

人手不足時代の決定版!! 早い者勝ちの新ビジネス

介護人材紹介を立ち上げるなら 今がラストチャンス

エリア・規模
まったく関係なく、全国各地で
成功している企業が続出中!

愛知

立ち上げ1年で
月間粗利200万円を達成!

株式会社
フォーテック
代表取締役社長 鬼村 武史氏

山梨

立ち上げ4ヶ月で
黒字化に成功!

株式会社
クレイプラス
代表取締役 野田 秀樹氏

福岡

介護職のエントリー
単価8,500円!

株式会社
ジャストヒューマンネットワーク
代表取締役 横山 知佳氏

栃木

社員1人とパート2人で
年間粗利3,000万円!

株式会社
プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹氏

静岡

営業マン1名で
月間粗利1,100万円を達成!

株式会社
DANDL
代表取締役 田中 教善氏

香川

立ち上げ2週間で
獲得オーダー数42件受注!

株式会社
パワーネット
代表取締役 谷渕 陽子氏

三重

三重で介護人材といえば
グリーンストック!と言われる
ほどのシェアを獲得!

グリーンストック
株式会社
代表取締役 小田 隆氏

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 日田

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042035>



まったなし! 次の一手は**介護**だ!

粗利

職員を介護施設に
紹介するだけで

営業マン
1名で

超人手不足を追い風に変える**”手数料ビジネス”**

介護人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー2019

介護人材紹介

高利益率

粗利率

100%

超低投資

超低投資

0円

超短期間

立ち上げ期間

2ヵ月

超低リスク

投資回収

4ヵ月

超少労力

必要人員

1人

超カンタン

スキル・経験不要

福岡
2019年
3月8日(金)
勉強カフェ
博多ブレース

東京
2019年
3月22日(金)
(株)船井総合研究所
五反田オフィス

名古屋
2019年
3月22日(金)
安楽ホール

特別ゲスト講座 超短期間で成功を手にした3人の敏腕経営者

株式会社
DANDL
代表取締役
田中 教善氏

営業マン1名で
月間粗利1,100万円
を達成!

株式会社
プラスワーク
代表取締役
宮田 直樹氏

地域密着型
手数料ビジネスで
年間粗利1億円

株式会社
クレイプラス
代表取締役
野田 秀樹氏

立ち上げ4ヶ月で
黒字化に成功!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

介護人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

TEL.0120-964-000

平日
9:30~17:30

FAX.0120-964-111

お問い合わせNo. S042035

お申込みに関するお問合せ: 日田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **042035**

粗利率100%の高収益ビジネスを超短期間・超低投資・超少労力で立ち上げるノウハウの全容を大公開!! 新規参入するなら今!



こんな方に
絶対
おすすめ!!

今扱っている分野で、
今後もやっていけるか不安
(製造、事務、販売など)

求人誌やポータル
サイトにかかる
**コストが増え
利益を圧迫**している

オーダーはいくらでも
もらえるが
**人材がないので
売上が伸び悩んでいる**

今業績は良いが、
2020年以降も
**このままやって
いけるか不安**

**派遣スタッフが
高齢化**していて、
いつまで続けられるか
わからない

なぜ今、
介護人材紹介なのか?

“絶対に参入すべき”5つの理由

理由1 少子高齢化で
**介護人材ニーズは
伸び続けている!**

**不景気でも
関係なし!**

■地域別介護関連職種の
有効求人倍率(平成28年3月)

■介護福祉士の登録者数と
介護職の従事者数の推移

出典:厚生労働省「介護サービス施設・事業所調査」、
社会福祉振興・試験センター「各年度9月末の登録者数」

ほとんどのエリアで2倍超!

利用者(高齢者)から問い合わせは絶えないが、職員不足で受け入れられていない施設が多数。一方で、**人手不足といわれているものの介護の仕事をしたい人は増えている。**

今後、介護の人材紹介マーケットは
一気に拡大する

理由2 手数料ビジネスなので
利益率がめちゃくちゃ高い粗利率100%

**時流トレンドに乗るなら、人材紹介!
粗利100%の最強ビジネス!**

よくある“思い込み”経営

- ・何となく人材紹介もやってきたけれど、事業として重きを置くほどでもない
- ・お客さんから言われて仕方なく、派遣から紹介に切り替えている
- ・ストック型の派遣に比べて、そこまで「おいしくない」

①マクロトレンド(事業の市場性・成長性)
人手不足×無期転換ルール=正社員の雇用需要増!
人材関連ビジネス市場規模の推移(職業紹介事業)

②派遣料金の内訳(登録型派遣)

人手不足による雇用需要増加に加え、
無期転換ルール法の改正...

**人材紹介は
これからがアツい!**

人材紹介粗利はほぼ100%!
これからは、高収益化による
**経営の健全化を
目指すべし!**

理由3 ほとんど営業しなくても
**人材紹介の依頼が
殺到する!**

**企業の知名度も
営業スキルも
一切不要!**

事例1 電話営業だけで月間200オーダー獲得(北陸地方A社)

事例2 FAX営業だけで月間70オーダー獲得(九州地方B社)

事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得(関東地方C社)

飛び込み営業や訪問
営業は一切不要
パート1人でオーダーが
ガンガン受注できる!

**紹介手数料を
実質0円にできるんです**

さらに、

営業マン不要、値下げ交渉なし! こんな
営業が簡単なマーケットは介護だけ

理由4 ある方法を使えば **介護人材は簡単に集まる**

ポイント1 脱紙媒体! 脱ポータルサイト!
もう媒体会社の“カモ”にはならない!

