

障がい福祉業界社長 必見!
経営成功レポート

初月単月黒字

オープンわずか1ヵ月で

契約人数

通常の約10倍!
66名

音楽放課後デイ



ハッピーライフ株式会社
代表取締役

清水 佑将氏



放課後等デイサービスを2年で5事業所展開している。

運動特化型を3事業所運営した後に、音楽療育を知り、運動との相乗効果がよいことから、音楽特化型を展開する。

障害の重度、軽度を問わずに1歳から療育できる音楽療育の素晴らしさは、保護者からの支持を得て、わずか1ヵ月で66人の契約となっている。

3分で読める先進成功レポートを今すぐチェック!

詳細は
中面へ

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

児童発達支援×音楽療育特化型セミナー

お問い合わせNo.S031190

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問い合わせ:星野 内容に関するお問い合わせ:中右

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

031190

【 はじめに 】

今回の報酬改定の柱の一つには、幼少期の頃から療育を提供し、自立支援を促していくことがあります。すなわち、質の高い事業者への評価が行われ、また、就労支援については、一般就労を目指し就労系のサービスにおける工賃・賃金の向上、一般就労への移行促進が見受けられます。

そのような現状で、小・中高生を対象にした放課後等デイサービス(以後、放課後デイに略)という事業が急成長しております。今後、放課後デイは、利用者のニーズに応じた適切な支援、療育サービスの質の向上が求められています。

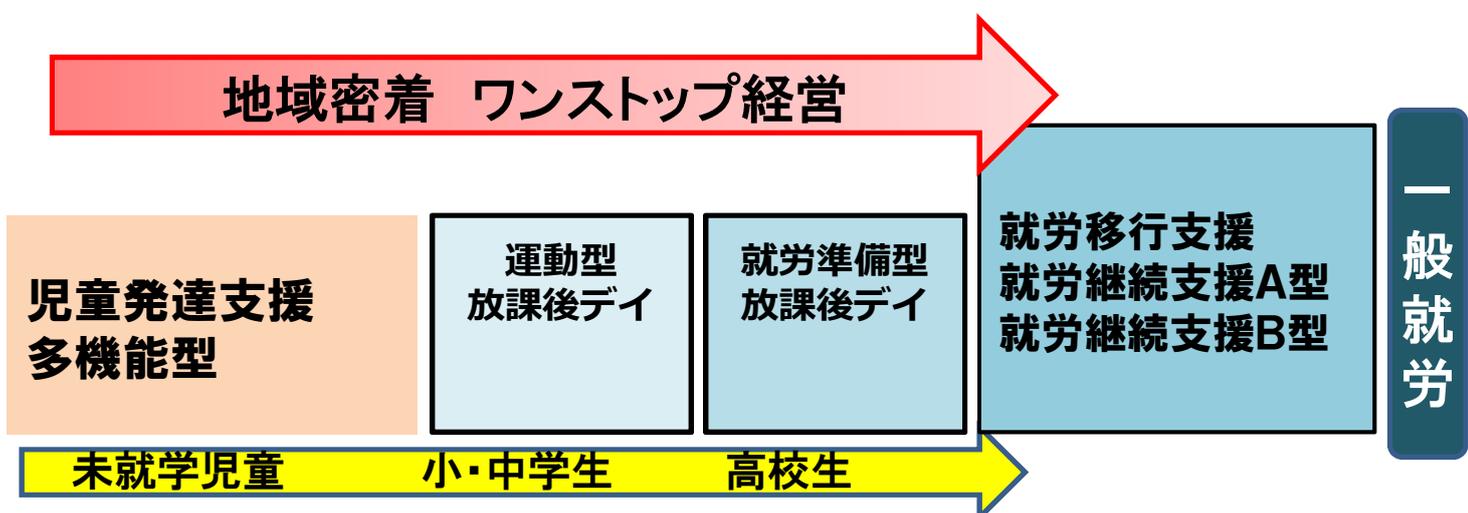
このレポートは、まだ成長期にある未就学児を対象にした新業態をお知らせいたします。

なぜ未就学児なのか？大きく2点あります。

①今後、ますます人口は減少していきます。地域で根差した経営をするには、障がい福祉事業のご利用者の獲得が必要です。児童発達支援は足りておらず、放課後デイにおいても差別化した療育をしている事業所はまだまだ少ないこと。

