

100社限定!2019年最初で最後の特別企画!

和装ビジネス企業向け最新ビジネスモデルフェア2019

第1講座

12:00~12:40

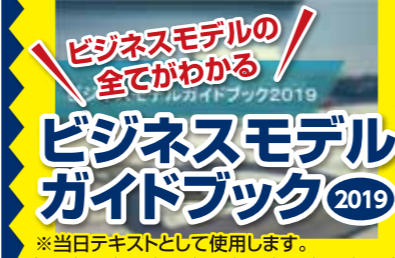
和装業界の2019年時流
今、進めるべきビジネスモデルとは!?

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

- セミナー内容抜粋① 現状の業界企業の課題と今後の展望について
- セミナー内容抜粋② 今の延長に未来なし!2019年以降の業績アップ手法について
- セミナー内容抜粋③ 業種から業態時代へ!ニッチな専門店だからこそ選ばれる!
- セミナー内容抜粋④ 地域シェア拡大が業績UP!業態複合で圧倒的地域一番戦略とは?

ご参加特典



第2講座

12:50~13:50

人口45.5万人の三島・沼田エリアで12店舗・年商10億円・4事業を展開
地域内シェア23.3%!牛若丸のビューティーマール化戦略とは!?

株式会社牛若丸
代表取締役

鈴木 豊氏



- セミナー内容抜粋① 地域内シェア23.3%!ダントツ地域一番店戦略とは!?
- セミナー内容抜粋② 地域内シェアを高めるためのブランド展開と専門店化のポイント
- セミナー内容抜粋③ 牛若丸が理想とする「ビューティーマール」としての企業の目指すところ

第3講座

14:00~15:30

ビジネスモデル講座~お取引先1000社から厳選した2019年
絶対に参入すべき三大ビジネスモデルを一挙大公開

振袖レンタル専門店

在庫投資0円、未経験4名で9日間の
売上3000万円を達成できる
低リスク・高回収モデル!

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

個室型ヘアエステ専門店

投資回収2年!1日たった2名の
お客様で生産性100万円を
達成できる次世代型サロンモデル!

株式会社船井総合研究所
マーケティングコンサルタント

富成 将矢

痩身ダイエット専門店

営業利益30%超!15坪の物件から
参入できる投資1000万円以下で
投資回収1年モデル!

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

楠本 文哉

第4講座

15:50~16:10

貴社が明日からビューティ企業として成長するために必要なこと

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

個別相談会

16:10~16:30

ご興味のあるビジネスモデルブースにご参加ください!
具体的な参入のステップや進め方などご相談に乗ります。



お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当:中田

0120-964-111

(24時間対応)



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!

セミナー情報をWEBページからも
ご覧いただけます!

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/041209.html>



毎年恒例

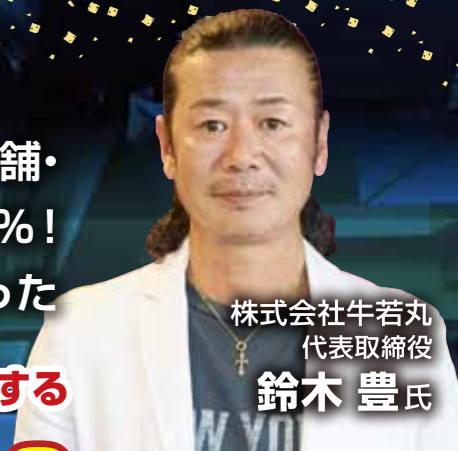
呉服店/写真館向け
次世代和装ビジネス
業界時流予測セミナー

これからの時代はビューティマーケットを攻める!
キーワードは「高収益」「省人化」「専門化」

特別ゲスト講演

人口45.5万人の郊外エリアで年商10億・12店舗・
4事業を展開し商圏内シェア驚異の23.3%!
その秘密は企業のビューティーマール化にあった

地域密着型美容室で圧倒的地域一番を実現する



株式会社牛若丸
代表取締役
鈴木 豊氏

「2019年呉服店/写真館様に取り組んでいただきたい3つのビジネスモデル!」

Model 1 振袖レンタル専門店

- ① 参入1年目で年商5,000万円!
営業利益15%!
- ② 未経験4名で9日間の売上
3,000万円!
- ③ 初期投資0円!低リスク・
高収益モデル!