ポイント2 “地域×介護で圧倒的な地域No.1サイト”を作る!
セミナー参加者だけが学べるとっておきの㊙ノウハウ

ポイント3 自社WEBサイトを使った超驚愕の**成功事例が多数!**

事例1 東北某都市
広告費 299,001円/月
登録者 36人/月
登録単価 8,305円/月

事例2 東海某都市
広告費 109,354円/月
登録者 20人/月
登録単価 5,468円/月

事例3 関西某都市
広告費 620,233円/月
登録者 59人/月
登録単価 10,512円/月

全国30社 が導入した **成功率100%**
の募集テクニックを大公開

理由5 成功パターンが**確立**されている

成功企業のノウハウを特別に大公開

- 採用激戦区の浜松市で求職者を700人集めた裏技
- ズブの素人でも月間粗利1,100万円を達成したマッチング術
- 訪問営業一切なしでオーダーを受注する“魔法のトーク”

ここでしか聞けないノウハウが盛りだくさん!

※ここに記載された情報は本ビジネスモデルの魅力の一部に過ぎません

続きはセミナーで!

介護人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

講座&スケジュール

福岡 2019年
3月8日(金)
勉強カフェ 博多ブレース

東京 2019年
3月22日(金)
(株) 船井総合研究所 五反田オフィス

名古屋 2019年
3月22日(金)
安保ホール

講座

内容

第1講座

少子高齢化時代だから面白い！介護人材マーケットの可能性

- セミナー内容抜粋① 成長マーケットに参入せよ～これから伸びる業界と衰退する業種～
 セミナー内容抜粋② 今世紀最大のニーズを抱え、今後も伸び続ける介護人材マーケットの現状
 セミナー内容抜粋③ 人手不足のトレンドを追い風に变え、他社が苦戦中の中一人勝ちする方法

福岡会場

東京会場

名古屋会場



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
プロポーザルチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント

宮本 光昭

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異才」と評されるほどの多岐にわたるプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その対象の本質を掴む力と一切の妥協を許した論議構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

第2講座

たった60日で介護人材紹介を立ち上げるノウハウ大公開

- セミナー内容抜粋① 超採用難職種“介護人材”を、コストを1円もかけずに集める裏技
 セミナー内容抜粋② 介護施設から人材紹介のオーダーが殺到～助成金を活用し、実質タダで紹介する方法～
 セミナー内容抜粋③ スキル・経験不要、ズブの素人でも月間粗利1,000万を達成するマッチング術

福岡会場

東京会場

名古屋会場



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 求人メディアグループ
WEBマーケティングチーム① チームリーダー チーフ経営コンサルタント

野口 豊



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
プロポーザルチーム

橋本 晨吾

人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。

人材ビジネスコンサルティングチーム所属。最近はクライアント企業の専門特化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットへの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。

第3講座

特別ゲスト講座

介護人材ビジネスを立ち上げて たった2年で地域No.1になれた理由



株式会社DANDL
代表取締役
田中 教善氏

※ 福岡・名古屋はビデオ出演

地域 No.1 の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた。2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



株式会社 プラスワーク
代表取締役
宮田 直樹氏

※ ビデオ出演

栃木県の介護職に特化した手数料ビジネスを複数立ち上げ、たった1年で驚異的な成長を遂げた。人材紹介だけでなく、事業のハイブリッド化にむけて『求人メディア』『教育研修』『老人ホーム紹介』等幅広くサービスを展開している。



株式会社 クレイプラス
代表取締役
野田 秀樹氏

※ ビデオ出演

山梨県で介護人材紹介を立ち上げ、たった4ヶ月で黒字化に成功した。介護人材紹介だけでなくアパレル事業や老人ホーム紹介事業等、多角的に事業を展開し成功を収めている敏腕経営者。

第4講座

今後、大不況になる前に経営者に知っておいてほしいこと

- セミナー内容抜粋① 少子高齢化時代に生き残る会社とそうでない会社の違い
 セミナー内容抜粋② 中小企業は徹底的に粗利率にこだわる～粗利率100%シニア事業の大きな魅力～
 セミナー内容抜粋③ 地域密着型中小企業の新しいビジネスのカタチ

福岡会場

東京会場

名古屋会場



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
プロポーザルチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント

宮本 光昭

お申し込み方法

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。



0120-964-111

(24時間対応) 担当：日田

WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/042035>

日時・会場

福岡会場

2019年3月8日金

勉強カフェ 博多ブレース

〒812-0013 福岡県福岡市博多区博多駅東1-13-17 松岡ビル8階

JR「博多駅」筑紫口より徒歩3分

東京会場

2019年3月22日金

(株) 船井総合研究所 五反田オフィス

〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」西口より徒歩15分

名古屋会場

2019年3月22日金

安保ホール

〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅3-15-9

JR「名古屋駅」桜通口より徒歩3分

開催時間

13:00
▼
16:30

受付12:30～

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785025口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

●申込みに関するお問合せ: 日田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

お申込専用

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S042035** 担当 **日田 宛**

介護人材紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に ☒ をお付けください。 ☐ 【福岡会場】2019年3月8日(金) ☐ 【東京会場】2019年3月22日(金) ☐ 【名古屋会場】2019年3月22日(金)

フリガナ				業 種	フリガナ				役 職	年 齢			
会社名					代表者名								
会社住所	〒				フリガナ				役 職				
					ご連絡担当者								
TEL	()			E-mail	@								
FAX	()			HP	http://								
ご参加者氏名	1	フリガナ		役 職		年 齢		2	フリガナ		役 職		年 齢
	3	フリガナ		役 職		年 齢		4	フリガナ		役 職		年 齢
	5	フリガナ		役 職		年 齢		6	フリガナ		役 職		年 齢

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時 月 日

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社が発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

お申込みはこちらから