

お客様の声

株式会社 ロイヤルオートサービス 中田 忠章 様 (男性・46歳)
代表取締役社長

(米国NLP協会認定NLPプラクティショナー10日間コース)

NLPについては、かなり前より興味を持っていたものの、何となく怪しいイメージもある上、気軽に受講できるようなセミナー代でもなかったため、受講せしむておりました。当社は既に7年間業績アップ支援のコンサルを船井総研にお世話になっておりました。その支援コンサルの関係で、今回のNLPのセミナーの講師でもある杉原先生と出会うことができ、NLPの受講内容にもあるDISC分析について教えていただくことになりました。その内容が目からうろこが落ちるような、また、今の自分を受け入れることができ、自分以外のスタッフなど周りの人達をも認め、受け入れることのできる内容だったため、杉原先生が行われるNLPのセミナーであれば、ということで受講させていただきました。NLPプラクティショナーコースは、2日間を5回で計10日間の比較的長い講座でしたが、内容は濃く、先生からの教だけでなく、参加者同士の感じたことのシェアで気づき、成長することも、とても良かった点です。まず、自分が変わることを受け止め、相手のこともそのまま受け止め、対応の仕方や考え方、顕在意識から潜在意識に焦点を置き行動していくワークなど、これから企業運営をしていくなかで大変有効な講座でありました。この後のマスターコースも受講する予定ですが、今から楽しみにしております。まずはありがとうございました。そしてこれからも宜しくお願い申し上げます。

(米国NLP協会認定NLPマスタープラクティショナー8日間コース)

前段のプラクティショナーコースでは、今マスターコースの受講を終えて感じるのは、NLPの概念や前提、様々な言葉(用語)の意味や使い方が、NLPを学ぶための基礎作りの講習であったと感じます。プラクティショナーコースを終えた時は、ほとんどわかった気になっていましたが、マスタープラクティショナーコース(以下マスターコース)を受講してみて、大きな勘違いであり、改めてマスターコースを受講して良かったと思えますし、NLPを理解する上では必要であり、かつこの後の自分のトレーニング・練習により習得できると感じています。このマスターコースでは、自分を変容させることはもちろん、変容した自分により他者を自分の望む方向への誘いや目標達成・自己実現の手法・考え方を学ぶことができ、経営をしていく上で非常に役に立ちます。1つ一般的なNLPの講習と違う所は、講師である杉原先生の挙げる「Well-Being(良い在り方・良い状態)」を学べる点です。自分を変容し、相手の信頼(ラポール)を築き、誘い、目標達成・自己実現に向かうには非常に大切な考え方・概念であると感じています。自分の状態が全てに影響することは当然であれば、自分の状態を良くするのには良いのは決まっていますから、その良い在り方=Well-Beingを学べたことは、今後の生活・仕事において大変有意義でした。ありがとうございました。



土地家屋調査士法人 えん 代表者 小山 章 様 (男性・51歳)

(米国NLP協会認定NLPプラクティショナー10日間コース)

NLPプラクティショナーコースに参加して多くの気づきを得ることができました。どうもありがとうございました。出来事は良いも悪いもない。全ては無色透明であり、色付けしているのは自分自身である。確かにその通りであり、事実を自分のフィルターを通して見ていました。そして、そのフィルターは他の人も同じフィルターで見ているのだと思い込んでいました。また、感情に左右されている自分にも気づくことができたこと、これは今後の人生においてプラスに働くと感じます。今までの人生経験の中で多くのトラウマ等がありましたし、現在も抱えていることもあります。しかしNLPにはそれらを軽くする、またはなくしてしまう多くの手法がある事をこの10日間で学びました。その手法を活用して自分自身の悩み等をなくしていきます。自分自身の悩みのほかにビジネスにも使える手法も学ばせていただきましたので、仕事で活用し会社がどう変化していくのかも非常に楽しみです。人間、誰にでも悩みがあると思いますが、多くの人に出来事には良いも悪いもない、色付けしているのは自分だと気づいてもらいたいと思います。

(米国NLP協会認定NLPマスタープラクティショナー8日間コース)

18日間NLPを学ばせていただきました感想を一言で表すと「自分自身を変化させるチャンスをもらった」です。18日間共に学ばせていただいた仲間には、既に変化は起こっていると言われますが、自分では気づいていません。しかし、間違いなく変化しようという気持ちは芽生えています。杉原先生より種は植えたと言われておりますので、今後どのような花が咲いていくのかがとても楽しみです。ビジネスには社員や取引先とのラポール形成が必要です。18日間の長丁場ですが、学ばれることにより必ず変化が現れると思えます。私自身も出来る限り自分を良い状態(Well-Being)において、今後のビジネスに活かしていきます。充実した時間をありがとうございました。私もWell-Beingの考えに賛同し、広めていきたいです。



