人材紹介立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール

東京会場 2018年10月15日(月)

㈱船井総合研究所　五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田 6-12-1

JR五反田駅
西口より徒歩15分

開催時間
13:00
▼
16:30
受付 12:30～

講座	内容
第1講座	**人材派遣業界の現状と人材紹介ビジネスの可能性** 講座内容抜粋① 「派遣法・2018年問題・人口減少」と人材派遣業のこれから 講座内容抜粋② 規制でがんじがらめの人材派遣業界で生き残るために必要なこと 講座内容抜粋③ 人手不足は大チャンス!! 他社が苦戦中の今人材紹介ビジネス一人勝ちする方法 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント　**山根 康平** 総勢 30 名の人材ビジネス専門コンサルタントが所属するグループの責任者。国内最先端の人材募集ノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの人材ビジネス会社の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。数多くの企業でのコンサルティング成功事例が評価され、船井総研史上最年少の 27 歳でエグゼクティブ経営コンサルタントに昇格した船井総研が誇る人材ビジネスのスペシャリスト。
特別ゲスト講師 第2講座	**若きイノベーターが語る人材紹介ビジネスの可能性** 株式会社 SCOUTER 代表取締役 **中嶋 汰朗 氏** 1992 年生まれ 青山学院大学在学中に創業。ソフトバンクアカデミア外部生。2016 年 4 月より日本初のソーシャルヘッドハンティング SCOUTER の運営を開始。紹介免許を持たない個人でも従来の人材会社と同様に、企業に身近な転職者を紹介することで報酬を受け取れる副業型エージェントサービスとして 1 年で 2500 名のエージェントと 700 社が登録。 **伝説のキャリアコンサルタントが解説！人材紹介ビジネスの魅力** 講座内容抜粋① 求職者の心を鷲づかみにする面談術 講座内容抜粋② 求人企業から信頼されるコンサルタントそうでないコンサルタントの違い 講座内容抜粋③ 2,000人を転職させたスーパーコンサルタントのノウハウを大公開 株式会社 morichi 代表取締役 **森本 千賀子 氏** 1970 年生まれ。獨協大学外国語学部英語学科卒。1993 年リクルート人材センター（現リクルートキャリア）に入社。転職エージェントとして、大手からベンチャーまで幅広い企業に対する人材戦略コンサルティング、採用支援サポート全般を手がけ、主に経営幹部・管理職クラスを求めるさまざまな企業ニーズに応じて人材コーディネートに携わる。約 3 万名超の転職希望者と接点を持ち、約 2000 名超の転職に携わる。約 1000 名を超える経営者のよき相談役として公私を通じてリレーションを深める。累計売上実績は歴代トップ。入社 1 年目にして営業成績 1 位、全社 MVP を受賞以来、全社 MVP／グッドプラクティス賞／新規事業提案優秀賞など受賞歴は 30 回超。常にトップを走り続けるスーパー営業ウーマン。2017 年 3 月には株式会社 morich 設立、代表取締役として就任。著書は『No.1 営業ウーマンの「朝 3 時起き」でトリプルハッピーに生きる本』（幻冬舎）『1000 人の社長から信頼される人の仕事の習慣』（日本実業出版社）『のぼりつめる男、課長どまりの男（サンマーク出版』等多数。」
第3講座	**たった60日で人材紹介ビジネスを立ち上げるノウハウ大公開** 講座内容抜粋① これまでの1/3のコストで人材を集める改革的募集テクニック 講座内容抜粋② 訪問営業不要、値下げ交渉なし!! 営業マン無しでオーダーを受注する方法 講座内容抜粋③ 新規参入続出中!! 全国各地の成功事例大公開 株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ　人材ビジネスチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント　**宮本 光昭** 早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも“異常”と評されるほど多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。
第4講座	**人材派遣会社の経営者に“今”考えてほしいこと** 株式会社船井総合研究所　人材ビジネスグループ グループマネージャー　エグゼクティブ経営コンサルタント　**山根 康平**

お申し込み方法

日程がどうしても合わない企業様へ。
出張セミナー&個別経営相談承ります。まずは、お問い合せ下さい。
TEL.0120-958-270 平日 9:45~17:30 担当 山根(ヤマネ)

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111
（24時間対応）担当：時田

WEB からのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
http://www.funaisoken.co.jp/seminar/037419.html

会社の将来が不安な人材派遣会社の経営者様、経営幹部様必見

人材派遣会社が人材紹介ビジネスを立ち上げて

利益率を15倍

にする方法を教えます

脱派遣!! 人手不足を追い風に変える手数料ビジネス

人材紹介ビジネス

新規立ち上げセミナー2018

東京会場　2018年10月15日(月)　㈱船井総合研究所 五反田オフィス

NHK「プロフェッショナル仕事の流儀」にも出演した
“伝説のキャリアコンサルタント”
株式会社 morichi
代表取締役　**森本 千賀子 氏**

超豪華2大ゲスト
緊急登壇

法の解釈を変え全く新しい
人材ビジネスを立ち上げた
“若きイノベーター”
株式会社 SCOUTER
代表取締役　**中嶋 汰朗 氏**

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
株式会社 船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

人材紹介立ち上げセミナー　お問い合わせNo.S037419
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30　FAX.0120-964-111 24時間対応
お申込みに関するお問合せ：時田　内容に関するお問合せ：山根

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 037419

もう法改正に翻弄され続ける人材派遣ビジネスはやめませんか?

