豊 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 橋本 辰吾</p>
特別ゲスト 第3講座	<p>介護人材ビジネスを立ち上げてたった2年で地域No.1になれた理由</p> <p>株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏</p> <p>地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材サービス事業を立ち上げた2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介のみならず「介護職専門の求人メディア」「介護職員向け教育研修」など多角的に事業を展開している今注目の経営者である。</p>
第4講座	<p>人材派遣会社の経営者に”今”考えてほしいこと</p> <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 宮本 光昭 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 安本 哲弥</p>

お申し込み方法 日程がどうしても合わない企業様へ。出張セミナー&個別経営相談承ります。まずは、お問い合わせ下さい。平日9:45~17:30対応 TEL.0120-958-270 担当:宮本

FAXでのお申し込み
本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111
(24時間対応) 担当:星野

WEBからのお申し込み
右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042037

人材派遣会社
経営者・経営幹部様必見

福岡 2019年3月9日(土)
リファレンス大博多ビル貸会議室

東京 2019年3月30日(土)
(株)船井総合研究所 東京本社

2年後は日本経済の転換点

法改正や景気に翻弄にされ、先細りする派遣業界で座して衰退を待ちますか?

医療福祉

これから**確実に**伸びる**巨大**マーケット

介護職 看護師 薬剤師 保育士 コメディカル 栄養士

人材

既に参入している会社も!
これからの会社も!

医療福祉人材ビジネス新規立ち上げセミナー2019

粗利100% 小資本 低リスク

特別講座
正社員1名で年間粗利4200万円達成!
介護分野の人材ビジネスを立ち上げて
たった2年で地域NO.1になれた理由

静岡県 NO.1の介護人材紹介会社 株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

人材紹介ビジネス立ち上げのプロ 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 代表取締役 安本 哲弥

全国各地で**衝撃**の成功事例連発中!!

最難関業種の**薬剤師** たったの、
紹介料200万円単価にかかった応募コスト **7,774円!?**

女性営業マン1人で **介護人材紹介事業** 年間粗利 **3000万円達成!**

まだまだこれはほんの一部! **続きは中面へ!**

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

医療福祉人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー お問い合わせNo. S042037 TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問合せ:星野

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 042037



その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

派遣会社の経営者様、こんなお悩みや願望はありませんか?

お金をかけても人が集まらず、
募集コストが経営を
圧迫している…

無期転換ルールなどで
派遣が少しずつやりづらく
なっている…

人材紹介と同様に
派遣も伸ばして
いきたい…

今の取り扱い分野から
今後伸びる別のマーケットへの
参入を模索している…

地域に根ざしながら
会社を
ブランディングしたい…

先行き不透明な派遣業界での生存戦略!このセミナーでお伝えしたい3つのポイント

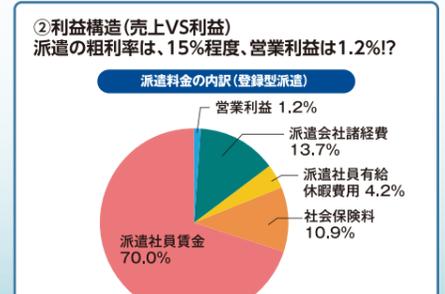
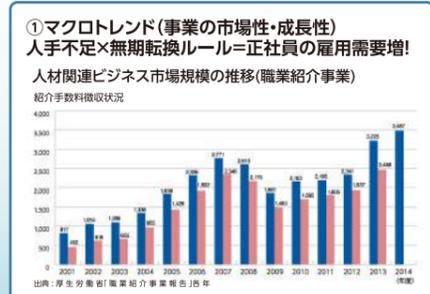
ポイント ① 戦略的事業シフトで
人材ビジネスを“再定義”せよ!

時流トレンドに乗るなら、人材紹介!
粗利100%の最強ビジネス!

よくある“思い込み”経営

- 何となく人材紹介もやってきたけど、事業として重きを置くほどでもない
- お客さんから言われて仕方なく、派遣から紹介に切り替えている
- ストック型の派遣に比べて、そこまで「おいしくない」

■ビジネスを考える2つの視点



人手不足による雇用需要増加に加え、
無期転換ルールの法改正
人材紹介は
これからがアツい!