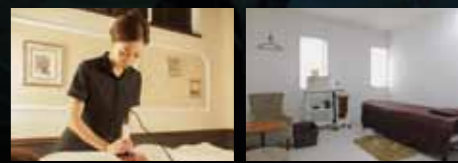
Model 2 個室型ヘアエステ専門店

- ① 1日たった2名のお客様で
生産性100万円!
- ② 客単価20,000円!
営業利益20%!
- ③ 美容師採用コストが
たったの30,000円!



Model 3 痩身ダイエット専門店

- ① オープン2か月で月商320万円!
- ② 未経験のレセプションが
生産性100万円!
- ③ 初期投資1000万円以下!
投資回収1年!



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

ビューティ企業経営者向けビジネスモデルフェア2019 お問い合わせNo. S041209

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府大阪市 中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル お申し込みに関するお問い合わせ: 中田 内容に関するお問い合わせ: 富成

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 041209

セミナー開催日

2019年1月24日(土) 12:00~16:30
[受付 11:30~]

アットビジネスセンター東京駅

「高収益」「省人化」「専門化」2019年最新ビジネスモデルを徹底解説!

和装業界の時流

マーケット減・人口減で生き残るためのキーワードは
「高収益」「省人化」「専門化」

- ポイント① 今の延長に未来なし!2019年以降の業績アップ手法について!
- ポイント② 絞ると逆に拡大できる!規模拡大から地域シェア重視の時代へ!
- ポイント③ 業種から業態時代へ!ニッチな専門店だからこそ選ばれる!
- ポイント④ 業態を変えれば人が集まる!人が定着して育つビジネスモデルとは!
- ポイント⑥ 地域シェア拡大が業績を上げる!業態複合で圧倒的地域一番No1を目指す!

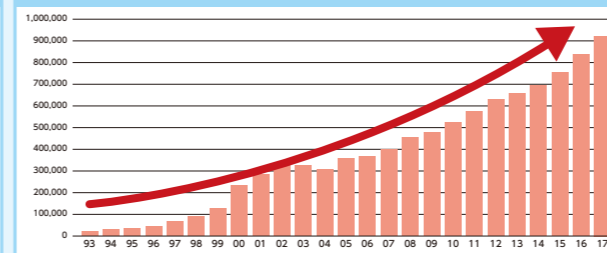
特別ゲスト講座 講師:株式会社牛若丸 代表取締役 鈴木 豊氏

人口45.5万人の三島・沼津エリアで**12店舗・年商10億円・4事業を展開**
地域内シェア23.3%!牛若丸のビューティーモール化戦略とは!?

企業プロフィール

代表取締役 …… 鈴木 豊氏
 スタッフ数 …… 140名
 創業 …… 1993年2月
 店舗数 …… 12店舗 (FC2店舗含む)
 年商 …… 10億円

牛若丸業績推移(25年間の売上額)



牛若丸事業ドメイン



ビジネスモデル講座～お取引先1000社から厳選した絶対和装ビジネス社が参入すべきビジネスモデルを一挙大公開～

振袖レンタル専門店

<モデル注目ポイント>

- ✓ 在庫投資0円、営業利益15%の低リスク高収益モデル!
- ✓ 未経験4名で9日間の売上3000万円!
- ✓ 参入1年目で年商5000万円を達成!

<p>事例① 専門店の新規出店</p>	<p>事例② 専門特化で地域一番</p>
<p>事例③ 写真だけの成人式</p>	<p>事例④ 未経験の即戦力化</p>
<p>事例⑤ 時流に合った商品</p>	<p>事例⑥ 低労力で高回収</p>

個室型ヘアエステ専門店

<モデル注目ポイント>

- ✓ 1日たった2名のお客様で生産性100万円を達成!
- ✓ 客単価2万円、営業利益は20%で投資回収2年!
- ✓ 美容師の採用単価はたったの3万円!

