

入管法改正に対応する 留学生募集 セミナー

質・量共に安定した留学生募集が実現できる

本セミナーはこのような法人様対象のセミナーです

- 留学生の受け入れをしたことがないため受け入れのリスクが心配
- 少数の留学生しか受け入れていないため、規模を拡大する方法が知りたい
- 日本語学校をスムーズに設置する方法が知りたい
- エージェント費用が高騰しているため、自学で外国人募集をしたい



特別ゲスト

大原学園 1800名 以上の留学生が在籍！
“留学生 事業部 総責任者” が留学生事業のポイントをお伝え

学校法人 大原学園 理事・専門課程統括本部長
留学生事業部事業部長・大原学園東京校 校長

中本毎彦 氏

佛教大学文学部卒業後、大原学園専任講師を経て大原学園 大阪校校長、日本語学校校長等を歴任し現在は留学生事業の事業部長を務める。付属の日本語学校を含む大原学園グループに在籍する1800名以上の留学生の統括を行っている。

専門学校向け留学生獲得セミナー | お問い合わせNo.S041769

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041

大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研 大阪本社ビル

■内容に関するお問い合わせ：西村（祐） ■申し込みに関するお問い合わせ：星野

TEL: 0120-964-000

(平日9:30~17:30)

FAX: 0120-964-111

(24時間対応)

入管法改正により、留学生新時代が到来

日本の生産年齢人口の減少(1986年:8700万人→2017年:7650万人)や、国内の有効求人倍率の上昇(2009年:0.4倍 → 2018年:1.6倍)を背景に、外国人労働者は急激に増加しています(2012年:68万人→2017年127万人)。更に、技能実習生の受け入れ期間延長、入管法の改正等により、更に外国人労働者は増加していき、外国人労働者に労働力を依存する構図は進みます。多くの業種が外国人を労働力として受け入れ、日本は国際化(異民族・異文化が入り混じる状態)が進むことが予想されています。一方で、留学生を受け入れている専門学校は全体の30%程度であり、大学(83%)と比較しても低く、18歳人口が確実に減少することを踏まえて「専門学校もより海外から学生を募集すべきではないか？」と常々考えておりました。しかしながら「専門学校の留学生獲得の情報提供の機会」は乏しく、あっても表面的なものが多く、専門学校に特化し、明日から使える実践的で深みのある情報提供の機会が不足していると考え本セミナーを開催するに至りました。留学生数が0名から1000名の学校まで幅広い専門学校様に価値を感じていただけるセミナーとなっております。ぜひご参加ください。

株式会社 船井総合研究所

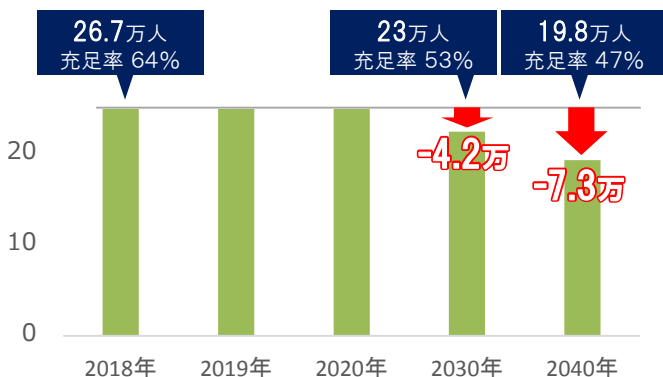
保育・教育支援部

チーフ経営コンサルタント 栗山 茂之

専門学校をとりまく2大時流ととるべき方向性

(1) 18歳人口の減少と専門学校進学者数の減少

進学者数(専門学校)

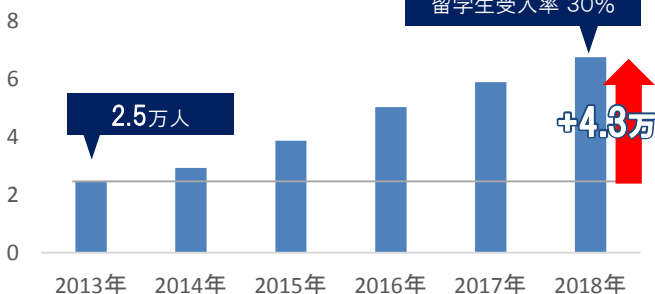


18歳人口の減少に伴い、専門学校進学者数も減少していく見通し。2030年には2018年と比較して専門学校進学者数は-4.2万人、2040年には-7.3万人となる見込み。専門学校進学者率に変化がないとすると、専門学校の平均定員充足率は現在の64%から2030年には54%、2040年には47%となる見通し。

18歳人口の減少から、
国内のマーケットは確実に縮小していく

(2) 専門学校在籍中の留学生数の上昇

留学生数(専門学校)



