主婦活用で派遣を一気に伸ばせ!

2019年 2月21日訊 (株)船井総合研究所 大阪本社

(株)船井総合研究所 五反田オフィス

13:00 16:30 受付 12:30~

講座

### 人材派遣業の現状と主婦派遣の可能性

セミナー内容抜粋② 「ポテンシャルワーカー(潜在労働者)」を活用して一人勝ちする方法 "今"伸びている派遣会社とそうでない会社の決定的な違い

第1講座



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 山根 康平

部長 エグゼクティブ経営コンサルタント

総勢30名の人材ビジネス専門コンサルタントが所属する支援部の責任者。国内最先端の人材募集ノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの人材ビジネス会社の業 縞アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。数多くの企業でのコン ナルティング成功事例が評価され、船井総研史上最年少の27歳でエグゼクティブ経営コンサルタントに昇格した船井総研が誇る人材ビジネスのスペシャリスト。

### たった60日で主婦派遣を立ち上げるノウハウ大公開



これまでの募集難がウソみたいに応募が殺到!求人広告を一切使わずに主婦を集める方法 セミナー内容抜粋② 訪問営業なし!オーダーがどんどんとれるマル秘営業テク セミナー内容抜粋③ 主婦が主婦を管理!在宅ワーカーを活用しスタッフ管理、マッチングを効率化する方法

第2講座



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも"異常"と評されるほど多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティ ング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事 象の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。



### 撤退を覚悟していた派遣事業が復活! 、手不足の今、弊社が業績を伸ばせた理由



人口3.9万人の千葉県匝瑳市で1000人の主婦を集めた募集テクニック セミナー内容抜粋② 1人で売上2億円!スーパー女性営業マンのマッチング術 セミナー内容抜粋③ 主婦が主婦を呼ぶ!ママ友紹介で稼動を一気に増やす方法



#### 株式会社グッドパワー 代表取締役 倉石昌治氏 特別ビデオ出演!

人口3.9万人の干葉県匝瑳市にて製造業・倉庫内軽作業を中心とした人材派遣を展開。優れた人材募集スキームを有すると共に、プロセス管理においても独自のノウ 八ウを持ち、業界平均を大きく上回る成果を上げている。変化の激しい昨今においても、常に「この先は何ができるだろう? 」というポジティブアクションのもと、クライ アントに有益な情報と人材を提供すべく、社員一丸となって創意工夫を弛まずに重ねている。これから地域密着型派遣会社が目指すべき新しい"経営の在り方"を体



一人で粗利3000万!女性コーディネーター育成術

セミナー内容抜粋② 自社HPで真面目な主婦がどんどん集まる!女性向けWEBマーケティングとは? セミナー内容抜粋③ 売上アップ経営から粗利アップ経営にシフトして業績を伸ばす方法



株式会社プラスワーク 代表取締役 宮田直樹氏

地域No.1の人材会社になるべく、栃木県に特化した人材サービス事業を立ち上げ、たった1年で驚異的な成長を遂げた。人材派遣・紹介だけでなく、事業のハイブリッド化にむけて「求人媒 体「教育研修」「スカウトサービス」等幅広くサービスを展開している。また「女性の社会進出」を企業理念に掲げ、全て女性社員で事業を運営するなど先進的な取り組みを行っている。注目

第5講座

第4講座

### 材派遣会社の経営者に"今"考えてほしいこと

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 部長 エグゼクティブ経営コンサルタント

山根 康平

#### お申し込み方法

#### FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。



右記のQRコードを読み取りいただき WEBページのお申し込みフォームより お申し込みくださいませ。

WEB からのお申し込み

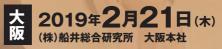




セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/041995

## 人材派遣会社 経営者·経営幹部様必見





東 2019年3月7日(木) 京 (株)船井総合研究所 五万田大

法改正、2018年問題、人口減少

主婦活用で"派遣を復活"させた二人の敏腕経営者

業界平均4倍の営業利益率12% 超高収益経営を実現!



株式会社グッドパワー 代表取締役 倉石昌治氏





主婦活用ビジネスを立上げ、 年間粗利1億円突破!