<p>事例① パーソナル個室空間</p>	<p>事例② 商品・メニュー</p>
<p>事例③ 自社メディア集客</p>	<p>事例④ 接客カウンセリング</p>
<p>事例⑤ 早期教育</p>	<p>事例⑥ ローコスト採用</p>

痩身ダイエット専門店

<モデル注目ポイント>

- ✓ 参入からたった2ヶ月で月商320万円を達成!
- ✓ 未経験のレセプションスタッフでも生産性100万円達成!
- ✓ 初期投資1000万円以下!投資回収1年以内!営業利益30%!

<p>事例① 素人の早期戦力化</p>	<p>事例② ローコスト採用</p>
<p>事例③ 3兆円市場への参入</p>	<p>事例④ 顧客のLTV最大化</p>
<p>事例⑤ 高生産性の機械施術</p>	<p>事例⑥ 低リスク・早期回収</p>

100社限定!2019年最初で最後の特別企画!

美容室企業向け最新ビジネスモデルフェア2019

セミナー開催日
2019年1月24日(木) 12:00~16:30
[受付 11:30~]
アットビジネスセンター東京駅

第1講座

12:00~12:40

ビューティマーケットの2019年時流
今、進めるべきビジネスモデルとは!?

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

- セミナー内容抜粋① 現状のビューティ企業課題と今後の展望について
- セミナー内容抜粋② 今の延長に未来なし!2019年以降の業績アップ手法について
- セミナー内容抜粋③ 業種から業態時代へ!ニッチな専門店だからこそ選ばれる!
- セミナー内容抜粋④ 地域シェア拡大が業績UP!業態複合で圧倒的地域一番戦略とは?

ご参加特典



第2講座

12:50~13:50

人口45.5万人の三島・沼田エリアで12店舗・年商10億円・4事業を展開
地域内シェア23.3%!牛若丸のビューティモール化戦略とは!?

株式会社牛若丸
代表取締役

鈴木 豊氏



- セミナー内容抜粋① 地域内シェア23.3%!ダントツ地域一番店戦略とは!?
- セミナー内容抜粋② 地域内シェアを高めるためのブランド展開と専門店化のポイント
- セミナー内容抜粋③ 牛若丸が理想とする「ビューティモール」としての企業の目指すところ

第3講座

14:00~15:30

ビジネスモデル講座~お取引先1000社から厳選した2019年
絶対に参入すべき三大ビジネスモデルを一挙大公開

振袖レンタル専門店

在庫投資0円、未経験4名で9日間の
売上3000万円を達成できる
低リスク・高回収モデル!

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

個室型ヘアエステ専門店

投資回収2年!1日たった2名の
お客様で生産性100万円を
達成できる次世代型サロンモデル!

株式会社船井総合研究所
マーケティングコンサルタント

富成 将矢

痩身ダイエット専門店

営業利益30%超!15坪の物件から
参入できる投資1000万円以下で
投資回収1年モデル!

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

楠本 文哉

第4講座

15:50~16:10

貴社が明日からビューティ企業として成長するために必要なこと

株式会社船井総合研究所
チーフ経営コンサルタント

日坂 大起

個別相談会

16:10~16:30

ご興味のあるビジネスモデルブースにご参加ください!
具体的な参入のステップや進め方などご相談に乗ります。



お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当: 中田

0120-964-111

(24時間対応)



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!

セミナー情報をWEBページからも
ご覧いただけます!

