

圧倒的な実績を誇る

9月20日(木)
@岡山・広島

モデル店視察ツアー

一日限定！2018年9月20日(木) 岡山・広島エリアにて開催！

非競合一番化で年間販売台数750台！大商圈で成長続けるニッチ一番店

見どころ

- ①好立地へ移転し地域一番店へ！成長ストーリー大公開
- ②WEB集客を徹底強化！WEB来店が全体の70%を支えるWEB集客術
- ③効率化をとことん追求！アプリ開発～販売システムの全貌

～株式会社mountook様～

年間販売台数1,000台超！小商圈で圧倒的な実績を誇る地域一番店

見どころ

- ①年間来店2,460組！店頭、WEB、TVCMを高効率で活用する手法
- ②年間販売台数1,000台超！大量販売を可能にする商品化工場づくり
- ③成約率常時40%超！お客様が集中しても成約に繋がられる営業体制

～株式会社NIIZAWA様～

年間車検台数6,000台超！車販に頼らない車検地域一番店

見どころ

- ①リフト3基の作業スペースで車検生産6,000台のポイント
- ②短時間車検のパイオニア！整備士7名、フロント4名で回転させる手法
- ③新システム導入で高効率化を目指す！新システムの概要とは

～株式会社速太郎本部様～

地域一番店の概要はコチラ

非競合一番化で年間販売台数750台！ 大商圈で成長続けるニッチ一番店

2012年より軽39.8万円専門店としてオープン。参入当初からWEBを活用した集客に注力。2016年4月に現店舗に移転オープンし、初の単月100台販売も達成した。競合店舗がひしめくエリアながらも突き詰めることで一番店へとなるための取り組みを学びます。



年間販売台数1,000台！ 小商圈で圧倒的な実績を誇る地域一番店

钣金工場隣で軽39.8万円専門店を在庫30台でスタート。オープン当初より販売台数は伸び続け、2014年1月に現拠点に移転オープン。オープン年に年間925台販売を達成し、翌年1,000台の販売を達成。圧倒的一番店となった。在庫300台を常に常時するための商品化工場建設や顧客満足度アップのための車検FC加盟など強固な収益基盤を築き方を学びます。



年間車検台数6,000台超！ 車販に頼らない車検地域一番店

株式会社速太郎本部様はリフト3基で単店6,000台車検を達成されています。また、短時間車検のパイオニアとして車検市場を牽引されています。さらに、HaYAシステムという新システムを導入し、効率化の追求を目指されています。当日は、単店車検台数6,000台を達成するための手法や短時間車検の取り組みを学ばせていただきます。また、新システムについてもご紹介いただきます。



【参加料金に関して】

★ 会員企業様 税別24,000円(税込25,920円) / 1名様

【集合】

岡山駅西口にご集合ください。

当日は9:40にはバスが出発予定です。9:30までに間に合うようにお集まりください。

※なお出来る限り、当日の途中参加はお控えください。視察先にご迷惑がかかることを控えるために、全員一緒にバスで移動をいたします。また、バス車内での移動中は、講師よりポイントをご説明いたしますので、時間集合厳守にて、お願いいたします。



岡山駅西口バスターミナルに、**9時30分**に集合にて
お願いいたします。

正確なスケジュール及び集合場所については、お申し込みをいただいたお客様に個別にご案内いたします。

【当日のスケジュール】

	時間	場所
集合	9:30	岡山駅
視察先企業様①	10:20	(株)mountook様 (岡山県倉敷市)
昼食	13:00	昼食会場
視察先企業様②	14:20	(株)NIIZAWA様 (広島県廿日市市)
視察先企業様③	16:00	(株)速太郎本部 (広島県広島市)
解散	17:00(予定)	広島駅
移動手段		大型バス

※集合時間は変更する可能性がございます。最終のスケジュールにつきましては、申込受付後お送りするスケジュールにてご確認ください。

※集合場所からバスまでは弊社スタッフが誘導いたします。

※視察はチャーターバスで移動いたします。

※時間や行程順序は変更する可能性がございます。

※解散時間は交通状況などにより前後する場合がございます。あらかじめご了承ください。

【当日の緊急連絡先】

オートビジネス支援部 神崎 樹 070-2299-0562

※当日までのお問い合わせ・ご連絡は、

オートビジネス支援部事務局 大森 新子 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

までお願いいたします。

【オートビジネス経営研究会 会員企業様へご確認】

視察先企業名が公になることで、仕入れ面等でご迷惑がかかったり、今後の視察受け入れが難しくなるケースも考えられますので、会員以外の企業様に見せたり、コピーを渡したりするのはご遠慮ください。

(株)船井総合研究所 オート支援部 オートビジネス経営研究会 軽39.8万円専門店会主催メンバー 一同

軽39. 8万円専門店会クリニック

申込締切日:9月10日(月)

日程
場所

2018年 9月20日(木)

集合 : 9時30分 岡山駅西口バスターミナル(予定)

解散 : 17時00分 広島駅(予定)

<オートビジネス経営研究会 会員様>

税抜24,000円(税込25,920)/1名様

添乗員は同行しません。担当コンサルタントが同行致します。詳しい旅行条件を説明した書面をお渡ししますので、事前に確認の上、ご契約下さい。集合場所までの交通費は受講料に含まれません。
※ お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、下記の取消料をお支払い頂きます。お取り消しの連絡は、平日(月曜日～金曜日)の午前9時半～午後5時内でお受け致します。

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

●お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。

●最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低催行人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)

解除時期

取消料

ご参加
料金

クリニックの開始日の前日から起算して11日前まで

いたしません

クリニックの開始日の前日から起算して8～10日前まで

旅行代金の 20%

クリニックの開始日の前日から起算して2～7日まで

両行代金の 30%

クリニック開始日の前日

旅行代金の 40%

クリニック開始日の当日

旅行代金の 50%

クリニック開始後の解除又は無連絡不参加

旅行代金の100%

お申込
方法

別紙のFAX送信用お申込用紙をご利用下さい。お申込みいただきました後、郵便にて受講票と地図をお送りいたします。万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

お振込先

下記口座に直接お振り込み下さい。お振込口座は当セミナー専用となっております。

三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通5785003
口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウウシヨ セミナーグチ

★参加料は開催日の4営業日前までにお振込み下さい。尚、振込手数料はお客様ご負担とさせていただきます。

※ご入金の際は、**税込み金額でのお振込みをお願いいたします。**

※当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お問合わせ

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

TEL: 03-6212-2931(平日9:30~17:30) FAX: 03-6212-2204(24時間対応)

お問い合わせNo. S037065

■申込に関する問合わせ/大森 新子

■内容に関する問合わせ/神崎 樹

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講表にてご確認ください。また、最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

旅行企画・実施: 東京都知事登録旅行業第2-6793号

株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階

クリニックを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です!

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

■創業:1970年 (株式会社日本マーケティングセンターとして創業)

■代表取締役社長 社長執行役員:中谷 貴之

船井総研オフィシャルサイト <http://www.funaisoken.co.jp>



