

## 広告会社、デザイン会社の経営者からよく聞くお悩み

値引きが常態化し営業が値引きでしか仕事が取れない…そもそも原価を正確に把握していない。

### 粗利益率の低下

紙媒体の行く末に不安があるけれど、WEB分野は興味がない…

### WEB分野の知見が社内がない

個別対応が多く、見積だけで半日つかっている。

### 個別対応の案件が多すぎる

いつも同じことの繰り返し、常に仕事に追われているが業績が上がっていない…

### 切納期に追われ社内が疲弊

広告効果が落ちていることを実感している。

### 広告効果を言及され苦しい言い訳を日々繰り返してる

同じ商品なのに、クライアントごとに違う価格で販売している。

### パッケージ化したモデルがほしい

WEB事業に参入すれば一瞬で解決します!

## WEB制作のマーケットで

地方の広告会社・デザイン会社が押さえるべきポイント!

### ポイント① クライアント企業のすべてを握る!!

「採用」という今一番必要とされているマーケットで、WEBのお手伝いから入ることで、**WEB以外の仕事が発生します**。ロゴの追加受注、名刺の追加受注、封筒の追加受注など、WEBだけではない制作物までサポートできるのは広告会社だからこそです。

### ポイント② オーダーメイドの制作は受託しない!!

受託制作になると収益は見込めません! WEBをクライアントへ提供する時には**クライアントのコストが削減できる**ツールの提供と制作が儲けどころです。高度なデザインや0からの制作は受けず、**自社の営業マンでも制作が可能な商品を仕入れましょう!**

### ポイント③ フロー型受注からストック型受注へ

既存事業のフロー型ビジネスモデルから脱却し、**安定のストック型へ!**クライアント自身が使用できる継続的なツールや媒体の提供、もしくはパッケージ化したストック型のWEB商品を提供しましょう!

地方の広告会社、デザイン会社の**社長様へ**

たった一人の営業マンだけで  
地方の**広告会社**が

**WEBの仕事**を  
**30件受注**した  
**秘密**を教えます。

粗利率90%

立ち上げ1ヵ月

投資回収3ヵ月



特別ゲスト 株式会社 ハーモナイズ 代表取締役 井手 広幸 氏

地方の広告会社が**30件**のWEB制作を受注するまでのストーリー

サービス内容と価格を明確にすることで、営業マンの負担の軽減にもつながり、WEB制作案件の受注率が向上しました!

大阪

6月5日 火

株船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京

6月8日 金

株船井総合研究所 五反田オフィス

広告会社のWEB制作強化セミナー

お問い合わせNo.S031946

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

TEL 0120-974-000  
(平日9:30~17:30)

FAX 0120-974-111  
(24時間対応)

申し込みに関するお問い合わせ: 園田(ソノダ)



明日の経営を考えるヒントが見つかる!

その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

今のままの事業で伸びていくことが本当に想像できますか?  
いつまで既存の広告事業にしがみつくのですか?

ポイント  
1

### フロー型受注から ストック型受注へシフト!

いつまで単発の仕事を  
積み重ねるつもりですか?  
既存事業の**フロー型**  
ビジネスモデルから脱却し  
**安定のストック型**へ



ポイント  
2

### 請負型の消耗戦から脱却し 生産性を5倍へ!!

**Before**  
これまでの事業

オーダーメイドの案件中心の  
**単発の請負型**。案件の**長期化**と  
クライアントからの終わらない修正要望。

**After**  
これからの事業

制作商品の**パッケージ化**により  
**制作時間**が従来の2ヵ月から  
約2週間の**5分の1**へ短縮可能!  
工数を大幅削減し、**生産性がUP!**

ポイント  
3

### 脱・専門化! WEB素人でも出来るモデル

**「人手不足時代」**  
**「採用難時代」**  
そんな時代を切り抜けるには

素人でもわかる  
制作システムを仕入れる

新卒の営業マンでも簡単に  
売れるよう商品をパッケージ化する

クライアントがニーズを持った  
**採用の市場**を押さえる!!

時流トレンドを押さえた  
粗利率90%超えの高粗利ビジネスへ!

