

人材採用に苦戦中の全業種対応経営者様・経営幹部様へ

採用革新セミナー2019



採用人数を

たたます。 たれます!

お金を払って採用する時代は終わりました!

ホームページやインターネット広告による採用手法を紹介 するだけのセミナーではありません。

> 東京 会場

2019年2月11日 图 (株)船井総合研究所 東京本社



人材採用改革セミナ-

お問い合わせNo. S041982

TEL.0120-964-000 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 対応

いる 9 MED かられ か中に 3 3 MED かられ かけに 3 MED かられ かけに 3 MED かられ かけに

一円にする表技もお伝えします

これまでの採用難がウソみたいに解決する裏技を大公開!

人材採用革命

求人広告にかけるヨストを0円にする



- ☑ いつもハローワークに求人を出しているが全く反応がない
- ☑ 紙の求人誌や新聞の折込広告に求人を出しても効果がない
- ✓ ポータルサイトに求人を出しても採用どころか応募すらこない
- ✓ お金をかけてホームページを作ったのに全く採用できていない
- ☑ 人材紹介会社に依頼しても、良い人を紹介してもらえない

いつまで効果の出ない求人広告に無駄なお金を払い続けますか?

いますぐ求人誌。ポータルサイトへの 広告出稿を停止せよ

人材採用革命

コスト削減和益を出しながら採用するどころか

有料職業紹介事業の許可を取得し第3者の立ち位置で人材募集を行う

応募数3倍



驚愕の採用スキームの詳細は電影デーで!!

人材採用革命

自社採用ホームページに応募が殺到する

ただ採用ホームページを作るだけでは人は集まりません

キーワードは・・

TVCMで話題のindeedとは?

自社採用ホームページ

WAIPであれば

indeed

総合検索であれば
YAHOO! Google
JAPAN

画検索であれば YouTube

求人検索 であれば indeed

世界No.1

indeedの運用実績が

一の船井総研のノウハウを特別公開

世界No.1の求人専門検索エンジン

月間2億人のユーザーが訪問

びっくり事例 連発中! 2.000社を超える事例から成功テクニックをお伝えします

Indeedを攻略した者が人材争奪戦を制す!

2019第 採用成功事例を全て大公開

エリア・規模関係なく

全国各地で採用に成功している企業が続出中



東海地方A社 年間応募者数 400名超



九州地方B社 3,000円以下で 介護福祉士が集まった



関東地方C社 HPオープン初日 から応募が殺到



このノウハウを知らずに事業の終焉を待ちますか?

続きはセミナーで

もう「人さえいれば…」とは言わせない

ニックを大公開 的採用

人材採用改革セミナ-

講座内容&スケジュール

2019年2月11日 (株)船井総合研究所 東京本社

開催時間 13:00 16:30 受付 12:30~

講座

第】講座

人材採用マーケットの現状と課題

セミナー内容抜粋① 人材ビジネス専門コンサルタントが見た人材採用を取り巻く環境の実態

内容

-psk#2 なぜ人があつまらない?従来の方法では採用できない理由

■内容抜粋③ 超人手不足時代に人材採用で一人勝ちする会社とそうでない会社の違い

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 部長 エグゼクティブ経営コンサルタント

山根 康平

総勢30名の人材ビジネス専門コンサルタントが所属する支援部の責任者。国内最先端の人材募集ノウハウと船井流 経営法を駆使し、数多くの人材ビジネス会社の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提 案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。数多くの企業でのコンサルティング成功 事例が評価され、船井総研史上最年少の27歳でエグゼクティブ経営コンサルタントに昇格した船井総研が誇る人材 ビジネスのスペシャリスト.

