

住宅・リフォーム・不動産会社のための
住宅不動産業界・90日で採用できる中途採用セミナー

講座内容&スケジュール 東京 2019年**2月26日** TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター

第1講座
13:00~13:50

業績アップに直結する
住宅・不動産会社の人財戦略とは
株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 営業採用チーム チームリーダー **植松 拓海**
入社以来、住宅関連業界のコンサルティングに特化し、技術的な業績アップを実現。建築業界における「人材の採用・育成・定着・活性化」などの売り上げに直結する仕組み・組織の構築などを得意としており、全国のクライアントの事例を持つ。特に、新卒採用・中途採用での最前線の成功事例が数多く、「人」に関する悩みを解決する技術的な船井流人材開発でクライアントの業績向上を図っている。

第2講座
14:00~15:00

人財戦略で業績アップ!
株式会社熊木住建経営の全て
特別ゲスト講師 株式会社熊木住建 専務取締役 **熊木 克明 氏**

第3講座
15:10~16:00

中途採用の最新成功ノウハウと最新事例大公開
株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 現業採用チーム **東田 祥利**
船井総合研究所に入社後、2009年より税理士・会計事務所のコンサルティングに特化する。相続案件獲得、経理代行・記帳代行獲得、新設法人顧問獲得の分野ではコンサルティング開始から6ヶ月以内の即時業績アップの成功事例を多数持つ。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、現在では業種の垣根を越え、30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に挑む実績を持つ。

第4講座
16:10~16:30

これからの住宅・不動産業界の戦略
株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 グループマネージャー シニア経営コンサルタント **山中 章裕**
2008年船井総研入社後、2009年より税理士・会計事務所のコンサルティングに特化する。相続案件獲得、経理代行・記帳代行獲得、新設法人顧問獲得の分野ではコンサルティング開始から6ヶ月以内の即時業績アップの成功事例を多数持つ。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、現在では業種の垣根を越え、30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に挑む実績を持つ。

たった**3時間半**で中途採用を成功させる全てが分かる！
WEBからもお申し込みいただけます！
右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/041253>

これだけ付いて参加費はたったの30,000円! (税別・一般)

ポータルサイトやフリーペーパーに募集広告を出しても**全く反応がない**

採用さえできれば売上が上がるのに、そもそも**応募すらほとんどない**

人材紹介会社に依頼しても、**良い人を紹介してもらえない**

成果が出ないのに**広告費が無駄になっている**と感じる。

このセミナーを逃して、また来年も採用に悩み続けますか?

Before
これまでの中途採用
ポータルサイト、フリーペーパー、求人雑誌、求人折込等の求人媒体に多額の費用を投資

After
中途採用革命
Indeedと採用強化型WEBサイトを中心とした**自社のWEB活用**で採用数を大きく増やす

ポータルサイト、求人雑誌・求人折込への依存を今すぐやめて、自社のWEBを最大限に活用する採用方法に切り替えましょう。

今回のセミナーでは、中途採用の**全く新しい方法**について、**わかりやすく、すぐに実践**できるようにお伝えいたします。

経営者様向け企画
開催日時 2019年**2月26日** 13:00~16:30
TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター

特別企画!
先着**50**名様**限定**

長野の地方商圏でも**求人誌・転職サイトに費用をかけず**

中途採用
住宅・リフォーム・不動産 特化
3ヶ月で80名の応募を獲得!

宅地建物取引士 不動産仕入れ営業

を**採用単価3万円**で**15名**採用できた!

半永久的に応募が来る仕組み作りで、非計画的採用のストレスから解放されませんか?
「誰でもいいから採用する」という採用方針からの脱却!

応募数が増える! 採用率が上がる! 採用単価が下がる!

自社採用特化サイト
この採用難時代で**3ヶ月で80名**の応募を獲得!
特別ゲスト講師 株式会社熊木住建 専務取締役 **熊木 克明氏**

《株式会社熊木住建の紹介》
長野県長野市で急成長を続ける会社です。自然素材×自由設計で、注文住宅事業を展開している。また、不動産部門では、規格・分譲住宅として、こちら自然素材を用いた「ジグソー」を販売している。事業の展開スピードを上げるため、15名の中途採用を行った。また、新卒採用も実施し、来期以降の増員も確実なものとしている。

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken**
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
住宅不動産業界・90日で採用できる中途採用セミナー お問い合わせNo. **S041253**
TEL: **0120-964-000** 平日 9:30~17:30 FAX: **0120-964-111** 24時間対応
内容に関するお問い合わせ先: 東田 申込に関するお問い合わせ先: 櫻田
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **041253**

