

東京会場 ゲスト講師

次世代型店舗
マネジメントの
達人

株式会社 ハヤシ
店長 木山 惣介氏



太陽自動車 株式会社
リーダー
書上 勇気氏

TOP営業から
リーダーへの転身



新車リース販売で
成約率96%超え

カーポート須坂 有限会社
田中 俊輝氏

大阪会場 ゲスト講師

株式会社 リバティ
店長 澤村 俊輔氏



蓮尾社長が認める
実行力NO.1店長



仕入、マネジメント、
営業、すべてを担う
スーパー店長

原宿自動車 株式会社
店長 松崎 俊夫氏



株式会社 カミタケモータース
営業グループリーダー
大石川 翔一氏

6年連続
年間販売300台超え

東京会場 2018年 7月4日(水)

会場: (株) 船井総合研究所 東京本社
時間: 10:30~17:00 (受付: 10:00~)

大阪会場 2018年 7月10日(火)

会場: (株) 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
時間: 10:30~17:00 (受付: 10:00~)

2018年は
各業態のトップ営業が
集結!!

全国の各業態地域一番店から集まる
豪華ゲスト講師陣

営業 2018 先輩社員研修

届出済未使用車・軽39.8・月々払い・普通車
各業態2~5年目総合職・営業職対象

活躍する営業職の秘訣を
トコトン伝えます!!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken TEL.0120-974-000

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21F [担当] 申込みに関するお問合せ: 児玉 内容に関するお問合せ: 滝本

自動車業界 先輩社員研修 (総合職・営業職)

お問い合わせNo.S033126

FAX.0120-974-111

24時間
対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 033126

お申し込み方法

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載の上、FAXにてお送りくださいませ。

0120-974-111

担当: 児玉 (24時間対応)



WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/033126.html>



営業職・総合職のプロとして 圧倒的に成長できる 1日へ!!

社長の本音、船井総研の研修なら **全て解決!!**

研修の目的

新車販売台数が減少傾向にあるなど業界は厳しい状況です。時代の変化にも左右されずに、業績を伸ばし続ける企業は、販売台数、成約率や利益を落とさずに結果を残し続けている営業職や、トップ営業から次のキャリア(店長候補)に進んでいる営業職が多数います。本研修ではそういった営業マンたちが日ごろから大切にしている習慣、心構え、勉強法を講座やゲスト講師から学んでいただきます。また、営業から次のキャリア(店長候補)に進んでいるゲストからは自分が次に進むべきキャリアステップがイメージできるようになることを目的としています。

研修の対象

下記に一つでも該当する方は是非、お越しください。

- 2～5年目の総合職・営業職
- 3年後、5年後以降の明確な目標・キャリアイメージを持てていない方
- 営業職の人数が少なく、社内でのモデル・ライバルがいない方

当日のプログラム

オリエンテーション	研修の効果を最大化するために ・研修を受けるにあたって重要なこと ・研修の目的設定 ・自己分析
第1講座	営業職の重要性・やりがい ・自動車業界を取り巻く環境 ・営業職に求められていること ・営業職のやりがいを知る
第2講座	成果を出している人の考え方と行動 ・成果を出している人の考え方 ・成果を出している人の行動 ・言葉の選び方
第3講座	今、自動車業界で活躍している人財に学ぶ！ 全国の一番店から集まる3名の豪華ゲストと (株)船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント島田 裕一による パネルディスカッション
第4講座	リーダーや店長を目指すための心構え ・キャリアについて考える ・目標の重要性 ・実際にキャリアプランを作成する



本研修のオススメポイント

- ① 本研修は、毎年全国の地域一番店様から若手営業マン・総合職を中心に参加して頂いております。そのため、同世代のライバルが見つかります。
- ② 同世代のライバル達から多くの刺激をもらいやる気のスイッチが押されます。
- ③ また、今後自分が目指すべきキャリアと目標を設定することができます。



参加者の声

パネルディスカッションの感想
三人の話聞いて、どれも必ずプラス思考で、自信に満ちあふれている印象を受けた。自分も、モデルとなる先輩を見つけ、お客様のために思い、この会社で買ってもらったと思えていただけるような接客をしていきます。

感想
普段の自分の考え方、行動のダメな部分を全て言い当てられたかのように、ガクリとしました。お客様や周りの対応を原因として考えていた部分や自分のモチベーションが低い時に態度に出していた所があるのでそこをこれから直していくつもりです。周りに良い影響を与えられる人間になろうと思います。

感想
良い刺激になりました。他社の方が今どう売っているのか、どうしているのかと取り組んでいるのか、視野が広がりました。また、2年後には本気で自分が講師になりたいと思いました。そのため、日々の努力を続けます。

他にも、自分と同世代でありながら、モデルスタッフとして紹介されていることにとっても刺激を受けました。ゲスト講師に考え方や手法を教えていただいて、役立てられるものばかりでした。いつかゲスト講師を越えたいと強く思いました。車を売るために必要なスキルはもちろん、考え方や習慣が勉強になりました。女性だからという考え方は捨て、一営業マンとして男性に負けない成果を出したいと思います。売り続けるためのモチベーションの維持の仕方がわかりました。

といった声もいただきました。

開催要項

日時・会場

東京会場

2018年 7月4日(水)
(株)船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」
丸の内北口
より
徒歩1分

大阪会場

2018年 7月10日(火)
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナーブレイス
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階

地下鉄御堂筋線
「淀屋橋駅」
⑩番出口より
徒歩3分

開催時間
10:30
▼
17:00
受付10:00～

受講料

オートビジネス人材アカデミー会員

税抜 21,000円 (税込 22,680円) / 一名様

その他会員企業

税抜 31,000円 (税込 33,480円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785639 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-974-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用
FAX 0120-974-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:児玉 ●内容に関するお問合せ:滝本

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職	
TEL	()		E-mail			
FAX	()			@		

ご参加者氏名

1	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 7月4日(水) 7月10日(火)
2	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 7月4日(水) 7月10日(火)
3	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 7月4日(水) 7月10日(火)
4	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 7月4日(水) 7月10日(火)
5	フリガナ	職 種	会 場 (ご希望の日程に○を付けてください) 東京 大阪 7月4日(水) 7月10日(火)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ オートビジネス人材アカデミー会員

☐ オートビジネス経営研究会会員

☐ FUNAIメンバーズPlus

☐ その他各種研究会 (研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