株式会社ワークライフシナジー研究所 代表取締役 藤原 千晶 様 (女性・49歳)

(米国NLP協会認定NLPプラクティショナー10日間コース)
(米国NLP協会認定NLPマスタープラクティショナー8日間コース)

NLPにはかなり前から興味があり、熊本で開催された体験会等にも参加したことがありました。学べる内容や実習にはとても魅力を感じましたが「悩んでいる方が対象」「スピリチュアルな集まり」というイメージと雰囲気があり、参加を見送っていました。そうこうしているうちに、NLPを学ぶ事への優先順位が下がり過ぎておりましたが、杉原先生との出会いがあり、学ぶ機会を頂きました。同じ理論でも「誰から学ぶか」はとても重要だと日頃から考えておりましたが、今回学ばせて頂いて、改めてそれを実感しました。NLPに関しては基本的な「理論」や「実習」の方法はあると思いますが、杉原先生の体験に基づいた事例が聞けること、毎回の振り返りで出てくる現状の問題や課題についての的確なアドバイスを受けることは、他のNLP講座では得られないのではないかと思います。また、「誰と一緒に学ぶか」も学びには重要でした。今回集まった皆さまは「会社の経営」ということに関わる方ばかりで、受講者同士の会話の中からも沢山の学びの機会を頂きました。それぞれの皆さんが自分の課題や悩みを自己開示して話して頂いた事で、理論だけ言いとどまらず、現場での実践的なNLPを学ぶことが出来ました。皆さんが「自己開示」して学べる「場作り」。これも、とても勉強になりました。受講スタート時、私には特に大きな問題や課題はないので、「仕事に活かしてお客様の役に立つ為」「一緒に働くメンバーの成長に繋がりたい」と思っていました。しかし、講座を受講していくうちに、私自身の問題や課題が見えてきました。知らず知らずのうちに、講座を決めてしまっていたり、話しがきちんと聞けなくなっていた自分に気がきました。今回の受講を通して、ありがたい姿を改めて確認しリスタートするチャンスを頂きました。先生から引き出して頂いた自分の「Well-Being」をベースに、「ペーシング」「リーディング」を当たり前に出るようになり、NLPのスキルを適宜活用し、自分も周りの人も、関わる企業様とそこで働く人とその家族が幸せを感じて活きる世の中を作っていきます!! これから、更にお力をお借りすると思えます。公私共々、よろしく願いいたします。

飲食業 代表取締役 M.M(44歳) 10期生

(米国NLP協会認定NLPプラクティショナー10日間コース)
(米国NLP協会認定NLPマスタープラクティショナー8日間コース)

私は飲食店を営み、怖いものなしで約20年突っ走ってききましたが最近、ここ数年の時代の変化と共に自分が何者なのか? 一体、自分はどこへ向かえば良いのか? といった得体の知れない不安な気持ちや思い通りに行かない事へのいら立ちが募る日々を送っていました。そんな時にこのNLPのパンフレットが目に入り、自分自身が変わりたいというよりも、このテクニックを身に付けて周りを自分の思い通りにしたいという自分勝手な思いで最初は参加したように思います。ですが、一番最初に学ぶ8つの前提に衝撃を受け、それから10日間・8日間と学びを進めるうちに自分自身がどんどん変化していることに自分自身が気づき、知らず知らず会社の皆や家族・仲間など周囲の環境も自分自身が良いと思う方向に変化していることに気づかれました。経営者でなくとも、誰も思いつき、見えない壁や恐怖にぶつかることがあると思います。ですが、その思いや悩み、見えない壁や恐怖は全て自分自身が創り出していて、その思いや悩み、見えない壁や恐怖を解決するためのリソース(資源)は既に自分自身が持っている事をこのNLPは私に教えてくれました。このNLPを計18日間学ぶ前の私が、今は遠い過去の自分に思えてなりませんし、しっかりと将来を見据え、日々明るく笑顔で過ごしたい私自身の「Well-Being」の生き方をこのNLPの学びを通して見つけられた今、親切丁寧に教えて頂いた忠先生と共に学んだ仲間には本当に感謝の気持ちで一杯です。このNLPを通して、人それぞれどんな変化があるのかわかりません。ですが、間違いなく自分自身が今より自分自身が好きになり、「Well-Being」な生き方ができるようになると思えます。今は、そんなNLPを学んだ仲間達と年齢・性別・期を越えて忠先生を囲んで集まれるのが楽しみです。18日間本当にありがとうございました。

