

医療福祉人材ビジネス新規立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール

大阪	2019年 3月 9日 土 (株) 船井総合研究所 大阪本社	福岡	2019年 3月 9日 土 リファレンス大博多ビル貸会議室
名古屋	2019年 3月 23日 土 TKP名古屋伏見ビジネスセンター	東京	2019年 3月 30日 土 (株) 船井総合研究所 東京本社

講座	内容
第1講座	派遣業界を取り巻く環境と医療福祉マーケットの可能性 セミナー内容抜粋① プロはこう見る!業界トレンドの正しい解釈 セミナー内容抜粋② 集まらなくて当然!派遣会社が募集で苦戦している本当のワケ セミナー内容抜粋③ 人手不足は、大チャンス!医療福祉マーケットの魅力 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ プロポーザルチームリーダー マーケティングコンサルタント 宮本 光昭 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。 早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほど多数の業種・業態に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事業の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。
第2講座	募集はやり方が9割!採用難職種でも集まる募集ノウハウ大公開 セミナー内容抜粋① 「集まる」にも「集まらない」にもワケがある!脱媒体依存の人材募集マーケティング セミナー内容抜粋② 募集力強化の鍵!ダイレクトリクルーティングとは? セミナー内容抜粋③ 業界のリアルと人材募集最前線 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ WEBマーケティングチーム① チームリーダー テーフ経営コンサルタント 野口 豊 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ 人材ビジネスコンサルタント 橋本 晨吾 人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。 人材ビジネスコンサルタント所属。最近ではクライアント企業の専門特化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットへの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業ノブ育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。
特別ゲスト講師 第3講座	介護人材ビジネスを立ち上げてたった2年で地域No.1になれた理由 株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏 地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材サービス事業を立ち上げた2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介のみならず「介護専門の求人メディア」「介護職員向け教育研修」など多角的に事業を展開している今注目の経営者である。
第4講座	人材派遣会社の経営者に”今”考えてほしいこと 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 福岡会場 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ プロポーザルチームリーダー マーケティングコンサルタント 宮本 光昭 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。 早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほど多数の業種・業態に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事業の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

お申し込み方法

日程がどうしても合わない企業様へ。 **出張セミナー&個別経営相談承ります。** **TEL.0120-958-270** 担当:宮本

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111
(24時間対応) 担当: 星野

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042037>



人材派遣会社 経営者・経営幹部様必見

大阪	2019年 3月 9日 土 (株) 船井総合研究所 大阪本社	福岡	2019年 3月 9日 土 リファレンス大博多ビル貸会議室
名古屋	2019年 3月 23日 土 TKP名古屋伏見ビジネスセンター	東京	2019年 3月 30日 土 (株) 船井総合研究所 東京本社

2年後は日本経済の転換点

法改正や景気に翻弄にされ、
先細りする派遣業界で座して衰退を待ちますか?

医療福祉

これから**確実に**伸びる**巨大**マーケット

介護職 保育士
看護師 コメディカル
薬剤師 栄養士

人材

既に参入している会社も!
これからの会社も!

医療福祉人材ビジネス新規立ち上げセミナー2019

粗利100%

小資本

低リスク

特別講座

正社員1名で年間粗利4200万円達成!
**介護分野の人材ビジネスを立ち上げて
たった2年で地域NO.1になれた理由**



静岡県
NO.1の
介護人材
紹介会社

株式会社DANDL
代表取締役

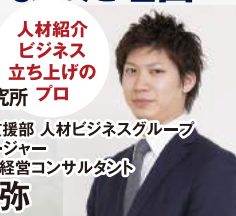
田中 教善氏

株式会社
船井総合研究所

人材ビジネス支援部
グループマネージャー

エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥



人材紹介
ビジネス
立ち上げの
プロ

全国各地で**衝撃**の成功事例連発中!!

最難関業種の**薬剤師**
紹介料200万円単価に
かかった応募コスト

たったの、
7,774円!?

女性営業マン1人で
介護人材紹介事業

年間粗利
3000万円達成!

まだまだこれはほんの一部! **続きは中面へ!**

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

医療福祉人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
お申込みに関するお問合せ: 星野

お問い合わせNo. **S042037**
FAX.0120-964-111 24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **042037**



その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

派遣会社の経営者様、**こんなお悩みや願望はありませんか?**

お金をかけても人が集まらず、
**募集コストが経営を
圧迫している...**

無期転換ルールなどで
**派遣が少しずつやりづらく
なっている...**

人材紹介と同様に
**派遣も伸ばして
いきたい...**

今の取り扱い分野から
**今後伸びる別のマーケットへの
参入を模索している...**

地域に根ざしながら
**会社を
ブランディングしたい...**

先行き不透明な派遣業界での生存戦略!このセミナーでお伝えしたい3つのポイント

ポイント
①

戦略的事業シフトで
人材ビジネスを**“再定義”**せよ!

時流トレンドに乗るなら、人材紹介!
粗利100%の最強ビジネス!

よくある**“思い込み”**経営

- 何となく人材紹介もやってきたけど、**事業として重きを置くほどでもない**
- **お客さんから言われて仕方なく、派遣から紹介に切り替えている**
- **ストック型の派遣に比べて、そこまで「おいしくない」**

■ビジネスを考える2つの視点

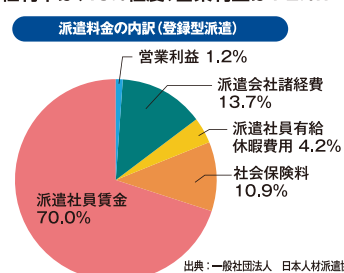
①マクロトレンド(事業の市場性・成長性)
人手不足×無期転換ルール=正社員の雇用需要増!
人材関連ビジネス市場規模の推移(職業紹介事業)



人手不足による雇用需要増加に加え、
無期転換ルールの法改正

**人材紹介は
これからアツい!**

②利益構造(売上VS利益)
派遣の粗利率は、15%程度、営業利益は1.2%!?



