

いま飲食店が
導入すべき

人財マネジメント

採用
定着
生産性アップ

わかる
4時間

フード業界地域一番飲食企業が実現!労務改善事例公開セミナー

講座内容&
スケジュール

東京

2019年1月30日(水)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

大阪

2019年2月6日(水)
(株)船井総合研究所 大阪本社

講座

セミナー内容

労務改善のために飲食企業がやっていること

- セミナー内容抜粋① 時流を捉えた働き方改革とは?
- セミナー内容抜粋② 飲食店経営者が知るべき飲食向け働き方改革
- セミナー内容抜粋③ 人材開発は採用・定着・戦力化を繋ぐことから始まる



株式会社 船井総合研究所 HRDコンサルティング事業本部
チームリーダー チーフ経営コンサルタント

大山 優

大学卒業後、レストラン、カフェ、バーを全国に展開する企業に入社。店舗業務から携わり、店長、マネージャー、SVを経て最年少で執行役員店舗統括として約300名のマネジメントに携わる。また兼任でグループ会社の代表取締役も務めあげ、任期終了後、現場上がりの経営者として培ったノウハウを飲食業界に発信したいという思いからコンサルタントへ転身。
船井総研入社後は、経営と現場での広い経験と知識を基にマネジメント領域の支援で活躍。人事評価制度の構築、採用、業務改善などの支援を得意とする。

第1講座

ゲスト講師

第2講座

第3講座

第4講座

飲食企業が労務改善に力を入れるために必要なこと

- セミナー内容抜粋① 売上成長率を維持!昨年対比108%を継続する人材マネジメントとは
- セミナー内容抜粋② 人件費を変えず公休を増やし労働時間を削減する方法
- セミナー内容抜粋③ 飲食業界の常識を覆す採用ビックリ事例を大公開!



株式会社 清修庵 代表取締役

森 大生氏

2016年1月、株式会社清修庵の代表取締役に就任する。現在40歳。大学卒業後、大手総合スーパー(GMS)を展開するナショナルチェーンへ就職。そこで食品の知識、労務管理の知識を学んだ後、実家に戻り、新規事業の外食部門の営業部長兼店長として従事。33歳の時に、専務取締役に就任する。現在、現場で経験したノウハウを生かし多店舗化、新業態の開発を積極的に実施している。今までに面接した人数は累計1000人を超える。

飲食企業が労務改善するための新しいソリューション

- セミナー内容抜粋① 定着の6要素を押さえた組織づくり
- セミナー内容抜粋② 多様化した労働觀に合わせたキャリアアップ
- セミナー内容抜粋③ 業績アップを果たせる組織に必ずある仕組みとは?



株式会社 船井総合研究所 HRDコンサルティング事業本部
チームリーダー チーフ経営コンサルタント

田井 哲弥

飲食・食品メーカー・食品スーパー等フードビジネス界の人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い打合せ」と組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商5億円前後から上場準備中の企業まで幅広く、全国で年間200日以上コンサルティングに従事している。中途社員・支援先では経営者様の理念・行動指針に基づいた評価賃金制度を構築して、行動評価ベースの項目に基づいてパートアルバイトから社員まで教育し、早期戦力化・定着率アップを実現している。

まとめ講座～明日から取り組んで頂くこと～



株式会社 船井総合研究所 HRDコンサルティング事業本部
チームリーダー チーフ経営コンサルタント

大山 優

お申し込み方法

〈お申込は右記URLからも可能です。〉

参加費 会員: 24,000円(税抜)/1名
一般: 30,000円(税抜)/1名

※申込に関する詳細は同封の申込書をご覧ください。

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/042016.html>



飲食店経営者が推進すべき働き方改革公開!

2019年
東京会場 1月30日水 五反田オフィス
2019年
大阪会場 2月6日水 大阪本社

前回
満員御礼!
のセミナー

第2弾

飲食店の働き方改革推進事例
最低賃金が上昇しても人件費率±0%!!
240時間削減した結果、
社員一人当たり

年間休日を
24日増やし
労働時間を
240時間削減
昨年対比
108%
3年連続
を継続する方法!