株式会社プラスワーク 代表取締役 宮田直樹氏 <sub>机域密着型</sub>

Funai Soken

- │ 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10船井総研大阪本社ビル

主婦派遣セミナー

お問い合わせNo. **S041995** 

FAX.0120-964-111 24時間 対応

お申込みに関するお問合せ:指田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 041995 🔍

TEL.0120-964-000 9:30~17:30



お金を かけてもかけても 人が集まらず 困っている

人は集まるけど、 要求の多い人材ばかりで 稼動が増えない

定着が悪く、 余計な仕事やコストが 増えている

フルタイムで働ける 若い男性を 集めたいけど、 全く応募がこない

請負化を 進めたけど ほとんど利益が 出ていない

"主婦"活用で"派遣"が再び盛り上がる! 脱フルタイム 脱請負

人材派遣会社が主婦活用に取り組むべき3つの理由

# 主婦は驚くほど間単に集まる

## 主婦を集めるための3ステップ

求人広告への出稿をSTOPする ステップ①

TVCMで話題のindeedを攻略する

無料SNSマーケティングを実践する

## 募集成功事例連発中!!

事例① 株式会社グッドパワー ¥448,768/月 85人 ¥5,280/人

事例② 株式会社プラスワーク 広告費 ¥255,230/月 登録者 70人 登録単価 ¥3.646/人

まだまだあります

主婦は方法を間違えなければ もう人材募集に困らない

# 主婦は人材の質が高い

# よくある 派遣営業マンの

- ●連絡不通、当日ドタキャンは 当たり前
- ●スタッフのフォローに追われて、 新規営業ができない
- ●採用してもすぐやめるから 採用コストが回収できない
- ●欠員が出ていつも現場に 入ってばかり…



# 主婦なら・・・

- ●ドタキャン・連絡不通なし! 管理がとっても楽
- ●時短で出勤日数が少なくても、 長期定着で利益貢献大
- ■早朝勤務のシニアと タッグ派遣も可能
- ■結婚するまで大手企業勤務の ハイスペック主婦の 派遣も可能

もう管理業務に追われることはない

# 主婦は利益率が高い

主婦派遣なら採用コストが安いので 男性の1/3以下

# 営業利益率10%以上は当たり前

※人材派遣会社の平均的営業利益率は2~3%

さらにこれまで採用せずにリリースしていた人材を 派遣とは別の形でクライントに紹介することで、

## 更なる利益率UPも可能!



地域密着型スカウトサイト(逆求人サイト) 超低価格人材紹介(リリース人材紹介)

もう赤字覚悟で現場を回す必要はない



# あきらめかけていた派遣事業が主婦の力で復活!

年間応募者1000名超で売上120%UP 女性営業マンー人当たりの売上2億円達成 採用コストを大幅削減し営業利益率 12%超





# 主婦活用で製造派遣事業がV字回復

優秀な主婦を派遣して、派遣単価大幅UPに成功 主婦とシニアの"タッグ派遣"で稼動人数大幅増 パート社員(主婦)がスタッフ(主婦)を管理するあたらしい派遣のカタチ

今後も縮小マーケットにしがみついて事業の終焉を待ちますか?

それとも今、新たな領域にチャレンジして成功をつかみますか?

続きはセミナーで

日時·会場

(株)船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分 2019年2月21日日 安保ホール

〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅3-15-9 JR「名古屋駅」桜通口より徒歩3分

〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅 |西口より徒歩15分

16:30 受付12:30~

受講料

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講科のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
● 万一、開催 4 営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催 4 営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3 営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

-般企業 税版 30,000m (税込32,400m)/-名様 会員企業 税版 24,000m (税込25,920m)/-名様

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785006口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お申込専用

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

キ婦派遣ヤミナー

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

FAX 0120-964-111 (24時間対応) TEL 0120-964-000 (\text{\$\pi\$} 17:30)

指田 宛

●申込みに関するお問合せ:**指田** ●内容に関するお問合せ:**宮本** 

年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月7日まで電話がつながらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月8日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

EAX:0120-964-1

お問合せNo. SO41995 担当

ご希望の会場に√ をお付けください。 □【大阪会場】2019年2月21日(木) □【名古屋							「屋会場】2019年2月21日(木) □【東京会	場】2019年3月7日(2	木)
フリガナ				業種	-	フリガラ	-	役 職	年齢
会社名						表者	名		
会社住所	Ŧ		L		-	フリガフ	-	役 職	
						ご連約 旦当者			
TEL		(			:-ma	@			
FAX		( )			HP	http://			
ご参加者 氏名		フリガナ		役 職	年齢		フリガナ	役 職	年齢
	1					2			
		フリガナ		役 職	年齢		フリガナ	役 職	年齢
	3					4			
		フリガナ		役職	年齢		フリガナ	役 職	年齢
	5					6			
今、このお申し込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。									
上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)									
着望日時 月 日 日									

### □ FUNAIメンバーズPlus 【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

ご入会中の弊社研究会があれば
▼をお付けください。

- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホーム ページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グ ループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム (TEL06-6232-0199) までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



研究会)

お申込みはこちらから

□ その他各種研究会(