

採用への意識が高い、選ばれた士業事務所だけに教える
本当に聞く価値のある最新の採用戦略をすべて公開

中途
新卒

採用に前向きで、もっと良い人材を
採用したい と考えているあなたへ

- ✓ 採用にかかっている **コスト** を **削減** しませんか
- ✓ 人材の量と質の面で、**現状** の採用活動に **限界** を感じていませんか
- ✓ **人材紹介会社** や **有料求人媒体頼み** の採用活動を辞めませんか
- ✓ **indeed** が **士業事務所** でも **使えるのか** 知っていますか
- ✓ **成長し続ける企業** の **採用手法** が自社とどう違うのかご存知ですか
- ✓ 去年と **大きく変わった新卒採用手法** をご存知ですか
- ✓ 毎年 **優秀な人材** を **採用し続けられる** 方法を知りたくないですか

東京 会計事務所 たった 8万円 で 30代実務経験者 を採用	大阪 税理士 たった 9.5万円 で実務経験有り 40代税理士を採用	千葉 社労士・労務人材 2か月で 174名 の応募獲得！ 6.4万円/人 で 3名 採用
千葉 法律・事務員 1ヶ月 6.6万円 で 裁判所調査官や事務所経験者など 35名 応募 3名 採用	新潟 行政書士 たった1週間で資格者採用！ しかも 3,700円 ！	岡山 監査担当者 たった1ヶ月で 20代 の若手社員を 1.5万 で採用
神奈川 英語事務 TOEIC800点以上 の 英語力のある人材が 14名 応募	福岡 税理士科目 合格者 20代 税理士受験生を 1.5万円 で採用	仙台 4大新卒 関西難関私立大卒を 3.5万円 で採用

他地域でも事例続々！詳しい内容はセミナーで公開！！
全国の採用成功事例を全放出

FAXでお申し込み

本DMに同封しておりますお申込用紙にご記入のうえ
FAXにてお送りくださいませ。(担当:日田) (24時間対応)

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWebページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/033937.html>

士業事務所
経営者様必見！

50名規模を目指す
士業事務所が絶対知るべき **新・採用戦略**

必要な **瞬間** に **採用** できる

490 **正社員** 名応募 16 **資格者含む** 名採用

※2017年度実績

1人あたり
採用コスト **7万円** **わずか**

indeed OfferBox で
脱！有料求人媒体・脱！人材紹介！

低コストで 必要な人を 即・採用

年間 **400万円** 以上の求人広告費を使っていた
事務所の代表が語る「**もっと早く知っておきたかったこと**」

ゲスト講師
行政書士法人きずなグループ
(株式会社アーリア)
代表 森本 楽 氏

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX:0120-964-111 24時間
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ■申込に関するお問い合わせ:日田 ■内容に関するお問い合わせ:倉並

士業事務所の新・採用戦略セミナー お問い合わせNo.S033937

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **033937** 検索

**50名以上の士業事務所の採用活動は、
今すぐダイレクトリクルーティングに転換せよ！**

【中途編】士業事務所における採用課題

- 採用のタイミングが合わず、媒体コストが余計に掛かってしまう…。
- 紹介会社へのフィーが高く(100万円以上)、1人あたりの採用コストが掛かり過ぎている！

ダイレクトリクルーティングへの転換で

**安定して応募がある状態を作り、
人員の状況を見て、よい人材だけを採用する！**

正社員の1人あたり採用コストが **約5万円程度に！**

【新卒編】士業事務所における採用課題

- 代表自ら積極的に採用活動に参加！
- 合同説明会に何度も出展し、コストも掛け、労力もかけているのに、自社ブースへの参加者数は毎年減少…
- 新卒採用の目標採用数に届かない！

ダイレクトリクルーティングへの転換で

完全

コスト0円で面接誘導100人達成！

新卒採用媒体、合同説明会参加ゼロでも新卒採用！



人材募集は
やり方が9割

手法を変えれば必ず改善する！

人材採用に関する
こんなお悩み
ありませんか？

- ✓ 業界専門の有料求人媒体に出しても応募が無い
- ✓ 紹介会社に頼んでもいい人がなかなか来ない
- ✓ 紹介会社に払うコストが高すぎる
- ✓ 採用できる人材の質が下がってきた
- ✓ 新卒採用がうまくいかない、失敗した

