

東京会場 ゲスト講師



大阪会場 ゲスト講師



東京会場 2018年11月21日(水)
会場: (株) 船井総合研究所 東京本社
時間: 10:30~17:00 (受付: 10:00~)

大阪会場 2018年11月28日(水)
会場: (株) 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
時間: 10:30~17:00 (受付: 10:00~)

2年目以降の成果に差が出る!!

2018年は
豪華ゲスト講師
登壇!!

自動車業界向け 新人フォロー研修2018

過去に**1,100名**の参加実績! **全職種対象**
日本唯一の自動車業界特化型研修

フォロー研修に参加するだけで2年目以降の成果に差が出る!!

繁忙期前に知っておくべきマインド・スキルを
トコトン伝えます!!

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載の上、FAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

担当: 櫻田 (24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/034456.html>



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル [担当] 申込みに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 滝本

自動車業界向け新入フォロー研修

お問い合わせNo.S034456

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **034456**

繁忙期に最大の成果を残すための学びを得る1日へ!!

社長の本音、船井総研の研修なら**全て解決!!**

研修の目的

新卒の定着率が高まる中、繁忙期に向けた早期戦力化がますます求められています。“長期的に自動車業界で活躍する人財育成”と、“繁忙期に最大の成果を残すこと”の2つに焦点を当て、業績アップに大きくつながる研修内容にします。

オートビジネス経営研究会のモデル社員、船井総研で活躍する若手社員が持つ習慣、心構え、勉強法を学びます。そして、自ら主体的に、中長期のキャリアビジョンをイメージできるようにすることを目的としています。

ネジの巻き直しをする理想のタイミングは、約6ヶ月経った繁忙期前しかありません。

研修の対象

- 下記に一つでも該当する方は是非、お越しください。
- 繁忙期に成果を残したいとお考えの方
 - 仕事に対する貪欲さを引き出し、考え方やスキルを一層高めたい方
 - 新入社員の人数が少なく、社内でのモデル・ライバルがいない方

当日のプログラム

オリエンテーション	研修の効果を最大化するために ・研修を受けるにあたって重要なこと ・研修の目的設定、ゴール設定 ・自分の仕事を分類する
第1講座	今、自動車業界で活躍している若手に学ぶ！ 全国の一番店から集まる3名の豪華ゲストと (株)船井総合研究所 上席コンサルタント 藤木晋丈による パネルディスカッション
第2講座	モデル先輩社員の心構えと習慣を学ぶ ・20代で圧倒的に成果を残すモデル社員の心構えと習慣 ・2年目で人事生産性1,500万の成果を出す船井総研の新人が実践していること
第3講座	目標設定 ・目指すべき姿を設定 ・そのためにやらなければならない具体的な行動の整理
第4講座	まとめ ・本日1日の振り返り ・明日から実践してほしいこと



本研修のオススメポイント

- ① 自動車業界で活躍するモデル社員が実践しています
- ② 同世代のライバル達から多くの刺激を得ることで、よりモチベーションが高まります
- ③ 船井総研の同世代から、成長のポイントとさらなる刺激を得られます
- ④ 今後、自分が目指すべきキャリアと目標を設定することができます



参加者の声

今回の研修では、目標とある先輩が何を行っていたのかをイメージして考えるのが、考える時間と比較する時間がある。その中で今自分に必要な事を明確化することができた。ストックは所々ポイントが所々真似していく！一番大事なのは、利益の考え方で、今まで自分は車を安く提供できる事がお客様の幸せだと思。これが、利益を得る事もお客様のためだあると理解し、今後の販売で、たくさんおさめをしていく。

やはり、会社さんによって、方向性やカラーが違い、話を聞いて、とても良かったです。特に、女性営業マンの方々の強さを感じ、事務の私も負けていけないと思いました。私の業務内容も他社様から珍しいと言われ、改めて、自分の部署を言葉で伝え、振り返る、とても良いきっかけとなりました。

改めて、仕事に対する意識を高めることができた。これまで出始める時期なので、伸び代が大きい。モチベーションが下がっていた。でも、この研修を学べ、再び、目標設定をし、今の自分に必要なこと。やらなければいけないことを見つけたので、早速、明日から身事を進めている。

過去参加者の実績

- ① 新卒1年目の繁忙期の販売台数が100台超え、成約率65% (1~3月実績)
- ② 新卒2年目の年間販売台数400台以上で社内MVPに
- ③ 新卒3年目で整備工場の店長に抜擢
- ④ 新卒4年目で船井総研の営業マン販売ベスト10で6位入賞
- ⑤ 新卒6年目で販売台数4,000台超え店舗のコールセンター長に抜擢

日時・会場	東大会場 2018年 11月21日(水) (株)船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分 大阪会場 2018年 11月28日(水) (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナーブレイス 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩3分 開催時間 10:30 ▼ 17:00 受付10:00～
受講料	会員企業 税抜 20,000円 (税込21,600円) / 一名様 一般企業 税抜 25,000円 (税込27,000円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。
お申込方法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785447 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30) お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:櫻田 ●内容に関するお問合せ:滝本

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		フリガナ		役 職
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ		
TEL	()	ご連絡担当者		
FAX	()	E-mail		※必須 議事録や振り返りシートを送付いたしますので、必ずご記入ください。 @
ご参加者氏名	1	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 11月21日(水) 11月28日(水)
	2	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 11月21日(水) 11月28日(水)
	3	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 11月21日(水) 11月28日(水)
	4	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 11月21日(水) 11月28日(水)
	5	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 11月21日(水) 11月28日(水)
ご入会中の弊社研究会があれば ☒ をお付けください。				
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(				研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