

採用マーケットへ参入すれば、
御社のこんな課題が解決します！

値引きが常態化し営業が値引きでしか仕事が取れない…そもそも原価を正確に把握していない。

粗利益率の低下

紙媒体の行く末に不安があるけれど、WEB分野は興味がない…

**WEB分野の
知見が社内にはない**

個別対応が多く、見積だけで半日つかっている。

**個別対応の
案件が多すぎる**

いつも同じことの繰り返し、常に仕事に追われているが業績が上がっていない…

**メ切納期に追われ
社内が疲弊**

広告効果が落ちていることを実感している。

**広告効果を言及され
苦しい言い訳を
日々繰り返してる**

同じ商品なのに、クライアントごとに違う価格で販売している。

**パッケージ化した
モデルがほしい**

採用×WEBのマーケット参入で
地方の広告会社が得るメリット！

メリット① 圧倒的な商品ラインナップで顧客単価が上がる！

採用のマーケットに対するクライアントの要求は様々です。貴社の提供すべき商品ラインナップをズバリ紹介！**低単価の求人掲載商品**や、**パッケージ型によるWEBサイト制作**サービス、会社案内制作、パンフレットなど、様々な面からの受注が可能になります！

メリット② クライアント企業のすべてを握ることが出来る！

「採用」という今一番必要とされているマーケットで、WEBのお手伝いから入ることで、**WEB以外の仕事も発生します**。会社案内、ロゴ、名刺の追加受注、封筒の追加受注など、WEBだけではない制作物までサポートできるのは広告会社だからこそです。

メリット③ フロー型受注からストック型受注へ

既存事業のフロー型ビジネスモデルから脱却し、**安定のストック型**へ！
自社メディアへの掲載課金モデルなので、毎月のストック型で収益を確保することが可能です。

地方の広告会社の社長・経営者様へ

緊急提言

営業マン1人で**1億円**を
達成し**広告ビジネス**
大公開

広告
マーケット

から

採用
マーケットへ

市場をシフトせよ

特別ゲスト講師

メディアを立ち上げるのにたった90日！

山口県で**営業利益率20%**を
実現したメディアの実態を大公開！

株式会社 Be win
代表取締役
河村 勝就 氏



大阪

7月23日 月
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京

7月24日 火
(株)船井総合研究所 東京本社

エリア特化型求人メディアセミナー

お問い合わせNo.5033684



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

TEL 0120-964-000
(平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111
(24時間対応)

申し込みに関するお問い合わせ:時田(トキタ)



明日の経営を考えるヒントが見つかる!

その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

今のままの**事業**で伸びていくことが本当に想像できますか?
いつまで**既存の広告事業**にしがみつくのですか?

なぜ今、
採用マーケットなのか

絶対に参入すべき**3**つの理由

理由
1

自社メディアを持つので
利益率がとても高い

①印刷原価が掛からない

紙メディア

WEBメディア

紙メディアを発行するための印刷原価を抑えることで、
高い粗利率を維持!! WEBでかかるのはシステム費だけ!

粗利率
UP

②競合がいらない

値引き価格競争

どこにでもある媒体を売ると、
競合も多く存在し、熾烈な
値引き合戦が発生

値切り無し自社設定価格

他社が真似出来ないで、
値下げが起らず
利益を圧迫しない

粗利率
UP

③自社メディアを持つ

広告代理業粗利20%

自社メディア粗利90%

自社独自のメディアを持つことで、マージンビジネスから
脱却し、高い粗利率を維持することが可能!!

粗利率
UP

理由
2

これまで手のつかなかった
新規の顧客開拓ができる

5年で約5,000億円拡大する市場

求人広告件数1,470万件

有効求人倍率1.48倍バブル超え

深刻化する人手不足

どんな広告主にも共通する悩みは
人手不足による**“採用難”**です

採用のマーケットは
まだまだ拡大しており、
顧客から**必要**とされています

理由
3

採用のテーマから入ることで
顧客の広告制作物を握れる

顧客の求める商品を
すべてラインナップ化

1

期間掲載型求人

2

パッケージ型採用サイト制作

3

WEB広告 (indeed・Google・yahoo)

4

オリジナル採用サイト制作

5

採用ツール制作 会社案内・パンフレット等

採用の商品を入り口にすべてを握る!

激動の広告ビジネス業界を生き抜くヒント、余すことなくお伝えします

これからの
時流の答えが
あります!

特別ゲスト講師 株式会社 Be win 代表取締役 河村 勝就 氏
山口県で営業利益率20%を実現した求人メディアの実態を大公開!



エリア特化型求人メディアセミナー

講座内容&スケジュール

大阪 7月23日(月)
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京 7月24日(火)
(株)船井総合研究所 東京本社

講 座	セミナー内容	講 師
第1講座	これからの広告会社は 広告マーケットから 採用マーケットへ	株式会社 船井総合研究所 求人メディアチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 西山 圭
第2講座	山口県で 営業利益率20%を実現した 求人メディアの実態を大公開!	株式会社 Be win 代表取締役 河村 勝就 氏
第3講座	人手不足の時代だからこそ出来る 採用マーケットへの 参入ノウハウ大公開	株式会社船井総合研究所 人材ビジネスチーム チームリーダー マーケティングコンサルタント 宮本 光昭
第4講座	広告会社の経営者に “今”考えて欲しいこと	株式会社船井総合研究所 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平

前回受講した経営者様の声

九州 広告会社 B社 代表取締役社長

年商
5億

これから成長していくためには、WEBプロモーションを強化するしかないと確信し、実行すると決めた。

関西 印刷会社 H社 代表取締役社長

年商
5億

自社が目指したいと考えていたWEBプロモーションの内容と全て同じであり、そこまでのプロセスが明確に描かれていました。

九州 広告会社 D社 代表取締役

年商
17億

ストック型収益が経営に及ぼす影響を理解し、WEBならできると確信した。

中国地方 広告会社 K社 代表取締役

年商
3億

WEBプロモーションにおいて地方にこそチャンスがあることを実感しました。

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みください。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/033684.html>



FAXでのお申し込み

本用紙の裏面に必要事項をご記載のうえ、FAXにてお送りください。

FAX. **0120-964-111**

(24時間対応) 担当: 時田



エリア特化型求人メディアセミナー

会 場	ご希望の会場に☑をお付けください。 ☐ 大阪会場:2018年7月23日(月) 13:00~16:50(受付開始12:30~) (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩3分 ☐ 東京会場:2018年7月24日(火) 13:00~16:50(受付開始12:30~) (株)船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
受 講 料	一般企業(1名様) 税抜 30,000円(税込 32,400円) 会員企業(1名様) 税抜 24,000円(税込 25,920円) ※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。
お 申 込 方 法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お申込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785045 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:中本・宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S033684** 担当 **時田 宛**

エリア特化型求人メディアセミナー

FAX:0120-964-111

フリガナ		フリガナ		役 職		
御 社 名		代表者名				
住 所	〒	フリガナ		役 職		
		ご 連 絡 ご担当者				
T E L		F A X				
E-mail						
ご参加者 お 名 前	1	フリガナ	役 職	2	フリガナ	役 職

上記の課題解決に向け、セミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。

- ☐ セミナー当日、無料個別相談を希望する。
- ☐ セミナー後日、無料個別相談を希望する。(希望日: 月 日)

●弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば印をお付け下さい)

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ 各業種別研究会 (研究会)

ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望されないときは、✓を入れて当社宛てにご連絡ください。 ☐ DM送付を希望しません

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきます住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】株式会社船井総研ホールディングス総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検

お申込みはこちらから