②障がい児から障がい者になるまで、継続して自立支援に向けた療育をすることは、今後の就労支援にむけても効果的で社会性にも貢献できること。

つまり、**障がい児から障がい者までの長期的な支援は、地域に密着したサービスを提供でき、安定した経営につながります。**



法定雇用率2.2%へ。

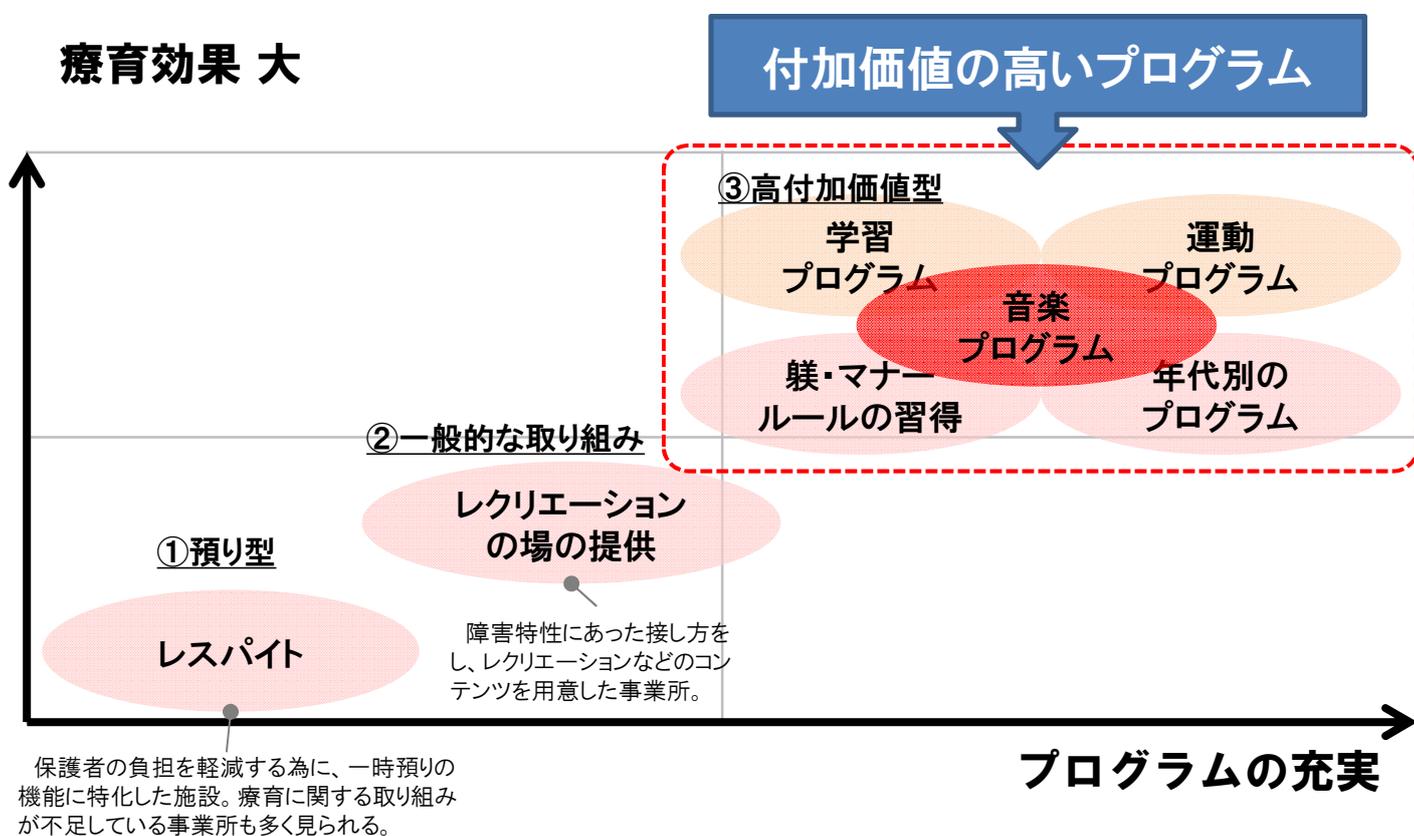
必要とされる事業所とは、

選ばれるための差別化を図った事業所！

船井総研ではこれまでの経営コンサルティング手法から、今後の障がい児福祉業界もまずは一点突破し、全面展開の流れになると考えております。

一点突破とはどの法人よりも、**圧倒的に価値が高い療育で特化することで付加価値を提供すること**を目指してきました。何かで特化するということはそのサービスに対する期待を上回る約束をするということです。

保護者や利用者からの信頼を得られ、必要とされる法人、スタッフになることで支持率を高め、順次、その他の療育を複合的にとり入れることで、地域密着の全面展開をする戦略をお手伝いしてきました。

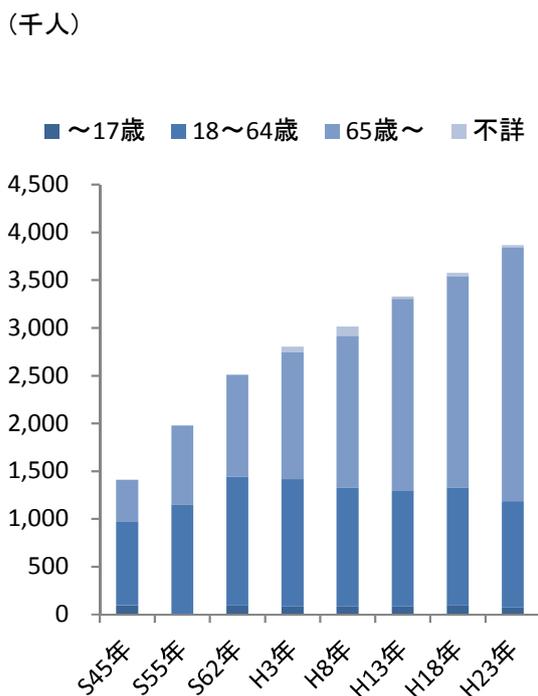


障がい者は787.9万人

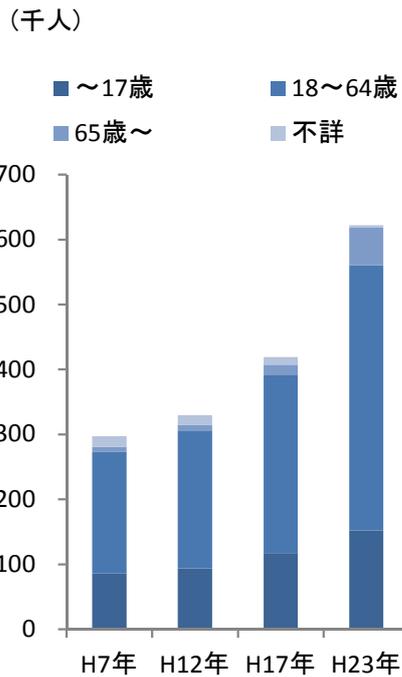
平成23年度時点での障がい者の総数は787.9万人であり、人口の約6.2%に相当しており、年々増加しています。