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/041209.html>



美容室経営者向け ビジネスモデル フェア2019

ビューティ企業
会員・取引先様 1000社から
選んだズバ抜けた

急成長サロンモデル

キーワードは「高収益」「省人化」「専門化」

特別ゲスト講演

人口45.5万人の郊外エリアで年商10億・12店舗・
4事業を展開し商圈内シェア驚異の23.3%!
その秘密は企業のビューティモール化にあった

地域密着型美容室で圧倒的地域一番を実現する

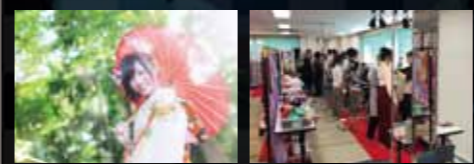


株式会社牛若丸
代表取締役
鈴木 豊氏

Model 1

振袖レンタル専門店

- 参入1年目で年商5,000万円!
営業利益15%!
- 未経験4名で9日間の売上
3,000万円!
- 初期投資0円!低リスク・
高収益モデル!



Model 2

個室型ヘアエステ専門店

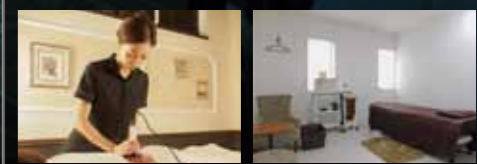
- 1日たった2名のお客様で
生産性100万円!
- 客単価20,000円!
営業利益20%!
- 美容師採用コストが
たったの30,000円!



Model 3

痩身ダイエット専門店

- オープン2か月で月商320万円!
- 未経験のレセプションが
生産性100万円!
- 初期投資1000万円以下!
投資回収1年!



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府大阪市 中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

ビューティ企業経営者向けビジネスモデルフェア2019 お問い合わせNo. S041209

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 041209

「高収益」「省人化」「専門化」2019年最新ビジネスモデルを徹底解説!

美容室業界の時流

マーケット減・人口減で生き残るためのキーワードは
「高収益」「省人化」「専門化」

- ポイント① 今の延長に未来なし!2019年以降の業績アップ手法について
- ポイント② 成功のカギは”普通からの脱却”。ターゲットを合った店づくりを!
- ポイント③ 総美容師不足時代に人で悩まないビジネスモデルとは?
- ポイント④ 地域一番店企業化のためには専門店の集合体を作ること!
- ポイント⑥ 平均生産性50万円美容業界を100万円超のサロンにするためには!

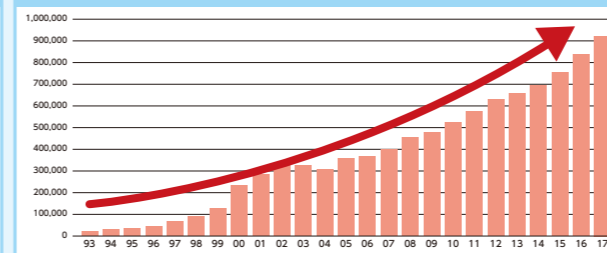
特別ゲスト講座 講師:株式会社牛若丸 代表取締役 鈴木 豊氏

人口45.5万人の三島・沼津エリアで**12店舗・年商10億円・4事業を展開**
地域内シェア23.3%!牛若丸のビューティーモール化戦略とは!?

企業プロフィール

代表取締役 …… 鈴木 豊氏
 スタッフ数 …… 140名
 創業 …… 1993年2月
 店舗数 …… 12店舗 (FC2店舗含む)
 年商 …… 10億円

牛若丸業績推移(25年間の売上額)



牛若丸事業ドメイン



ビジネスモデル講座～お取引先1000社から厳選した2019年絶対に参入すべきビジネスモデルを一挙大公開～

振袖レンタル専門店

～美容室だからこそできる!顧客基盤を生かした高収益事業～

<モデル注目ポイント>

- ✓ 在庫投資0円、営業利益15%の低リスク高収益モデル!
- ✓ 未経験4名で9日間の売上3000万円!
- ✓ 参入1年目で年商5000万円を達成!