株式会社 サンライズモーターズ 代表取締役社長 森 直樹 様 (男性・52歳)

(米国NLP協会認定NLPプラクティショナー10日間コース)
(米国NLP協会認定NLPマスタープラクティショナー8日間コース)

最初はブルーオーシャンであったビジネスモデルも、いずれ真似をされたり、同じようなモデルの出現により、レッドオーシャンとなることは世の常なのかもしれません。「企業は人なり!」とはよく言いますが、人の差別化こそが企業が生き残るための重要なファクターであると考えています。それを単に、会社の為、利益の為の人材育成と考えると、企業の風土や文化創りは本来の人間性や人間力こそが、それを為しえるのではないのでしょうか? NLPは「人としての正しい在り方」というものを常に意識し、それを習慣化することで、無意識にできるようにする事でもあります。自らが正しい在り方(Well-Being)をしていけば、自らが幸福感をじわじわと味わえるようになっていくばかりか、やがては周りも変化していくことが不思議でしたが、受講を終えるとそれも当然の事のように思えます。NLPを人材育成のスキルと活用することはもちろん、自らの変容に役立てる事は今後の企業の成長に欠かせないと確信しております。様々なワークを通して、たくさんの気づきと、そして自らの変容を体験することができました。そして、同じ期で学ばせて頂いた仲間達とは、これにない友情というラポールを築けることができ感謝しております。ありがとうございました。

世界の潮流に乗り遅れるな!

Well-Being
(良い在り方・良い状態)
[健康経営]実現!!

経営者

経営幹部

後継者

幸せな人生と
目標達成のための

2019年度開催

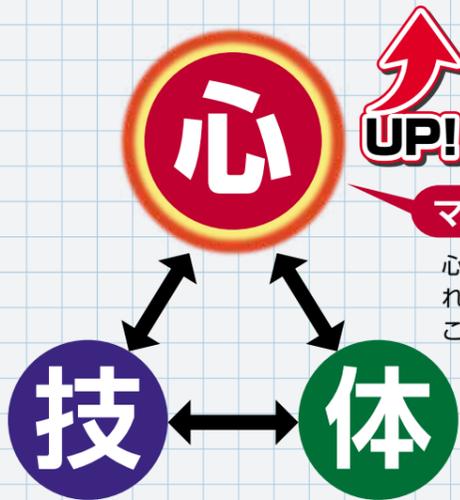
NLP
コース

米国NLP協会認定

NLPプラクティショナー
11日間コース

米国NLP協会認定

NLPマスタープラクティショナー
9日間コース



マインドスキルを高めます!

心が弱ければ高い技術も、鍛え抜かれた身体も、十分に能力を発揮することができません。

私が責任を持って担当させていただきます



株式会社 船井総合研究所
HRDコンサルティング事業本部
人事評価・組織開発グループ
上席コンサルタント

杉原 忠

25年間の企業コンサルティングを通じて2000社以上の中小企業の活性化を推進。流通小売業から製造業までエンドユーザーの立場に立った思考で業績アップ・社員意識改革・組織風土改革を推進する熱血人事コンサルタント。2007年度には企業内メンター制度を開始。現場でメンター指導実践中!

NLPプラクティショナー11日間コース (15期生)

お問合せNo.T041058

NLPマスタープラクティショナー9日間コース (15期生)

お問合せNo.T040713

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 担当: 櫻田(さくらだ)

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-1111 24時間対応

【お申込方法】

別紙お申込用紙に必要事項を記載し、FAX:0120-964-111 (24時間対応)でお送りいただくか、コース内容について更に詳しい内容、確認事項がございましたら、直接、担当講師の杉原までメールまたはお電話にてお問い合わせ下さい!

メールアドレス: chu@funaisoken.co.jp
TEL:080-4807-3595

Well-Being(良い在り方・良い状態) [健康経営] で組織の風土を変え、 目標達成し、幸せな人生を手に入れるために必要なたった1つの事!! それはアナタが変わること!!