10万人の商圏人口に換算すると約6,200人の障がい者が地域社会で生活されていることとなります。下記に特性別の障がい者数の推移をご覧ください。

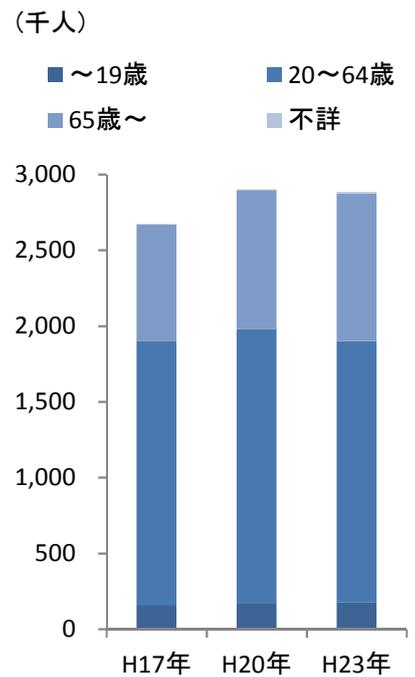
身体障がい者数(在宅)推移



知的障がい者数(在宅)推移



精神障がい者数(在宅)推移



※出典:厚生労働省『障がい者白書』

これからお読みいただくレポートは、初月で単月黒字達成、契約人数がわずか1ヵ月で66名、通常の約10倍の放課後デイ成功ストーリーです。

安定的した経営の柱となり、社会性、収益性が高い事業です。

こちらの成功レポートを通じて、少しでもお役に立つ情報を知っていただければと思います。

～ 音楽特化型療育 放課後等デイサービス 新規参入 成功物語～

ハッピーライフ株式会社 代表取締役 清水 佑将氏



9歳から器械体操を始め、全国中体連・全日本インターハイ・全日本インカレ・国体出場で活躍する。

東海大学体育学部では、体操選手として競技大会で活躍しながら、体育・スポーツ科学を学び、子どもの心とからだや技術段階的指導に関する知識を習得する。

また、運動した時の脳や心と身体への効果や障害者教育論など専門的な勉強をするため、強度行動障害支援者・福祉用具専門相談員・公認幼少年体育指導士・公認幼児体育指導者などを取得。

卒業後一度はスポーツの世界から離れ広告代理店で勤め、その後飲食店を経営しサービス業の世界で接客・サービスを学ぶ。

福祉へは、既に参入されている方との出会いがあり、子供たちが楽しそうに運動しキラキラと輝く笑顔を見て私も多くの子供たちの無限の可能性を広げるお手伝いしたいと一から学び2015年8月1日に体操を取り入れた

【児童発達支援・放課後等デイサービス】「きらり・はーと」を設立。

障がい児たちに運動をととして、心と身体の発達を促し、「障がいがあってもできることは、いっぱいある」と、運動・体操から広がる世界を体感させたいと日々、指導者としてまた経営者としての任務に従事している。子ども専門体育のエキスパートとして、幼稚園での運動プログラムの相談・指導を行う。

昨年11月に開所した音楽特化型「りずむ・はーと」が、
わずか開所1ヵ月で66名！
通常の約10倍の契約人数となった。
その成功ストーリーとは？

児童発達支援は、平成29年1月で約4,700事業所あるといわれており、この5年で2.7倍の伸び率となっている。（国保連データより）

そんな中、運動に特化した放課後等デイサービスを創業3年で5事業所運営するハッピーライフ株式会社様。

「きらり・はーと」は、保護者からの圧倒的な支持を得て、順調に利用者は増えていた。しかし、代表取締役 清水佑将氏は、4事業めに**音楽特化療育の事業所を開所**する。清水氏に今日の成功に至った経緯を伺った。

所在地：神奈川県厚木市旭町1-9-12

シャルム本厚木1F

設立：2015年6月15日

事業内容：「児童発達支援」

「放課後等デイサービス」「幼稚園運動プログラム指導」



順調に伸びていた運動特化型放課後デイ。 順調な拡大の中での課題とは？

清水社長自身が体操選手だった経験もあり、運動特化型放課後デイ「きらり・はーと」は順調であった。現に事業所の展開も続いている。

しかし、増え続ける放課後デイブームがある中、5つの課題に直面した。

①女子児童の利用が少ない

運動特化であるためか、男子児童の利用が多かった。

②保護者のニーズは、運動、水泳、ダンスがある

保護者のニーズは、年々、異なっている。他の事業所との差別化が必要であった。

③未就学児童の悩みに対応できる特化した療育が必要

発語が苦手などの未就学児童にも対応できるものがないか？

④スタッフのスキルアップ、及び再現性の高い療育が必要

スタッフの質に左右されない再現性の高い療育をできないか？

⑤どんな子どもにも対応できる運動以外のサービスの付加はないか

ダウン症や重度の方にも、早期から療育できるプログラムはないか？



わずか1ヵ月で66名の契約人数！ 音楽特化型療育デイの素晴らしさとは？

ある時、「きらり・はーと」の親子イベントでダンスパーティを実施したところ100人を超える参加があった。
音楽に合わせて楽しく踊り、リズムをとる子どもたちを見て、音楽の効果を実感する。

