

今からでも間に合う!2019年蓄電池バブルで初心者でも売りまくる方法

たった4時間で**45日間**立上げノウハウ&業態別成功事例が分かる!

蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー (3月)

講座内容&
スケジュール

東京 2019年**3月22日(金)** 13:00~16:30
[受付12:30~]
(株)船井総合研究所 東京本社

大阪 2019年**3月27日(水)** 13:00~16:30
[受付12:30~]
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

講座	セミナー内容
第1講座	<p>いま蓄電池販売で業績が上がる会社が続出!その理由とは?</p> <p>見どころ① 蓄電池バブル目前!2019年の業界最新動向総まとめ 見どころ② 販売経験ゼロでも大丈夫!月販100台超の会社が続出するワケ 見どころ③ 最短45日で立ち上げOK!スピード成功事例を一挙公開</p> <p>株式会社 船井総合研究所 再生エネルギーチーム マーケティングコンサルタント 伊藤 匠</p>
第2講座 ゲスト講師 特別 生講演	<p>蓄電池販売参入わずか1年で県内No.1達成の秘訣大公開!</p> <p>見どころ① 全社員年収驚異の1.5倍!?蓄電池を売り始めて会社に起きた変化 見どころ② たった45日の準備で売れた!早期立ち上げ成功の登竜門「営業合宿」とは?! 見どころ③ わずか1年で県内No.1販売店になるためにやった3つのこと</p> <p>株式会社NEO 取締役本部長 明 大典氏</p>
第3講座	<p>45日間でいきなり30本売れる!実証済みの最短最速成功ポイント</p> <p>見どころ① 「2019年問題」まで残りわずか7か月!必要な準備の黄金スケジュール 見どころ② 本邦初公開!立ち上げ「失敗」している会社が犯しているたった1つのミスとは?! 見どころ③ 営業マン100人以上の商談内容から分かった「売れる蓄電池トーク」完全版</p> <p>株式会社 船井総合研究所 再生エネルギーチーム マーケティングコンサルタント 伊藤 匠</p>
第4講座	<p>蓄電池販売で地域一番になるための実践事項</p> <p>見どころ① これからの太陽光業界で伸びる会社のポイント 見どころ② 蓄電池を売れる会社は未来も明るく人が集まっている 見どころ③ これから蓄電池を売るために明日からやるべきこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 ものづくり・エネルギー支援部 部長 上席コンサルタント 袖山 亮</p>

ごあいさつ

平素は大変お世話になっております。さて、全国56万件の固定買取期間終了者が現れる「2019年問題」まであと7か月となりました。また、今年は多くの会社が蓄電池販売に参入され、続々と成功モデルが出来てきています。今知っておくべきベスト事例をご紹介させていただきますが、東京・大阪ともに限定40席と限りがありますので、お早めにお申し込みください。



株式会社 船井総合研究所
ものづくり・エネルギー支援部 部長 上席コンサルタント **袖山 亮**

参加特典



2019年1月版
蓄電池価格相場一覧表
(販売価格相場・仕込価格相場)
プレゼント!

業界史上最速 たった**45日**で蓄電池販売へ完全シフト

経営者様向けセミナー

東京会場 2019.3.22 (Fri)

大阪会場 2019.3.27 (Wed)

蓄電池販売

チラシ、イベント、訪販、テレアポ、WEB...
「2019年問題」で絶頂期を迎える市場に参入

鹿児島だけで

年間401台契約

わずか1年で県内ダントツ**No.1達成**の秘訣公開

45日間立上げノウハウ

& チラシ・イベント 訪問販売 テレアポ 業態別成功事例!!

前回セミナーも
73名
ご参加頂きました

東京会場 開催日時 **3月22日(金)** 13:00~16:30
開催会場 (株)船井総合研究所 東京本社

大阪会場 開催日時 **3月27日(水)** 13:00~16:30
開催会場 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(3月)

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-111 24時間対応

お問い合わせNo. S039119

お申込みに関するお問合せ:時田 内容に関するお問合せ:伊藤

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **039119**

今からでも間に合う「2019年問題」での蓄電池販売! あなたの会社もわずか45日で大变身

2018年業態別 成功事例を一挙紹介! 今から 2019年蓄電池バブル スタートダッシュを決める!


最速で蓄電池が売れた7つの事例を紹介!

特別生講演 事例企業 1 鹿児島県内だけで年間400台超の蓄電池を契約!

Point 1 蓄電池販売未経験者でも出来た! **たった45日の準備で翌月30台売れたキッカケ**

Point 2 なぜ今売れているのか? 今後のビジョンは? **立ち上げ1年でいきなり400台売れたコツを営業本部長自ら語る!**

株式会社NEO 取締役本部長 **明 大典氏**



事例企業 2 他者PV設置客への蓄電池月164台達成!

