

2018年、年間1回限定開催 美容室マネジメントセミナー!!

採用実績紹介 ※過去実績

宮城県P社:	9名	→	20名採用!
兵庫県B社:	2名	→	7名採用!
埼玉県E社:	2名	→	5名採用!
愛知県G社:	10名	→	20名採用!
奈良県H社:	1名	→	6名採用!
長野県A社:	4名	→	17名採用!
千葉県C社:	2名	→	5名採用!
山口県H社:	0名	→	4名採用!
東京都N社:	0名	→	5名採用!
神奈川県C社:	1名	→	4名採用!
東京都N社:	0名	→	5名採用!

郊外から都内までどのエリアでも
このセミナーの内容で実績を上げています!

セミナーご参加者様の声

ありがたいお言葉を
いただいております

やるべきことが
明確になった。

(富山県C社)

今までにないセミナーだった。

(埼玉県N社)

一番聞きたかった採用について
情報を得られた。

(富山県C社)

明日美容学校に
電話します!

(長野県G社)

こんな美容師経営者様におすすめです!

- ✓ 採用チームが上手く運用できていない!
- ✓ ここ数年、急に人財採用ができなくなった。
- ✓ さまざまな採用ノウハウを実行しているが上手くいかない。
- ✓ 学校訪問しても相手にされない。
- ✓ 面貸しサロンにスタッフが流れ、売り上げが減少している。
- ✓ **採用戦略**がないので、今後採用が安定的にできるか不安。

※1つでもチェックが付いた経営者様は必見のセミナーです!

ご参加のお客様は別紙のお申込用紙へ

会社紹介

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です!

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。
また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。
その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

船井総研オフィシャルサイト <http://www.funaisoken.co.jp>



3店舗以上の
美容室
経営者様
必見!



2018年の
スタッフ採用は
これで**解決!!**

2017年
新卒採用
98.7%
達成!!

2016年

美容師採用数**0名**から

2017年

5名採用を実現した

自立型 採用チーム のつくり方



埼玉県春日部市、3店舗の美容室
創業44年、さまざまなメディアでも語られることのなかった
知る人ぞ知る日本の隠れた名美容室

新卒採用を**たった1年**で
V字回復させた驚きの
敏腕スタッフマネジメントを**大公開!!**

主
催

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 申し込みに関する問い合わせ: 浅井

人財採用セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-111 24時間
対応

お問い合わせNo. S028329

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **028329**

たった1年で採用数0名から5名!!V字回復の全貌を大公開!!

これだけで
運用できる!
たった
3つの方法

EM・インターナショナルが実践した

自立型採用チーム3つのポイントとは?

1 リーダー年齢**25歳!**
最強の採用チームづくりとは?



採用チームは若手の登竜門?!
メンバーの**約6割が1年目!!**
向いているスタッフの選び方、管理者の
役割を大公開します。

2 勝負は**すでに1月**から始まっている!
自発的になるチーム運用方法



若手だけでも
勝手に運用できる方法とは?
年間で行うべきことを毎月の行動へ落とし込む!!
SNS活用法などを語ります。

3 イベント**成功率98.7%!** 確率UPのために
採用チームメンバーが取り組んだ**必勝法**

学校訪問 → ガイダンス → サロン見学 → 面接

まだ間に合う!
学校開拓年間3回の訪問法



サロン見学数2倍以上!
ガイダンストークとは?



面接誘導率80%!!必ず
魅力が伝わる
見学ノウハウ公開



初期教育は面接から
始まっている!
ミスマッチを防ぐ
採用基準ツール



あの業界紙掲載!!



サロン
事例 **0名→5名に採用数を増やした
私たちの採用改革**

●16年度の成績
訪問 学校数:10校
ガイダンス動員数:43名(5校)
サロン見学者数:16名
面接 数:5名

女子チームの活躍で採用を確保。
離職率はゼロだ。



EMU internationalの採用チーム

2016年に採用チームが発足。入社4年目の2人が奮闘し、前年の採用ゼロから5名を採用する実績を上げた。今年は1年生3人が参加。ガールズパワーで、さらなる採用の強化をめざしている。

篠崎祐香 (入社1年目)
学生が見学きたら誰よりも先に私が案内する、という意識が身に付きました。責任感を持って頑張っていきたいです

伊藤裕美 (入社5年目)
会社の長所や一緒に働きたい人の像。チームで話し合いを重ねたことで再認識することができました

篠崎夏実 (入社5年目)
会社のことを当事者意識を持って考えるようになりました。一緒に未来をつくっている実感があります

渡部早苗 (入社1年目)
最初は要旨をうまく話せなかったけれど、ロープレのお陰で学生が本当に知りたいことを察して伝えられるようになりました!

菊池京華 (入社1年目)
ウエスト店でのリクルートメンバーは私一人だけ。自分の店舗の良さについて誰よりも伝えられる自信ができました!

まさか、こんなに
成果があがるとは
2年前、1人も採用できなかったことをきっかけにチームを編成しました。採用の目的を共有したらあとはメンバーにお任せ。成果は期待以上で5名を採用することができました。自分たちで採用したので熱心に育成してくれていますね。おかげで去年の離職率はゼロでした。自分たちの仲間は自分たちで探すという意識が結束を高めてくれています。



代表取締役
小河原正輝

具体的なプランの策定

毎月ミーティングを行って進捗を確認。積極的に意見交換を行い、ブラッシュアップする。最後に次のタスクとそれぞれの担当者を確認。PDCAを回して、確実に計画を遂行していく。

チームができて変わったこと
1

学生リストを全員で確認。絶対に採りたい学生をピックアップし、次の戦略を立てる

それぞれがやってきたタスクをチェック。先輩からのアドバイスは鋭い

salon profile
EMU international
(埼玉県春日部市)

