

地域密着型で子どもから大人まで  
ワンストップサービスを実現できる

報酬改定で報酬20%アップ  
全国で事業所が不足中！

対象は6歳までの未就学児

# 児童発達 支援 成功事例レポート

運動&音楽特化プログラム  
児童発達支援

オープン2カ月  
稼働91%  
単月黒字化

報酬改定で  
報酬20%↑



ハッピーライフ株式会社  
代表取締役  
清水佑将氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社  
Funai Soken

株式会社  
船井総合研究所

お問い合わせNo. S026649 児童発達支援セミナー

■申し込みに関するお問い合わせ: 星野

■内容に関するお問い合わせ: 山本(貴)

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10船井総研大阪本社ビル

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX: 0120-964-111 (24時間対応)

ハッピーライフ株式会社

代表取締役 清水 佑将氏



障がいのある子どもたちのために何かできることはないか？  
運動の楽しさを伝えたい想いでこの事業に参入し、運動特化型療育を体系化する。2015年に異業種から参入し、神奈川県厚木市を中心に運動と音楽に特化した児童発達支援・放課後等デイサービスを5事業所を展開。放課後等デイサービスのイベントでダンスパーティーをきっかけに音楽にあわせて笑顔で踊る子どもたちに音楽のすばらしさを感じ、音楽特化型放課後等デイサービスを開所する。運動療育と音楽特化型療育の組み合わせで多様な子どもたちの可能性を引き出す発達支援事業をおこなっている。

- ・強度行動障害支援者
- ・福祉用具専門相談員
- ・公認幼少年体育指導士
- ・公認幼児体育指導者 などを取得。

障がいのある子どもたちが将来、自立するためには、  
幼児からの早期療育が必要である！  
早期療育&特化型サービスの7つのメリット！

- ①小さければ小さいほど、子どもが著しく成長すること
- ②子どもの成長、という結果が出るため、口コミでどんどん利用者が増えること
- ③コンセプトが明確なため、他事業所と明確な差別化が図りやすいこと
- ④コンセプトが明確なため、保護者と目指すゴール設定がしやすいこと
- ⑤小学校へ入学する際、放課後デイへの移行が100%になること
- ⑥事業コンセプトに共感した人が集まるため、採用で苦労しにくいこと
- ⑦毎回運営プログラムが決まっているため、スタッフの成長スピードが早いこと



# ～ 運動&音楽×児童発達&放課後デイを5事業所展開 成功事例～

**保護者からの期待は膨らみ、契約数が伸びた！  
児童発達支援の事業所は全国で不足している！**

**運動を通じて機能改善、コミュニケーションスキルなどの向上！  
小学校入学前の保護者の不安解消、学校生活、  
社会生活スキル向上の期待が高まる！**

保護者からの最も大きな期待は、生きていく上での最低限の社会人スキルやマナー、コミュニケーション能力を身につけるという子どもの成長である。

保護者は、障がい特性などの専門知識をほとんど持っていないため、ハッピーライフ様では様々な相談を受けている。(学校の先生や病院の先生では不安であり、自分の子どもがどのくらいできる状況なのか、的確な判断をしてほしいなど)



## 運動×児童発達&放課後デイで増える成果

**運動を通じて、きることが増えた！  
「できない」「苦手」「無理」⇒「楽しい」「できた」「やれた」へ成長！**

実際に事業を始めると、子どもたちに様々な成長が見られるようになってきた。  
保護者やスタッフから見ても、子どもたちが変化していることは、明らかだった。

発語が苦手で、自分の名前が言えなかった子が言えるようになったり、順番を待つことができない子が、きちんと並んで順番を待てるようになったりした。

普段ではできないことが、事業所ではできるというのを見て、涙を流して喜ばれる保護者もいた。  
何よりも子ども本人が楽しく、自己肯定感を持って、通っていることが一番の成果である。  
具体的には以下のような成長が見られた。

「人と関わるのが苦手だった子どもが関わりに興味を持ち、好きになった」

「事業所以外の場所で色々なことにチャレンジできるようになった(委員会、生徒会、応援団など)」

「機能が強化された(手先の不器用さが以前より改善、筆圧が濃くなったなど)」

「自己に対する理解が進み、障がいに対して向き合うようになった」

など、挙げればキリがないほどの成果である。

# ～ 運動&音楽×児童発達&放課後デイを5事業所展開 成功事例～

## 運動療育に続き、音楽療育も展開！ ロコミで体験会利用者が1日で90名！

運動療育の事業所に続き、次は音楽療育の事業所をオープンした。音楽療育はロコミで広がり、1日で90名の方が体験会に参加となった。

運動と音楽、2種類の療育の事業所を展開したことの良かった点は、1名の利用者がどちらの事業所も利用してくれるようになったことである。そのため初期の集客にはさほど苦労せず、オープン2ヶ月目で単月黒字化を達成することができた。