求人会社・紹介会社にもう1円も払うな！

成果が出ないのに、いつまでも求人会社の言う通りに繰り返しお金を払う…。

いつまでも「負のスパイラル」にハマり続けますか？

今すぐ求人誌、求人媒体への広告出稿を停止せよ！

今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

従業員数200名超！行政書士法人きすなグループが実践している
人材戦略大公開！

中途採用市場の現状理解と正しい戦い方のポイント

数年前から大きく様変わりした新卒採用市場の現状と対策

これまでの採用方法の限界！これから必要な新・採用戦略

安定した採用を実現するには、求人媒体ではもはや限界

優秀な人材より重要な”最適な人材”を見極める採用戦略

経験者、資格者採用をも惹き付ける、母集団形勢の方法論

採用コストを劇的に削減する、ダイレクトリクルーティング解説

士業事務所でもindeed活用は有効！皆が間違えている活用法とは

採用ホームページで一番力を入れるべきなのは、●●ページ！

条件勝負にしない！将来のキャリアで勝負する募集要項の書き方

絶対に知っておくべき“採用してはいけない人材”の見抜き方！

実施するだけで応募率が2倍になる！●●●のポイント

人材紹介会社からの紹介を増やす、たった1つのシンプルな方法

ここには書ききれない成功事例もセミナー当日に全公開します！

**媒体・紹介
依存からの
脱却!!**

**50名以上の
士業事務所が絶対知るべき**

新・採用戦略

士業事務所の新・採用戦略セミナー

**講座内容 &
スケジュール**

7月30日

(株)船井総合研究所
東京本社

講座

セミナー内容

第1講座
12:30-13:00

士業の未来と採用マーケット動向

セミナー内容 ① 士業事務所が置かれている採用難時代の実態

セミナー内容 ② 採用の現場で“今”何が起きているのか



(株)船井総合研究所 士業支援部 士業HRDグループ
グループマネージャー シニア経営コンサルタント

山中 章裕

2008年船井総研入社後、2009年より税理士・会計事務所のコンサルティングに特化する。相続案件獲得、経理代行・記帳代行獲得、新設法人顧問獲得の分野では、コンサルティング開始から6ヶ月以内の即時業績アップの成功事例を多数持つ。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、これまで30社以上の新卒・中途領域におけるダイレトリクルーティング戦略の構築に携わった実績を持つ。

第2講座
13:00-14:00

**年間400万円以上の求人広告費を使っていた
事務所の代表が語る「もっと早く知っておきたかったこと」**

セミナー内容 ① 媒体・紹介を経由せずに直接応募を集め採用する体制の構築事例

セミナー内容 ② 新卒・中途におけるダイレトリクルーティングのメリットとは



行政書士法人きずな グループ / 株式会社アリア 代表 **森本 楽氏**

2002年行政書士試験合格。2003年キャリアバンク株式会社入社。2004年アリア行政書士法人入社。2009年アリア行政書士法人代表社員に就任。同時に(株)アリア代表取締役役に就任。現在、行政書士法人きずな神戸がアリア行政書士法人を吸収合併し、270名の行政書士として、自動車登録手続きに特化した事業を展開中。自動車登録手続き事業において、行政書士の役割を最大化すべく様々な事にチャレンジしている。

第3講座
14:10-15:40

あなたの事務所は時流に乗れているか？全国の実践事例を大公開！

セミナー内容 ① 他社では聞けない、全国の士業の採用成功実践事例の紹介

セミナー内容 ② 応募獲得から入社まで、時代に合わせた選考フローのポイントとは



(株)船井総合研究所 士業支援部 士業HRDグループ
士業採用チームチームリーダー 人財マネジメントコンサルタント

倉並 愛

入社後、オートビジネスグループにて主に販売店の採用コンサルティングに従事。2014年9月から1年間、船井総研の新卒採用担当者として活動し、2016年度は前年の1.5倍にあたる115名の採用に成功。同年の社長賞を受賞。2015年10月より会計事務所様向けのマネジメントコンサルティングを担当し、職員数3名から200名以上の規模まで、全国50事務所様の中途・新卒採用及び組織活性化・育成のご支援を行っている。

第4講座
15:50-16:30

明日からすぐに取り組んで欲しいこと

(株)船井総合研究所 士業支援部 士業HRDグループ
グループマネージャー シニア経営コンサルタント

山中 章裕

FAXでお申し込み

本DMに同封しておりますお申込用紙にご記入のうえ
FAXにてお送りくださいませ。(担当:日田) (24時間対応)

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
Webページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/033937.html>



