

内視鏡の「検査数を増やす」「機能を強化する」ノウハウを一挙大公開!

胃腸科・消化器科
向け経営セミナー

内視鏡機能改革

業界最高峰の2人が語る

次世代 内視鏡診療の創り方

西野 晴夫 氏

医療法人恵仁会 松島クリニック 院長



国内トップクラスの検査実績
年間下部内視鏡検査2万件超

業界最高峰のスペシャリスト

井出 広幸 氏

医療法人社団奏愛会 信愛クリニック 院長



「内視鏡」×「心療内科治療」
高機能消化器内科診療を実現

- ☑ 内視鏡検査数を**地域一番クラス**まで増やすノウハウとは!?
- ☑ 胃腸科・消化器疾患と心療内科の**親和性**とは!?
- ☑ 如何にして「**内視鏡**」×「**心療内科**」を実現させるのか!?
- ☑ 内視鏡患者、心療内科患者の**集患・業績向上方法**とは!?
- ☑ **業界トップ**のドクターが考える**診療・業界展望**とは!?

胃腸科・消化器科医向け経営セミナーの詳細は次ページをご確認下さい!

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

内視鏡機能改革～内視鏡検査数アップ編～

内視鏡機能改革～心療内科治療導入編～

FAX.0120-964-111

24時間
対応

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル 担当:櫻田

お問い合わせNo. S026724

お問い合わせNo. S026743

WEBからもお申し込みいただけます。

(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 内視鏡検査数アップ編→ [026724](#) 心療内科治療導入編→ [026743](#)