### (プログラム例1) オープニング



言語

コミュニケーション

情緒

みんなの前で  
「自分の名前をリズムに合わせてはっきりと言う」  
「簡単な質問に答える」  
ことで言語を引き出しことを目的としている。

また療育の流れを掴むために視覚的な情報として、写真を用いてプログラム紹介することで、見通しをつけやすくし情緒の安定をはかる工夫をしている。

### (プログラム例2) 音楽サーキット



コミュニケーション

行動

運動

すべて音楽に合わせて行う。  
サーキットの手順を模倣から理解につなげ、  
知育コーナーでは簡単な問題をクイズ形式で行う。  
二人一組でボールの受け渡しやリズム遊びを一緒に行い、協調性を身に付け、楽しみながら順番を待つことで、多動の軽減を目的としている。

## 運動&音楽による早期療育で得られる効果

### ◆発語◆

発達障がいのある子どもの中には、なかなか発声・発語がうまくいかない子どもがいる。子どもに歌や楽器の音を聞かせることで子どもへの刺激となり、発声や発語を促すきっかけや発語回数が増えたという事例もある。

### ◆コミュニケーション◆

音楽療育を通して子ども同士や職員との関わりの中で、他の人との関わり方や協調する必要性などを肌で感じられるプログラムを構成し、ソーシャルスキルの獲得を促す。

### ◆運動機能◆

歌詞に合わせた振りをつけながら歌を歌う、リズムに合わせて簡単なダンスや体操をする活動をプログラムに組み込み、運動機能が伸びるよう促す。

### ◆自己肯定感を高める◆

歌う、楽器を演奏する、ダンスをするなど音楽は自己表現力が求められる場面が多くある。音楽療育を通して自分から何かを表現することへの苦手意識を減らしていく、創造力を豊かにしていくことが期待できる。

### ◆小集団行動◆

小集団の音楽療育では、他の子どもと一緒に音楽活動をすることで集団の中で行動するときに必要な社会性や協調性を育てることが期待できる。

### ◆興味、関心の広がり◆

子ども達にとって音楽は親しみを持ちやすく、楽器の音や触り心地、リズムに合わせて動くことに興味を持つことが多い。非言語表現であるため、早期療育や障がいの度合いにかかわらず受け入れられやすい傾向にある。



## 早期療育による子供の成長事例&保護者からの喜びの声

- ◎発語が全くなかった状態から「あいうえお」の母音を話すことができるようになった。(男の子5歳)
- ◎口形カードを見て、口の形を意識することで、開きっぱなしだった口を閉じることができるようになった。物を噛む力がつき、上手に食べられるようになった。コップ飲みがスムーズになった。(ダウン症 男の子5歳)
- ◎単語のみを話していた子が、二語文や三語文を話せるようになった。(ダウン症 女の子4歳)
- ◎多動性の強い子が、音楽療育プログラムの流れを覚えることで、周りに合わせて行動できるようになった。(男の子3歳 利用開始から1ヶ月)
- ◎なじみのある曲や簡単な言葉の繰り返しのある曲を楽しく歌うことがきっかけで言葉が増えた。恥ずかしがらなくなった。
- ◎他者に全く興味を持てなかった重度の自閉症のお子さんが活動を通して他者との関わりを繰り返すうちに、相手に対する興味が芽生えた。
- ◎行動や言葉で自分の要求を発信することができるようになった。自分の興味が誰かと共有したいと感じるようになった。(重度自閉症 男子10歳)
- ◎繰り返しの活動と視覚情報により見通しを持ちやすくなった為、場面の切り替わりがスムーズになった。(男子10歳 利用開始1ヶ月)
- ◎友達との関わり方がわからずに1人で過ごすことが多かった子も相手を理解することで場面に応じた声かけや活動の共有ができるようになった。距離感がつかめるようになった。
- ◎1ヶ月ごとの予定の見直しも音楽に合わせてプログラム紹介で事前に伝えることで混乱なく過ごすことができるようになった。(重度自閉症 男子10歳)
- ◎無理なく、ゆとりを持って音楽療育に参加するうちに、気持ちの安定が図られるようになった。
- ◎引っ込み思案で消極的だった子が、みんなと一緒に大きな声で歌い、褒められることで自信が付き意欲的に行動できるようになった。
- ◎楽しさ・自信・経験から情緒の安定が保たれることで、家庭内での家族との関係も良好になった。

