

GWからの繁忙期に売上げを最大化させる！ 最新時流の『グランピング』付加手法を大提言!!

宿泊業対象 遊休地活用革命『グランピング参入セミナー』

1つでも当てはまる方はご参加ください!

- ✓ 遊休地はあるが、上手く使えていない
- ✓ 市・県から借りられる土地はあるが、活用方法がわからない
- ✓ 閑散期は売上が低下するので、繁忙期に売上を最大化したい
- ✓ 客室リニューアルをせずに売上付加を実現したい
- ✓ 集客力のある自社商品を新たに開発したい
- ✓ 客室リニューアルは投資がかかりすぎて回収できるか不安
- ✓ 飲料売上を期待したいが、従業員によって提案力がバラバラ
- ✓ 高単価商品を作りたいが、商品開発をする時間がない
- ✓ 単純な価格の上昇だけでは口コミ評価が心配



講座	セミナー内容
第1講座 13:00 } 13:30	グランピング導入成功事例公開 ◆ 低投資×高単価商品導入事例の紹介 ◆ 事例企画の全体像を徹底解説! ◆ 繁忙期の売上最大化に必要な視点とは? 株式会社船井総合研究所 観光グループ 白石 純也
第2講座 13:45 } 14:25	グランピングの仕掛け人が解説! なぜグランピングは成功するのか? ◆ グランピングを一から成功できる理由とは? ◆ 今こそ付加すべきグランピングの魅力とは? ◆ 企画～運営までのストーリーを徹底公開! ◆ グランピング付加のために必要な視点とは? 有限会社アド・センターバル 代表取締役 中井 史生氏
第3講座 14:40 } 15:40	グランピング付加のための導入の流れ解説 ◆ グランピング付加に必要な仕入れ一覧大公開 ◆ 売れるプラン・商品の構成とは? ◆ 最低限の人員で実現する運営方法とは? 株式会社船井総合研究所 観光グループ 白石 純也
まとめ講座 15:40 } 16:00	まとめ講座 ◆ 今すぐ新規事業を付加すべき理由 ◆ 宿泊業が地域に果たすべき役割とは? ◆ 自社が明日から取り組むべきこと 株式会社船井総合研究所 ライフスタイル支援部 部長 前田 亮

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMIに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

24時間対応
担当：中田

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/040964>



最新時流商品で売上UP!

宿泊業対象

グランピング事業

わずか3週間で

売上1,000万円

手法公開セミナー

遊休地活用

人員投資無し

1日2回転

今話題沸騰の『グランピング』
宿泊業こそ参入すべきメリットがあった!?



『グランピング』事業成功の秘訣とは。
低投資高単価を実現できる事業付加の秘訣を初提言

Held in Tokyo on February 7

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

宿泊業 | グランピング参入セミナー

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. S040964

FAX 0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 040964

最新時流を見逃すな!

わずか3週間で

1,000万円の売上をうみだす

グランピング

事業の成功ノウハウ

大公開!

事例講座

低投資×高単価グランピング成功事例の公開

繁忙期・ピークシーズンの売上付加のノウハウ公開!

たった10基!
1日**40万円**の
客室売上

平均客室料金は4万円!
平米単価:1,400円/m²を実現!
宿泊+体験+料理の付加価値で、客室の大きさではなく、ターゲットに合わせた客室設計で、1室4万円の高単価販売を実現!



昼利用売上
1日**21万円**の
追加売上

宿泊売上とは別に、たった10基で『昼利用売上:21万円/日』を達成! 足元商圏向けの効果的な販促を実施することで短時間×大人数利用で売上を最大化! 当日は足元商圏を獲得する上でのポイントも解説!



参加料売上
1日**21万円**の
追加付加

グランピング事業付加最大の秘訣、『参加料売上』とは? 1日あたり21万円の売上を達成! 目玉コンテンツや満足度向上コンテンツなど様々な体験コンテンツを付加することで宿泊・飲料から更なる売上付加を実現。



ゲスト講座

グランピング企画の仕掛け人が解説! なぜグランピングが成功するのか?

グランピング企画で成功連発企業が登壇、全てを語ります!