第2講座

~人材採用革新~60日で変わる人材採用の新しいカタチ

"脱他社媒体"従来の採用スタイルの終焉と、新しい採用手法の全容 一内容抜粋②

コストO円で人材をドンドン集める方法

<u>セミナー内容抜粋③</u> コスト削減だけじゃない!利益を出しながら採用ができるマル秘ビジネスモデル大公開

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグルー プロポーザルチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント

宮本 光昭

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも "異常" と評されるほど多数の業 種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケ ティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴む力 と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

特別

ゲスト講座

特別ビデオ出演

もうダメだとあきらめかけていた採用が一瞬で解決した理由

セミナー内容抜粋① 人手不足の頃に取り組んでいた"間違った採用手法"

-内容抜粋2 いくら採用費をつかってもうまくいかなかった我々が、採用人数を一気に増やせた理由

"エージェント型リクルーティング"で利益を出しながら採用する方法



株式会社ビーナス 取締役

金尾 治朗氏

フランチャイズチェーンの全国展開支援をする東証 | 同心性人子学来後、プランデャイステェーンの主国展開又接をする界証ーー部上場企業へ就職。フランチャイズ加盟店開発、チェーン本部構築支援等をする過程で、株式会社ピーナスと出会い 2011 年に転職。機能訓練に特化したデイサービスである、ビーナスクラブ、ビーナスプラスを中心 MRCHUDUCが11 これから、ことが外のでは、 に多店舗展開を推進。新規止店、本部情景、業績改善、人材採用、人 材育成の全体指揮を執り、現在は大阪府下で 46 事業所を展開中。 ピーナスプラスのライセンス展開を行う株式会社アプロディーテ(ピーナス 子会社)の代表取締役でもある。



株式会社タウンメディカル 代表取締役

今泉 勝氏

埼玉県を中心とした関東エリアで調剤薬局を運営している。今までの紹 介会社他頼みの採用方法に限界を感じ、抜本的に見直すことを決意。 ダイレクトリクルーティングに取り組み、たった3ヶ月で11名 の薬剤師の応募獲得に成功した。



株式会社日本タクシー 車務取締役

山田 健太郎氏

株式会社日本タクシ 昭和 25 年創業の岐阜県岐阜市に本社を置く ーは、 タクシー会社。現在はタクシー観光パス・送迎パス・コミュニティーパス ・介護タクシー・子育てタクシー事業を展開している。ドライバー採用に 関する先進的な取り組みを行っており、ドライバー採用に苦戦する企業が 多い中、確実に乗務員を増やしている今注目の企業。

第4講座

超人手不足時代の"今" 経営者に本気で考えてほしいこと

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 部長 エグゼクティブ経営コンサルタント

山根 康平

お申し込み方法

日程がどうしても 合わない企業様へ 出張セミナー&

<u>まずは、お問い合</u>せ下さい。

平日 9:45~17:30

個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 担当:宮本

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に ご記載のうえFAXにてお送りくださいません



(24時間対応)担当:時田

WEB からのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき WEBページのお申し込みフォームより お申し込みくださいませ。





セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/041982

日時·会場

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

16:30 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

-般企業 税抜 30,000m (税込 **32,400**m) / - 名様 会員企業

税版 24,000m (税込25,920m)/-名様

受講料

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講科のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
● 万一、開催 4 営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催 4 営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3 営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785929口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

材採用改革セミナ

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

お申込専用

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

時田 宛

TEL 0120-964-000 (\(\PH\)9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:**時田** ●内容に関するお問合せ:**宮本**

年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月7日まで電話がつながらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月8日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **SO41982** 担当

FAX:0120-964

フリガナ				業種		フリガナ		役 職	年齢
会社名						大表者名	,		
五江石					'	VXHT			
会社住所	₸					フリガナ		役職	
						ご連絡 担当者			
TEL		(()			E-mail	@		
FAX		()			HP	http://		
ご参加者 氏名		フリガナ		役 職	年虧	à	フリガナ	役 職	年齢
	1					2			
		フリガナ		役 職	年齢	à	フリガナ	役 職	年齢
	3					4			
		フリガナ		役 職	年齢	à	フリガナ	役 職	年齢
	5					6			
今。このお申し込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに直剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。									

そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時 月 日

ご入会中の弊社研究会があれば
▼をお付けください。

□ FUNAIメンバーズPlus 研究会) □ その他各種研究会(

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホーム ージをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グ ループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)





お申込みはこちらから