

日時・会場

東京

2018年4月3日(火)
4月4日(水)

株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 ▶JR五反田駅西口より徒歩15分

株式会社 船井総合研究所 芝セミナープレイス
〒105-0014 東京都港区芝 3-4-11 芝シティビル
▶都営地下鉄三田線芝公園駅A2出口より徒歩3分
東京会場(2日目)をお申込みのお客様は選択コースによって会場が異なります。

開催コース
医療・介護 治療院
飲食・食品 調剤薬局
士業 全業種

開催時間
10:00
▼
17:00
(受付9:40~)

大阪

2018年4月3日(火)
4月4日(水)

株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階
▶地下鉄御堂筋線淀屋橋駅⑨番出口より徒歩3分
※食品・飲食コース、調剤薬局コース、士業コースは東京会場のみとなります。

開催コース
医療・介護 治療院
全業種

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。選択コースによって会場が異なります。後日郵送する受講票を必ずご確認ください。

開催要項

2日間ご参加

1日間ご参加

受講料

会員企業 税抜 36,000円 (税込 38,880円) / 一名様
一般企業 税抜 45,000円 (税込 48,600円) / 一名様
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
●受講料のお振込は、開催日の1週間前までにお願いいたします。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込用紙をご利用ください。 ●申込締切日／3月30日(金)17:00
お申込みいただきました後、郵便にて 受講票 と 会場の地図 をお送りいたします。万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785646 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様の負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
●申込みに関するお問合せ:時田・猪井 ●内容に関するお問合せ:森

※年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月8日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月9日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

2018年新入社員研修 (全業種) FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職	
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()					

2日目業種別コース一覧		会場・ご参加日・2日目のご希望コース(左図参照)をご選択ください。		会場	参加日	コース (2日目)
	開催	ご参加者氏名	1	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
全業種 S028261	東京 大阪		2	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
医療・介護 S028259	東京 大阪		3	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
治療院 S028258	東京 大阪		4	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
飲食・食品 S028166	東京のみ		5	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
調剤薬局 S028260	東京のみ		6	フリガナ □ 東京 □ 大阪		
士業 S028262	東京のみ					

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

事務処理用QRコード

毎年全国各地から
1,000名以上が参加

社会人として
スタートダッシュをかける
2日間

2018
新入社員研修

現場の第一線で活躍するコンサルタントが
船井流育成プログラムの秘訣を
トコトン伝えます!!

2日目は業種特化で
充実の講座内容!!
全6コースから
お選びください。

医療・介護
コース

治療院
コース

飲食・食品
コース

調剤薬局
コース

士業
コース

全業種
コース

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

2018年新入社員研修(全業種)
TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間
対応

お問い合わせNo.S028261
お申込みに関するお問合せ:時田・猪井 内容に関するお問合せ:森

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 028261

なぜ、船井のコンサルタントは 新卒でもすぐに活躍できるのか？

そこには船井流の
教育プログラムに
秘訣があった!!

社会人として、業界のプロとして、 貴社の新入社員が圧倒的に成長できる 2日間

せっかく行かせるなら…

- ☐ **社会人の基礎**を身に付けさせたい
- ☐ **業界の専門知識**も学ばせたい
- ☐ 新人研修は**超プロ**にお願いしたい

社長の本音、
船井総研の新人研修なら
全て解決!!

船井流教育プログラムについて

船井総研にも毎年100名以上の新卒が入社してきます。その新入社員が1年もかからずクライアントを持ち、何人かは3年以内で役職につく圧倒的なスピードで成長しています。コンサルティングという高いスキルや専門性が必要と思われる業界で、「新卒中心」のコンサルティング会社はまさに異例の存在でしょう。ただ、船井総研に入社してくる新入社員に特別なスキルがある訳ではありません。成功の3条件である「勉強好き」、「素直」、「プラス発想」といったスタンス面の教育を徹底しておこなっているのです。人生における仕事のスタンスは、初めての会社の入社1ヶ月目で決まります。言うまでもなく、最初にいかに正しいマインドをセットできるかどうかにかかっています。船井総研の新入社員研修では、そのエッセンスをぎゅっと2日間に凝縮し、貴社の新入社員が圧倒的に成長できる土壌をつくります。

