成功している広告会社を徹底的に真似する!
地方広告会社のWEB事業の成功モデル事例全公開!

事例① たった1回のセミナーで48社の新規開拓を成功!

WEBをテーマとした主催セミナーを開催。たった1回のセミナー開催で48社の集客を成功させ、年間合計100社との接点を獲得した事例。

※本セミナー限定で実際のDMを公開いたします

事例② 事業開始たった6ヶ月で1社1,680万円を受注!

月額140万円(年間総額1,680万円)を自動車ディーラー様より受注。
WEBの企画から広告配信までを一貫してサポートしている事例。

事例③ WEBに取り組み始めて3ヶ月で受注金額1,000万円に到達

大手飲食チェーンより月額260万円のWEB案件の受託に成功。
更に、取り組み始めて3ヶ月で、WEBプロモーション案件だけで
受注金額総額が1,000万円に到達。

※本セミナーにて実際に提案した企画書をお見せいたします

事例④ アパレル販売会社様より6ヶ月で300万円の案件を受注

アパレル販売会社から、WEB広告配信を月額50万円で6ヶ月契約。
総額300万円のストック型受託の成功事例。

事例⑤ WEB初心者営業マンが200万円のWEBキャンペーンを確定

初回セミナー参加の自動車ディーラーから、単月200万円のWEBキャンペーン案件を受託。プロモーションで結果が出たためその後、WEBサイトリニューアルの1,000万円案件を受託。

事例⑥ 地元の大手流通企業からWEB広告を受注後、毎月の検証も

ターミナル駅で展開する大手流通企業が展開する歳時キャンペーンで、
WEB広告を受託。クライントから広告効果が支持され、月度のWEB研修を受託。
粗利100%の毎月ストック型収益を獲得。

事例⑦ 大手電力会社からWEBプロモーションを受託

大手代理店比率100%の企業から、WEBプロモーションを受託。
WEBシステム×戦略立案×実行支援を任され、その成果から
マーケティング支援まで相談を受けた事例。

まだまだあります!! 全国15エリアの事例の続きはセミナーで!

地方の小さな広告会社でも出来る!

0 ゼロから立ち上げる WEB事業

「110%成長市場」 「ストック型収益モデル」 「脱・営業マン依存」

大阪 12月11日(火) **東京 12月12日(水)**

WEB事業新規立ち上げセミナー

事業参入に踏み切れない経営者の方は今すぐ中面をご覧ください

WEB事業育成セミナー2018　お問い合わせNo.S039043

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
FAX 0120-964-111 (24時間対応)
株式会社 船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
申し込みに関するお問い合わせ:天野(アマノ)

ビジネスモデルを提言!

地方の小さな広告会社の

WEBシフトが遅れる6つの課題をすべて解決!

WEB事業 成功への道標

課題その1 WEB事業に参入したいが何から始めて良いか分からない

専属部署（WEB事業室）の立ち上げが
第一歩です。
専属部署は**社長直下の組織**として
まずは**事業戦略を構築**します！

STEP1
社長直下のWEB事業室立ち上げ

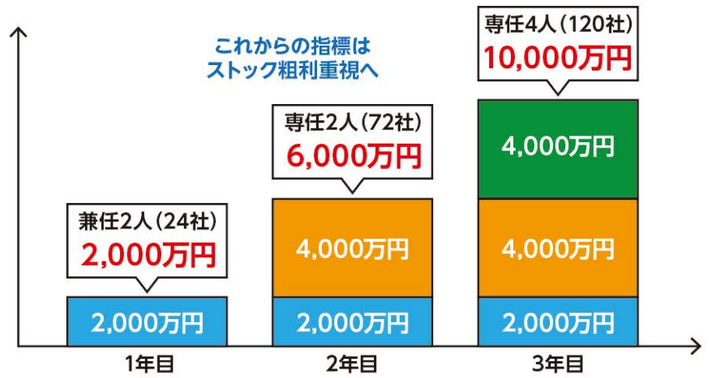
STEP2
ターゲット選定 エリア内のどの業種を狙うか

STEP3
商品戦略構築 有力なパートナー企業の選定

STEP4
営業戦略構築 採用難時代の効率営業の仕組化

課題その2 マス媒体・紙媒体より売上が下がるのでは？

WEB導入をきっかけに
売上重視から**粗利重視**へシフトします。
WEBのストック粗利額で
これまで以上に**経営の安定化**を狙います。



課題その3 誰にどうやって売れば良いか分からない

WEB事業は商圏内の
WEBに興味の高いクライアントへ
セミナー型営業で開拓していきます！
すでに**全国15エリアで実績**があり、
全ての会社がセミナー初開催になります。

過去の実績

北陸広告会社A社	年商 5億	23社46名参加
北陸広告会社B社	年商 1億	23社26名参加
九州広告会社C社	年商 7億	34社35名参加
関西広告会社D社	年商 4億	20社28名参加
東北広告会社E社	年商10億	20社25名参加