人材派遣会社の経営者からよく聞くお悩み

今扱っている分野で、**今後もやっていけるか不安**（製造、事務、販売など）

求人誌やポータルサイトにかかる**コストが増え利益を圧迫**している

オーダーはいくらでももらえるが**人材がいない**ので**売上が伸び悩んで**いる

今業績は良いが、2020年以降も**このままやっていけるか不安**

派遣スタッフが高齢化していて、いつまで続けられるかわからない

なぜ今 人材紹介ビジネスなのか? “絶対に立ち上げる”べき3つの理由

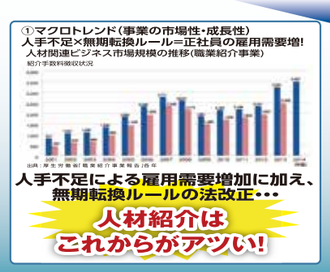
理由1 手数料ビジネスなので利益率がめちゃくちゃ高い

粗利率100%

時流トレンドに乗るなら、人材紹介!
粗利100%の最強ビジネス!

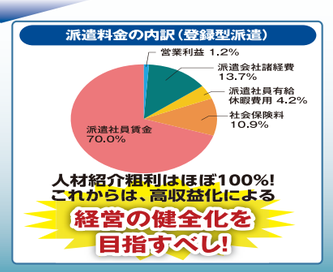
よくある“思い込み”経営

- 何となく人材紹介もやってきたけれど、事業として重きを置くほどでもない
- お客さんから言われて仕方なく、派遣から紹介に切り替えている
- ストック型の派遣に比べて、そこまで「おいしくない」



人手不足による雇用需要増加に加え、無期転換ルールの法改正…

人材紹介はこれからがアツい!



人材紹介粗利はほぼ100%!
これからは、高収益化による

経営の健全化を目指すべし!

営業利益率は30%超

理由2 ほとんど営業しなくても人材紹介の依頼が殺到する!

企業の知名度も営業スキルも一切不要!

事例1 電話営業だけで月間200オーダー 獲得（北陸地方A社）

事例2 FAX営業だけで月間70オーダー 獲得（九州地方B社）

事例3 新規営業を一切しないで100オーダー 獲得（関東地方C社）

飛び込み営業や訪問営業は一切不要
パート1人でオーダーがガンガン受注できる!

さらに、

“ある助成金”を使うと、国から50万円の助成が入り、実質無料で人材紹介が出来ます。

人材派遣・紹介会社 → 求人企業

紹介手数料を実質0円にできるんです

（3ヶ月間）
その後、正社員就労
厚生労働省 57万円

営業マン不要、値下げ交渉無し
こんなに営業が簡単なのは人材紹介だけ

理由3 人さえ集まれば確実に業績は上がる

世界No.1の求人検索エンジンindeedの攻略法を伝授!

まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授 indeed

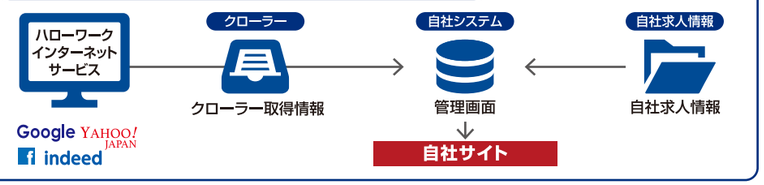
「indeed運用実績世界一」
2,000社の人材募集を手がけた船井総研の**ノウハウ**を特別**大公開**

たとえば
- **アクセス数を劇的に増やす**求人原稿ライティングテクニック
- 応募数を**3倍にする**職種の**表記方法**
- 採用**コストを半分以下**にするクリック単価の入札テクニック etc...

誰でも一瞬で“案件数 地域 No.1 サイト”を作る船井総研独自の「求人クローリングサイト」とは?

■クローリングシステムとは
自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他WEBサイトに掲載されている情報を取得し利用する事で、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。

クローリングから自社サイトにデータが反映されるまで



100社を超える企業の人材紹介ビジネス立ち上げを手がけた船井総研の成功事例を大公開

会社設立から2年で
月間粗利 1,100万
しかも雇用している正社員は**1名**

株式会社DANDL 代表取締役 **田中 教善**氏

人材ビジネス未経験の会社が
人材紹介事業立ち上げから
4ヶ月で黒字化に成功

株式会社クレイプラス 代表取締役 **野田 秀樹**氏

紹介手数料200万超の
薬剤師の募集にかかったコストが
たったの7,774円

株式会社タウンメディカル 代表取締役 **今泉 勝**氏

全国の成功事例を特別に大公開します
続きはセミナーで!!

嘘みたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!

開催要項

日時・会場

東京会場

2018年 10月15日(月)

㈱船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1

JR五反田駅
西口より徒歩15分

開催時間 13:00▼16:30（受付12:30～）

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円（税込32,400円）／一名様　**会員企業** 税抜 24,000円（税込25,920円）／一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
● 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785773口座名義：カ）フナイソウゴウケンキユウシヨ　セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）　お申込専用 **FAX 0120-964-111**（24時間対応）

●申込みに関するお問合せ：時田　●内容に関するお問合せ：山根

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo.**S037419**　担当 **時田** 宛

人材紹介立ち上げセミナー　FAX:0120-964-111

フリガナ 会社名		業種	フリガナ 代表者名		役職	年齢	
会社住所	〒		フリガナ ご連絡担当者		役職		
TEL	（　　）		E-mail	@			
FAX	（　　）		HP	http://			

ご参加者氏名									
1	フリガナ	役職	年齢	2	フリガナ	役職	年齢		
3	フリガナ	役職	年齢	4	フリガナ	役職	年齢		
5	フリガナ	役職	年齢	6	フリガナ	役職	年齢		

今、このお申し込み用紙を手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。（どちらかに☑をお付けください。）

☐ **セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**
☐ **セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。（希望日　　月　　日頃）**

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus　☐ その他各種研究会（　　研究会）

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6232-0199）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス　総務部法務課（TEL03-6212-2924）

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

検

お申込みはこちらから