

自動車販売会社・整備・钣金工場・ガソリンスタンドの事例 **大公開**

たった4時間で 評価賃金制度で社員を伸ばす全てが分かる

自動車業界向け 評価賃金制度セミナー2018夏

講座内容&スケジュール

大阪	2018年 8月1日 水	株式会社船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階	地下鉄御堂筋線 「淀屋橋駅」 ⑩番出口より 徒歩3分	東京	2018年 8月9日 木	株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階	JR「東京駅」 丸の内北口 より 徒歩1分
	講座		セミナー内容				
第0講座 12:30 ～ 12:50		今!!導入すべき評価制度とは?					
		セミナー内容抜粋①	今、自動車業界が直面する問題点とは?			株式会社船井総合研究所 人事評価 組織開発グループ 熊谷 敬徳	
		セミナー内容抜粋②	何のために評価制度を導入するのか?				
		セミナー内容抜粋③	評価制度を導入し何を達成すべきなのか?				
第1講座 12:50 ～ 13:50		営業スタッフが1人平均年間480台販売する組織とは?					
		セミナー内容抜粋①	歩合給を辞めても退職がなかった社員の本音とは?				
		セミナー内容抜粋②	残業を減らしつつ、給与UPを図ってもらえる仕組みとは?				
		セミナー内容抜粋③	社長が社員に求める姿を明確化し、社員が理解～実践して価値観統一				
			太陽自動車株式会社 代表取締役 松岡 視己洋 氏 (注:ビデオ出演となります)	パネラー		株式会社船井総合研究所 オート人事評価 組織開発チーム チームリーダー 人財マネジメントコンサルタント 長谷川 弥生	
第2講座 14:00 ～ 15:00		業績を上げる社員を育てる評価賃金制度事例					
		セミナー内容抜粋①	歩合給からうまくスライドさせる人事制度のポイント			株式会社船井総合研究所 オート人事評価 組織開発チーム 滝本 千晶	
		セミナー内容抜粋②	社員が成長する評価制度の作り方				
		セミナー内容抜粋③	社員のモチベーションがアップする給与制度の作り方				
第3講座 15:10 ～ 16:10		作って終わりじゃ効果ゼロ! 評価制度の運用事例					
		セミナー内容抜粋①	人事制度で社員の成長を促す「社員面談」のポイント			株式会社船井総合研究所 オート人事評価 組織開発チーム 滝本 千晶	
		セミナー内容抜粋②	持続的に業績を上げるための人事制度の運用方法とは				
		セミナー内容抜粋③	人事制度運用成功企業の働き方改革例				
第4講座 16:20 ～ 17:00		まとめ講座:自動車販売店における人材戦略(採用・育成)のポイント					
8/1 大阪会場			株式会社船井総合研究所 HRDコンサルティング事業本部 人事評価・組織開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 宮花 宙希	8/9 東京会場		株式会社船井総合研究所 第四経営支援本部 オート支援部 部長 渡邊 功一	

Webからもお申し込みいただけます! オートビジネス経営研究会

お申し込み方

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。

OPEN! セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/034500.html>



オートビジネス経営研究会

全国の自動車業界の経営者が集まる勉強会。
業績アップノウハウの詰まったHPは必見です。
無料お試し参加受付中!

<http://www.kuruma-biz.com/> オート 船井



大阪会場
2018年
8月1日 水
12:30～17:00
株式会社船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京会場
2018年
8月9日 木
12:30～17:00
株式会社船井総合研究所 東京本社

経営者・経営幹部様限定

大好評セミナーの
アンコール企画!!

※春開催の内容と同じとなります。
ゲスト講師はビデオ出演です。

自動車販売店・整備工場・ガソリンスタンド向け

歩合制を変えることで退職が不安でしたが、
評価制度で会社を変えることが出来ました。

営業6名で年間2400台販売を達成した
脱・完全歩合のチーム営業の実践手法大公開!

社員定着率80%→94% 社員満足度47%→75.7% 営業利益率3%→4.7%

▶ 歩合を辞めても離職ゼロ!
営業マンがチームプレーに
変わった秘密

▶ チーム制により完全分業が実現!
残業が減っても
受注を増やせる仕組みとは?

▶ 1拠点で43.6億円を売り上げる
販売・営業マネジメント手法大公開!



特別ゲスト講師

太陽自動車株式会社
代表取締役

松岡 視己洋氏

群馬県太田市にて1979年に開業した
太陽自動車(株)の2代目経営者。2017
年は、1拠点で売上43億6千万円とい
う圧倒的な実績を達成。現在は3児の
父でもある。

注:ビデオ出演となります

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問い合わせ: 櫻田 内容に関するお問い合わせ: 長谷川

自動車業界向け 評価賃金制度セミナー2018夏

お問い合わせNo. S034500

TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30

FAX.0120-964-111 24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 034500

チームで稼ぐ 営業マンが生まれる業績を上げる人事制度・評価賃金制度大公開!