特に、未就学児童については、音楽との相乗効果があると以前より知り合いの社長から聞いていた。

順調に運営をしていた「きらり・はーと」は、運動特化型の放課後デイサービスではなく、**音楽に特化した「りずむ・はーと」を開所した。**

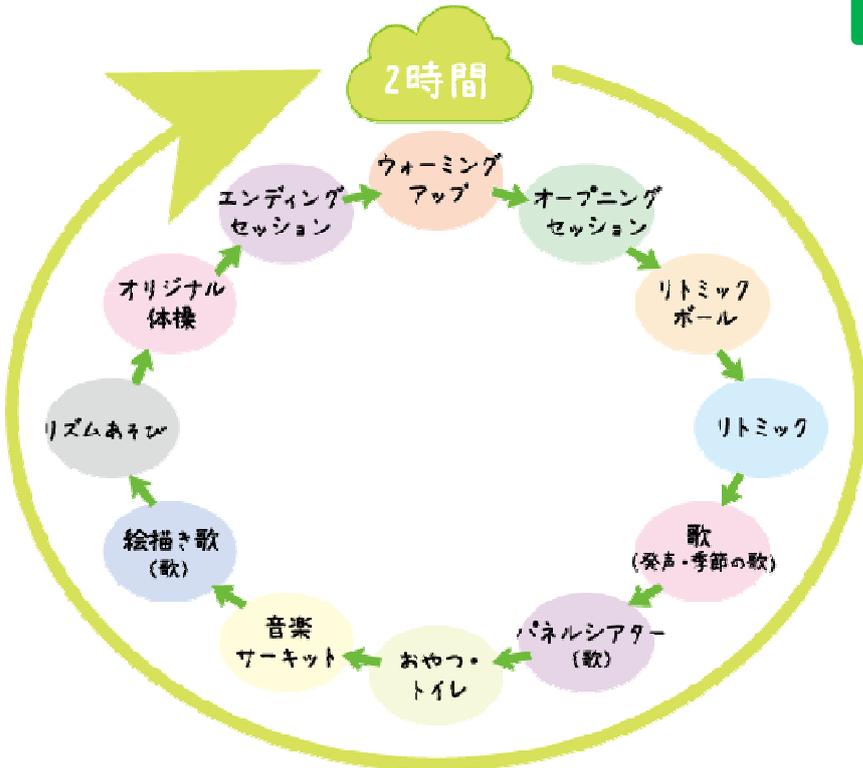
「りずむ・はーと」は2017年11月に開所し、販促活動は特にせずとも、**既存の利用者から体験会への申し込みが殺到し、わずか1ヵ月で66名の契約人数となった。**



音楽特化型療育 「りずむ・はーと」の概要

音楽特化型放課後等デイサービスの特徴とは？

■りずむはーとの一日



未就学クラス(例)

- 送迎
- 来所 (ウォーミングアップ)
- 10分 オープニングセッション
- 5分 リズムックボール
- 10分 リズムック
- 15分 歌(発声・季節の歌)
- 5分 パネルシアター
- トイレ・おやつ
- 20分 音楽サーキット
- 5分 絵描き歌
- 5分 リズムあそび
- 5分 オリジナル体操
- 10分 エンディングセッション
- 送迎

音楽特化型療育は、自由に各自が動いていくのではなく、一連の流れが確立されたプログラムとなっている。
 ただ、歌う、踊る、だけではない。音楽サーキットという療育も集団生活のトレーニングとなっている。

運動は、脳機能の静と動の切り替えで実践するが、音楽療育は言語の介入が少ない。
 また、場面の切り替えが多いことも特徴である。



児童発達支援プログラム(一例)

(例1) オープニングセッション

言語

コミュニケーション

情緒



みんなの前で「自分の名前をリズムに合わせてはっきりと言う」「簡単な質問に答える」ことで言語を引き出しことを目的としている。

また療育の流れを掴むために視覚的な情報として写真を用いてプログラム紹介することで、見通しをつけやすくし情緒の安定をはかる工夫をしている。

(例2) 音楽サーキット

コミュニケーション

行動

運動



すべて音楽に合わせて行います。サーキットの手順を模倣から理解につなげ、知育コーナーでは簡単な問題をクイズ形式で行っている。

二人一組の場合はボールの受け渡しやリズム遊びを一緒に行い協調性を身に付け、楽しみながら順番を待つことで多動を軽減する目的としている。

音楽特化型療育とは？ プログラム(一例)

	言語	コミュニケーション	情緒	行動	運動	その他
ウォーミングアップ		●	●	●		
①オープニングセッション	●	●	●			
②リトミックボール	●			●	●	
③リトミック		●		●	●	表現力・想像力
④歌(発声・季節の歌)	●			●		想像力・理解力
⑤パネルシアター	●		●			想像力・理解力
おやつ・トイレ			●	●		生活力
⑥音楽サーキット		●		●		理解力・協調性
⑦絵かき歌				●		微細運動・模倣
⑧リズム遊び	●	●			●	協調性・模倣
⑨オリジナル体操	●		●		●	
⑩エンディングセッション	●	●	●			



集中して療育に参加できるように物の出し入れや子供たちの移動など
 安全面や職員配置を考えながらプログラムを構成している。
 ひとつひとつのプログラム(点)を繋げることで療育(線)となる。

ご利用者の満足と従業員のモチベーションアップの両立
が可能となり、保育士との相乗効果がある！

音楽特化型デイの参入は、経営面においても、様々な
相乗効果があった。

 経営のヒント1

採用において、モチベーションが高いヒトを採用できている

もともと、音楽が好き、音楽の何かしら免許を持っている等、音楽と
関わっていきたいヒトが応募にくるためモチベーションが高い。特に言語
聴覚士の資格がなくても療育プログラムは可能である。

音大卒の新入社員も採用できている。



 経営のヒント2

保育士採用において強みが活かせる

プログラム内容がダンス、歌、読み聞かせ等 **保育士が習得して
きた強みが活かせる、プログラムが最初に用意されているため残業
がない。**この点においても強みがあると考えている。