人材紹介粗利は**ほぼ100%!**
これからは、高収益化による
**経営の健全化を
目指すべし!**

ポイント
②

募集はやり方が9割!
媒体広告**“消耗戦”**から**脱却**せよ!

**今すぐ求人誌ポータルサイトへの
広告出稿を停止せよ!**

- スマホ全盛時代に求人誌やフリーペーパーを見る人なんていない!?
- 求人数が1年で1.5倍に!競合が増え続けるポータルサイトの実態
- 本当は怖い媒体会社の広告費の話
- 自社HPではなく、オウンドメディアを活用せよ!



正しく使えば効果抜群!
世界NO.1の求人検索エンジンindeed攻略法を伝授!

まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授
「Indeed運用実績世界一」

2,000社の人材募集を手がけた
船井総研のノウハウを特別大公開

たとえば

- アクセスを劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
- 応募数を3倍にする表記方法
- 採用コストを半分に以下のクリック単価の入札テクニック etc

自社メディアで**“募集自助力”**をつけよう!

誰でも一瞬で**“案件数 地域 No.1 サイト”**を作る

船井総研独自の「求人クロージングサイト」とは?

■クロージングシステムとは

自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他webサイトに掲載されている情報を取得し利用することで、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。

クロージングシステムから自社サイトにデータが反映されるまで



ポイント
③

**“確実に伸びる”
医療福祉マーケットへ参入せよ!**

明暗はつきり!

勝てるマーケットと負けるマーケット

**伸びる
マーケット**

3年後

**なくなる
マーケット**

・介護・医療人材マーケットが
“絶対に伸び続ける”理由とは?

・人材募集の基礎、
「条件マッチング」と
「職業マッチング」とは?

・入りやすく出にくい
業界完結型転職市場とは?

・製造バブルは崩壊寸前?
今、製造派遣会社が選択すべき
大切なこととは?

・販売員派遣は黄色信号?
打開する秘策は**“〇〇”**にある!!

・SEマーケットは終焉間近...
特定派遣会社が経過措置期間に
やるべきこと

競合が少なく、集めやすい**ニッチ巨大マーケット**

勝敗を分かちキーワードは**ズバリ**

これからも
“確実に”伸びる!

人口連動

集まりやすい!

ライセンス人材
労働集約型資格職

抜群の商機!

業界完結転職

既に参入済みでも、その分野**まだまだ伸ばせます!**

日本経済ターニングポイントまであと2年、**激動の業界を生き抜き、勝ち続ける術、余すことなくお伝えします**
泣くも笑うも**“今”次第。**

成功事例連発中!

最大にして唯一の課題**“人材募集”**を乗り越え、
人を提供できる**“真の”人材会社へ蛻変せよ!**

最難関業種の薬剤師
紹介料200万円単価にかかった
応募コスト

たったの、**7,774円!**
(関東地方)

介護分野 新規参入2年目で

年間粗利

最高月間粗利は、なんと

4,200万円! 500万円!
(東海地方)

女性営業マン1人で

紹介事業年間粗利

3,000万円!
(関東地方)

**「集まらない」は
ただの
誤解!**

豪華特別ゲスト講師



特別ビデオ講座

地域密着の介護人材ビジネス会社を立ち上げ、設立2年で粗利
4200万達成
しかも雇用している正社員は一人だけ!

株式会社DANDL

代表取締役 田中教善氏 (静岡県)

日時・会場

2019年3月9日土

大阪会場

2019年3月9日土

福岡会場

2019年3月23日土

名古屋会場

2019年3月30日土

東京会場

（株）船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10
船井総研 大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」
9番出口より徒歩2分

リファレンス大博多ビル貸会議室
〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前
2-20-1 大博多ビル11F・12F
JR「博多駅」博多口より徒歩7分

TKP名古屋伏見ビジネスセンター
〒463-0003 愛知県名古屋市中区錦
2丁目8-26 宮井名古屋ビル
名古屋宮東山線「伏見駅」1出口より徒歩2分

（株）船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内
日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

大阪会場 申込締切日 3月8日(金)17:00まで

福岡会場 申込締切日 3月8日(金)17:00まで

名古屋会場 申込締切日 3月22日(金)17:00まで

東京会場 申込締切日 3月29日(金)17:00まで

開催時間
13:00
▼
16:30
受付12:30～

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785030 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S042037	担当	星野 宛
-----------------	----	------

医療福祉人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に ☒ をお付けください。 ☐ 【大阪会場】2019年3月9日(土) ☐ 【福岡会場】2019年3月9日(土) ☐ 【名古屋会場】2019年3月23日(土) ☐ 【東京会場】2019年3月30日(土)

フリガナ				業 種	フリガナ				役 職	年 齢		
会社名					代表者名							
会社住所	〒				フリガナ				役 職			
					ご連絡担当者							
TEL	()				E-mail				@			
FAX	()				HP	http://						
ご参加者氏名	1	フリガナ		役 職		年 齢		2	フリガナ		役 職	年 齢
	3	フリガナ		役 職		年 齢		4	フリガナ		役 職	年 齢
	5	フリガナ		役 職		年 齢		6	フリガナ		役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時	月	日
------	---	---

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus	☐ その他各種研究会(	研究会)
---	------------------------------------	------

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行業社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検

お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