

セミナー参加者限定3大特典!!

特典1 ゲスト講師のビックリ事例大公開

工務店から**770万円**を受注

外国語スクールから**660万円**を受注

特典2 セミナー当日は高単価モデルの商品ラインナップも限定公開

総額**425万円**以上!

特典3 企画書もお見せします!

時間	セミナー内容	講師
第1講座 13:00~13:50	広告業界の課題と 業績を上げるために取るべき戦略	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 宮本 賢一
休憩10分	コーヒードリンク	
第2講座 14:00~15:00	長野県で年商5000万の制作会社が 制作単価を2倍にした事例大公開	株式会社ウェブエイト 代表取締役 草間 淳哉 氏
休憩10分	コーヒードリンク	
第3講座 15:10~16:00	顧客単価を680%アップさせるために 広告会社が明日から取り組むべきこと	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 中本 裕之
休憩15分	コーヒードリンク	
まとめ講座 16:15~16:30	経営者に聞いて欲しい 事業を拡大させるために決断すべきこと	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 宮本 賢一

どうしても日程が合わない社長様へ
出張セミナーも可能ですので、お問い合わせください。

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みください。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/036938.html>



FAXでのお申し込み

本DMに同梱しております申込用紙に必要事項をご記載のうえ、
FAXにてお送りください。

(24時間対応)
0120-964-111

FAX



担当: 時田

コンペや相見積もりから脱却したい
地方の広告会社・印刷会社の**社長様へ**

広告制作物を提案する
既存モデルを脱却する経営

脱・競争戦略

Webブランディング提案を実施したら、
競争がなくなり顧客単価が
680%アップした手法公開

特別ゲスト講師

新規開拓から受注まで
正しい手法を取り入れるだけで

相見積もり
無し

提案受注率
80%

1社から
770万円



株式会社 ウェブエイト
代表取締役
草間 淳哉 氏

大阪

10月4日 木

東京

10月5日 金

広告会社向けホームページ制作単価アップセミナー

お問い合わせNo.036938

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

TEL 0120-964-000
(平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111
(24時間対応)

申し込みに関するお問い合わせ: 時田(トキタ)



明日の経営を考えるヒントが見つかる!

その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

顧客単価を“680%”アップさせた**秘訣**は 「5万円」のブランド研修だった!

特別ゲスト講師

長野県で年商5000万の制作会社が
顧客単価**680%**アップを実現した手法を大公開!

株式会社ウェブエイト
代表取締役 草間 淳哉 氏

地域の中小企業と顔を合わせたサポートをしたいとウェブコンサルタントとして28才で起業、月1200万アクセス超えのブログポータルサイト「ナガプロ」を運営しながら、2008年に株式会社ウェブエイトとして法人化。ウェブサイトが活かされていない企業が多いことを改善するため、集客の考案、ウェブサイト制作、その後のグロース(業績アップ)まで、一貫して企業と寄り添いながら結果を出していくサポートを行っている。



顧客単価を680%アップさせるためのたったひとつの
秘訣は顧客向け出張ブランド研修にあった!?

工務店から**770万円**受注

顧客向け出張ブランド研修 5万円

- ブランド構築150万 ■VI制作50万円
- ファザード制作50万円
- ホームページ制作200万円
- マーケティング支援10万×12ヶ月

外国語スクールから**660万円**受注

顧客向け出張ブランド研修 5万円

- ブランド構築100万
- WEB制作200万×2本
- 会社案内80万円×2本

Before

- 1 デザインからの勝負で競合には**コンペで負ける!**
- 2 制作単価は**上がらず!**修正の嵐...
- 3 単発受注型で**経営は不安定**

導入

顧客向け出張ブランド研修3つの効果

- 1 設計から提案するからコンペにならず**受注率UP**
- 2 デザインが覆るような**修正なし**
会社案内などの制作物も受注
- 3 月々の効果検証とアドバイスで**毎月の顧問契約**

成功の4つのポイント

- 1、新規は営業がスタートではなく、クライアントの顧客向け出張ブランド研修がスタート
- 2、強みをハッキリさせるまでは、絶対に印刷物の提案をしない
- 3、スモールスタートできる商品から、利益が確保できる商品を分ける
- 4、クライアントの**10年後**のビジョンと計画を描いて進める

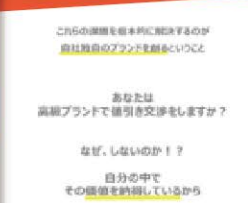
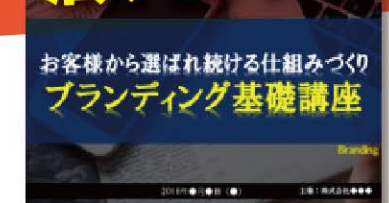
最重要ポイント

顧客単価アップの分岐点

顧客企業の社員を巻き込んで、
ブランドづくりへの本気度を向上させる!



顧客向け出張ブランド研修



顧客向け出張ブランド研修5つのポイント

- POINT1** 新規顧客への提案はホームページ制作を提案せず、顧客向け出張ブランド**研修の受注のみに注力**する
- POINT2** 担当者からの依頼ではなく、**社長からの研修依頼**のみ対応することで実施の確率を上げる!
- POINT3** 低額でも**有料で研修を実施**することで、その後の取り組みへの**本気度を確かめる!**
- POINT4** **社員全員を巻き込んで**、自社の取り組みへの**モチベーション**を向上させる!
- POINT5** 一方的な説明方式の研修ではなく、コミュニケーションのとりやすい**ワークショップ形式**で実施する

会 場	ご希望の会場に☑をお付けください。 ☐ 大阪会場:2018年10月4日(木) 13:00~16:30(受付開始12:30~) (株) 船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分 ☐ 東京会場:2018年10月5日(金) 13:00~16:30(受付開始12:30~) (株) 船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
受 講 料	一般企業 (1名様) 税抜 30,000円(税込 32,400円) 会員企業 (1名様) 税抜 24,000円(税込 25,920円) ※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。
お 申 込 方 法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 №5785303 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:宮本・中本

お問い合わせNo. **S036938** 担当 **時田 宛**

FAX:0120-964-111

フリガナ					フリガナ					役 職
御 社 名					代表者名					
住 所	〒				フリガナ					役 職
					ご 連 絡 ご担当者					
T E L					F A X					
E-mail										
ご参加者 お 名 前	1	フリガナ	役 職			2	フリガナ	役 職		

☐ セミナー当日、無料個別相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別相談を希望する。（希望日： 月 日）

検



1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内にいった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。
2. 申込内は代表者様宛にお送りすることがあります。法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
3. お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
4. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・担当者氏名を船井総研グループが個人情報管理について事前に調査した上で契約いたしましたタレント・モデル・電話代行会社を申込データとして預けますことがございます。
5. 必要となる情報（会社名・氏名・電話番号等）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができません等、お手続きができません場合がございます。
6. お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6232-0199）までご連絡ください。

個人情報に関するお問い合わせ先：株式会社船井総研ホールディングス総務部法務課（TEL03-6212-2924）