みなさま、こんにちは、船井総合研究所の山本と申します。  
弊社は今まで、150社を超える障がい福祉法人様のお手伝い  
を行ってきました。  
以下、児童発達支援で成功するためのポイントです。



株式会社船井総合研究所  
福祉グループ  
シニア経営コンサルタント  
山本 貴大

# 利用単価 1日1名当たり

# 約 14,500円～16,500円

### 【ポイント1】

## 地域で一番早く、需要が高く、成長期マーケットに参入する！

放課後デイはここ数年で日本中に増え、10,000事業所を超えています。

ですが、児童発達支援は約4,700事業所と少なく、エリアによっては不足している状態です。

また子どもの成長、将来の自立という点を考えた場合、やはり早期療育が必須となります。

### 【ポイント2】

## 圧倒的な療育内容(商品力)で差別化を行う！

もし既存の事業所が多いエリアであったとしても、療育内容がしっかりしていれば、保護者からの支持を得ることができます。

小学生や中学生の保護者に比べ、未就学児の保護者ほど様々な療育を勉強するなど、熱心な方が多いように感じます。このような保護者に自社が評価されれば、口コミなどで圧倒的に利用者が増えます。

### 【ポイント3】

## 脱属人的！体系化したカリキュラムで人材の育成&定着を図る！

女性が多い職場ということもあり、スタッフのモチベーションは、主に以下の5つです。

- ①子どもたちと関わることができる
- ②子ども、保護者との信頼関係が構築できる
- ③キャリアアップができる
- ④働きやすい仕組みや効率化した仕事環境がある
- ⑤属人的ではない療育スキルの向上ができる

運動&音楽療育は 短期間でプログラムを習得でき、人材育成&定着に繋がります。

レポートをお読み頂いた経営者様へのご案内です！  
経営者様ご自身が是非ご参加下さい！

# 児童発達支援 セミナー

放課後デイの報酬単価ダウンにお悩みの方、  
ワンストップサービスを実現したい方必見!



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken  
株式会社 船井総合研究所

東京会場

2018年9月21日(金)

多数のお申し込みが予想されます。満席になる前に早めにお申し込みください。先着34名限定

このレポートでは、児童発達支援の事例を紹介させて頂きました。

最短時間で成功するためには、力をかけるべきポイントに専念してスピード感をもって結果を出すことです。

そうすれば売上アップ、さらなる利益確保、そしてスタッフの昇給、賞与還元など早期に達成することができます。

今回のセミナーでは児童発達支援での成功を実現するための方法をお伝えします。

皆様より少し先に児童発達支援の取り組みをし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、  
**たった4時間で児童発達支援の全てが分かる**ようにセミナープログラムを構成しております。

一見の価値があることは間違いありません。

このセミナーで学ぶことのできる内容のほんの一部をご紹介しますと・・・

# セミナー内容&

## 当日ご覧いただける各種マニュアル類の一部をご紹介します

1. なぜ急激に児童発達支援、放課後デイが増えているのか？その背景とは？
2. まだ足りない児童発達支援。放課後デイがついに全国で10,000事業所突破！
3. 事業所の急増に対し、国は何を思い、今後どのような対応をしていくのか？
4. なぜ、障がい児人口が増え続けているのか？その背景とは？
5. 障がい児を持つ保護者は事業所に対し、本当は何を望んでいるのか？
6. 普通の預かり型デイでは生き残れない？これから求められる児童発達支援、放課後デイとは？
7. 預かり型、見守り型の事業所がこれから生き残るために必要なこととは？
8. 子どもの自立を目的とした事業所の取り組みとは？
9. 児童発達支援(未就学児)×運動&音楽の早期療育は保護者からの圧倒的なニーズ！
10. 児童発達支援(未就学児)向けの運度&音楽プログラム内容とは？
11. 児童発達支援(未就学児)×運動&音楽を成功させるためのポイントとは？
12. 採用に困らない！コスト25万円で応募者60名を超えた結果の出る採用方法とは？
13. 相談・体験からの契約率約92%！営業トークをしなくても契約に繋がる理由！
14. 競合が多いエリアでも十分勝てる！徹底した訪問営業のやり方とは？
15. 営業をしたことがない素人でも安心！結果の出るPRトークとは？
16. ウェブサイトは必要不可欠！結果の出るウェブサイト作成方法！
17. 集客チラシに必ず掲載して欲しい写真とキャッチコピーとは？
18. 口コミが広がるのはワケがある！保護者に支持される事業所の特徴とは？
19. 保護者面談のやり方を変えるだけで、保護者からの信頼度がアップ！
20. これさえあればすぐに始められる「児童発達支援×運動&音楽」実践ツール類紹介！ …etc