ご挨拶

2007年、新商品開発を目指して様々な研修講座を(例: メンタースキル、コーチングスキル、カウンセリングスキル、ティーチングスキル、コンサルティングスキル、フロースキル、DiSC理論、ProfileXT、そしてNLP)を開講して参りましたが、この度ようやく私自身が納得してお客様に提案できるコースが出来、2019年更にバージョンアップしました!

お客様にとって必要なものは何か? お客様の心を動かすものは何か? 様々なスキルや理論を学びつつ経営コンサルタントの現場で活用し、お客様の反応を確認しながらノウハウを磨き上げてきました。61年間のリソース(資源)が私のベースにあり、今日の私のあり方の土台になっております。

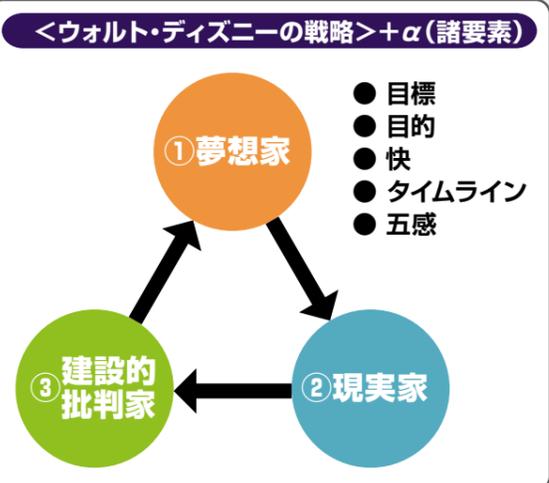
この素晴らしい経験・体験を皆様にも味わっていただきたく、この度集中コースを開催させていただくことになりました。

私自身が大きく変わったきっかけになったNLP! そして私自身が開発したWell-Being(良い在り方・良い状態) [健康経営] の理論とワークを体感して頂きます。初心者の方も大歓迎です! 皆様と会場でお会いすることを心から楽しみにしています。

上席コンサルタント 杉原忠

目標(夢)達成について

あなたは目標(夢)を掲げるだけで目標(夢)が達成できると思いますか? 思わないですね。ではどうやったら目標(夢)が達成できると思いますか? ちょっと想像してみてください。ウォルト・ディズニーのように①夢想家→②現実家→③建設的批判家という3つの視点を持ち、人間の欲求(快)、そして時間軸と最新の脳神経科学(五感)をフルに発揮して輝かしい未来を想像・創造しているあなたを!!



① 自分を変える

- ① 自分の状態を良くする (Well-Being: 良い在り方・良い状態、幸福学)
- ② 自分の考え方、捉え方を変える
- ③ 自分の行動を変える

相手に影響を与える
自分ができる

② 場と繋がって相手に影響を与える

相手との信頼関係、
良好な人間関係構築

③ 相手が変わる

④ 組織一体化! 組織風土の変化! 目標達成! 業績向上実現!

⑤ Well-Being(良い在り方・良い状態) [健康経営] 実現!!

自分を変える! 相手が変わる! 組織が変わる! 相関図

- ④ 組織一体化! 組織風土の変化! 目標達成! 業績向上実現!
- ⑤ Well-Being(良い在り方・良い状態) [健康経営] 実現!!



NLPとは...
Neuro Linguistic Programming (神経言語プログラミング)
米国のリチャード・バンドラーとジョン・グリンダーが3人の心理療法家(ミルトン・エリクソン、バージニア・サティア、フレデリック・パールズ)の手法を体系化したもので、行動や動作(非言語)の使い方によって変わる脳の動きを利用し、自分の意識や行動を改善したり、他人とのコミュニケーションをより円滑化するための実践的手法である。

- <NLPの効果>
- 自己変容
 - 他者変容
 - 人間関係構築
 - 目標達成
 - コミュニケーション能力アップ
 - セールス能力アップ
 - 販売能力アップ
 - ストレス解消
 - 不登、恐怖の解消
 - 接客・販売員の受付窓口でのクレーム減少
 - 人間育成能力アップ
 - 交渉力アップ
 - プレゼンテーション能力アップ
 - 幸せ創造 などの他

知識ではなく会得!! (学びとは)



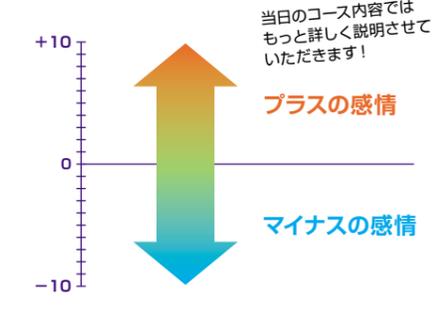
感情をコントロールする大切さ [アンガーマネジメント]

あなたは怒りやイライラの感情が身体にあまり良い影響を与えないことは既に知っていますよね。それでは、このような高まる怒りやイライラの感情をコントロールし、物事を冷静に客観的にとらえる事ができるようになったら、あなたの人生はどのように変化すると思いますか?