飲食店19店舗展開の地域一番企業が実現!

株式会社 清修庵 代表取締役

森 大生氏による特別講演



セミナーの詳細は中面をご覧ください!!

フード業界地域一番飲食企業が実現!労務改善事例公開セミナー

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間
対応

お問い合わせNo. S042016

お問い合わせに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 大山(優)

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 042016



業績アップと両立できる
「働き方改革」の
ポイントを
当日全て解説!

中小飲食
企業で
成功事例
多数!!

年間休日を
社員一人当たり
24日増やし、労働時間を
社員一人当たり
240時間削減した結果、
3年連続 昨年対比 **108%** 繼続する方法!

ゲスト
講師

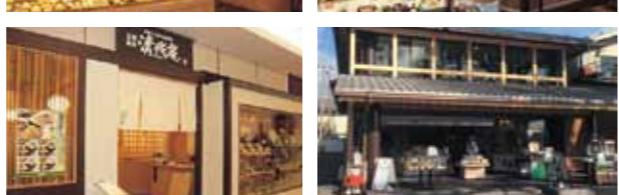
株式会社
清修庵 は、こんな会社です。

清修庵様はココがすごい! 3つのポイント!!

ポイント 1 働き方改革と並行し、新業態含め
年間2~3店舗新規出店を実現



ポイント 2 キャリアアップ制度に基づいた幹部面談を
実施し正社員離職率を2分の1以下へ改善



ポイント 3 最新採用手法ダイレクトリクルーティングを
フル活用し、採用経費を2分の1以下へ改善

創業 64年、年12億円、正社員数40名、京都を代表するそば・うどんチェーン!

働き方改革にいち早く着手し、新たな採用手法と
人材マネジメントで**6年連続增收**を実現!

飲食店が定着率と業績を上げる人財マネジメントの



これらは**定着の6要素**と呼ばれます。

定着率が高い飲食店は、これらの要素を必ず押さえています。
こうした仕組みつくりが、人財マネジメントの基礎として必要です。
今回のセミナーでは、この**6要素**を分解して徹底的に解説します!

業績を上げ続けられる

最新ノウハウ13ポイント

採用力 UP 公休を増やしてFLコストを変えないポイントは?

採用力 UP 年間求人費500万円削減の採用戦略とは!?

採用力 UP 3年連続店長候補を11名採用する方法!

定着率 UP パート・アルバイトの定着率85%以上を保つ方法はコレ!

定着率 UP 飲食店でもすぐにできる働き方改革入門

定着率 UP 正社員の離職率を25%から12%へ改善! キャリアプランの構築方法を公開!

生産性 UP 生産性を高める複線型人事とは!?

生産性 UP 高収益な飲食店の人事雇用形態とキャリアプランとは?

生産性 UP 社員がグングン育って業績を上げる人事制度の全貌

生産性 UP 求める成果は生産性と業績アップ! 成果にコミットする仕組み公開!

業績 UP 社員のベクトルを合わせる経営方針発表会とは?

業績 UP FLコストの適正化と同時に進めるコスト削減

業績 UP 昨年対比108%! 業績UPに欠かせない人材マネジメント

一度は離職者が大量に出て挫折… 多店舗化を成功させるには人材マネジメントが大事だと気づきました

はじめまして、株式会社 清修庵 代表取締役 森 大生 です。

弊社は、食品製造業及び、近畿地方を中心に外食事業を行っております。

私が入社した時は食品製造業のみの会社でした。外食を始めたのは私が入社してからとなります。すぐに外食事業部長を任せられ、2人の職人を雇いスタートさせました。その当時は外食を大きくチェーン化していくという大きな夢も持っておらず、とりあえず、目の前にある仕事を一生懸命誰にも負けない努力でこなしていました。おかげで私は素人でしたが、料理の知識、技術、管理を現場で身に着けることができ、やがて大きな自信となり、自然と多店舗化を意識するようになりました。

