

新入社員研修 過去参加企業様 社長の声

サンアイ自動車株式会社(愛知県) 代表取締役 伊藤 幸三 氏

船井総研さんの新入社員研修を受けさせて良かったと思うことは2つあります。
ひとつは、同じ業界の他社の新入社員と接点を持つことで良い刺激を受けていることです。もうひとつは、今年の目標を立てて帰ってくるので、仕事に対する考え方や取り組み方が良い方向に向かうことです。新入社員から食事に誘われることも増え、イキイキ仕事を熱く語る姿を見るとやはり嬉しいものです。
また、毎年船井総研さんに新入社員研修をお願いしているのは、考え方や心の持ち様にフォーカスしているからです。
スキルや技術は後からついてくるもので、やはり大事なものは「素直・プラス発想(思考)・勉強好き」というスタンスや「即時処理」など仕事への姿勢です。企業は人となりですから、来年も新入社員全員を研修に送り出したいと思っています。



株式会社ハヤシ(岡山県) 代表取締役社長 林 和樹 氏



毎年、船井総研さんが主催する新人研修へ弊社新入社員を送り出しております。
自社でも基礎的な研修は行っておりますが、それでも毎年船井総研主催の新人研修に参加させていただいている理由は、新入社員に大きな刺激を与えていただけるからです。
店を越え、そして県を越えて、全国から集まってくる同じ業界で働く同期たちと交流を持つことは新入社員にとって大きな刺激となっています。
実際に参加した後は、各々で目標を定め、仕事に対してのやる気が高まった状態で戻ってきてくれるので、主体性が大きく高まるというプラスの面が大きいですね。

株式会社メーカーズ(福岡県) 代表取締役社長 白井 剛 氏

弊社の新入社員は入社してもまだどこか迷っているところがありました。ですが船井総研さんの新人研修に参加させていただくことで、そんな社員達の覚悟が決まり、仕事に対してのやる気も高まった状態で帰社してくれます。それは井の中の蛙だった新入社員たちが、同業他社の中でも自分達よりもっとレベルの高い、志の高い方々と触れ合うことができるからだと考えています。
また、この研修で出来た繋がりというのは数年経っても続いているようで、自社以外にも相談できる仲間が増えていたり、ヒントを得られるスキームが広がったという声も参加した社員から聞いています。
会社の研修で伝えていることも違った角度から伝えてくださるので、理解度が更に深まりますし、外部からの情報を得られるというのも本人たちにとっての大きなメリットの一つですね。



大久自動車販売株式会社(福島県) 代表取締役 大槻 一博 氏



船井さんの新人研修にはお世話になっており、研修後に弊社の新人が記入した振り返りシートを読むのが毎年の楽しみとなっております。研修に送り出して良かったと感じていることは3つあります。1つ目が社会人としての基礎となるベースを植え付けてくれることです。どんな考えを持って仕事に取り組んだら良いか、どんな心構えを持って臨んだら良いのかなどのスタンスが身につく点です。2つ目が採用してもらったことに対する感謝、研修に出させてもらうことに対する感謝の気持ちを身につけてくれることです。私たちが直接的に言いにくいことだと思いますが、今まで当たり前のように感じてもらったことでも有難いと感じてもらえることができております。3つ目が先輩社員の育成が行いやすくなることです。先輩社員も新人研修に参加してもらっているのですが、「先輩も昨年この研修参加したんだな、今年の後輩も新人研修参加したんだな」という共通の体験が、共通の認識・見識を持つことにつながり、仕事を教えやすくなるなど指導のしやすさに繋がっております。船井さんには変わらず、これから社会人としての活躍するための心構え、マインドセットを引き続きお願いしたいです。

東京
会場

2019年 4月2日(火)

会場:株式会社 船井総合研究所 東京本社
時間:10:30~16:30(受付:10:00~)

大阪
会場

2019年 4月8日(月)

会場:株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
時間:10:30~16:30(受付:10:00~)

新入社員 研修2019

社会人として
スタートダッシュをかける

過去に**2,300名**の参加実績!
日本唯一の自動車業界特化型研修 **1日へ!!**

現場の第一線で活躍するコンサルタントが

船井流育成プログラムの秘訣を

トコトン伝えます!!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル [担当] 申込みに関するお問合せ: 中田 内容に関するお問合せ: 滝本

自動車業界に特化した新入社員研修 2019

お問い合わせNo.S039059

TEL.0120-964-000

平日
9:30~17:30

FAX.0120-964-111

24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **039059**

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載の上、FAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

担当: 中田 (24時間対応)



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

http://funai-jinzai.com/seminar/039059_lp/

なぜ、船井のコンサルタントは 新卒でもすぐに活躍できるのか？

そこには船井流の
教育プログラムに
秘訣があった!!

社会人として、業界のプロとして、 貴社の新入社員が圧倒的に成長できる 1日へ!!

せっかく行かせるなら…

- ☐ **社会人の基礎**を身に付けさせたい
- ☐ **業界の専門知識**も学ばせたい
- ☐ 新人研修は**超プロ**にお願いしたい

社長の本音、
船井総研の新人研修なら
全て解決!!

