

株式会社船井総合研究所主催

交通事故人身傷害研究会

since 2018

ご案内資料

発行：2017年12月

当研究会の使命ーミッション

被害者側弁護士が一丸となって判例の獲得を目指し、
医学・等級認定での業務レベルを向上させることで、
一人でも多くの被害者を救うことを使命した研究会です



株式会社船井総合研究所の創業者である船井幸雄は、事業の発展には「社会性」「教育性」「収益性」の三本の柱があると多くの経営者にお伝えしてきました。

この3つの柱の関係について、社会性の高い取組みが世に広がり、その活動が多くの方に認められ、社会性の高い取組みが収益性の観点においても評価されることで、より多くの方が社会性の高い取組みをさせると考えています。また、更にその社会性を広げていく取組みを教育性の高い活動と位置付け、「被害者救済」を中心と位置付けた上で、社会性と教育性と収益性とを融合させる場とすることを指向します。

弁護士の本業を通じた被害者救済への取組みを当研究会会員の方々により推し進めることで、世の中をより良くしていきたいと考えております。日本で唯一被害者側の弁護士が判例獲得をするために一丸となり、そして、被害者の救われたい想いを代弁するための医学領域の理解と証明の実現について、日本一こだわり取り組む集団として、2018年、発足致します。

当研究会が目指すものービジョン

業界の新たなスタンダードを創る

交通事故の被害者側に立った弁護士が知恵と実績と戦術を持ち寄り、被害者に必要であって十分ではない救済のスタンダードを創造していきます。1つの事務所では成し得ることが難しくても、力を合わせることで実現できることは多くあります。日本の被害者救済の現場は、被害者の味方になる弁護士の先生方にしか変えることはできません。1つ1つの新たなプラクティスが、新たなスタンダードになるよう、挑戦し続ける先生方の希望の存在となれるよう、当研究会は努めています。

1. 判例を目指す／Take Action

交通事故被害者にとってベストな判例を獲得することが、最も救済に繋がり、新しい流れを創ることができます。我々はその実現を目指します。

2. 最高峰の知識と実績を共有する／Share Expertise

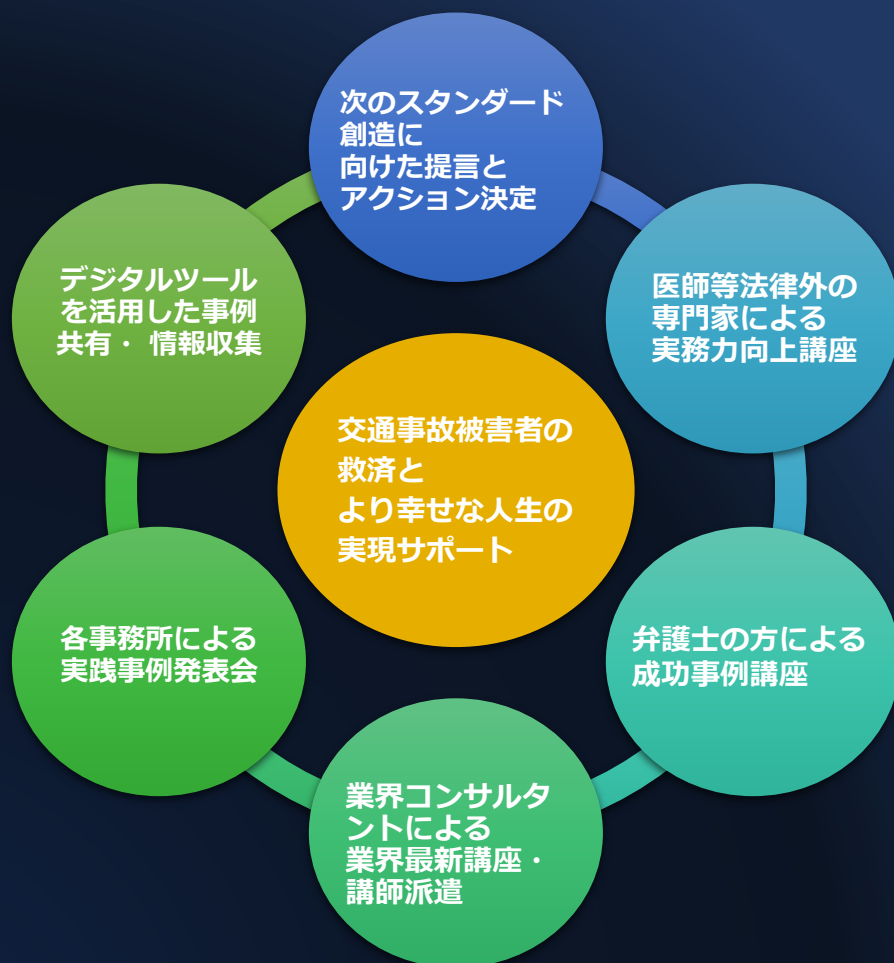
高度なスキルと実績を持つ、プロフェッショナル同士が共有・共闘し新たなものを生み出します。

