

内視鏡の「検査数を増やす」「機能を強化する」ノウハウを一挙大公開!

胃腸科・消化器科
向け経営セミナー

内視鏡機能改革

業界最高峰の2人が語る

次世代 内視鏡診療の創り方

西野 晴夫 氏

医療法人恵仁会 松島クリニック院長



国内トップクラスの検査実績
年間下部内視鏡検査2万件超

業界最高峰のスペシャリスト

井出 広幸 氏

医療法人社団奏愛会 信愛クリニック院長



「内視鏡」×「心療内科治療」
高機能消化器内科診療を実現

- ☑ 内視鏡検査数を**地域一番クラス**まで増やすノウハウとは!?
- ☑ 胃腸科・消化器疾患と心療内科の**親和性**とは!?
- ☑ 如何にして「**内視鏡**」×「**心療内科**」を実現させるのか!?
- ☑ 内視鏡患者、心療内科患者の**集患・業績向上方法**とは!?
- ☑ **業界トップ**のドクターが考える**診療・業界展望**とは!?

胃腸科・消化器科医向け経営セミナーの詳細は次ページをご確認下さい!

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

内視鏡機能改革～内視鏡検査数アップ編～

内視鏡機能改革～心療内科治療導入編～

FAX.0120-964-111

24時間
対応

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル 担当:櫻田

お問い合わせNo. S026724

お問い合わせNo. S026743

WEBからもお申し込みいただけます。

(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 内視鏡検査数アップ編→ [026724](#) 心療内科治療導入編→ [026743](#)

セミナー開催日

7月22日
東京開催

『年間下部内視鏡検査件数2万件超』国内最高峰の成功事例! 2万件達成のノウハウと共に語る 検査数アップセミナー!