専門学校に在籍する留学生数は急速に増加。2018年の留学生数(専門学校)は6.7万人となり、2013年と比較して4.3万人増加した。

一方で留学生を受け入れる専門学校は全体の30%にとどまり、大学と比較して少なく、今後増加していくことが予想される(大学は83%)。

留学生数は上昇するが、留学生を受け入れる専門学校数も増加する見込み

今後、国内のマーケットは確実に縮小、
広く海外からも優秀な学生を獲得していく必要がある

法改正をチャンスに変えるためのポイント大公開

入管法改正のポイントと専門学校がとるべき戦略

入管法改正のポイント

- ・就労を目的とした特定技能ビザの新設
- ・N4相当で就労可能
- ・高等教育機関を卒業せずに就労が可能
- ・2022年までに最大34万人が流入予定



入管法改正による影響

- ・就労目的の留学生が特定技能に移行
- ・新興国を中心とする競争の激化
- ・現地の学生が特定技能に流れる懸念

今後は競争の激化・募集力強化が必須。下記の流れで募集力を強化

4. 留学生募集力強化の流れ

留学生獲得の競争激化に備え、

接触する学生数を増やし、上流工程にアプローチする必要がある

STEP1

自然受け入れ

積極的な募集活動をせずに留学生が志願する状態。
現在の受け入れ態勢ではスケールアップが難しく、18歳人口の減少を留学生で補填できない。留学生受け入れ態勢の整備と集客ルートの構築が必要。

STEP2

日本語学校への営業・留学生に特化した広報

留学生に特化した広報を展開し、日本語学校とのネットワーク構築した状態。日本語学校に在籍する留学生は都内一極集中が進んでおり、地方では募集力の減少が顕在化している。中長期的に安定して留学生が募集ができる体制作りが必要。

STEP3

日本語学校・日本語学科の設置

日本語学校・日本語学科を保有し、直接海外から学生募集ができる状態。漢字圏を中心にエージェント費用が高騰しており、結果として入管リスクの高い開発途上国の学生を受け入れ、優秀な学生を確保することが困難に。現地とのコネクションを強化し、募集力を強化する必要がある。

STEP4

海外拠点の設置

海外に拠点をもち、現地と強いコネクションがある状態。エージェント機能を自学で保有している。今後は他国展開と特定技能・技能実習等の別事業への進出も考えたい。

未来の戦略に併せて、どのレベルまで留学生募集を進化させるのかがポイント

本セミナーではステップ別の事例と今後すべき展開をご紹介します！

本セミナーでお伝えする内容

- **“入管法改正”** による留学生マーケットへの影響と対策
- 約1800名の留学生を受け入れる。大原学園の留学生教育と募集対策
- 留学生数が0名の学校向け！留学生を受け入れるための第一ステップを解説
- 非漢字圏でも **“日本語習得能力が高い国”** とは？獲得事例と共にご紹介
- 留学生を数名から20名超にスケールアップする方法
- 人口20万人以下の地方でも **“漢字圏の学生”** が集まる！集客事例と集客メソッド
- 脱・エージェント依存！ **“海外法人設置のステップ”** をご紹介
- 認可が通る **“日本語学校設置”** のポイント
- 留学生に刺さる日本語学校への営業方法と事例ご紹介
- 大手日本語学校が実践！ **“質の高い留学生を見極める方法”**

本セミナーのプログラム内容

講 座	講 座	講 師
第1講座 13:00-13:40	専門学校をとりまく留学生受け入れの実態と課題とは	(株)船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 栗山 茂之
第2講座 13:50-14:50	大原学園の留学生教育と募集対策について ①大原学園の留学生教育について ②大原学園の留学生進路指導について ③留学生の募集対策について	学校法人大原学園 理事 専門課程統括本部長 留学生事業部事業部長 大原学園東京校 校長 中本毎彦 氏
第3講座 15:00-16:00	新時代 留学生募集における 留学生募集受け入れのノウハウ大公開	(株)船井総合研究所 保育・教育支援部 西村 祐貴
第4講座 16:00-16:30	本日のまとめ	(株)船井総合研究所 シニア経営コンサルタント 犬塚 義人

株式会社 船井総合研究所について



セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です！「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

船井総研オフィシャルサイト
<http://www.fundaisoken.co.jp>

会社概要

会社名：株式会社 船井総合研究所
代表取締役
代表取締役社長 社長執行役員 中谷 貴之
事業内容
・経営コンサルティング業
・有料職業紹介事業 27-ユ-301793
・東京都知事登録旅行業 第2-6793号
・宅地建物取引業者免許 16-422
創業：1970年（前身の日本マーケティングセンターとして創業）
資本金：3,000百万円
全従業員数：672名（2017年12月末 現在）

日時

会場

東京会場 2019年 4月 22日(月)
13:00~16:30(受付12:30~)

〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1
JR五反田駅西口より 徒歩15分

- 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
- また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいしかなますので、ご了承ください。



受講料

一般企業 税抜30,000円(税込32,400円) / 一名様 会員企業 税抜24,000円(税込25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願い致します。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

【WEBからのお申込み】下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込下さい。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No. 5785368

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 □座名義：カ)フナイソウゴウケンキユウシヨセミナークチ

お問い合わせ

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応)

- 申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:西村

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S041769 | 担当 | 星野 宛

専門学校向け留学生獲得セミナー F A X : 0 1 2 0 - 9 6 4 - 1 1 1										
フリガナ				フリガナ				役 職	年齢	
法人名				理事長名						
所在地 〒				フリガナ				役職		
				ご連絡担当者						
電話番号 ()				FAX		()				
参加者名	フリガナ			役 職	年齢	フリガナ			役 職	年齢
	E-mail @						E-mail @			
	フリガナ			役 職	年齢	フリガナ			役 職	年齢
3										
	E-mail @						E-mail @			

●ご入会中の弊社会員組織、弊社研究会があれば○印をお付けください。 □FUNAIメンバーズPlus □各業種別研究会(研究会)

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません □

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

検



お申込みはこちらから