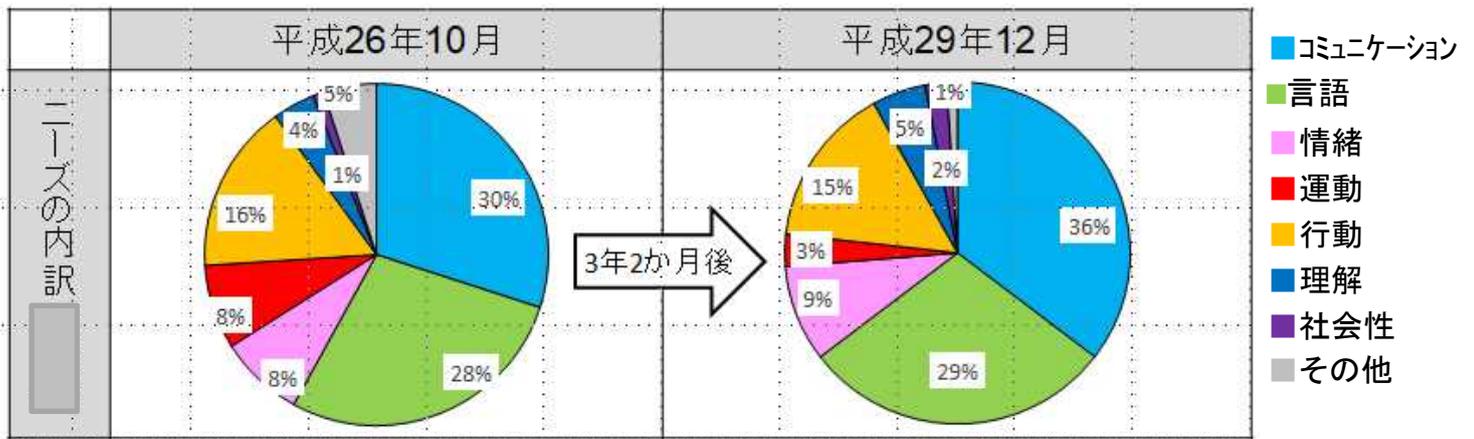
他にも音楽特化型デイ参入メリットは大きかった



経営のヒント3

保護者の圧倒的ニーズをつかめる

最初は、音楽を習わせてくれるところと思い、体験会に参加する保護者もおられるが、**音楽を習うことではなく、あくまでも療育として特化していること**を説明している。リトミックだけでなく、習いごと放課後デイサービスでもないの**保護者からの支持を得ている**と考えている。



経営のヒント4



運動特化デイとの相乗効果で延べ人数アップ

開所前は、音楽特化型放課後デイに利用人数が偏り、運動が減るのでないかと思っていたが、**逆に相乗効果で延べ利用が増えている**。

音楽特化型療育 放課後デイの 期待・効果とは？

◆発語◆

・発達障がいのある子どもの中には、なかなか発声・発語がうまくいかない子どももいます。子どもに歌や楽器の音を聞かせることで子どもへの刺激となり、**発声や 発語を促すきっかけや発語回数が増えたり**したという事例もあります。

◆コミュニケーション ◆

・音楽療育を通して子ども同士や職員との関わりの中で、他の人との関わり方や協調する必要性などを肌で感じられるプログラムを構成し、**ソーシャルスキルの獲得**を促します。

◆運動機能 ◆

・歌詞に合わせた振りをつけながら歌を歌う、リズムに合わせて簡単なダンスや体操をする活動をプログラムに組み込み、**運動機能が伸びるよう促します**。

◆自己肯定感を高める ◆

・歌ったり、楽器を演奏したり、ダンスをしたりと音楽は自己表現力が求められる場面が多くあります。音楽療育を通して自分から何かを表現することへの**苦手意識を減らしていく、創造力を豊かにしていくことが期待**できます。

◆小集団行動◆

・小集団の音楽療育では、他の子どもと一緒に音楽活動をすることで**集団の中で行動するときに必要な社会性や協調性を育てることが期待**できます。

◆興味、関心の広がり◆

・子ども達にとって音楽は親しみを持ちやすく、楽器の音やさわり心地、リズムに合わせて動くことに興味をもったり、非言語表現であるために早期療育や障がいの**度合いにかかわらず受け入れられやすい傾向**にあります。

保護者からの声、療育の結果事例

●未就学児童 事例

- ◎発語が全くなかった状態から「あいうえお」の母音を話すことができるようになった。(女の子2歳・男の子5歳他)

- ◎口形カードを見て、口の形を意識することで開けっ放しだった口を閉じることができるようになり、物を噛む力がつき、上手に食べられるようになった。コップ飲みがスムーズになった。
(ダウン症 男の子 5歳)

- ◎単語のみを話していた子が、二語文や三語文を話せるようになった。
(ダウン症 女の子 4歳)

- ◎多動性の強い子が、音楽療育プログラムの流れを覚えることで見通しが持てるようになり、周りに合わせて行動できるようになった。
(男の子3歳 利用開始から1ヶ月)

- ◎マイクセッションで自分の名前が言えるようになった。

- ◎不明瞭な発音が改善された。※さ行、か行、ら行など

- ◎なじみのある曲や簡単な言葉の繰り返しのある曲(ラララ、ぱぱぱ等)を楽しく歌うことがきっかけで言葉が増えた。
(恥ずかしがらなくなった。)

保護者からの声、療育の結果事例

●就学児童 事例●

◎他者に全く興味を持てなかった重度の自閉症のお子さんが活動を通して他者との関わりを繰り返すうちに、相手に対する興味が芽生えた。

※自分の要求を発信することができるようになった。(行動又は言葉で)
※自分の興味が誰かと共有したいと感じるようになった。
(重度自閉症 男子10歳他)

◎繰り返しの活動と視覚情報により見通しを持ちやすくなった為、場面の切り替わりがスムーズになった。(男子10歳 利用開始1ヶ月)

◎友達との関わり方がわからずに1人で過ごすことが多かった子も相手を理解することで場面に応じた声かけや活動の共有ができるようになった。
(距離感がつかめるようになった。)

◎予定の変更(1か月ごとの内容の見直し)も音楽に合わせてプログラム紹介で事前に伝えることで混乱なく過ごすことができるようになった。
(重度自閉症 男子10歳他)