課題その4 何を売れば良いか分からない

サイト制作だけや**WEB広告だけ**の
商品化では、**失敗する可能性**があります。
広告会社が得意とする**企画**から提案することで
WEBだけの**競合と差別化**でき
クライアントからも**評価**されます！

儲けポイント

企画 → 制作 → 配信 → 検証

競合と差別化する　パートナー協力

課題その5 WEB人材が不足している

「**WEB人材がいない、不足している・・・**」
とよく聞きますが、**採用難時代**に
待っていてもWEB人材は現れません。
実は、**仕組みをつくる**ことによって
WEBリテラシーが低くても、人材に左右されず
WEB事業を強化する方法があります。

課題その6 WEB人材が育たない

WEB人材が育たない理由は
提案の機会が少ないことが
挙げられます。

セミナー営業で創出した
見込み顧客へ
実際の提案を実施し、
現場感とリアルな知識を体得！

WEB提案に必要な知識、ノウハウ、ツールは余すことなく譲渡！！

WEB事業育成セミナー2018
講座内容＆スケジュール

大阪 12月11日(火)
(株)船井総合研究所　大阪本社

東京 12月12日(水)
(株)船井総合研究所　五反田オフィス

時　間	セミナー内容	講　師
第1講座 13:00～14:00	0からWEB事業を立ち上げる! 地方広告会社のWEB事業成功のポイント	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー **宮本 賢一／中本 裕之**
休憩10分	コーヒーブレイク	
第2講座 14:10～15:10	広告会社のWEB事業 成功事例と全ステップを解説	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム **山田 瞭**
第3講座 15:10～15:30	広告会社の経営者に必ず聞いてほしい 事業を成長させるために、経営者が決断すること	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー **宮本 賢一／中本 裕之**

どうしても日程があわない社長様へ
出張セミナー、個別相談も可能です。お問い合わせください!

前回受講した経営者様の声

九州 広告会社 B社 代表取締役社長　年商5億
これから成長していくためには、WEBプロモーションを強化するしかないと確信し、実行すると決めた。

関西 印刷会社 H社 代表取締役社長　年商5億
自社が目指したいと考えていたWEBプロモーションの内容と全て同じであり、そこまでのプロセスが明確に描かれていました。

九州 広告会社 D社 代表取締役　年商17億
ストック型収益が経営に及ぼす影響を理解し、WEBならできると確信した。

中国地方 広告会社 K社 代表取締役　年商3億
WEBプロモーションにおいて地方にこそチャンスがあることを実感しました。

WEBからのお申し込み
右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
http://www.funaisoken.co.jp/seminar/039043.html

FAXでのお申し込み
本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。
FAX. 0120-964-111　担当：天野

WEB事業育成セミナー2018

会　場	**大阪会場:2018年12月11日(火)　13:00～15:30(受付開始12:30～)** (株)船井総合研究所 大阪本社　〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分 **東京会場:2018年12月12日(水)　13:00～15:30(受付開始12:30～)** (株)船井総合研究所　五反田オフィス　〒141-8527　東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分
受講料	**一般企業(1名様)** 税抜 **30,000円**(税込 **32,400円**)　**会員企業(1名様)** 税抜 **24,000円**(税込 **25,920円**) ※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。 ●最少催行人員に満たない場合は、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払はいたしかねますので、予めご了承ください。 ●お申し込み多数により、やむを得ず会場を変更することがございますので、会場は受講票にてご確認ください。
お申込方法	**WEBからのお申込み**　**下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。**受講票はWEB上でご確認いただけます。 **FAXからのお申込み**　**入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。**お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
お振込先	**下記口座に直接お振込ください。** **お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 №5785028 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社 船井総合研究所** **TEL 0120-964-000**(平日9:30～17:30)　お申込専用 **FAX 0120-964-111**(24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:天野　●内容に関するお問合せ:宮本・中本

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S039043　担当 天野 宛

WEB事業育成セミナー2018　FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☑をお付けください。　□【大阪会場】2018年12月11日(火)　□【東京会場】2018年12月12日(水)

フリガナ		フリガナ		役　職
御社名		代表者名		
住　所	〒	フリガナ		役　職
		ご連絡ご担当者		
TEL		FAX		
E-mail				

ご参加者お名前		フリガナ	役　職		フリガナ	役　職
	1			2		

上記の課題解決に向け、セミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。

□　セミナー当日、無料個別相談を希望する。
□　セミナー後日、無料個別相談を希望する。(希望日：　　月　　日)

●弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば印をお付け下さい)　□ FUNAIメンバーズPlus　□ 各業種別研究会(　　研究会)
ご提供いただいた住所宛てのダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛てにご連絡ください。　□ DM送付を希望しません

お申し込みはこちらから

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。
(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】株式会社船井総研ホールディングス　総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検