

会社の未来存続と
出口戦略を考える
ホール経営者様向け

パチンコホールM&A・異業種活用セミナー

開催日時

2019年4月17日(水) 13:00~16:15
株式会社 船井総合研究所
芝セミナープレイス

なぜ、年商200億円の老舗チェーン「ジリオン」は “好調時”にM&Aによる ホール事業売却を実施したのか?

事業売却決断までの経緯が分かる!!

弊社コンサルタント×鳥倉氏の対談レポート在中

なぜ、ジリオンは売却先に「アンダーツリー」を選んだのか?

事業継続or転換を決める「3つの指標」を公開!

2021年まで残り20カ月!

改正規則完全移行とその後の
ホール経営のポイントを徹底解説!

- ☐ 10年後キャッシュフロー予想
- ☐ 後悔しない「M&A」の進め方
- ☐ 事業継続に必要な取り組み

株式会社藤光
(パチンコチェーン「ジリオン」旧運営会社)
元執行役員
レグルス経営研究所
鳥倉 孝盛氏

参加者特典

- ① 一体いくら?!
事業価値診断レポート(無料版)
- ② 10年後の会社の姿
事業継続チェックリスト(無料版)

【秘密厳守】参加事務所様の情報は秘密厳守といたします。(セミナー当日の名札はございません。名簿は社内非公開といたします。)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

パチンコホールM&A・異業種活用セミナー

お問い合わせNo.S041294

TEL 0120-964-000

平日
9:30~17:30

FAX 0120-964-111

24時間
対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 福岡

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)

041294

会社の未来存続と出口戦略を考える3時間

はじめに

株式会社船井総合研究所 アミューズメント支援部 上席コンサルタント

奥野 倫充



13:00
～

『10年後』の会社の姿を想像しよう。

13:15

1. 今後のホール経営に必要な「覚悟」と「決断」
2. 出口戦略としての「M&A」活用術。
3. 継続or転換を判断する「3つの指標」

第1講座

ゲスト講演

株式会社藤光(パチンコチェーン「ジリオン」旧運営会社)元執行役員
レグス経営研究所

鳥倉 孝盛氏

13:15
～

年商200億の9店舗老舗チェーン「ジリオン」は
なぜ、好調時にホール事業の戦略的撤退を決断したのか？

14:15



事業転換とM&Aのホンネと舞台裏

1. 県内老舗チェーンの歩み。
2. 好調時に戦略的撤退を決断した理由。
3. M&A売却までの道のり。
4. 売却先を決めた理由。
5. 従業員への説明。銀行への説明。
6. M&A売却の成功要因。外部専門家の選定と活用法。
7. 異業種参入に成功するための必要スキル。

第2講座

株式会社船井総合研究所 金融・M&A 支援部
M&A・事業承継グループ グループマネジャー

平野 孝

14:25
～
15:00

継続or転換を判断する『3つの指標』



第3講座

株式会社船井総合研究所 金融・M&A 支援部 M&A・事業承継グループ グループマネジャー

平野 孝

15:15
～

後悔しない『M&A』の進め方

16:00

1. 売却戦略の進め方
・誰に ・いくらで ・どの店舗を
2. クロージングの進め方
・許認可 ・従業員 ・クロージング



まとめ

株式会社船井総合研究所 アミューズメント支援部 上席コンサルタント

奥野 倫充

16:00
～

【本日のまとめ】

16:15

出口戦略における船井総研の役割



日時・会場

東京会場

2019年4月17日(水)
株船井総合研究所 芝セミナープレイス
〒105-0014
東京都港区芝3-4-11 芝シティビル
都営地下鉄三田線「芝公園駅」A2出口より徒歩1分

受講料

一般企業

税抜 20,000円 (税込21,600円) / 一名様

会員企業

税抜 16,000円 (税込17,280円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785337 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 福岡

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S041294 担当 櫻田 宛

パチンコホール M&A・異業種活用セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢			
会社名			代表者名						
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職				
TEL	()		E-mail	@					
FAX	()		HP	http://					
ご参加者 氏名	1	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢
	3	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢
	5	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行
- 会社が発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません ☐