～1日目の講座内容～

オリエンテーション

- 新入社員研修に参加する意義
- 研修の目的とゴールの確認

社会人としての基礎力

- 船井流勉強法5つの心構え
- 自己紹介
- できる「新人」になるためのマナー
- 身だしなみチェック
- 正しい名刺交換

～昼食～

昼食の配膳作業の中で効率やチームワークについて実習。
食事をする際に必要な最低限のマナー「いただきます」などを実践。

学生脳から社会人脳へスイッチ

- 学生と社会人の違い
- 社会人・組織人に求められること
- 社会人として目指す姿
- 覚悟を決める

一流の社会人を目指す

- 一流の社会人とは
- 一流の社会人になるために ～マインド編～
- 一流の社会人になるために ～スキル編～

輝かしい未来に向けた目標決め

- 1日目の振り返りレポート



2日目は全6コースからお選びください

※コースによっては東京のみの開催がございますのでご注意ください。

医療・介護コース

東京・大阪開催

部長／シニア経営コンサルタント 戸澤良親



- 医療・介護業界の現状を知る
- ホスピタリティとサービスマインドのこもったコミュニケーション
- 患者様、ご家族、地域住民から愛されるスタッフに必要なこと
- 知らないと恥ずかしい?専門学校では教えてくれない現場で求められること
- 多職種連携を図るためにそれぞれの常識を理解しよう
- 成長できる医療・介護人財となるために

治療院コース

東京・大阪開催

人財マネジメントコンサルタント 田口貴大



- 治療院業界動向と仕事の進め方
- 次世代治療家が心得ておくべきこと
- 治療のプロとして成長するための基礎を習得
- 患者様の心をつかむ接遇
- 院内での電話応対基礎研修
- 治療家のための実践研修

飲食・食品コース

東京のみ開催

チームリーダー／
人財マネジメントコンサルタント 原 康雄



- これだけは知っておこう! 飲食業界の基礎知識
- 安全・安心こそ最重要! 衛生管理の基礎知識
- 食中毒ってこんなに危険! 絶対に守ろう! 安心・安全のための10の約束
- お客様から愛されるスタッフになるための接客講座
- どんなときにお客様は離れていくか? 正しい言葉遣いを覚えよう
- 売れるキーワード!! 実践ロールプレイング

調剤薬局 コース

東京のみ開催

チームリーダー／
シニア経営コンサルタント 石田智也



- 調剤薬局の現状を知る
- 薬剤師が陥りやすい罠
- 地域のかかりつけ薬局として求められること
- これから薬剤師として活躍するために必要なこと
- 患者様の気持ちによりそった対応方法
- 変化する調剤薬局業界で活躍できる人財になるために

士業コース

東京のみ開催

グループマネージャー／
シニア経営コンサルタント 山中章裕



- 士業界の現状を知る
- 弁護士、会計士、社労士、司法書士 etc.。士業別の必要なマインドとスキル
- 知らないでは済まされない、士業の一般常識
- 士業事務所に訪れるお客様にお会いする時のマナー
- 自己研鑽ありきの士業業界で生き残るために必要なこと
- 自ら学び続ける、一流のプロフェッショナルを目指して

全業種コース

東京・大阪開催

チームリーダー／
チーフ経営コンサルタント 森 太寅



- 常識は仕事の基本～相手(顧客、上司、先輩)を知ろう～
- 報告・連絡・相談の重要性と徹底
- 新入社員になってからのSNSとの付き合い方
- 顧客と周囲へ貢献できる社員とは
- 業績に貢献!! 利益思考のつけかた
- 成長と信頼作りのための6つのステップ

Q&A よくあるご質問

Q: 業種特化のコースと全業種コース、どちらに参加させればよいですか？

A: 全業種以外の5コースの中に該当があれば専門特化のコースがおすすめです。業界に特化したコンサルタントが講師を務めますので、新入社員に必要な基礎だけでなく、業界の最新情報から現場で求められる視点をリアルに伝えることが可能です。

Q: 新卒でなくても参加させることは可能でしょうか？ 中途の1年目や社内の教育担当を参加させたいのですが……。

A: もちろん可能です。内容は新入社員に必要な内容を凝縮していますが、社会人経験がある方でも必要とされる一生モノのマインド、スキルの内容です。また、研修の効果を持続させるためにも、社内の教育担当の方の参加も可能です。