船井流教育プログラムについて

船井総研にも毎年100名以上の新卒が入社してきます。その新入社員が1年もかからずクライアントを持ち、何人かは3年以内で役職につく圧倒的なスピードで成長しています。コンサルティングという高いスキルや専門性が必要と思われる業界で、“新卒中心”のコンサルティング会社はまさに異例の存在でしょう。ただ、船井総研に入社してくる新入社員に特別なスキルがある訳ではありません。成功の3条件である「勉強好き」、「素直」、「プラス発想」といったスタンス面の教育を徹底して行っているのです。人生における仕事のスタンスは、初めての会社の入社1カ月目で決まります。言うまでもなく、最初にいかに正しいマインドをセットできるかどうかにかかっています。船井総研の新入社員研修では、そのエッセンスをぎゅっと凝縮し、貴社の新入社員が圧倒的に成長できる土壌をつくります。

研修の狙い

- 一人前の社会人になる為の正しい考え方を身に付ける
- 自動車業界で働くことの“仕事のやりがい”を知る
- 5年後、10年後と長く活躍し続けられる人財になるための基礎作り
- 社内の同期だけでなく、切磋琢磨できる同業他社の仲間を作る
- 目標設定のやり方を知り、近未来の目標設定を行う

当日のプログラム

第1講座	オリエンテーション 研修の効果を最大化するために “社長からの〇〇”で感じることは？ ～社長の想いを知る～ 今日という日は二度とこない! ～研修当日の過ごし方を考える～ 社会人に必要な勉強法! ～船井流勉強法5つの心構えを知る～
第2講座	学生脳から社会人脳へのスイッチ 学生と社会人の違いとは？ ～社会人・組織人に求められることを理解する～ 存在メリットから不存在デメリットへ! ～4つのジンザイから目指すべき姿を解き明かす～ 覚悟を決める! ～覚悟を決めて最幸(最高)の自分になる～
第3講座	自動車業界で働くやりがいを見つける 自動車業界とはどんな業界? ～自分が働く業界を知る～ これからの自動車業界で生き残る会社の戦略は? ～自分が働く会社を知る～ “やりがい”を見つけられるかどうかは自分次第! ～先輩たちのやりがいを知る～
第4講座	モデル社員から学ぶ1年目に身につけるべき考え方・習慣 “できる新人”になるためのマナーとは? ～社会人としての超基礎力を知る～ 1年目に身につけるべき考え方・習慣とは? ～マインド・癖付けを知る～ 一流の社会人になるために必要なことは? ～自分の環境を整える～
第5講座	輝かしい未来に向けた目標設定・目標宣言 自動車業界で安定して長く活躍し続けるには? ～キャリアプランを描く～ 自分と向き合い、自分の夢を掘り起こす! ～目標を設定する～ 可能性は無限大! “輝かしい明日に向けて”目標宣言～



当日お伝えする内容(全体から一部抜粋)

- (1) 会社からの期待に応えるために、覚悟を決める義務がある
- (2) 一流の社会人にとって「働く」とはどういうことか?
- (3) 目的と目標の違いは何か? 正しい設定の仕方は?
- (4) “学生アルバイト”と“社会人”の報酬に対する考え方の違いは?
- (5) 組織人の基本は「収益性・社会性・教育性」を追及し続けること
- (6) 自動車業界は、日本の経済を支える素晴らしい産業
- (7) 自動車業界が置かれている環境と動向はこうなっている!
- (8) これから成功するビジネスモデルと収益モデルとは?
- (9) 自動車業界で働く先輩たちが感じている仕事のやりがいとは?
- (10) 自動車業界で働く人の理想的なキャリアステップとは?
- (11) お客様満足度を目一杯高めるために必要なことは?
- (12) 自動車業界で長く活躍できる人とできない人の違い
- (13) 先輩たちから「あいつは優秀だ」と言われる新入社員の習慣
- (14) 5年で店長になった人財が新入社員時代にやっていた癖付け
- (15) 短期的目標と長期的目標の立て方



主催者よりご挨拶

皆様、こんにちは。自動車業界を専門に採用・育成を担当させて頂いております、船井総合研究所の藤木でございます。普段、ご支援をさせて頂いている中で、最近強く感じることはありません。それは、経営者の皆様の新人に対する期待値が年々、高くなっているということです。「早く一人前になって欲しい!」という経営者の皆様のお気持ちは痛いほど分かります。そのためにも、初期教育は非常に重要です。一生に一度きりの「新入社員研修」!これまでに延べ人数2,300人以上の新入社員を自動車業界に送り出してきた本研修にお任せください。皆様方の大切な新入社員を1日お預かりして、立派な「社会人の顔」にして、皆様の元へお返しすることを約束致します。

株式会社 船井総合研究所
HRDコンサルティング事業本部 上席コンサルタント

藤木 晋丈

日時・会場

東京会場

2019年 4月 2日(火)
株式会社 船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

大阪会場

2019年 4月 8日(月)
株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩3分

開催時間
10:30
▼
16:30
受付10:00～

受講料

会員企業

税抜 20,000円 (税込 21,600円) / 一名様

一般企業

税抜 25,000円 (税込 27,000円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取り消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785697 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:滝本

※年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月7日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。
1月8日以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		フリガナ		役 職
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ		
TEL	()	ご連絡担当者		
FAX	()	E-mail		※必須 議事録や振り返りシートを送付いたしますので、必ずご記入ください。 @
ご参加者氏名	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)	
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)	
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)	
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)		
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)		
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください)		
			東京 4月2日(火)	大阪 4月8日(月)
ご入会中の弊社研究会があれば ☒ をお付けください。				
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会 (			研究会)	

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません ☐