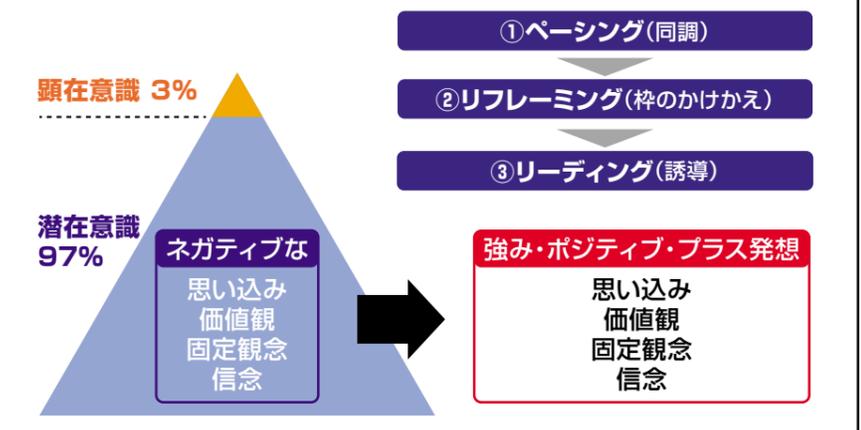


感情のコントロール法

客観的に冷静に自分の感情を観察してみてください(デソシエイト=客観視)。あなたの感情は今の目盛りですか?



相手に気づかせ、相手を行動にいざなう方法 ~ネガティブを逆に強みに変える3ステップ~ (上級編)



自己実現のための 11日間コース

あなたが成功し、幸せな人生を手に入れる 自己変容・自己変革のための特別なNLP11日間コース

点滴岩をうがっ！小さな小さな変化がやがて大きな変化を生み出します！

80%以上の出席率で米国NLP協会認定
NLPプラクティショナー資格が得られます！

▶ NLPプラクティショナーコースの具体的な内容

- NLPの前提 (NLPの考え方、理念を学ぶ)
- ラポール (信頼関係)(相手にベースを合わせてリードする)
- サブモダリティ (五感を自分でコントロールする)
- アイアクセシング キュー (視線解術による読心術)
- キャリブレーション (五感で観察する)
- アソシエートとデソシエート (主観的立場と客観的立場)
- リフレーミング (出来事、他人、経験、体験の意味や状況を変える)
- アンカリング (五感の刺激により、ある一定の状態を創り出す)
- サークル・オブ・エクセレンス (自分の最高の状態を創る)
- スウィッシュパターン (視覚、聴覚、身体感覚を使って意識を変える)
- フォビアキュア (恐怖心を解消する)
- タイムライン (過去の出来事、経験、体験の捉え方を変え未来に活かす)
- ニューロロジカルレベル (自分の思い込みの箱から出る)
- メタプログラム (固有の無意識の行動プログラム)
- メタモデル (物事を具体的に詳細に表現して意識を変える)
- ミルトンモデル (物事を抽象的にあいまいに表現して意識を変える)
- モデリング (成功者モデルの思考、行動から学ぶ)
- 人生劇場 (ストーリーテラー) ※特別プログラム
- Well-Being(良い在り方・良い状態)【健康経営】(理論編)
- その他