- ① なぜいまグランピングが当たるのか?
- ② 驚きの**低投資**。それでも**高単価**で売れる理由とは?
- ③ 成功連発企業が知っている**あたる企画の条件**
- ④ 自社集客を成功させる**PR/販促のノウハウ**を公開!



どうしてこれほど成功できたのか?当日は企画~当日オペレーションまで!
『グランピング』参入のための情報を徹底公開いただきます!

公開講座

2019年、収益化実現のデッドラインは3月中旬まで!?

今年のGWから開始する!グランピング付加のい・ろ・は

- ✓ 参入までの**全体スケジュール公開**
- ✓ 仕入れるべき**備品・アメニティ・装飾類**のポイント
- ✓ **売れるサイト設計と集客手法**のノウハウ公開
- ✓ 高単価で販売するための、**商品設計**のポイント
- ✓ 最小限の人員で実現できる**現場オペレーション設計**



- ✓ 初期投資**40万円/基**
- ✓ **1日2回転**で売上最大化
- ✓ 追加売上**40万円/日**

どうすれば新規で付加ができるのか? 当日は企画~当日オペレーションまで!

『グランピング』参入のための流れを大提言!

セミナー参加者限定!

当日お伝えする事業付加までの**ポイント&ノウハウ**

仕入れノウハウ グランピング事業で仕入れるべき**商品一覧**を大公開!

サイト設計ノウハウ 専用サイトで自社集客! **サイト設計のポイント**を公開

企画ノウハウ 売れる**プラン**はこう作る! **商品・プラン企画事例**

集客ノウハウ 適切な媒体への**広告活用**で**集客力UP!**の成功事例

運営ノウハウ **最低人員**で運営ができる、**効率的な運営ノウハウ**公開

売上最大化ノウハウ **飲食/飲料**で更なる**追加売上**を実現する**商品事例**公開

売上最大化ノウハウ **1基2回転**も! **1基売上**を最大化させる**商品構成**公開

利益最大化ノウハウ **最短3予約**で**回収完了!**? **ビジネスモデル**解説!

日時・会場

東京会場

2019年
2月7日(木)

(株)船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1

開催
時間

開始 終了

13:00 ▶ 16:00 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止とさせていただきます。尚、中止の際、交通費の
払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

JR五反田駅西口より 徒歩15分

開催要項

受講料

一般企業 税抜 32,000円(税込 34,560円) / 一名様 会員企業 税抜 25,600円(税込 27,648円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。
●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを
取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究
会にご入会中の企業様です。

お申込方法

【WEBからのお申込み】下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、
下記担当者までご連絡ください。

お振込み先

下記口座に直接お振込みください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785344口座名義:カ)フナイソウゴウケンキュウシヨ セミナーグチ
お振込み口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
お申込専用
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
●申込みに関するお問合せ: 中田 ●内容に関するお問合せ: 白石純也
●年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月7日まで電話が繋がらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。
1月8日以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。
※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

宿泊業 | グランピング参入セミナー

FAX:0120-964-111

お問い合わせNo.S040964

担当: 中田 宛

フリガナ		フリガナ		役職		年齢	
貴社名		代表者名					
貴社住所	〒 -	フリガナ				役職	
		ご連絡 担当者					
TEL	()	E-mail			@		
FAX	()	HP	http//				
ご参加者 氏名	1	フリガナ		役職		フリガナ	役職
	2						
	3	フリガナ		役職		フリガナ	役職
4							

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、繁忙期における売上最大化や遊休地活用真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等どのようなお悩みをお持ちでしょうか？

【現状の課題をできるだけ具体的に整理してください】

週休2日旅館経営研究会に無料でお試し参加できます。(どちらかに をつけてください) ※セミナーご参加企業様に限る
週休2日旅館経営研究会の無料お試し参加を希望する(2月26日@東京) 希望する 希望しない
上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをつけてください)
 セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。(先着3名)
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)
ご入会中の弊社研究会があればチェックをお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各業種別研究会(研究会)



【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理致します。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6232-0119)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)

お申し込みはこちらから **ダイレクトメールの発送を希望しません**
※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。