◎重度自閉症児が、マイクセッションを繰り返すことでパターンを理解しリズムに合わせて自分の名前が言えるようになった。

◎無理なく、ゆとりを持って音楽療育に参加するうちに、気持ちの安定が図られるようになった。

◎引っ込み思案で消極的だった子が、みんなと一緒に大きな声で歌い、褒められることで自信が付き意欲的に行動できるようになった。

◎楽しさ・自信・経験から情緒の安定が保たれることで、家庭内での家族との関係も良好になった。

放課後デイ業界は、成長期から成熟期へ。

音楽特化型療育放課後デイは、

- ①事業所展開のスピードアップ
- ②人財採用と定着の両輪が可能である

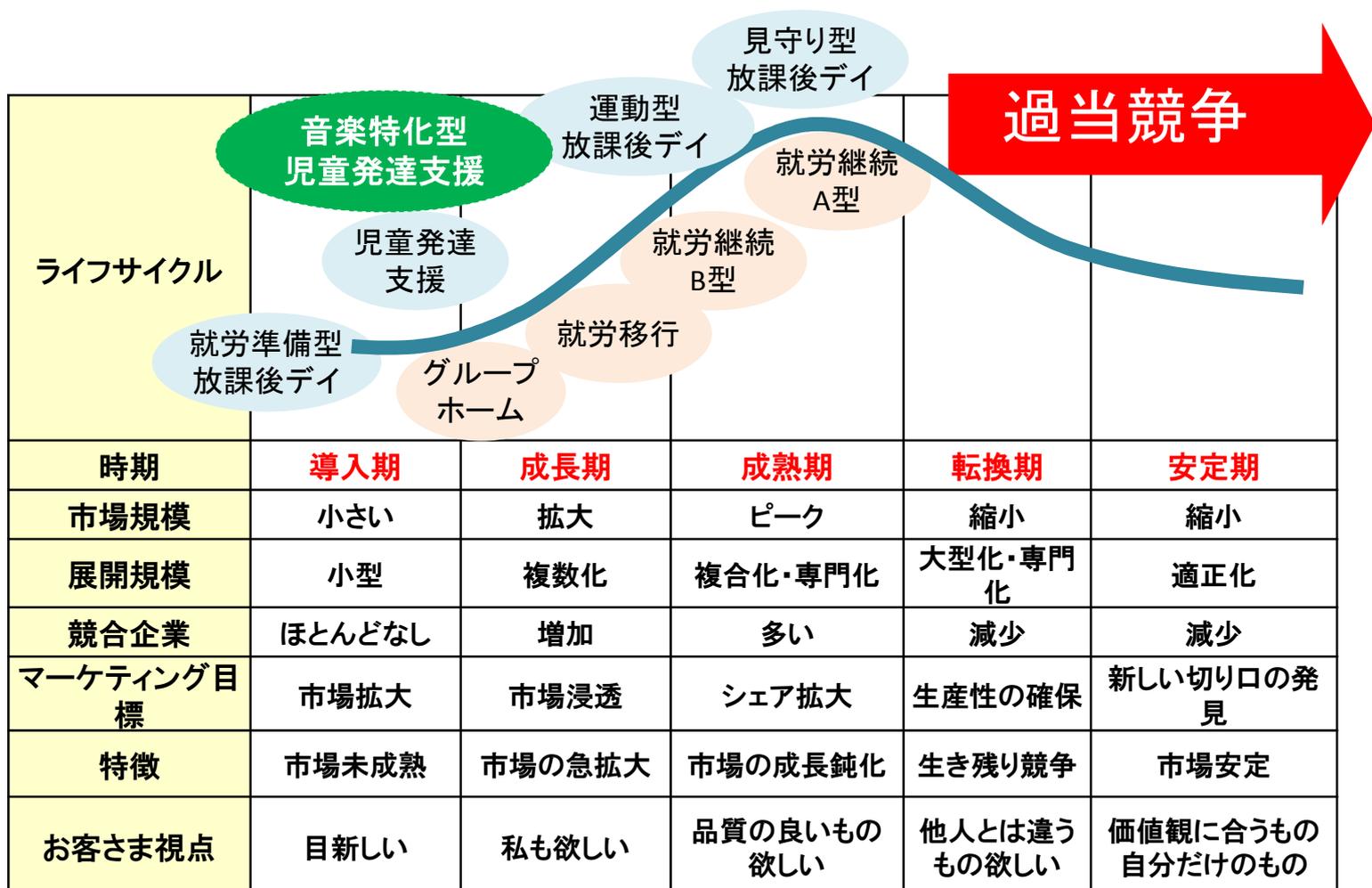


株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
福祉チーム
チームリーダー

中右 有美

みなさま、こんにちは。株式会社船井総合研究所の中右と申します。
音楽特化型療育の放課後等デイサービス成功事例はいかがでしたでしょうか。

以下の図は、ライフサイクルといいますがご覧いただくとおわかりのように放課後等
デイサービス業界は、成長期から成熟期へと移行しています。
が、音楽特化型の放課後等デイサービスは、まだ成長期にあります。



【ポイント1】

口コミで体験会利用者が1日で90名！児童発達支援は経営安定につながる！モデル損益は利益率30%超え！

ハッピーライフ株式会社様は、運動特化型の「きらり・はーと」を順調に3事業所運営しながらも、音楽特化型という異なる療育の事業所を開所されました。音楽特化の療育は口コミで広がり1日で90名の方が体験会に参加となりました。

このような信頼関係に基づいた児童発達支援への参入は、結果的に今後の経営的安定に繋がります。

【ポイント2】

言語聴覚士などの資格がなくても療育できる！

採用に困らない！人財の質と幅が広がる！

保育士採用においても強みが発揮できる！

音楽特化型療育は、独自のプログラムがあり、言語聴覚士などの資格がなくても可能です。

また、保育士資格者採用においても、現場療育の相乗効果が高いと思われます。

新しい事業を開所することで、採用できる人材の幅が広がります。

【ポイント3】

地域で一番早く、成長期である特化型マーケットに参入する！

見守り型といわれる放課後デイはここ数年で日本中に増え、約10,000事業所となりました。ですが、**児童発達支援は、約4700事業所で、エリアによっては不足している状態です。**