大きな挫折を味あわず、順風に店舗経営は進み、あれよあれよという間に、お店が増えていきました。

私と仕事を一緒にしていた若い学生達も「一緒に仕事したい」「一生ついていきたい」と言われるほどでした。

私は、一生懸命まじめに仕事をしていたのですが、5.6店舗となった時に転機がおとずれます。

今まで、私についてくれていた若い社員たち、職人たちが次々と退社していました。

これから更にエンジンをふかして10店舗、20店舗へと飛躍していくと考えていていた最中だっただけに「何故」と思いましたが私はまだ、人材の大切さに気付かず「私がその分朝から夜まで寝ずに働き、まだ私についてくれている社員とこの苦難を乗り越えていけるだろうと思っていました」しかし、今思えばバカな話でそんな根性論誰もついてくるはずはありません。また次から次へと退社していき、とうとう誰もいなくなりました。

何故、こんなに一生懸命働いているのに私の気持ちが伝わらないんだと自暴自棄に陥り、人をまったく信用できない状態になったこともあります。そんな精神状態であった時に出会ったのが、京セラ稲盛和夫さんの著書でした。

代表的な言葉「大家族主義で経営する」「心を磨く経営を伸ばす」等

私は目からウロコでした。気づきを得たのは私は、自分の能力を鼻にかけて従業員をただ単にこき使ってただけなんだって。もっと自分から心を開き、従業員とベクトルを合わせることが非常に大事なんだなっと思った瞬間がありました。

それ以後、従業員を大切にしていく経営に切り替わりました。私は従業員との対話をすることを仕事の中心とし従業員の声にこたえることが更に会社を良くする一つの方法だと気づきました。そのように着実に実践し、従業員も増えお店もまた順調に増やすことができました。

2016年社長に就任し、更に従業員満足を高める改革を行いました。しかしながらどうやってすすめていいか分かりません。その時に、船井総研さんのセミナーのDMに出会い藁をもすがる思いで受講したのをまだ鮮明に覚えています。

採用活動、賃金制度と連動させたキャリアアッププラン、新卒採用等現在もご支援いただいています。

おかげさまで離職率も減り、従業員満足度もアップしていると自負しています。

サービス業はブラック企業という世の中の意識がありますが、私もその固定観念があり、その固定観念が会社を悪化させているのだとつくづく気づきます。今後ますます、採用難の時代、働き方改革などそれに順応していかなければ生きていけない時代です。私は、今後も従業員満足度を高め、そして清修庵って働いていて楽しいな、やりがいあるなって思っていただける企業に成長していきたいと思います。

株式会社 清修庵
代表取締役 森 大生氏



開催要項

日時・会場

2019年1月30日(水)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527
 東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」
 西口より
 徒歩15分

2019年2月6日(水)
(株)船井総合研究所 大阪本社
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
 船井総研 大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線
 「淀屋橋駅」
 ⑩番出口より
 徒歩2分

開催時間
13:00
16:30
 受付12:30~

一般企業 税抜 30,000円(税込32,400円)/一名様 **会員企業 税抜 24,000円(税込25,920円)/一名様**

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取り消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。
- その後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

受講料

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お申込方法

お振込先

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785114 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウショ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

お申込専用

●申込みに関するお問合せ:櫻田 ●内容に関するお問合せ:大山(優)

※年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月7日まで電話がつながらなくなっています。ご迷惑をお掛けいたします。

1月8日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S042016 担当 櫻田 宛

フード業界地域一番飲食企業が実現!労務改善事例公開セミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場にをお付けください。

【東京会場】 2019年1月30日(水)

【大阪会場】 2019年2月6日(水)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ		役職
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者 氏名	1 フリガナ	役職	年齢	2 フリガナ
	3 フリガナ	役職	年齢	4 フリガナ
	5 フリガナ	役職	年齢	6 フリガナ

今、このお申し込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。

そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(

研究会)

[個人情報に関する取り扱いについて]

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることができます)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や講習の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



お申込みはこちらから