FD、IBS患者の主訴解決率、患者満足度が向上! 内視鏡クリニックのための心療内科治療導入セミナー

セミナー開催日
8月5日
東京開催

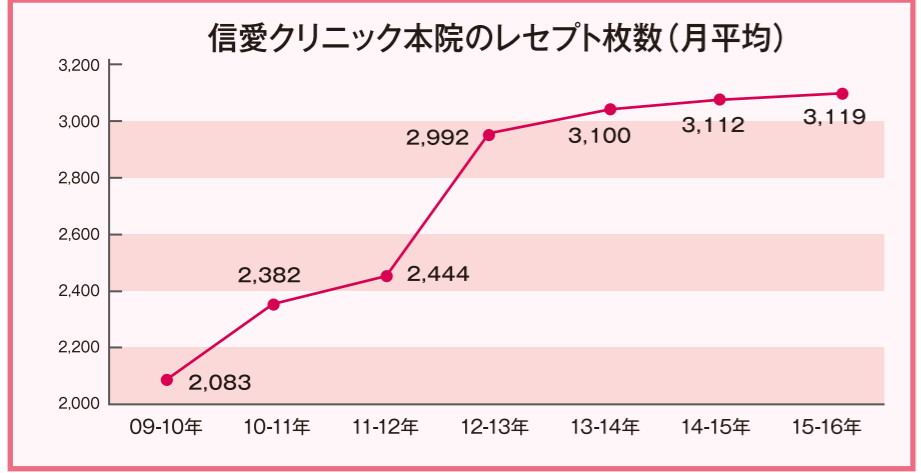
ゲスト講師
医療法人社団奏愛会
信愛クリニック

競争過密エリアで心療内科治療の導入で差別化に成功するモデル医院

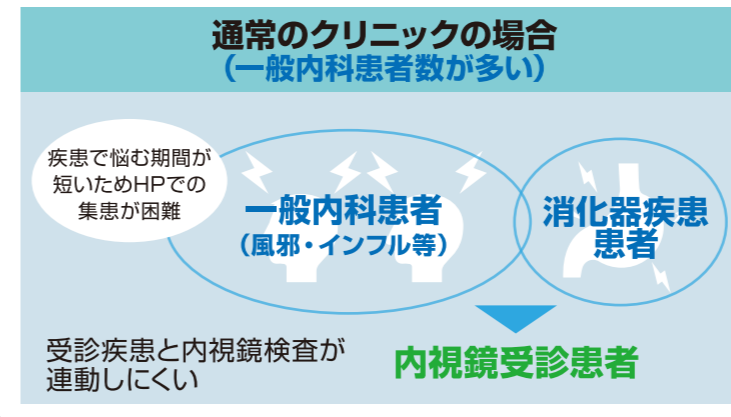
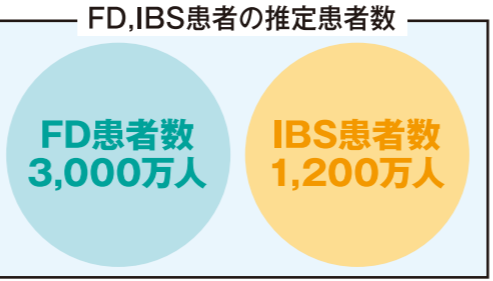
神奈川県鎌倉市大船。市内で内科系診療所数が92件という過密エリアにありながら、信愛クリニックは患者数を伸ばし続けている。



同院の特徴は、内科外来での診療に心療内科治療を取り入れていることだ。「通常の診療や内視鏡検査で説明がつかなかった症状でも、心療内科治療で主訴が解決する場合も多い。」と井出理事長は語る。心療内科治療を取り入れるようになって、FDやIBSなどの原因が明確ではない患者へも治療方法を明確に示すことができるようになった。



その結果、患者満足度は劇的に向上し、診察時間も大幅に短縮された。また、治療方法の変化に伴い、通院回数・通院期間は向上し、それが結果的に医業収入増につながっている。また、患者満足度向上の結果、紹介での新患受診数も増加傾向にある。



心療内科治療導入で医院を強化するためステップを徹底解説!

STEP1 FD、IBS患者への対応力を上げる

ゲスト講師の井出理事長より、FD、IBS患者に対する心療内科治療のメリット、治療の実際をご講演いただきます。また、精神科医院との上手な連携方法についても、実際の取り組みをもとにご解説いただきます。

STEP2 心療内科治療をWEB集患に活かす

心療内科治療を活用したWEB集患で、新患数が倍増した事例などをもとに具体的取組 (①ホームページリニューアルの方法②PPC広告を活用したアクセス数アップ) をお伝えします。

STEP3 外来患者の内視鏡検査受診率を上げる

外来患者への待合室や診療室内での情報提供は非常に重要です。効率よく内視鏡に関心を抱いてもらい、検査受診に誘導するためのツールや取り組みを事例をもとにお伝えいたします。

信愛クリニックが心療内科治療を導入して実感した3つのメリット

- メリット その1 通院回数、通院期間が向上する!**
心療内科治療を強化したことで、これまで多くても3回程度だった来院回数が大幅に向上。その結果レセプト枚数もスムーズに積みあがるようになりました。
- メリット その2 診療効率化と満足度向上の両立!**
これまであいまいだった治療方針を明確に示せるように。現在では初診は20分程度しっかりと時間をかけていますが、2回目以降は5分以内に診察を終了できています。
- メリット その3 FD、IBS患者への苦手意識がなくなる!**
一番のメリットはここです。心療内科治療を導入することで、主訴の解決率が飛躍的に向上。FDやIBSの診察ストレス大きく減り、日々の診療がより楽しくなりました。

こんな医院・院長様は是非ご参加ください

- ✓ FD、IBS患者への対応力を上げたい
- ✓ 原因が明確になりづらい疾患の診察はストレスを感じる...
- ✓ 診療効率と患者満足度、医療の質。三方よしの医院にしたい!
- ✓ 他院との差別化を図って集患力を上げたい!