これらは当日お伝えする内容のごく一部です、いかがでしょうか？

このようにセミナーでは児童発達支援の必要なポイントを4時間かけてたっぷりとお伝えします。

質疑応答の時間もお取りしますので[聞きたいことや疑問に感じることはその場で解消](#)していただけます。

また、[個別の経営相談](#)もセミナーの一部となっておりますので、必ずご利用ください。

採用マニュアル

営業マニュアル

数値管理マニュアル

育成マニュアル

面談マニュアル

当日は児童発達支援成功のために必要なマニュアル類やツール類をご準備致します。

サービスの標準化、見える化、スタッフの早期育成にはマニュアル類は必要不可欠です。

# レポートをお読みいただいた経営者様へのご案内です！ 経営者様ご自身が是非ご参加ください！

そして今回は、児童発達支援で成功されている経営者様を実践モデル事例として、特別ゲスト講師にお招きしております。

「競合する企業をこれ以上増やさない」ために、このような事例を“オープンにする形のセミナー”で話をしていただけることは普通ではまずありえません。ですから…

**大変貴重な講演となりますので、そもそも新しいことにチャレンジしようと思わない経営者、また「とりあえず社員を行かせてみよう！」という方は、今回はご遠慮ください。**

さて、このセミナーにかかる投資額ですが、今回は“志が高い経営者様”に参加して頂きやすい料金設定としました。一般の方でも、なんと1名様わずか30,000円(消費税別)です。

実践すれば百万円単位の利益につながるノウハウですから正直、破格といえます。

ただし、今回はご用意できる席数は、先着34名様限りとさせていただきます。今までの経験上、今回のような目新しいテーマのセミナーの場合、席数はすぐに埋まってしまうことが予想されます。

しかしながら今後の追加開催は現在予定しておりません、お早めにお申し込みください。

また、今までは経営者様だけでなく、経営幹部の方々を連れて一緒に参加される法人様が多くいらっしゃいました。早期に組織活性化の動きを進めていくためには、経営者様だけでなく、幹部の方など複数名でのご参加をお勧めします。ただし経営者のご参加は必須です。

これだけの最新成功事例を学ぶことは当日のセミナーにご参加いただいた方だけの特権となります。

またセミナー時間中に限り、「マニュアル」、「帳票類」などのツール一式をすべてご覧いただくことができます。

たった半日のセミナーを活用して、児童発達支援を成功させ、収益を安定させるだけでなく、利用者や保護者が喜び、スタッフも喜び、地域社会からも求められる「社会性の高いサービス提供」を行うために、社員と一緒にチャレンジし成果を出していくのか…それとも目の前のことに手一杯で、この機会を先延ばしにして絶好のチャンスを逃すのか…

それは、経営者のあなたの決断次第です！



過去のセミナー風景



過去のセミナー風景

株式会社船井総合研究所  
福祉グループ  
シニア経営コンサルタント  
山本貴大

# セミナースケジュール&講師

	担当	講座内容
第一講座	株式会社 船井総合研究所	障がい福祉業界動向 今後、地域に求められる障がい福祉事業とは？
第二講座	<b>特別ゲスト講師</b> <b>ハッピーライフ株式会社</b> <b>代表取締役</b> <b>清水 佑将氏</b>	<b>児童発達支援成功事例大公開！</b> <b>現場映像、月次収支実績、ツール類など</b> <b>全てお見せします！</b>
第三講座	株式会社 船井総合研究所	成功のためのポイント&事例大公開！
第四講座	株式会社 船井総合研究所	経営者の皆様に取り組んでいただきたいこと

## ハッピーライフ株式会社 代表取締役 清水 佑将氏



9歳から器械体操を始め、全国中体連・全日本インターハイ・全日本インカレ・国体出場で活躍する。東海大学体育学部では、体操選手として競技大会で活躍しながら、体育・スポーツ科学を学び、子どもの心とからだや技術段階的指導に関する知識を習得する。