Point 1 住宅用太陽光の「FIT価格+5円」買取提案で商談アポイント数が従来の**4倍**に!

Point 2 毎月750件のアポが集まり、**130台の蓄電池が売れる**仕組み!

事例企業 3 蓄電池販売 立上 累計200台の販売達成!

Point 1 蓄電池の累計販売台数2台だった同社も、**たった2ヶ月の準備で月販32台を達成!**

Point 2 スタートダッシュの決め手は「**営業合宿!**」素人でも売れるようになる**秘訣**とは?

事例企業 4 広島県内で蓄電池 46台達成!

Point 1 広島県内だけに絞り、徹底的にシェアを高める戦略で「**地元の施工実績でお客様が買う!**」

Point 2 **圧倒的な実績**により、メーカー講修への講師招へいや他社からの協業提案が殺到!

事例企業 5 イベント出展だけで 1億円達成!

Point 1 商業施設へのイベント出展だけで、**月販1億円達成!**

Point 2 「**社員一人+派遣スタッフ2人**」で回るイベント手法大公開!

事例企業 6 人手不足 飛び込み、テレアポなし! 折込チラシで3台販売!

Point 1 成約1件当たりの販促費わずか**7万円!**競合の多い地域でも**成果実証済み!**

Point 2 お客様からの問い合わせなので**成約率60%!**飛び込み・テレアポなしでも売れる!

事例企業 7 販売台数 5年連続日本一 蓄電池 300台達成!

Point 1 「**営業社員付き卸スキーム**」で月販300台の独走ペース!

Point 2 住宅会社や太陽光販売店との**アライアンス**で常に見込み客が増え続けている!

セミナー当日 完全公開!! 2019年蓄電池バブルを最速最短で勝ち抜くための最新ノウハウを詰め込んだ8ツール!

<p>1 蓄電池アプローチブック</p> <p>蓄電池販売の集大成! ツール通りのトークで即、成約率40%達成!</p>	<p>2 蓄電池営業マニュアル</p> <p>実績ゼロでも大丈夫! トップセールスのノウハウが分かる!</p>	<p>3 蓄電池営業合宿資料</p> <p>蓄電池営業の素人でもわずか5日間の合宿で売れる営業に様変わり</p>	<p>4 OB顧客掘り起こしマニュアル</p> <p>設置後ほったらかしのOB顧客でも心配なし!</p>
<p>5 太陽光&蓄電池セットアプローチブック</p> <p>太陽光未設置者に蓄電池セット率80%!</p>	<p>6 折込チラシの販促マニュアル</p> <p>成約1件あたり7万円で人手を掛けずに見込みを作るチラシ活用法!</p>	<p>7 販売戦略策定資料</p> <p>今すぐ営業一人あたり月販5台達成のためのアクションリスト</p>	<p>8 ニュースレター営業ツール一式</p> <p>足の長い新築案件を会社管理にすることで見込み作りを仕組み化</p>

過去、船井総研の蓄電池セミナーにご参加されたお客様の声

<p>理屈・理論ではなく、他社の豊富な成功事例に基づいたノウハウを聞くことができるので、「これならいける!」と確信できました。</p> <p>同一県内だけに商圏を絞り月販45本、シェア30%を達成!</p> <p>NOSCOライフネットサービス株式会社 代表取締役 久留島 亮氏</p>	<p>オール電化・太陽光の販売だけを続けていても先がないと思い知らされ、大きく会社方針を変えるきっかけになりました。</p> <p>営業マン1人あたり7本の蓄電池販売&成約率60%以上を達成!</p> <p>エスティー株式会社 代表取締役 松本 政洋氏</p>	<p>国の制度変更を含めた時流の話から、現場での売り方まで教えてもらったおかげで、上手くいくイメージが湧きましたね!!</p> <p>専任営業0でも「2019年問題セミナー」で3か月間20本の蓄電池を販売!</p> <p>三宅産業株式会社 代表取締役 三宅 慎二氏</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

日時・会場

東京会場
 2019年3月22日(金)
 株式会社 船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
 日本生命丸の内ビル2階

JR[東京駅]
 丸の内北口
 より
 徒歩1分

大阪会場
 2019年3月27日(水)
 株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28
 住友ビル2号館 7階

地下鉄御堂筋線
 「淀屋橋駅」
 ⑩番出口より
 徒歩3分

開催時間
 13:00
 ▼
 16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたし兼ねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 35,000円 (税込37,800円) / 一名様 **会員企業** 税抜 28,000円 (税込30,240円) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785213 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:伊藤

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S039119 担当 時田 宛

蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー (3月) FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【東京会場】 2019年3月22日(金) 【大阪会場】 2019年3月27日(水)

フリガナ		業種	フリガナ	役職	年齢	
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ	役職		
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会 (研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

お申込みはこちらから