「プライマリケア」×「専門独自性（自院らしさ）」

この掛け算が今後の内科医療経営における**トレンド**です

初めまして、株式会社船井総合研究所の戸澤良親と申します。

2025年問題という言葉をご存じでしょうか。僅か7年後ですが、少子高齢化の社会的課題が団塊世代が後期高齢者となることで、本格的に医療業界構造の変革期となります。

具体的なキーワードとしては

その1. 外来需要の減少

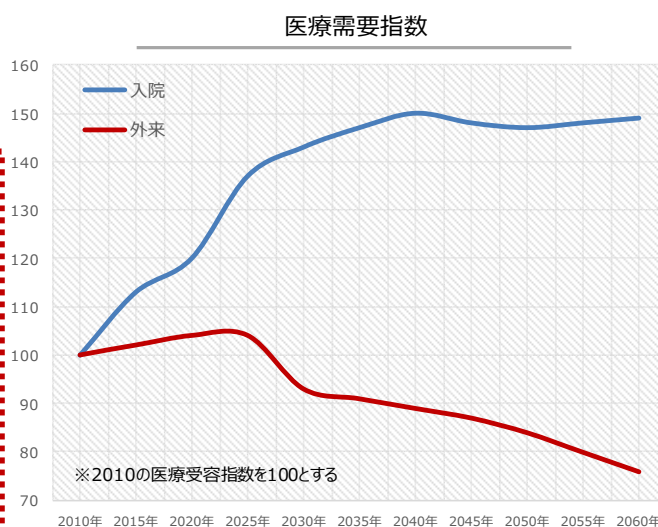
(⇔入院・在宅需要の上昇)

その2. 働き手不足（超売り手市場）

による人材獲得競争の二極化

その3. 団塊世代ゾーンの医療機関

の後継者不足による廃業



出典先：経済産業省「将来の地域医療における保険者と企業のあり方に関する研究会」から抜粋

と大きく3点挙げることができます。

この3点の課題解決に向けて乗り越えるべき取り組むべきことは

①在宅医療の推進、②予防医療の推進、③専門独自性（自院らしさ）のある診療、④省人・省力化によるIT推進（導入するための資本力の強化）、⑤医療機関としての資産価値の向上とこの5点です。

本ご案内は、内視鏡の設備をお持ちの方が原則対象となりますが、上記施策の

③専門独自性（自院らしさ）を地域総合医療（プライマリケア）に加えて自院

の価値を高めていただきたく願います。この度、専門性や独自性、自院らしさを

を取り入れながら医療提供されている2つの医療機関をお呼びし、2日間セミナー

という形で開催させていただく運びとなりました。これからの時代は、患者さん

も働き手も「**少し遠くてもあの医院に通おう（働こう）**」という心理的

欲求を満たすことができるかどうか大切です。

【消化器・胃腸科標準クリニック向け経営セミナー】業界ビッグゲストを招いた経営セミナー！



内視鏡検査を自院のさらなる強みに導くノウハウ大公開！
業界ビッグゲストが登壇する内視鏡業界注目企画！

【消化器科・胃腸科標準クリニック向け】 内視鏡機能改革セミナー

内視鏡検査数
アップ編

心療内科治療
導入編

2018年7月22日(日) 2018年8月5日(日)

当セミナーは内視鏡検査をテーマにした医療機関経営セミナーです。内視鏡業界の中でも大注目を浴びているビッグゲスト（別紙参照）を招き、自院が持つ内視鏡検査機能をより強化できるコンテンツを揃えております。是非お好きなセミナーにご参加ください。

セミナー参加特典【無料経営相談】

セミナーの場は参加者全体に向けた情報発信となりますが、当セミナーに参加をされた方を対象に、船井総研コンサルタントと1対1で行う無料経営相談を特典化させていただいております。セミナーの中身を個別に解説、落とし込みをさせていただき、皆様の院にとってより価値を持つ内容になるよう最後まで協力致します。