3. 被害者のトータルペインに取り組む／Collaborate with Outsiders

被害者を取り巻く、身体的苦痛・経済的苦痛・社会的苦痛・精神的苦痛をあらゆる角度から理解し、最善の対応を取ることができるのが法律事務所であると考えます。目指したい姿は「被害者のあらゆる問題からの解放」であり、その先にある、「幸せな人生のサポート」。それを実現するために必要な協働とは何かを、法曹界を超えた枠組みで、先生方と共に考えていきたいと思ひます。



当研究会の有する機能—唯一無二の研究会



常に最先端の医学的アプローチを実践に活かすために日々医療や学会の現場で取り組むドクターの協力を得て、被害者側弁護士が力を結集し、判例の限界に挑戦する場となります。

個々の弁護士が闘い積み上げてきた実績をクラウド上で共有することで、被害者側弁護士が一丸となり、一歩でも先の闘い方をさらに積み上げることを目指します。

知を結集させるプラットフォームとしてご活用いただきたいと思います。

弁護士業だけでは被害者救済は十分ではない。「真」の救済を実現する上で、巻き込むべき業界に対してもアクションを起こしていく上で、他業界の志を同じくする事業者や、他業界のコンサルタントと協働する手段をご提供します。

当研究会の活用方法

Dream Big Together

被害者を救うために実現すべき姿を描き**共有**しよう

Set Long&Short-term Goals

長期的目標と短期的**目標**を立てよう

Take Action!

各事務所に持ち帰って**実践**しよう

Re-think from the Results

結果から次のアクションを検討・共有しよう



年間カリキュラムと各回講座イメージ

業界のトップ事務所をはじめとする、先進事務所のゲスト講演及び、各連携先業界の経営コンサルタントが登壇。さらに、実務面での推進には、医学領域からの協力者を集め、また業務改善ではシステム会社等、優良な協力企業の協賛を得て、会員事務所様の交通事故業務を加速させます。

第1回 2月17日（土） 船井総研 五反田オフィス

判例獲得を目指す講座／整骨院連携の意義と具体的手法

第2回 4月21日（土） 船井総研 五反田オフィス

医学を活用し判例獲得・異議申立を実現する／
専門医との事案検討会

第3回 6月16日（土） 東京（会場未定）

保険代理店との連携の意義と具体的手法／
交通事故のネクストマーケットを知る

第4回 8月24日（金） 経営戦略セミナー 品川

法律事務所マネジメント

第5回 10月6日（土） 東京（会場未定）

整形外科クリニックとの連携事例／
整形外科医に学ぶ初回面談時に押さえておきたい検査方法

第6回 12月 総会 東京（会場未定）

来年に向けた交通事故事務所の戦略像

メイン担当コンサルタント・・・堀本／福島／寺田
連携コンサルティング業界・・・治療院／保険・FP／整形外科／物流・交通
担当事務局・・・木多／毛利

講座	講座内容	講師
第1講座	交通事故人身傷害研究会 実績&事例報告	(株)船井総合研究所
第2講座	【ゲスト講座】 実務に関する弁護士講座	研究会内外より選出 (医師や専門パライガル等が 登壇する場合もあり)
第3講座	テーマ別 事例交換会	(株)船井総合研究所 交通事故人身傷害研究会会 員様
第4講座	【ゲスト＋船井総研講座】 マーケティングの 最新実践事例	(株)船井総合研究所 業種コンサルタント ＋ 交通事故人身傷害研究会 会員様
第5講座	まとめ・次回に向けて	(株)船井総合研究所

費用と付帯特典

入会金 **10万円** (税別) + 年会費 **36万円** (月々3万円) (税別)

入会いただくことでご利用いただけるサービス

【全員】毎回の研究会の模様を動画視聴していただけます。当日参加できなかった方でも、所定の期日前の事例シート提出がお済みの事務所様に限りでは、box社システムを利用した所内でのプレビューが可能です。

【全員】**交通事故事例検索システム**（Salesforceアカウント付与）で被害者側事務所間の判例や後遺障害認定に係る診断書等資料及びまつわるノウハウの共有化を行っていきます。

【全員】**研究会員限定公開のChatworkグループ「交通事故人身傷害情報交換グループ」**で、ちょっとした疑問質問や研究会外でのコミュニケーションの場を提供、促進します。

【全員】入会后、各回でご提供する内容を実践していただきやすくする**ツール特典を進呈**致します。交通事故事務所マーケティングキット、地上戦マニュアル、各種ツール、マネジメントキットをご提供致します。

【希望者】**船井総研専門コンサルタントによる整骨院、保険代理店、整形外科向け経営セミナーへの講師派遣**（5万円＋交通費）が、研究会会員様限定でご利用が可能です。

【希望者】**Youtube動画で交通事故被害者への地域限定情報発信**を**会員様割引価格10万円**にて（通常15万円）ご提供させていただきます。

【希望者】ご希望の方には、**組織力診断**（5万円相当）、**経営力診断**（5万円相当）、**求人用Indeed専用サイト制作**（10万円相当）を**無料**にてご提供致します。