ゲスト
講師

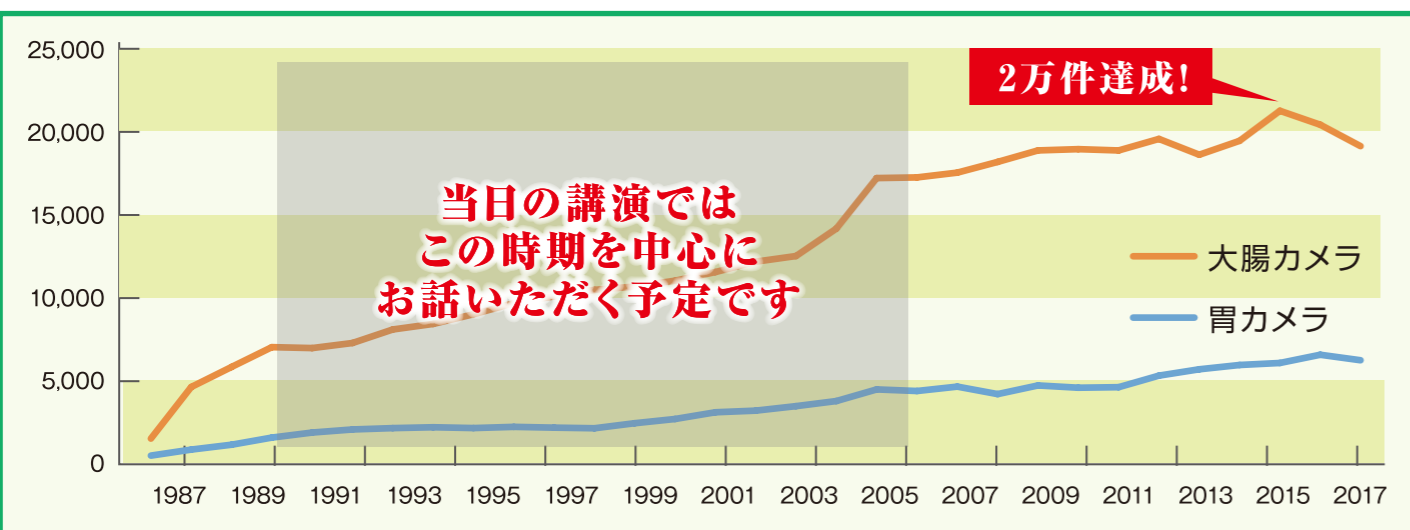
国内最高峰の内視鏡医療機関
医療法人恵仁会 松島クリニック



医療法人恵仁会
松島クリニック 院長
西野 晴夫 氏

年間

大腸カメラ2万件超!
レセプト枚数55,000件!
医業収入12億円超!!



松島クリニックの2万件超実績を支える集患方法に迫る!
劇的検査数を支える
三つの柱とは…

ポイント1 紹介患者数の最大化!

圧倒的検査数を一番に支えるのは他医療機関からの患者紹介ルート of 充実化! 地域連携を意識した集患は安定した検査数確保に繋がります!

ポイント2 消化器疾患専門外来!

自院の強みを活かし、消化器疾患専門外来を設置! 便秘, IBD, IBS など内視鏡検査と親和性が高い患者様の潜在的な内視鏡検査ニーズを引き出します!

ポイント3 高められた検査スキル!

内視鏡検査を行う中で特に意識をしているのが内視鏡医の検査スキル! 地域一番の内視鏡技術を維持、磨き続けることが持続的成長を支えます!

こちらのノウハウはセミナー当日に詳細をお伝え致します!!

内視鏡検査件数増加の成長ステップ

医師1名体制	集患対策	検査体制	定期受診率	Web対策	施設環境
~50件/月	なし	外来と並行して実施	~10%	なし	特筆事項なし
~100件/月	院内検査誘導の強化	予約枠の設定	~40%	自院HPの作成	スコープ2~3本 休憩室充実
~200件/月	他院紹介ルート確立 Web活用	外来・検査の分離 検査時間の拡張	40%~ 定期受診対策の充実化	内視鏡特化HPの作成	スコープ4本以上 外来診療の効率化

セミナー当日に聞ける! ステップアップの3つの秘訣!

秘訣その1

外来→内視鏡検査の誘導率向上

数多く来院される外来患者様を適切に一人でも多く内視鏡検査に誘導することができるかが重要! 院内で活用できる内視鏡検査誘導ツールを作成・展開できるかが成功の鍵を握ります!

秘訣その2

Webを活用した内視鏡患者集患

初診患者の約7割はWeb経由と言われている現代においてWeb活用は必須! 内視鏡クリニックにできる「今すぐできる」「誰でもできる」「すぐに効果がでる」Webノウハウを惜しまず大公開します!

秘訣その3

効率化・外来分離で検査時間を確保

外来と検査を混合させていませんか? 内視鏡検査の枠を増やすには予約枠を明確に設け、診療効率化を行い、更に予約枠を増やしていく流れが定石です! 診療効率化や検査と外来の分離は意外と簡単に取組めます!

こんな医院・院長様は是非ご参加ください

- ✓ 内視鏡検査数を今よりも増やしたい方
- ✓ 先進的内視鏡クリニックの取り組みを知りたい方
- ✓ 内視鏡を自院の軸、強みにしていきたい方
- ✓ 自院のHPを持っているが活用の仕方がよくわからない方
- ✓ 内視鏡検査を増やしたいのに外来が忙しすぎる方
- ✓ 自院で今やるべき内視鏡検査数増加に向けた取り組みを知りたい方

全ての答えが本セミナーに詰まっています!

ノウハウの詳細は是非会場でご確認を!