好評につき第三弾！ 経営の更なるスピードアップを実現させる中途採用。 安定的な採用数の確保で—— “業績を伸ばす” 方法の“全て”をお伝え致します。



即戦力なんていつでも欲しい！
でも、ポータルサイトに求人出しても全く反響が来ないんだよ…
とお悩みの経営者様はぜひご参加ください！

成功事例

驚くほどの**低コスト**で、

不動産仕入れ営業

宅地建物取引士

一級建築士

施工管理

の**即戦力を採用**できました！

「人口が減っているからスタッフ足りない」なんて、**真っ赤なウン！**

人材に関するこんな**お悩み**ありませんか？

- ☑ “人口が減っているから” 求人をかけても人が来ない。
- ☑ 人手不足で店舗の営業力の低下が著しい。
- ☑ 人がいないから、店長や管理職の負担が大きい。
- ☑ 社内や店舗のスタッフは高齢化が進むばかり。
- ☑ 若い人が集まらないし、来てもすぐ辞める。
- ☑ 人が集まらないから出店できないし売上も落としている。
- ☑ 教育も休日確保も現場スタッフが足りないから無理。

◆2ヶ月(2018年7月2日～9月2日) 採用データー

indeedと自社サイトを運用したWEBマーケティング

職種	応募数	採用数
住宅・不動産営業	22	3
大工	8	3
インテリアコーディネーター	7	1
設計	6	4
施工管理	3	1
CADオペレーター	3	2
総務・人事・事務	22	1
その他	9	0

ハローワークはもちろんのこと、ポータルサイトでも満足いく応募を獲得できなかった。自社採用サイトの活用でシフトしてからは宅地建物取引士、不動産売買営業、不動産仕入れ営業、施工管理の採用に成功！



本セミナーでは業界従来の手法ではない、
新たな中途採用のノウハウをお伝え致します！

- ☐ 中途採用マーケットのポイント解説
- ☐ 規模の小さい会社でも応募を集める方法
- ☐ 商圏人口が少ない会社でも応募を集める方法
- ☐ 専門職・資格職へのPRポイント
- ☐ 他社と差別化できる集客方法・採用方法
- ☐ 応募者を惹きつける面接手法
- ☐ 即戦力として定着させる入社後の対応方法
- ☐ 定着率を上げる成功事例大公開



WEBの知識がなくても十分に取り組める内容です。



当日は成功企業のリクルートツールを一挙公開。

▶ 全てあなたの会社で実践できるノウハウです。まだまだ住宅・不動産業界の採用難時代は続くので、早期の“戦略的な中途採用の仕組みづくり”をオススメします！

まだまだお伝えしたいことがあります！
今回のセミナーで公開する最新ノウハウとポイント！

- ☑ 毎月平均応募数**30件**！不安定な「場当たり採用」から「計画採用」へ
- ☑ **ポータルサイト、媒体広告にまだお金を使いますか？**ポータルサイトや紙媒体が集まらない本当の理由
- ☑ 求人検索サイトIndeedの攻略法大公開！**地域名と職種から絞り込む検索サイト**の上位表示法とは
- ☑ Indeed を使うだけではダメ？**採用Webマーケティングの最新事例公開！**
- ☑ 実際に応募者が検索するキーワードはこれ！閲覧回数が増えるキーワード
- ☑ 応募単価**6,000円**以下の会社実践する効果的な募集要項の作り方
- ☑ **全国の応募者アンケート**から見る中途応募者の傾向とは
- ☑ **ポータルサイト、媒体広告にまだお金をかけますか？**ポータルサイトや紙媒体が集まらない本当の理由
- ☑ 制作だけでは応募がない？**応募者目線のホームページの作り方公開！**
- ☑ **ホームページを作って離職率が大幅減？「会社好き」の社員が増えるホームページとは**
- ☑ 広告費用をムダにしない**応募から面接に繋げる、極秘ノウハウ**とは？！
- ☑ 他社と差別化して人が集まる**会社の魅力の作り方**大公開！



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken (株) 船井総合研究所 HRD支援本部のご紹介

1970年に創業した弊社は、今では住宅不動産業界向け人財コンサルティング実績でトップクラスの実績をあげています。新卒採用以外にも中途採用・人事評価制度構築・各種研修等を行い、企業の成長をサポートしています。



日時・会場

東京会場

2019年2月26日(火)
TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター
〒104-8388
東京都中央区京橋1-7-1 戸田ビルディング
JR「東京駅」八重洲中央口より徒歩5分

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様 会員企業 税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取
消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたし
ます。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785439 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応)
●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 東田

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S041253 担当 櫻田 宛

住宅不動産業界・90日で採用できる中途採用セミナー FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢				
会社名			代表者名							
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職					
TEL	()		E-mail	@						
FAX	()		HP	http://						
ご参加者 氏名	1	フリガナ		役 職	年 齢	2	フリガナ		役 職	年 齢
	3	フリガナ		役 職	年 齢	4	フリガナ		役 職	年 齢
	5	フリガナ		役 職	年 齢	6	フリガナ		役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)
- ※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐



お申込みはこちらから