

たった、180分で明るい未来を創り上げる！ まだあきらめるのは早いですよ！

第1講座 13:00～13:50 **3店舗以下企業を「50社」以上救ってきた「今西」がノウハウを公開！**

「3店舗以下の経営者に今求められる経営戦略」

1. 新台「0」でもできる月粗利1,000万円増やすための機械運用と投資判断
2. 社員「0」でもできるアルバイトを活用した集客術
3. 300台クラスの機械代は粗利対比10%以下で運用せよ。
機械代より〇〇への投資を3倍へ！資金力がなくとも売上2倍を実現へ！
4. 商圏規模別300台クラスの勝ち残り戦略公開。3万人の小商圏でも勝ち残れるか！
5. 2019年から2020年の業界予測と対策

株式会社 船井総合研究所 上席コンサルタント **今西 優貴**



第2講座 13:50～14:20 **ゲスト講演** 株式会社 シー・エフ・ワイ 代表取締役 **梶川 弘徳氏**

「売上2倍を実現！店舗撤退を 考える前に経営者として行うこととは!？」

1. 月売上9,000万円を2倍にした経営判断を公開。
ポイントは、「月売上」を捨てること？
2. 社員20人未満の企業が売上・利益をあげるために
しなければいけない組織運営。
3. 本当は公開したくない!？社員「0」でも
明日からできる300台クラス集客戦略公開。



第3講座 14:40～15:20 **ゲストの店舗を徹底解説！**

3店舗以下の経営者が今すぐにでも取り組むべき**業績アップのポイント**とは？

1. 売上2倍、利益1.5倍にするための営業戦略・戦術の成功シナリオを徹底解説。
2. 市場・競合・自店の状況を知り尽くたものが掴む、機械戦術とは!？
3. 明日からアルバイトでもすぐに実践！最新船井ノウハウ30連発

株式会社 船井総合研究所 マーケティングコンサルタント **瀧華 啓貴**



まとめ講座 15:20～15:50

3店舗以下の経営者が今後選ぶべき3つ経営戦略

株式会社 船井総合研究所 アミューズメント支援部 部長 **成田 優紀**



ぱちんこホール「3店舗」以下「経営者」様 限定

開催日時 13:00～15:50 (受付12:30～)

大阪会場

2019年 **3月6日** 水
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京会場

2019年 **3月13日** 水
(株)船井総合研究所 芝セミナープレイス

店舗撤退を考える前に、300台ぱちんこ経営者として行うこととは!？

資金なし、人財なし、ブランド無しの

300台ぱちんこ店でも

機械代たったの
150万円で

月粗利+1,000万円／を

実現した

経営判断の仕方すべて伝えます!セミナー

「**1円ぱちんこ**」を捨てて、新台「**0**」で
そして、「**20万円以下の中古機のみ**」で
粗利と客数が1.5倍増える売場づくり・機械運用を教えます!

月売**9,000万円**を**1億8,000万円**! **300台**クラスの「セオリー」を覆した!

特別
ゲスト
講師

5年前に居抜きで店舗を取得。
当初、低貸専門店オープン。低単価の差別化営業で集客はしていたものの当時月売9000万円。収益性を上げるために2年前から4円ぱちんこ、20円スロットを導入し単価アップに見事成功。そして、300台クラスならではの、細かな戦術を用いて、月売上1億8,000万円、月粗利は約1,000万円増を実現。モデル店以外にも2店舗を経営。ともに不毛な低単価路線の営業から将来を切り開く高単価路線へ変更し、売上を大幅アップ。店舗撤退を考えていたところもあった経営者からは「あきらめるのはまだ早い、小型店でも勝ち残る型がある」と業界に発信したいというところもあり、今回の登壇が決まった。

株式会社 シー・エフ・ワイ 代表取締役 **梶川 弘徳氏**



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申し込みに関するお問い合わせ: 櫻田 内容に関するお問い合わせ: 瀧華

3店舗以下ホール高収益実現セミナー

TEL.0120-964-000

平日 9:30～17:30

FAX.0120-964-111

お問い合わせNo. **S041836**

24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

041836

このような経営者様はご参加ください！

- ✓ 3店舗以下経営で月売9,000万円未満の店舗がある経営者様
- ✓ 3店舗以下経営で月粗2,500万円未満の店舗がある経営者様
- ✓ 300台クラス店舗をお持ちでなおかつ方針を決めかねる経営者様

撤退しようとしていたら **提案**されて...
300台クラスでも業績が**上がる**と

新台「0」全社員「10名」の零細企業が **成功**した
20円スロット・4円ぱちんこに集中したら...