<p>事例① 専門店の新規出店</p> <p>振袖レンタル専門店出店 初年度で200件突破した 振袖レンタル専門店</p>	<p>事例② 専門特化で地域一番</p> <p>商圏人口30万人で 年間2億円の売上を 突破した振袖 レンタル専門店</p>
<p>事例③ 写真だけの成人式</p> <p>写真だけの成人式に 特化して年間約 180件成約を 達成した振袖 レンタルスタジオ!</p>	<p>事例④ 未経験の即戦力化</p> <p>経験者0名!4名の バックサポートスタッフで 年間9日間で3000万円 突破した美容室!</p>
<p>事例⑤ 時流に合った商品</p> <p>時流適応した商品展開×販促で 老舗呉服店が4年で250%成長!</p>	<p>事例⑥ 低労力で高回収</p> <p>年間3回に絞った 集客イベントで 成功する振袖 レンタル専門店!</p>

個室型ヘアエステ専門店

～忙しくなくても生産性100万円超なので美容師が集まる～

<モデル注目ポイント>

- ✓ 1日たった2名のお客様で生産性100万円を達成!
- ✓ 客単価2万円、営業利益は20%で投資回収2年!
- ✓ 美容師の採用単価はたったの3万円!

<p>事例① パーソナル個室空間</p> <p>マンツーマンの完全 プライベート空間で 単価20,000円を実現!</p>	<p>事例② 商品・メニュー</p> <p>結果が出る×分単価 150円の商品で 生産性100万円を実現!</p>
<p>事例③ 自社メディア集客</p> <p>最短1ヶ月で 髪・圧倒的艶美を 専門店だからこそポータルに 頼らないリスティング集客!</p>	<p>事例④ 接客カウンセリング</p> <p>売上の50%以上がコース売上! 今までの美容室の常識を覆す!</p>
<p>事例⑤ 早期教育</p> <p>普通のスタイリストでも 最短4日で一人前の ヘアエステティシャンに!</p>	<p>事例⑥ ローコスト採用</p> <p>業界平均30万円の 美容師採用コストが たった3万円で採用できる!</p>

痩身ダイエット専門店

～低投資・早期回収・採用容易なので新たな事業の柱にうってつけ～

<モデル注目ポイント>

- ✓ 参入からたった2ヶ月で月商320万円を達成!
- ✓ 未経験のレセプションスタッフでも生産性100万円達成!
- ✓ 初期投資1000万円以下!投資回収1年以内!営業利益30%!

<p>事例① 素人の早期戦力化</p> <p>高生産性の秘訣 業界未経験のスタッフでも たった1ヶ月で生産性100万円</p>	<p>事例② ローコスト採用</p> <p>採用困難時代に求人可能 1ヶ月3万円で9名以上の 中途採用</p>
<p>事例③ 3兆円市場の参入</p> <p>3兆円を超える ダイエット市場へ参入 初月から単月黒字化も可能</p>	<p>事例④ 顧客のLTV最大化</p> <p>月商300万円 営業利益率30%以上 既存のビジネス基盤を活かせる 新たな高収益ビジネスの柱</p>
<p>事例⑤ 高生産性の機械施術</p> <p>未経験スタッフでも 2週間でデビュー 完全機械導入による 生産性UP方法</p>	<p>事例⑥ 低リスク・早期回収</p> <p>新規参入2年で4店舗 月商2000万を実現する企業も 最速の企業成長を実現する ビジネスモデル</p>

日時・会場

東京会場
2019年 1月24日(木)
 アットビジネスセンター東京駅
 〒104-0031
 東京都中央区京橋1-11-2 八重洲MIDビル
 JR「東京駅」八重洲口より徒歩6分

開催時間 開始 **12:00** ▶ **16:30** (受付11:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の戻戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円(税込32,400円)** / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円(税込25,920円)** / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額での振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785367 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 中田 ●内容に関するお問合せ: 富成
 ※年末年始の休暇のため12月28日正午から1月7日まで電話が繋がらなくなっております。ご迷惑おかけします。
 1月8日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S041209 担当 中田 宛

ビューティー企業経営者向けビジネスモデルフェア2019 FAX: 0120-964-111

フリガナ					フリガナ		役職	年齢
会社名					代表者名			
会社住所	〒			フリガナ	役職			
			ご連絡担当者					
TEL	()				E-mail	@		
FAX	()				HP	http://		
業種				年商			店舗数	
ご参加者氏名	フリガナ			役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ			役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ			役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ			役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

お申込みはこちらから