「プライマリケア」×「専門独自性（自院らしさ）」

この掛け算が今後の内科医療経営における**トレンド**です

初めまして、株式会社船井総合研究所の戸澤良親と申します。

2025年問題という言葉をご存じでしょうか。僅か7年後ですが、少子高齢化の社会的課題が団塊世代が後期高齢者となることで、本格的に医療業界構造の変革期となります。

具体的なキーワードとしては

その1. 外来需要の減少

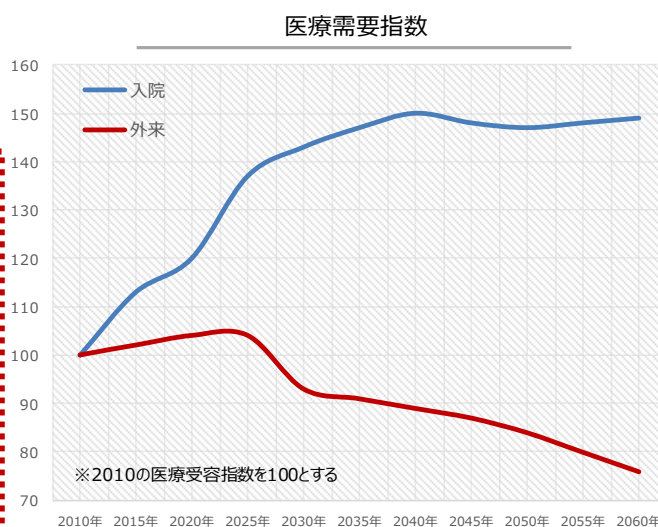
(⇔入院・在宅需要の上昇)

その2. 働き手不足（超売り手市場）

による人材獲得競争の二極化

その3. 団塊世代ゾーンの医療機関

の後継者不足による廃業



出典先：経済産業省「将来の地域医療における保険者と企業のあり方に関する研究会」から抜粋

と大きく3点挙げることができます。

この3点の課題解決に向けて乗り越えるべき取り組むべきことは

①在宅医療の推進、②予防医療の推進、③専門独自性（自院らしさ）のある診療、④省人・省力化によるIT推進（導入するための資本力の強化）、⑤医療機関としての資産価値の向上とこの5点です。

本ご案内は、内視鏡の設備をお持ちの方が原則対象となりますが、上記施策の

③専門独自性（自院らしさ）を地域総合医療（プライマリケア）に加えて自院

の価値を高めていただきたく願います。この度、専門性や独自性、自院らしさを

を取り入れながら医療提供されている2つの医療機関をお呼びし、2日間セミナー

という形で開催させていただき運びとなりました。これからの時代は、患者さん

も働き手も「**少し遠くてもあの医院に通おう（働こう）**」という心理的

欲求を満たすことができるかが大切です。

【消化器・胃腸科標榜クリニック向け経営セミナー】業界ビッグゲストを招いた経営セミナー！



内視鏡検査を自院のさらなる強みに導くノウハウ大公開！
業界ビッグゲストが登壇する内視鏡業界注目企画！

【消化器科・胃腸科標榜クリニック向け】 内視鏡機能改革セミナー

内視鏡検査数
アップ編

心療内科治療
導入編

2018年7月22日(日) 2018年8月5日(日)

当セミナーは内視鏡検査をテーマにした医療機関経営セミナーです。内視鏡業界の中でも大注目を浴びているビッグゲスト（別紙参照）を招き、自院が持つ内視鏡検査機能をより強化できるコンテンツを揃えております。是非お好きなセミナーにご参加ください。

セミナー参加特典【無料経営相談】

セミナーの場は参加者全体に向けた情報発信となりますが、当セミナーに参加をされた方を対象に、船井総研コンサルタントと1対1で行う無料経営相談を特典化させていただいております。セミナーの中身を個別に解説、落とし込みをさせていただき、皆様の院にとってより価値を持つ内容になるよう最後まで協力致します。

