

# ホームページ制作単価倍増セミナー

セミナー参加者限定**3大特典!!**

**特典1** ゲスト講師の  
ビックリ事例大公開

工務店から**770万**を受注

外国語 **660万**を受注  
スクールから

**特典2** セミナー当日は高単価モデルの  
商品ラインナップも限定公開

総額**425万円**以上!

**特典3** 企画書もお見せします!

大阪会場/8月2日(木)

講座スケジュール

東京会場/8月7日(火)

時間	セミナー内容	講師
第1講座 13:00~13:50	ホームページ制作業界の課題と 業績を上げるために取るべき戦略	株式会社 船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 宮本 賢一
休憩 10分	コーヒードリンク	
第2講座 14:00~15:00	長野県で年商5000万の ホームページ制作会社が 制作単価を2倍にした事例大公開	株式会社ウェブエイト 代表取締役社長 草間 淳哉 氏
休憩 10分	コーヒードリンク	
第3講座 15:10~16:00	制作単価を2倍にするために ホームページ制作会社が 明日から取り組むべきこと	株式会社 船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 中本 裕之
休憩 15分	コーヒードリンク	
まとめ講座 16:05~16:30	経営者に聞いて欲しい 事業を拡大させるために 決断すべきこと	株式会社 船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 宮本 賢一

どうしても日程が合わない社長様へ  
出張セミナーも可能ですので、お問い合わせください

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき、  
WEBページのお申し込みフォームより  
お申し込みくださいませ。  
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/034537.html>



FAXでのお申し込み

本DMIに同梱しております  
お申し込み用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

FAX: **0120-964-111**

担当:時田  
24時間  
対応



# 単価の上がらないホームページ制作に悩む社長へ

経営者が決断するビジネスモデルの転換

薄利モデル

高単価モデル

から

ホームページ制作

# 単価倍増

競合にはコンペで負け!  
制作単価は上がらず!  
単発受注型で経営は不安定!

…と苦しい  
時期を乗り越え

特別ゲスト講師



株式会社ウェブエイト  
代表取締役社長  
草間 淳哉 氏

なぜ、業績が**V字回復**をしたのか  
長野県で年商5000万円の  
ホームページ制作会社が  
制作単価を倍増させた秘訣公開!!

ゲスト講師の事例を詳しく知りたい方は中面へ

大阪/8月2日(木)

東京/8月7日(火)

時間:13時~16時30分  
受付開始:12時30分

ホームページ制作単価倍増セミナー お問い合わせNO. S034537

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

TEL 0120-964-000 FAX 0120-964-111  
(平日9:30~17:30) (24時間対応)

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

申し込みに関するお問い合わせ:時田(トキタ)

何度も提案して、コンペで競合との値引き合戦。結果は、  
低単価になり薄利、でも修正依頼は多く、営業利益は上がらない…

地方でもできる

やる気があればできる

こんな状態で悩む  
社長は、今すぐ

# “ビジネスモデルを転換”すべき!!

HP制作会社の  
生きる道

これからのホームページ制作は“薄利モデル”から“高単価モデル”へ

## 営業から制作までのプロセスが画期的に違う高単価モデルを徹底解剖!

ゲスト講師がクライアントから

### 受注したビックリ事例

事例1  
工務店から **770万円** を受注

自社ブランド構築 **150万円**

VI制作 **50万円**

ファザード制作 **50万円**

HP制作 **200万円**

マーケティング支援 **10万円** × 12ヶ月

事例2 外国語  
スクールから **660万円** を受注

自社ブランド構築 **100万円**

会社案内 **80万円** × 2本

HP制作 **200万円** × 2本

なぜ、こんな受注できたのか!?

高単価モデルと薄利モデルの決定的に違う営業フローはズバリこれだ!!



### ゲスト講師のコメント

営業中に、ブランド研修を実施することで、顧客側の温度感も確認できて、その後の**受注率が大幅に上がります!**

自社の社員でブランド構築や総合提案などできるか不安でしたが、今では社員も自信をもって、**WEBサイト以外の仕事も受注してきます**

制作会社の社員は、マーケティングとの相性は悪いと考えていましたが、**フォーマットをつくったこと**で、**誰でも対応できる**ようになりました

詳しくはセミナー当日にお話しますが、事業をつくる役割は社長の仕事ですので必ず社長が出席してください!

# ホームページ制作単価倍増セミナー

ご希望の会場に☑をお付けください。

- 大阪会場:2018年8月2日(木) 13:00~16:30(受付開始12:30~)**  
 (株)船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル  
 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分
- 東京会場:2018年8月7日(火) 13:00~16:30(受付開始12:30~)**  
 (株)船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階  
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

**一般企業(1名様) 税抜 30,000円(税込 32,400円) 会員企業(1名様) 税抜 24,000円(税込 25,920円)**

※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバースPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

**【WEBからのお申込み】**下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
**【FAXからのお申込み】**入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

下記口座に直接お振込ください。

**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785574 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本・山田

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S034537** 担当 **時田 苑**

## ホームページ制作単価倍増セミナー

**FAX:0120-964-111**

フリガナ		フリガナ		役 職
御 社 名		代表者名		
〒		フリガナ		役 職
住 所		ご 連 絡 ご 担 当 者		
T E L		F A X		
E-mail				
ご参加者 お 名 前	1	フリガナ		役 職
		役 職		
		2	フリガナ	役 職

上記の課題解決に向け、セミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。

- セミナー当日、無料個別相談を希望する。  
 セミナー後日、無料個別相談を希望する。(希望日: 月 日)



●弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば印をお付け下さい)  FUNAIメンバースPlus  各業種別研究会(研究会)  
 ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望されないときは、✓を入れて当社宛てにご連絡ください。  DM送付を希望しません

【お申し込みはこちらから】



【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
  - 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
  - 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行 会社に発送データとして預託させていただきます。
  - 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
  - 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課 (TEL03-6212-2924)