会社名: EMU international GROUP
代表: 小河原正輝
創業: 1974年
スタッフ数: 41名
店舗数: 6店舗
本社所在地: 埼玉県春日部市粕壁東1-9-9
本社電話: 048-761-8943
HP: <http://www.emu-inc.co.jp>

美容師施術OK 見学OK

開催要項

日時・会場

2018年3月5日(月)
株船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

受講料

一般企業

税抜 25,000円 (税込27,000円) / 一名様

会員企業

税抜 20,000円 (税込21,600円) / 一名様
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
●受講料のお振込は、開催日の1週間前までにお願いいたします。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込用紙をご利用ください。
お申込いただきました後、郵便にて「受講票」と「会場の地図」をお送りいたします。 万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785834 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:浅井 ●内容に関するお問合せ:高島 恵

講演収録CD &テキスト

当日どうしてもご参加いただけない方のために
税抜 37,500円 (税込40,500円) / 一名様
※会員企業様は20%OFFでご購入いただけます(お試し期間を除く)。※商品は代金引換(現金払い)にて発送いたします(送料・代引手数料は弊社負担)。※商品の発送は4月下旬を予定しておりますが、諸事情により遅れる場合がございます。※代金引換時の受領伝票が領収証となります。※CDは音声のみの収録です。

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S028329 担当 浅井 宛

人財採用セミナー

FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職	
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者 氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢

CD&テキストお申込 ☐ 申し込む CD(セット) ※商品をお申込の際は、FAX受信後必ず確認のお電話をさせていただきます。
※音声のみの収録です。

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

事務処理用QRコード

検

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

当セミナーは、①現状のやり方では“採用の限界”を感じている、②競争激化の市場でも勝ち抜ける美容室を作りたい、③わくわくする成功事例を経営者から直接聞きたいと思っている美容室の経営者様“のみ”を対象にしたセミナーです。社会保険加入や残業時間の是正、残業時間の削減など、様々なことが求められている美容業界。今後も売上を上げ続け成長し続けるためには、安定して採用ができる体制を整える必要があります。本セミナーでは全国美容室様の最新事例を包み隠さず公開する予定でございます。今回は、普段セミナーなどに登壇しない「エム・インターナショナル」の小河原 正輝代表取締役役にゲスト講師として登壇していただく予定です。貴社の現状が対象条件に該当するようであれば、この機会に是非、採用担当者様とお二人で参加をご検討ください。課題となっている貴社の「人財戦略」のキッカケを掴んで頂けるはずです。

株式会社 船井総合研究所
第四経営支援本部 ライフスタイル支援部
美容チーム

高島 恵

講座スケジュール

各講座は、下記のテーマにて開催いたします。この機会に是非ご出席頂ければと存じます。※講座内容は若干の変更が発生する場合もございます。ご了承くださいませ。

第一講座 美容室の業界動向

13:00~13:30

- ◆ 2018年の美容師採用の傾向
 - ・例年との違い、学生の動き、採用に力を入れているサロンの採用条件
 - ・採用成功サロンと失敗サロンの違い。
- ◆ ゲスト講座で参考にして頂きたいこと

<講師プロフィール>

主に美容室の業績アップを得意としており、美容室の新規開業から、50店舗以上展開する美容室まで、規模に応じた経営戦略を組み立てながら、業績アップに必要なものを的確に提案するスタイルが経営者から高く評価されている。業界内有名美容室もクライアントを多数抱え、毎月全国で100店舗以上の美容室の経営サポートをしている実力のあるコンサルタント。

株式会社 船井総合研究所
第四経営支援本部 ライフスタイル支援部
美容チーム チームリーダー

富成 将矢

第二講座 たった1年で5名採用した採用チームの創り方

13:40~14:40

- ◆ たった1年で5名採用した採用チームの創り方・採用戦略
- ◆ 新卒採用を行う上で実際に体験した苦労と解決策
- ◆ 美容師採用を強化することで表れたメリット

<講師プロフィール>

埼玉県春日部市・白岡市で3店舗、FC2店舗を展開し、20名以上のスタッフが所属しているエム・インターナショナルの2代目代表取締役社長。創業44年を迎える老舗美容室である。採用人数0名をたった1年で5名採用に成功し、現在も連続で目標達成をしている。業界雑誌「NEXTLEADER」2018年1月号で取り上げるほど、全国美容室が課題に感じている採用を成功させているサロン。初めて小河原氏がその成功ストーリーを語る。

ゲスト
講師

エム・インターナショナル
代表取締役
チーフ

小河原 正輝氏
篠崎 夏実氏

第三講座 これで2018年の新卒採用は安心! 98.7%成功の採用ノウハウ大公開!

14:50~16:10

- ◆ 2018年、美容師採用で取り組むべき採用方法
- ◆ 新卒採用、最短で採用目標を達成する採用ノウハウ大公開
- ◆ 美容師採用を成功させているサロンが行っている成功事例

<講師プロフィール>

大学卒業後、船井総研へ入社。大学時代から美容室経営者との交流をはかり、業界に対する知識を深めてきた。100人を超える経営者の前での講演実績がある。美容室の「採用」「教育」「定着」を得意としており、女性ならではの視点で、新たな美容業界の可能性を切り開いている。美容師採用のサポートでは、採用目標達成率100%を誇る。

株式会社 船井総合研究所
第四経営支援本部 ライフスタイル支援部
美容チーム

高島 恵

第四講座 明日から貴社が取り組むべき、採用戦略

16:25~16:45

株式会社 船井総合研究所
第四経営支援本部 ライフスタイル支援部
美容チーム チームリーダー

富成 将矢

ご参加のお客様は裏のお申込み用紙へ