

整骨院 経営者向け

参加無料

M&A・高収益経営 セミナー

整骨院の売却を考えている

このような方におすすめです

- 他に本業があり、整骨院の売却を検討してみたい。
- 整骨院事業を売却した資金で別事業にシフトチェンジしたい。
- 整骨院を売却するにしてもいくらぐらいの値段が付くのか見当がつかないため踏み切れない。
- 買い手側とどのように上手く話を進めていけばいいかわからない。

整骨院の買収や高収益化を考えている

このような方におすすめです

- M&Aを含めた多店舗展開を考えているが、どのように手続きを進めていけばいいかわからない。
- 金融機関等からM&Aの案件が持ち込まれるが、経験が少なくどのように判断したらいいかわからない。
- 買収後、売り手側の従業員と上手くやっていけるイメージがあまりないため買収に踏み切れない。
- M&Aを行う上でも、より高収益な体制を作っておきたい。

日時 平成30年 10月24日(水)
13時00分～16時00分

場所 (株)船井総合研究所 五反田オフィス

講座内容&スケジュール

整骨院事業の「売却」でも「買収」でもどちらを検討している方にも正しい判断をいただける充実した講座をご用意しました!

第1講座	「整骨院業界の今後の高収益化と成長・撤退戦略としてのM&A」	(株)船井総合研究所 治療院グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント	浜崎 允彦
第2講座	「M&Aの実行までの経緯と買収後のプロセス」	さくらメディカル株式会社 代表取締役	鈴木 拓氏
第3講座	「整骨院業界版～正しいM&Aの具体的手法～」	(株)船井総合研究所 M&Aコンサルティング事業室	中野 宏俊



整骨院経営者が買収やもしくは売却を行う上で、
どのようなプロセスを経ればよいか? 大切にしなければならない考え方は何か?
具体的な事例をもとに赤裸々に語っていただきます!

横浜を中心に現在自社15店舗、M&Aしたのが4店舗で現在グループ全体で19店舗までに成長させた。M&Aを実行する前提として財務内容やビジネスの中身において念入りに調査を行い、経営シミュレーションを緻密に行った。

①買収したことで成長が加速!

M&A成立後、約半年でM&A成立当初の売上高の1.6倍を達成!社長自らが行った組織統合のマネジメントとは?

②買い手だけではなく、売り手ともWIN-WINな関係になれる!

買い手、売り手の双方が納得したそれぞれのM&Aに対するメリットとは?

【秘密厳守】参加企業様の情報は秘密厳守と致します (セミナー当日の名札はございません。名簿は社内非公開と致します)

開催要項

日時・会場

平成30年10月24日(水)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1
JR「五反田駅」西口より徒歩15分

開催時間 開始 終了
13:00 ▶ 16:00 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し
手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

受講料 無料

- 受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合は、下記へご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に
お電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。
FAXからのお申込み 申込み確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お申込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
●申込みに関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:浜崎

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S037379 担当 中田 宛

整骨院業界向け M&Aセミナー FAX:0120-964-111

Table with columns forフリガナ, 会社名, 会社住所, TEL, FAX, 業種, ご参加者氏名, フリガナ, 役職

ご連絡窓口
お名前 TEL
E-mail

受講票の送付を会社の住所ではなく他の住所をご希望の方は、新たな送付先の住所のご記入をおねがいたします。

会社以外の送付先住所

セミナーには不参加だが、個別相談を希望 (ご希望の場合は✓をお願いいたします)
ご連絡先氏名 電話番号
メールアドレス

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば印をお付け下さい)
FUNAIメンバーズPlus 各業種別研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の
営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることが
あります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホーム
ページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グ
ループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受
講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポ
レートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、印を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません



お申込みはこちらから



【無料メルマガお申込み用紙】

下記項目記入後、このままFAX送信してください

FAX: 06-6232-0274 担当: 平松

無料メールマガジン 購読者募集!

【船井総研発！ 整骨院経営イノベーションメールマガジン】

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！

治療院経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

治療院グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す整骨院経営者様には、必読のメールマガジンです。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。

※登録後に『明日から使える無料特典ツール』をプレゼント!!

※メルマガページに直接アドレスを入力していただくと簡単に登録できます。

治療院総研.COM

検索



QRコードを読み取り
ご登録いただけます。

下記基本事項記入後、このままFAX送信していただいても登録できます

メールアドレス			
貴社名 (貴院名)	フリガナ		
電話番号		お名前	フリガナ

※【ご記入の際はご注意ください】ローマ字 r v u n m a d 数字 1 7 5 6 数字9とローマ字q

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理致します。詳しくはホームページをご覧ください。
3.本申込み書にいただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・データ管理チーム(TEL:06-7711-1179)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研メールマガジン
個人情報保護対策室(個人情報保護責任者代理): 齊藤 英二郎 (TEL:03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。
ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ：治療院グループ TEL:06-6232-0188 (9:30~17:30)(直通) 平松