内視鏡機能改革心療内科治療導入編

内視鏡機能改革～次世代内視鏡診療の創り方～ 心療内科治療導入編 スケジュール

第一講座

今後社会、地域に必要とされる
内科医院とは

(株)船井総合研究所 医療支援部
チーフ経営コンサルタント 田熊 孝治

第二講座

ゲスト特別講演
～内視鏡医院への心療内科導入の効果～

医療法人社団奏愛会 信愛クリニック
理事長 井出 広幸氏

第三講座

心療内科治療を活用した
集患と内視鏡への誘導事例

(株)船井総合研究所 医療支援部
医療グループ 川本 浩史

第四講座

本日皆様に一番
お伝えしたかったこと

(株)船井総合研究所 医療支援部
チーフ経営コンサルタント 田熊 孝治

当日お伝えさせていただく成功事例・ノウハウを一部紹介！

FD、IBS患者の導入で主訴解決率を向上させる方法
心療内科治療の導入で通院回数、通院期間が増加
看護師と連携してFD、IBS患者治療を効率化する方法
精神科医への紹介タイミングを見極めるコツ

FD、IBS患者への心療内科治療の実際と導入メリット
来院に高確率でつながるホームページの実例紹介！
実施翌月から即効果が出るネット広告の運用方法
内視鏡検査移行率を高める広報ツール大公開！

2018年8月5日(日)@東京丸の内

※日時の詳細に関しては
お申込み用紙をご確認下さい

【心療内科治療導入編】ゲスト講師紹介



医療法人社団奏愛会信愛クリニック 理事長 井出 広幸 氏

- ・日本内科学会認定総合内科専門医
- ・日本消化器病学会消化器病専門医
- ・日本内視鏡学会内視鏡専門医
- ・日本プライマリ・ケア連合学会認定指導医
- ・日本精神神経学会会員
- ・日本心身症学会会員
- ・日本糖尿病学会会員

神奈川県鎌倉市にて信愛クリニックを開院。1ドクター体制でプライマリケアを行いつつ、内視鏡検査月間200件を達成する偉業の実績を持つ。内視鏡検査と心療内科医療の親和性を見出し、定型化させた。現在は自らが開催するセミナーで先進的内視鏡検査医療や会計学について広く指導を行っている。

日時・会場

東京会場

2018年 **8月5日(日)**
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル2階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

お申込締切期限
8月3日(金)17:00まで

開催時間 **開始 13:00 ▶ 終了 17:00** (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたし兼ねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円** (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785848 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 石原

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S026743 担当 櫻田 宛

内視鏡機能改革～心療内科治療導入編～ FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢					
会社名		代表者名							
会社住所		フリガナ	役職						
		ご連絡担当者							
TEL	()	E-mail	@						
FAX	()	HP	http://						
ご参加者氏名	1	フリガナ	役職	年齢	2	フリガナ	役職	年齢	
	3	フリガナ	役職	年齢	4	フリガナ	役職	年齢	
	5	フリガナ	役職	年齢	6	フリガナ	役職	年齢	

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



セミナーに惜しくも参加できない皆様へ

【無料メルマガお申込み用紙】

下記項目ご記入後、このままFAX送信してください

FAX: 03-6212-2943 (24時間対応)担当:石原 春潮

無料メールマガジン 購読者募集!

【あなたの医院経営に役立つヒントが満載！ノウハウ情報を随時お届けします】

コンサルティングの現場からルール化した業績UPノウハウや、
実際の成功事例など、皆様のお役に立つ情報を厳選し、あなたのメールアドレスに
無料でお届けします。

(執筆担当コンサルタント:医療チーム一同)

内科医院経営者、現場第一線で活躍されている院長先生方には
読み応えのある内容です!

ぜひご登録ください。登録・購読は無料です。

※同梱されたDMIに記載されている船井総合研究所主催のセミナーにご参加をされる方は
自動的にメルマガ登録されますので当用紙のお申し込みは不要です。

下記項目ご記入後、このままFAX送信してください

メールアドレス	
貴院名	フリガナ
お役職	電話番号
お名前	フリガナ

! 【ご記入の際はご注意ください】
ローマ字 **r v u n m a d**
数字 **1 7 5 6** 数字**9**とローマ字**g**

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発

送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは☑を入れて当社宛にご連絡ください

希望しません☐

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ : 医療チーム TEL:03-6212-2224 (平日9:30~17:30) 石原 宛