人材紹介粗利はほぼ100%!
これからは、高収益化による
経営の健全化を
目指すべし!

ポイント ② 募集はやり方が9割!
媒体広告“消耗戦”から脱却せよ!

今すぐ求人誌ポータルサイトへの
広告出稿を停止せよ!

- スマホ全盛時代に求人誌やフリーペーパーを見る人なんていない!?
- 求人数が1年で1.5倍に!競争が増え続けるポータルサイトの実態
- 本当は怖い媒体会社の広告費の話
- 自社HPではなく、オウンドメディアを活用せよ!

正しく使えば効果抜群!
世界NO.1の求人検索エンジンindeed攻略法を伝授!

まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授
たとえば
• アクセスを劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
• 応募数を3倍にする表記方法
• 採用コストを半以下にするクリック単価の入札テクニック etc

自社メディアで“募集自助力”をつけよ!

誰でも一瞬で“案件数 地域 No.1 サイト”を作る

船井総研独自の「求人クローリングサイト」とは?

クローリングシステムとは
自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他webサイトに掲載されている情報を取得し利用することで、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。



ポイント ③ “確実に伸びる”
医療福祉マーケットへ参入せよ!

明暗はつきり!
勝てるマーケットと負けるマーケット

↑伸びるマーケット 3年後 ↓なくなるマーケット

- 伸べるマーケット:
 - 介護・医療人材マーケットが“絶対に伸び続ける”理由とは?
 - 人材募集の基礎、「条件マッチング」と「職業マッチング」とは?
 - 入りやすく出にくい業界完結型転職市場とは?
- なくなるマーケット:
 - 製造バブルは崩壊寸前? 今、製造派遣会社が選択すべき大切なこととは?
 - 販売員派遣は黄色信号? 打開する秘策は“○○”にある!!
 - SEマーケットは終焉間近…。特定派遣会社が経過措置期間にやるべきこと

競争が少なく、集めやすいニッチ巨大マーケット

勝敗を分かつキーワードはズバリ

これからも“確実に”伸びる! 集まりやすい! 抜群の商機!

人口連動 労働集約型資格職 業界完結転職

既に参入済みでも、その分野まだまだ伸ばせます!

日本経済ターニングポイントまであと2年、激動の業界を生き抜き、勝ち続ける術、余すことなくお伝えします

成功事例連発中!

最大にして唯一の課題“人材募集”を乗り越え、
人を提供できる“真の”人材会社へ蛻変せよ!

最難関業種の薬剤師
紹介料200万円単価にかかった
応募コスト
たったの、**7,774円!**
(関東地方)

介護分野 新規参入2年目で
年間粗利 **4,200万円!** 最高月間粗利は、なんと **500万円!**
(東海地方)

女性営業マン1人で
紹介事業年間粗利 **3,000万円!**
(関東地方)

「集まらない」は
ただの
誤解!

豪華特別ゲスト講師



特別ビデオ講座
地域密着の介護人材ビジネス会社を立ち上げ、設立2年で粗利4200万達成
しかも雇用している正社員は一人だけ!
株式会社DANDL
代表取締役 田中教善氏 (静岡県)

日時・会場

福岡会場 2019年3月9日(土)
 リファレンス大博多ビル貸会議室
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前
 2-20-1大博多ビル11F・12F
 JR「博多駅」博多口より徒歩7分
 福岡会場 申込締切日 3月8日(金)17:00まで

東京会場 2019年3月30日(土) 開催時間
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内
 日本生薬ビル2階
 JR「東京駅」丸の内口より徒歩1分
 東京会場 申込締切日 3月29日(金)17:00まで
 13:00
 16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込 **32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込 **25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認ください。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785030 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S042037** 担当 **星野 苑**

医療福祉人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【福岡会場】2019年3月9日(土) 【東京会場】2019年3月30日(土)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
		ご連絡担当者				
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなたは今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時 月 日

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

個人情報に関する取り扱いについて
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

お申込みはこちらから