子どもの成長、将来の自立という点を考えた場合やはり**早期療育が必要となります**。今回取り上げさせていただいた「児童発達支援×音楽特化型療育」は、**放課後デイが多発している商圈の中でもご利用者から圧倒的な支持を得ている療育です。**

【ポイント4】

脱！俗人的な療育スキル！

体系化した療育カリキュラムで人財の定着を図る

女性が多い職場ということもあり、スタッフのモチベーションは、主に以下の5つです。

- ①子どもたちと関わることができる
- ②ご利用との信頼関係が構築できる
- ③キャリアアップができる
- ④働きやすいシクミや効率化した仕事環境がある
- ⑤俗人的なヒトに左右されない療育スキルの向上ができる

音楽特化型療育は 短期間でカリキュラムが習得でき、チームワークによる養育でスタッフのモチベーションもあがります。

レポートをお読み頂いた経営者様へのご案内です、経営者様ご自身が是非ご参加下さい！

児童発達支援

×

音楽療育特化型セミナー

児童発達支援・放課後デイの次なる一手をお探しの方
集客・プログラムにお悩みの方 必見！

将来の自立に向けた運動プログラムを提供する児童発達支援・放課後デイで
成功する方法を大公開！

具体的ノウハウがたった1日で丸々解かる！手に入る！

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

東京会場 2018年6月28日(木)

多数のお申し込みが予想されます。満席になる前に早めにお申し込みください。

ここまでお読みいただきありがとうございました。

このレポートでは、「児童発達支援×音楽特化型療育」の事例を紹介させて頂きました。

あなた様のような意欲のある経営者であれば、すぐに実現できるものばかりです。

これまでに150社を超える児童発達支援・放課後デイに関わってきましたが、サービスの差別化やコンセプト作りに悩まれている企業・法人が非常に多いのが現状です。

最短時間で成功するためには、力をかけるべきポイントに専念してスピード感をもって結果を出すことです。

そうすれば早期黒字化、利益確保、そしてスタッフへの賞与還元を早期に達成することができます。

「児童発達支援×音楽特化型療育」は、障がい児の将来の自立をサポートするために有効なモデルです。

今回のセミナーでは「児童発達支援×音楽特化型療育」を実現するための方法をお伝えします。

皆様より少し先に事業展開をし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、

たった4時間で「児童発達支援×音楽特化型療育」の全てが分かるようにセミナープログラムを構成しております。

一見の価値があることは間違いありません。

このセミナーで学ぶことのできる内容のほんの一部をご紹介しますと……

1. なぜ急激に児童発達支援、放課後デイが増えているのか？その背景とは？
2. 児童発達支援・放課後デイがついに全国で10,000事業所突破！この成長はいつまで続くのか？
3. 事業所の急増に対し、国は何を思い、今後どのような対応をしていくのか？
4. なぜ、障がい児人口が増え続けているのか？その背景とは？
5. 障がい児を持つ保護者は事業所に対し、本当は何を望んでいるのか？
6. 普通の預かり型デイでは生き残れない？これから求められる児童発達支援、放課後デイとは？
7. 預かり型、見守り型の事業所がこれから生き残るために必要なこととは？
8. 子どもの自立を目的とした事業所の取り組みとは？
9. 児童発達支援（未就学児）×音楽の早期療育は保護者からの圧倒的なニーズ！
10. 児童発達支援（未就学児）向けの音楽プログラム内容とは？
11. 児童発達支援（未就学児）×音楽を成功させるためのポイントとは？
12. 音楽特化型療育の働き方革命！現場管理職の仕事とは？
13. 採用に困らない！音楽を好きな人材が集まる採用方法とは？
14. 相談・体験会からの契約率約99%！契約に繋がる理由！
15. 競合が多いエリアでも十分勝てる！モデル事業所の社長が極意を講演！
16. 音楽を経験がない素人でも安心！結果の出る療育手法とは？
17. ウェブサイトは必要不可欠！結果の出るウェブサイト作成方法！
18. 採用において必ず掲載して欲しい写真とキャッチコピーとは？
19. 口コミが広がるのはワケがある！保護者に支持される事業所の特徴とは？
20. ノー残業のシフト体制と環境づくり。巡業員の満足度アップと保護者の信頼度アップのコツ！
21. これさえあればすぐに始められる「児童発達支援×音楽療育」実践ツール類紹介！
22. 特化型デイなら、既存放課後デイの利用人数がアップするのはなぜ？その理由とポイント・・・etc

これらは当日お伝えする内容のごく一部です、いかがでしょうか？

このようにセミナーでは「児童発達支援×音楽特化型療育デイ」に関しての必要なポイントを具体的な内容に絞って、4時間かけてたっぷりとお伝えします。

質疑応答の時間もお取りしますので、**聞きたいことや疑問に感じることはその場で解消**していただけます。

また、**個別の経営相談**もセミナーの一部となっておりますので、必ずご利用ください。

レポートをお読みいただいた経営者様へのご案内です、経営者様ご自身が是非ご参加ください！

そして今回は、「**児童発達支援×音楽特化型療育デイ**」で成功されている経営者様を実践モデル事例として、特別ゲスト講師にお招きしております。

特に「**児童発達支援×音楽特化型療育デイ**」は、まだ、市場に多数参入していません。

今後増えることは間違いありません。

「競合する企業をこれ以上増やさない」ために、このような事例を“オープンにする形のセミナー”で話をしていただけることは普通ではまずありえません。ですから・・・

大変貴重な講演となりますので、そもそも新しいことにチャレンジしようと思わない経営者、また「とりあえず社員を行かせてみよう！」という方は、今回はご遠慮ください。

このセミナーにかかる投資額ですが、今回は“志が高い経営者様”に参加して頂きやすい料金としました。なんと**1名様わずか30,000円**（消費税別）です。

実践すれば毎月、百万円単位の利益につながるノウハウですから正直、破格といえます。

ただし、今回はご用意できる席数は、**40名様限り**とさせていただきます。今までの経験上、今回のような目新しいテーマのセミナーの場合、席数はすぐに埋まってしまうことが予想されます。