成功事例企業	Before	After
関西地方A社 3店舗経営 350台クラス	売上 9,000万円 粗利 2,200万円 営業利益 ▲100万円	売上 18,000万円 粗利 3,200万円 営業利益 1,200万円
中国地方B社 1店舗経営 300台クラス	売上 8,000万円 粗利 2,000万円 営業利益 250万円	売上 13,000万円 粗利 2,500万円 営業利益 700万円
関東地方C社 2店舗経営 300台クラス	売上 9,000万円 粗利 2,000万円 営業利益 1,200万円	売上 11,000万円 粗利 2,000万円 営業利益 1,450万円

こんな疑問を抱えている経営者様もご参加ください！

- ✓ 社員が10名しかいないけど、セミナー内容は落とし込めるの!?
- ✓ 機械代月100万円/店しか使えない資金力でも大丈夫!?
- ✓ 20円スロット3,000枚以下だけど、売上上がるの!?
- ✓ 今のやり方を変えたがらない店長がいるけど、大丈夫!?



講座内容
一部抜粋

3店舗以下経営の経営者が抱く疑問も
すべて解決する業績アップの型をご紹介します！

泥臭いが人不足でも資金不足でもできる
最新モデルの一部ノウハウを紹介！

社員がいなくとも、資金がなくともできる
今まで公開しなかったノウハウをお話します！

※セミナーでは
すべてを
ご紹介します。

ノウハウ① 売上と粗利を最大化するスロット戦略

- ①絶対ミスしない！最小投資で機種を編成する機械購入手法！
- ②粗利ロスをしていない為の調整・機械選定におけるポイント公開！
- ③プロに喰わせない！足元商圈のお客様に指示されるジャグラーの調整と販促手法！

ノウハウ② 常連客を最大化するぱちんこ営業

- ①海・ジャグラーを薄利にせず業績を上げる2019年版の手法！
- ②2019年版粗利対機械代比率は10%がベース！売上を上げる機械代の適正は〇〇%！
- ③簡単！会員管理で常連様を逃がさない為の最重要数値項目はコレ！

ノウハウ③ 機械代を〇〇に転換

- ①コミュニティ強化！営業外集客フェス企画に転換するだけで新規・ご無沙汰来店客獲得！
- ②デジタル時代にあってチラシ・DMアナログ集客で最大集客！毎月ピーク人数更新する方法！
- ③機械代を〇〇に投資で業務効率アップ、人件費削減可能な投資とは？

業績は経営者が上げる！経営者様のご参加お待ちしております。

日時・会場

大阪会場

2019年3月6日(水)
株船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線
「淀屋橋駅」
⑩番出口より
徒歩2分

東京会場

2019年3月13日(水)
株船井総合研究所 芝セミナープレイス
〒105-0014
東京都港区芝3-4-11 芝シティビル

都営地下鉄三田線
「芝公園駅」
A2出口より
徒歩1分

開催時間

13:00
▼
15:50
受付12:30～

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785197 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 瀧華

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S041836	担当	櫻田 宛
-----------------	----	------

3店舗以下ホール高収益実現セミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に ☒ をお付けください。		☐ 【大阪会場】 2019年 3月6日(水)		☐ 【東京会場】 2019年 3月13日(水)				
フリガナ		業 種		フリガナ				
会社名				代表者名				
会社住所	〒			フリガナ				
				ご連絡担当者				
TEL	()			E-mail	@			
FAX	()			HP	http://			
ご参加者氏名	1	フリガナ	役 職	年 齢	2	フリガナ	役 職	年 齢
	3	フリガナ	役 職	年 齢	4	フリガナ	役 職	年 齢
	5	フリガナ	役 職	年 齢	6	フリガナ	役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

検

お申込みはこちらから