激動の広告ビジネス業界を生き抜くヒント、余すことなくお伝えします

## 特別ゲスト講師 株式会社 ハーモナイズ 代表取締役 井手 広幸 氏

### 地方の広告会社がWEBの仕事を30件受注しストック型経営へ移行する理由

これからの  
時流の答えが  
あります!

変わりゆく広告ビジネスとWEB戦略。今やビジネスシーンでは無視できなくなったWEB。中小企業が生き残りをかけ、時代の一步先を見つめたWEB戦略への考え方と自社が展開してきたストーリーとこれからの展望をお伝えします。



# 広告会社のWEB制作強化セミナー 講座内容&スケジュール

**大阪** 6月5日(火) 13:00~16:50(受付開始12:30~)  
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

**東京** 6月8日(金) 13:00~16:50(受付開始12:30~)  
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

講座	セミナー内容	講師				
第1講座	広告業界を取り巻く環境と これからの事業戦略	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 宮本 賢一				
第2講座	地方の広告会社が WEBの仕事を受注し ストック型経営へ移行する理由	株式会社ハーモナイズ 代表取締役 井手 広幸 氏				
第3講座	WEB事業はやり方が9割! WEB制作を伸ばすノウハウ大公開	株式会社船井総合研究所 Webプロモーションチーム チームリーダー 中本 裕之				
第4講座	広告会社・印刷会社の経営者に “今”考えて欲しいこと	株式会社船井総合研究所 IT・人材ビジネス支援部 <table border="1"> <tr> <td><b>大阪会場</b></td> <td><b>東京会場</b></td> </tr> <tr> <td>人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平</td> <td>部長 シニア経営 コンサルタント 斉藤 芳宜</td> </tr> </table>	<b>大阪会場</b>	<b>東京会場</b>	人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平	部長 シニア経営 コンサルタント 斉藤 芳宜
<b>大阪会場</b>	<b>東京会場</b>					
人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 山根 康平	部長 シニア経営 コンサルタント 斉藤 芳宜					

## 前回受講した経営者様の声

**九州** 広告会社 B社 代表取締役社長 **年商5億**  
これから成長していくためには、WEBプロモーションを強化するしかないと確信し、実行すると決めた。

**関西** 印刷会社 H社 代表取締役社長 **年商5億**  
自社が目指したいと考えていたWEBプロモーションの内容と全て同じであり、そこまでのプロセスが明確に描かれていました。

**九州** 広告会社 D社 代表取締役 **年商17億**  
ストック型収益が経営に及ぼす影響を理解し、WEBならできると確信した。

**中国地方** 広告会社 K社 代表取締役 **年商3億**  
WEBプロモーションにおいて地方にこそチャンスがあることを実感しました。

### WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き  
WEBページのお申し込みフォームより  
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/031946.html>

### FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

FAX. **0120-974-111**



(24時間対応)

担当: 園田

# 広告会社のWEB制作強化セミナー

ご希望の会場に☑をお付けください。

会場

- 大阪会場:2018年6月5日(火) 13:00~16:50(受付開始12:30~)**  
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階  
 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩3分
- 東京会場:2018年6月8日(金) 13:00~16:50(受付開始12:30~)**  
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業 (1名様) 税抜 30,000円(税込 32,400円) 会員企業 (1名様) 税抜 24,000円(税込 25,920円)**

※ご入金の際は、税込金額での振込みをお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員企業様とはFUNAIメンバースPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

- WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
- FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785056 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-974-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-974-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ:園田 ●内容に関するお問合せ:宮本・中本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S031946** 担当 **園田 苑**

## 広告会社のWEB制作強化セミナー

**FAX:0120-974-111**

フリガナ		フリガナ		役職
御社名		代表者名		
住所	〒	フリガナ		役職
		ご連絡担当者		
TEL		FAX		
E-mail				
ご参加者お名前	1	フリガナ		役職
		2	フリガナ	役職

上記の課題解決に向け、セミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。

- セミナー当日、無料個別相談を希望する。  
 セミナー後日、無料個別相談を希望する。(希望日: 月 日)

●弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば印をお付け下さい)

- FUNAIメンバースPlus  各業種別研究会(研究会)  
 ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望されないときは、✓を入れて当社宛てにご連絡ください。  DM送付を希望しません

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社へ発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】株式会社船井総合ホールディングス総務部法務課(TEL03-6212-2924)

お申込みはこちらから