理論と体験ワーク両面から説明させていただきます。



開催時間

第1日目
第3日目
第5日目
第7日目
第9日目

11:00~16:30

昼食タイム1時間を含む。
お弁当はご用意致します。

第2日目
第4日目
第6日目
第8日目
第10日目
第11日目

9:00~16:30

昼食タイム1時間を含む。
お弁当はご用意致します。

NLPプラクティショナーコースは、 アナタがより成功者となり、そして幸せな 人になる、あなたのための11日間です！

~このようなことを 学びたい方、是非ご参加下さい~

- ✓ あなた自身「**変わりたい**」と思っている方！
- ✓ あなた自身「**幸せになりたい**」と思っている方！
- ✓ **目標達成**をより明確なものにしたいと思っている方！
- ✓ **社員のモチベーション**の上げ方を学びたいと思っている方！
- ✓ **リーダーシップ力、マネジメント力**を身に付けたいと思っている方！
- ✓ **感情のコントロール**の仕方を学びたいと思っている方！
- ✓ **ストレス対処法**を学び、社員のメンタルを強くしたいと思っている方！
- ✓ **家庭内コミュニケーション**を高めたいと思っている方！
- ✓ **家庭内トラブル**の解消法を学びたいと思っている方！
- ✓ 医療機関や接客販売業で **クレーム対処**が上手になりたい方！
- ✓ コミュニケーション能力をアップし、**良好な人間関係を構築**したい方！
- ✓ **最高のパフォーマンス**を発揮するフローを学びたい方！

~コース終了後には**変化してる自分に気づく**でしょう！~

脳の記憶のプロセス

記憶の構造
(なぜ、「犬は怖い」と言う人と「かわいい」と言う人がいるのか?)



学 び

NLPは、外界(環境・経験・他人・言葉等)に対して見方・考え方・捉え方を変えたり、行動習慣を変えることにより、役に立たない「思い込み、価値観、観念、信念」等に変化を与え、役に立つようになるスキルです。そして、顕在意識における表面的なものだけではなく、潜在意識下における内面的なものにまでも焦点をあて理解することで、自己変革・他者変容を促進していくものです。

~地図は領土(土地)ではない!~



NLPの前提の1つに「地図は領土(土地)ではない」というものがあります。私達は地図を見ながら目的地にたどり着くのですが、実際の土地は見えていないという言葉です。

つまり、私達は物事を見る時には、実際のものを見ていたのではなく、自分の頭の中の地図を見ているのです。例えば、何か目の前に現れたものに対して、自動的に過去の記憶を呼び起こし、対処しようとする。

過去の記憶というのは、思い込みであったり価値観であったり観念であったり信念であったりします。時には過去の記憶(思い込み・価値観・観念・信念)によって判断してしまい、現実を見ていないことも多いのです。

~全ての行動には肯定的意図がある~

NLPの前提の1つに「全ての行動には肯定的意図がある」というものもあります。

私達は必ず肯定的意図を持って行動していて、否定的な意図を持って行動することはありません。

大切なことは、人の行動を見て良し悪しを判断するのではなく、行動の裏にある意図を見て、その意図を理解したり、わかってあげることなのです。それがより良い人間関係を構築ことに繋がるのです。

2019年 3~5月開催

経営者に支持されて5年
15期生募集中!

NLPプラクティショナー11日間コース専用 申込用紙

開催要項

日程	1日目 3/26(火)	2日目 3/27(水)	3日目 4/2(火)	4日目 4/3(水)	5日目 4/30(火)	6日目 5/1(水)	7日目 5/7(火)	8日目 5/8(水)	9日目 5/21(火)	10日目 5/22(水)	11日目 5/23(木)
----	----------------	----------------	---------------	---------------	----------------	---------------	---------------	---------------	----------------	-----------------	-----------------

会場 (株)船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」西口より徒歩15分

開催時間
 第1日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第3日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第5日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第7日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第9日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第11日目 11:00~16:30 (受付:10:30)
 第2日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
 第4日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
 第6日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
 第8日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
 第10日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
 第11日目 9:00~16:30 (受付:8:30)
昼食タイム1時間を含む、お弁当をご用意します。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

11日間コース 一般企業 税抜 330,000円 (税込 356,400円) / 一名様 会員企業 税抜 264,000円 (税込 285,120円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。

●ご参加料金の振込は、開催4営業日前までにお願いいたします。 ●初回開催日を過ぎてからのお取り消しの場合はご返金はいたしかねますのでご了承ください。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡下さいませようお願い致します。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各種研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込み用紙をご利用ください。
お申込みいただきました後、郵便にて「**受講票**と**会場の地図**」をお送りいたします。万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込下さい。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785996 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。お手数ですがお振込名義をご入力の際、「041058」の6桁コードをご入力いただけますようお願い致します。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田(さくらだ) ●内容に関するお問合せ: 杉原

※受講票の発送をもってセミナー案内とさせていただきます。 お問い合わせNo. T041058 担当 櫻田 宛

NLPプラクティショナー11日間コース(15期生) FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ	役職	
		ご連絡担当者		
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ

現状の課題をできるだけ具体的に記入ください

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会() 研究会)



お申込みはこちらから

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