また、運動した時の脳や心と身体への効果や障害者教育論など専門的な勉強をするため、強度行動障害支援者・福祉用具専門相談員・公認幼少年体育指導士・公認幼児体育指導者などを取得。

卒業後一度はスポーツの世界から離れ広告代理店で勤め、その後飲食店を経営しサービス業の世界で接客・サービスを学ぶ。

福祉へは、既に参入されている方との出会いがあり、子供たちが楽しそうに運動しキラキラと輝く笑顔をみて私も多くの子供たちの無限の可能性を広げるお手伝いしたいと一から学び2015年8月1日に体操を取り入れた児童発達支援・放課後等デイサービスきらり・はひとを設立。

障がい児たちに運動をとおして、心と身体の発達を促し、「障がいがあってもできることは、いっぱいある」と、運動・体操から広がる世界を体感させたいと日々、指導者としてまた経営者としての任務に従事している。子ども専門体育のエキスパートとして、幼稚園での運動プログラムの相談・指導を行う。



株式会社船井総合研究所  
福祉グループ  
シニア経営コンサルタント

**山本 貴大**

### ■実績

船井総研で初めて障がい福祉業界のコンサルティング領域を確立した第一人者。放課後デイでは新規参入から2ヶ月目で単月黒字化を達成するなど、集客から組織マネジメントまで幅広くお客様をサポートしている。

### ■ひとこと

私の仕事は経営者様の「夢実現」のお手伝いです。船井流マーケティングに基づいた調査&分析を武器に、長所進展に基づく提案を行い、実行いただくことで、経営者様の「夢実現」をお手伝い致します。

日本中に、

- 1: 持続的成長法人
- 2: 熱狂的ファンを持つ法人
- 3: 社員満足の高い法人
- 4: 個性的な法人
- 5: 社会に貢献している法人

が増えるお手伝いをさせていただきます。障がい福祉に関するご相談はお任せください。

# 児童発達支援セミナー 開催要項・お申込用紙

開催日・場所

【東京】

2018年**9月21日**(金)  
13:00~17:00 (受付12:30~)

(株)船井総合研究所 東京本社  
東京都千代田区丸の内1丁目6番6号  
日本生命丸の内ビル21階  
JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

ご参加料金

【一般企業】

30,000円(税別)(**税込32,400円**)/1名様  
※ご入金の際は、税込金額でお振込みをお願いいたします。

【会員企業】

24,000円(税別)(**税込25,920円**)/1名様

●ご参加料金のお振込みは、お申込み後速やかにお願い致します。●お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土日祝除く)前の17時までにお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願い致します。それ以降のお取消しの場合は、キャンセル料として参加料金の50%、当日のキャンセルおよび無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各研究会にご入会中の企業様です。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。

お申し込み方法

【WEBからのお申込み】  
下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
【FAXからのお申込み】  
入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込み先

右記口座に **三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通No.5785300**  
直接お振込み下さい **口座名義 カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ**

お振込先口座は当セミナー専用の振込口座となっております。※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせお申し込み

株式会社 船井総合研究所  
〒541-0041  
大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル  
申込に関するお問い合わせ: 星野  
内容に関するお問い合わせ: 山本(貴)

TEL **0120-964-000**(平日9:30~17:30)

FAX **0120-964-111**(24時間対応)

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

セミナーお申込み用紙 **FAX 0120-964-111** 【お問合せNo.】S026649 担当: 星野

フリガナ		フリガナ		役職・職種
貴社名		代表者名		
貴社住所	〒	フリガナ		役職・職種
		ご連絡担当者名		
TEL	( ) -	FAX	( ) -	

経営相談

経営相談はセミナーの付帯サービスです。料金はセミナー料金に含まれております。ご希望の日時をご記入ください。

第一希望: 月 日 第二希望: 月 日 第三希望: 月 日

ご参加者名	お役職	生年月日
フリガナ		西暦 19 年 月 日
フリガナ		西暦 19 年 月 日
フリガナ		西暦 19 年 月 日



【お申込みはこちら】

弊社会員組織

ご入会の弊社会員組織があれば○印をおつけ下さい

FUNAIメンバーズPlus ・ 各種研究会(

研究会 )

現状、お悩み・相談がございましたらご記入ください。

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】  
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)



ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。