内視鏡機能改革内視鏡検査数アップ編

内視鏡機能改革～次世代内視鏡診療の創り方～ 内視鏡検査数アップ編 スケジュール

第一講座

今後社会、地域に必要とされる
内科医院とは

(株)船井総合研究所 医療支援部
チーフ経営コンサルタント 澁谷 平祐

第二講座

ゲスト特別講演
～年間2万件達成の歴史・内視鏡検査の伸ばし方～

医療法人恵仁会 松島クリニック
院長 西野 晴夫氏

第三講座

内視鏡検査件数アップ
ノウハウ大公開

(株)船井総合研究所 医療支援部
医療グループ 石原 春潮

第四講座

本日皆様が一番
お伝えしたかったこと

(株)船井総合研究所 医療支援部
部長 戸澤 良親

当日お伝えさせていただく成功事例・ノウハウを一部紹介！

1ヶ月間のWeb活用で月間内視鏡検査数37件→74件！ 松島クリニック下部検査数2万件を支えた集患戦略！
定期受診の案内送付で定期受診率50%達成！ 信頼できる、検査を任せられる内視鏡医の育て方！
HPへのアクセス経路を拡大し月間アクセス数4倍！ 周辺医療機関から検査患者様紹介ルートの開拓方法！
内視鏡関連疾患の集患対策で月間医業収入143%増！ 業界トップクラスの実績を持つ西野氏の業界展望！

2018年7月22日(日)@東京五反田

※日時の詳細に関しては
お申込み用紙をご確認下さい

【内視鏡検査数アップ編】ゲスト講師紹介



医療法人恵仁会 松島クリニック 院長 西野 晴夫 氏

- ・日本消化器内視鏡学会認定専門医・指導医
- ・日本大腸肛門病学会評議員
- ・日本大腸肛門病学会認定専門医・指導医
- ・日本消化器病学会専門医
- ・日本内科学会認定内科医
- ・日本人間ドック学会認定医
- ・東邦大学医学部医学科客員講師

年間下部内視鏡検査2万件の実績を誇る医療法人恵仁会松島クリニックの院長を務める。院長歴は30年を超えており、経営・診療ともに同院を国内トップクラスの内視鏡クリニックに成長させた立役者。現在は内視鏡業界発展に向けて独自に内視鏡医向け勉強会を開催し、啓蒙活動に力を入れている。

日時・会場

東京会場

2018年 7月22日(日)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1

お申込締切期限
7月20日(金)17:00まで

開催時間 **13:00 ▶ 17:00** (受付12:30より)
開始 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込**25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785264 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 石原

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S026724 担当 櫻田 宛

内視鏡機能改革～内視鏡検査数アップ編～ FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ	役職	
		ご連絡担当者		
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

検 お申込みはこちらから

セミナーに惜しくも参加できない皆様へ

【無料メルマガお申込み用紙】

下記項目ご記入後、このままFAX送信してください

FAX: 03-6212-2943 (24時間対応)担当: 石原 春潮

無料メルマガジン 購読者募集!

【あなたの医院経営に役立つヒントが満載! ノウハウ情報を随時お届けします】

コンサルティングの現場からルール化した業績UPノウハウや、
実際の成功事例など、皆様のお役に立つ情報を厳選し、あなたのメールアドレスに
無料でお届けします。

(執筆担当コンサルタント: 医療チーム一同)

内科医院経営者、現場第一線で活躍されている院長先生方には
読み応えのある内容です!

ぜひご登録ください。登録・購読は無料です。

※同梱されたDMIに記載されている船井総合研究所主催のセミナーにご参加をされる方は
自動的にメルマガ登録されますので当用紙のお申し込みは不要です。

下記項目ご記入後、このままFAX送信してください

メールアドレス	
貴院名	フリガナ
お役職	電話番号
お名前	フリガナ

! 【ご記入の際はご注意ください】
ローマ字 **r v u n m a d**
数字 **1 7 5 6** 数字**9**とローマ字**g**

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発

送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは☑を入れて当社宛にご連絡ください

希望しません☐

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ : 医療チーム TEL:03-6212-2224 (平日9:30~17:30) 石原 宛