特別ゲスト講師 自動車販売・整備・钣金 太陽自動車株式会社
個人歩合から**チームの目標達成**を評価する仕組みで営業6名で年間販売台数**2400**台

売上高アップ・社員スキルアップ



太陽自動車株式会社
代表取締役

松岡 視己洋 氏

群馬県太田市にて1979年に開業した太陽自動車(株)の2代目経営者。2017年は、1拠点で売上43億6千万円という圧倒的な実績を達成。現在は3児の父でもある。
注:ビデオ出演となります



■脱・歩合で人が辞めなかった理由

キーワードは「**売れる人**」を育てた人」が価値ある時代に

■残業を減らしながらも給与を増やせる仕組み

残業代で稼ぐ仕組みはやめて、「帰れる車屋」へ!

■個人インセンティブからチーム達成手当に

「自分だけ」「自分のため」から「**チームのため**」に意識改革

■賃金制度が決まるので、給与計算が効率化!

社長、「社長業」に集中できてますか…?

■「社員以外全員平社員」の組織から部下をマネジメントする役職者が誕生

×育った人を管理職に ○管理職にする人を決めて育てる

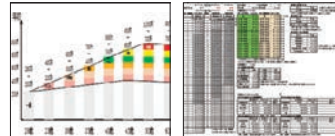


当日セミナーでお伝えする 具体的 成功事例

成功事例①

地域相場・業界相場も見よ!
「最適賃金テーブル」とは?

- ・岡山県H社中古車販売店
- ・従業員200名が納得の賃金テーブル。自社における年収イメージが完成!



成功事例③

半期に一度の面談は準備に時間を割いて

- ・高知県P社国産車ディーラー
- ・半期に一度の評価面談
+ 毎月の育成面談で日々の教育に活用!



成功事例②

社長の業務を棚卸!
役職者に任せた仕事を明文化

- ・大阪府T社中古車販売店
- ・役職者の基準を設定し、上申制度を運用。キャリアステップの構築に成功!



成功事例④

業績に直結!
幹部自ら決めるKPI(業績指標)

- ・千葉県S社整備工場・钣金工場
- ・管理職が自部門のKPIを設定し評価項目に盛り込んで取り組み意識劇的UP!



稼げる社員を育成して業績アップするための 最新ノウハウ11ポイント

- ノウハウ1** 歩合給を辞めても退職がなかった社員の**本音**とは?
- ノウハウ2** 残業を減らしつつ、給与UPを図ってもらえる**仕組み**とは?
- ノウハウ3** 社長が社員に求める姿を**明確化**し、社員が理解～実践して**価値観統一**
- ノウハウ4** 歩合給を辞めても**退職**を起こさない**人事制度のポイント**は?
- ノウハウ5** 総人件費を**上げず**にメカニックの**給与**を**底上げ**する方法
- ノウハウ6** 実績反映は**ボーナス**で! **チーム制**でも**やる気**を出す**仕組み**
- ノウハウ7** 完全歩合制度からうまく**スライド**させる**給与制度**の作り方
- ノウハウ8** **社員満足度**を**上げる**人事制度説明会の開催手法
- ノウハウ9** 人事制度で社員の**成長**を促す「**社員面談**」のポイント
- ノウハウ10** 完全歩合制度を辞めた後の**賞与**の**出し方**のポイント
- ノウハウ11** **持続的**に**業績**を**上げる**ための**人事制度**の運用手法とは

以下に**2つ以上**当てはまる**経営者様**は**すぐお申込みください!**

- ✓ 営業1人当たり**生産性(粗利)**が**300万円**を切っている会社様
- ✓ 営業スタッフの**給料30%以上**が**歩合給**の会社様
- ✓ **名ばかり**の**管理職**が多く、役職者の業務が一般職とほぼ変わらない会社様
- ✓ **2017年正社員**の**10%以上**、**人が離職**してしまった会社様
- ✓ **自動車業界**の**給与相場**が**分からない**会社様

日時・会場

大阪会場

2018年8月1日(水)
（株）船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階

東京会場

2018年8月9日(木)
（株）船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階

開催時間

12:30
▼
17:00
受付12:00～

受講料

一般企業

税抜 25,000円（税込27,000円）／一名様

会員企業

税抜 20,000円（税込21,600円）／一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785423 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）

FAX 0120-964-111（24時間対応）

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 長谷川

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S034500 担当 櫻田 宛

自動車業界向け 評価賃金制度セミナー2018夏

ご希望の会場に ☒ をお付けください。

☐ 【大阪会場】 2018年 8月1日(水)

☐ 【東京会場】 2018年 8月9日(木)

フリガナ		業 種	フリガナ	役 職	年 齢			
会社名			代表者名					
会社住所	〒		フリガナ	役 職				
			ご連絡担当者					
TEL	()		E-mail	@				
FAX	()		HP	http://				
ご参加者氏名	1	フリガナ	役 職	年 齢	2	フリガナ	役 職	年 齢
	3	フリガナ	役 職	年 齢	4	フリガナ	役 職	年 齢
	5	フリガナ	役 職	年 齢	6	フリガナ	役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手手にされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。（どちらかに☒をお付けください。）

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。（希望日 月 日頃）

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6232-0199）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課（TEL03-6212-2924）

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

お申込みはこちらから