しかしながら**今後の追加開催は現在予定しておりません、お早めにお申し込みください。**

また、今までは**経営者様だけでなく、事業責任者の方々を連れて一緒に参加される法人様が多くいらっしゃいました**。早期に結果がでるよう、素早く動いていくためには、複数名でのご参加をお薦めします。但し経営者のご参加は必須です。

秘匿性の高い情報も含まれますのでDVDの販売は予定しておりません。

これだけの最新成功事例を学ぶことは**当日のセミナーにご参加いただいた方だけの特権**ということになります。

また、セミナー時間中に限り、「**児童発達支援×音楽**」に必要な、

「マニュアル」、「帳票類」などのツール一式をすべてご覧いただくことができます。

たった半日のセミナーを活用して、事業を成功させ、新たな安定収益の柱を作るだけでなく、

子どもや保護者が喜び、スタッフも喜び、地域社会からも求められる「社会性の高いビジネスモデル」に社員と一緒にチャレンジし成果を出していくのか・・・

それとも目の前のことに手一杯で、この機会を先延ばしにして絶好のチャンスを逃すのか・・・

それは、経営者のあなた次第です。



セミナー風景



講師への質問の行列

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部 福祉チーム
チームリーダー
中右 有美

セミナースケジュール&講師

	担当	講座内容
第一講座	株式会社 船井総合研究所	障がい福祉業界動向 今後、地域に求められる障がい福祉事業のポイントとは？
第二講座	特別ゲスト講師 ハッピーライフ株式会社 代表取締役 清水 佑将氏	音楽特化型への新規参入成功事例大公開！ 現場映像、月次収支実績、ツール類など 全てお見せします！
第三講座	株式会社 船井総合研究所	音楽特化型デイへの新規参入で 押さえないといけないポイントとは？ 集客&採用事例大公開！
第四講座	株式会社 船井総合研究所	経営者の皆様に取り組んでいただきたいこと
経営相談	事前にご予約いただいた方を対象に経営相談の場を設けます 経営相談はセミナーの一部ですので必ずご相談ください	

ハッピーライフ株式会社 代表取締役 清水 佑将氏



9歳から器械体操を始め、全国中体連・全日本インターハイ・全日本インカレ・国体出場で活躍する。東海大学体育学部では、体操選手として競技大会で活躍しながら、体育・スポーツ科学を学び、子どもの心とからだや技術段階的指導に関する知識を習得する。

また、運動した時の脳や心と身体への効果や障害者教育論など専門的な勉強をするため、強度行動障害支援者・福祉用具専門相談員・公認幼少年体育指導士・公認幼児体育指導者などを取得。

卒業後一度はスポーツの世界から離れ広告代理店で勤め、その後飲食店を経営しサービス業の世界で接客・サービスを学ぶ。

福祉へは、既に参入されている方との出会いがあり、子供たちが楽しそうに運動しキラキラと輝く笑顔を見て私も多くの子供たちの無限の可能性を広げるお手伝いしたいとーから学び2015年8月1日に体操を取り入れた【児童発達支援・放課後等デイサービス】「きらりはーと」を設立。

障がい児たちに運動をとおして、心と身体の発達を促し、「障がいがあってもできることは、いっぱいある」と、運動・体操から広がる世界を体感させたいと日々、指導者としてまた経営者としての任務に従事している。子ども専門体育のエキスパートとして、幼稚園での運動プログラムの相談・指導を行う。

株式会社船井総合研究所 地域包括支援部

中右 有美



児童発達支援、放課後デイの新規参入&活性化コンサルタント。
立地商圈調査、採用、ご利用者の集客、多店舗展開のための中長期方針作成を行う。また、多店舗展開のための組織活性化、人事制度構築などを手がける。
今までに携わってきた支援社数は、300社以上の実績を持つ。
新卒で船井総研に入社。女性コンサルトとしては最長のキャリアを持つ。
また、様々なアセスメントを用いて、働くスタッフのためのモチベーションアップとコミュニケーション力強化を行い、幅広くコンサルティング活動を行っている。

児童発達支援×音楽療育特化型セミナー 開催要項・お申込用紙

開催日・場所

【東京】

2018年6月28日(木)
13:00~17:00 (受付12:30~)

(株)船井総合研究所 東京本社
東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階
JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
●また最少催行人数に満たない場合中止させていただく場合がございます。
●尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

【一般企業】

30,000円(税別)(税込32,400円)/1名様

【会員企業】

24,000円(税別)(税込25,920円)/1名様

※ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申し込み方法

【WEBからのお申込み】 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
【FAXからのお申込み】 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込み先

右記口座に 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No.5785812
直接お振込み下さい口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込先口座は当セミナー専用の振込口座となっております。
※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ
お申し込み

株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

申込に関するお問い合わせ:星野
内容に関するお問い合わせ:中右(ナカウ)

FAX 0120-964-111(24時間対応)

セミナーお申込み用紙

FAX 0120-964-111

【お問合せNo.】S031190

担当:星野

フリガナ		フリガナ		役職・職種
貴社名		代表者名		
貴社住所	〒	フリガナ		役職・職種
		ご連絡担当者名		
TEL	() -	FAX	() -	
無料経営相談	経営相談はセミナーの付帯サービスです。料金はセミナー料金に含まれております。 <input type="checkbox"/> 後日希望する			

ご参加者名	お役職	生年月日
フリガナ		西暦 19 年 月 日
フリガナ		西暦 19 年 月 日
フリガナ		西暦 19 年 月 日
弊社会員組織 ご入会の弊社会員組織があれば○印をおつけ下さい		FUNAIメンバーズPlus ・ 各種研究会(研究会)



【お申込みはこちらから】

現状、お悩み・相談がございましたらご記入ください。

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合は、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができません等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。