

入会金

110,000円／1社(税込) 100,000円／1社(税抜)

年会費

264,000円／1名様(税込) 240,000円／1名様(税抜)

年会費

月額 22,000円／1名様(税込) 20,000円／1名様(税抜)

※お2人目以降は定例会1回あたり20,000円(税抜)でご参加いただけます。

一企業様一回に限り 無料お試し参加 が可能です。詳しくは ファクトリービジネス研究会事務局 真鍋(まなべ)まで

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10

TEL 06-6232-0188 (平日 9:30~17:30)

お申込み専用

FAX 06-6232-0194 (24時間受付中)

●お問合せ: ファクトリービジネス研究会事務局 真鍋 昌子(まなべ まさこ)

本経営部会への
お問い合わせは
お電話・FAXで
お気軽にどうぞ!まなべ まさこ
真鍋 昌子

お問合せ

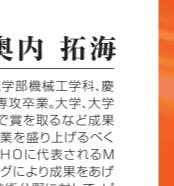
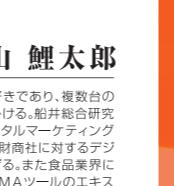
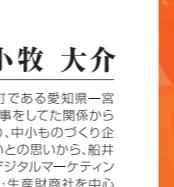
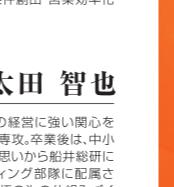
講師ご紹介

株式会社 船井総合研究所
ものづくりグループ 兼 DX推進室
ディレクター 上席コonsルタント

片山 和也

株式会社 船井総合研究所
シニアコンサルタント マネージャー

藤原 聖悟

株式会社 船井総合研究所
シニアコンサルタント
中小企業診断士
高野 雄輔株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント
山崎 悠株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント リーダー
外山 智大株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント
澤田 知輝株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント
橋本 吉弘株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
奥内 拓海株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
神谷 要平株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
内田 啓太株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
杉山 鯉太郎株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
生駒 宏武株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
小手川 玲奈株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
小牧 大介株式会社 船井総合研究所
コンサルタント
金指 恽佑株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
中山 凌輔株式会社 船井総合研究所
アソシエイト
太田 智也<注>消費税について
本契約の有効期間中に、租税関連法が改正され、消費税率等が変更された場合には、料金等に係る消費税額も自動的に変更されるものとします。別途お送りする請求書・口座引落のご案内をご確認ください。

船井総合研究所がおくる業界平均3倍の成長率を目指す業界特化型の定期実践勉強会

ファクトリービジネス研究会

生産財商社

経営部会

2021年度
ご案内明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

本経営部会は船井総合研究所が提供する、

生産財商社(地域密着型・直需販売店)向け

の経営勉強会です。

東京
Tokyo
わずか/
月額 20,000円(税抜)で業績アップの
具体的手法がわかる!

<本経営部会の主な活動内容>

1. 隔月開催の定例会の実施(東京・大阪の相互開催)



2. オリジナルPB商品の開発



3. 新サービス・新業態の開発



4. 定例会の無い月は、船井総研より「ものづくり経営レビュー」を発行



[主な内容]

- a)全国の市況と今後の時流予測
- b)最新の業界情報
- c)コンサルタントコラム
生産性アップ・採用教育など
すぐに役立つ情報満載!
- d)ファクトリービジネス研究会
速報・お知らせ・他

本経営部会の理念と目的

船井総合研究所が主催する「ファクトリービジネス研究会 生産財商社経営部会」は、次の3つの理念で運営しています。

- 新規優良顧客を創造する。
- 独自商品・独自サービスを開発する。
- 地域密着商社として「勝てる」業態を開発する。

以上の取り組みを通して業界平均3倍の業績向上と永続的経営を実現し、社会貢献とともに我が国の競争力の向上に貢献できる生産財商社を目指すことを、本経営部会の目的とします。

本経営部会の主な活動内容

1 隔月開催の定例会の実施(東京・大阪での相互開催)

定例会は次の3つを目的に運営されています。

- 新規開拓ノウハウと成功事例の共有
- 大手通販会社・大手卸直販等に「勝てる」業態の追求
- 本経営部会ならではの新商品・新サービスの開発



▲定例会の様子

毎回、ユニークな仕入先候補となる企業キーマンをゲスト講師としてお招きすると同時に、船井総研より最新の業績アップノウハウをお伝えします。志の高い経営者同士の人脈を全国につくれる場です。

2 オリジナルP B商品の開発

新規優良顧客開拓に必要な、お客様に選ばれるための「集客商品」を、パートナーと連携して開発、提供をします。

3 新サービス・新業態の開発

- a)加工ビジネス
- b)工事ビジネス
- c)工作機械中古ビジネス
- d)簡易FAビジネス
- e)営業のデジタル化
- f)インサイド・セールス
- その他



4 デジタルツールの導入推進による生産性の向上

RPA・OCR・メルマガ配信システムチャットシステム・Web会議システムなど…地域密着商社の生産性向上、高収益化に必須のデジタルツールの有効な活用方法を事例を元に紹介し、船井総研のスタッフが導入をサポートします。

5 定例会のない月は、船井総研より「全国100社超の業績アンケート」を発行

ファクトリービジネス研究会会員 全国100社の会員の皆様の情報に基づき、全国の市況とや経営情報について最新情報を届けいたします。

定例会スケジュール・プログラム(2020年度)

	日程	会場	内容
第1回	2021年01月19日(火)	オンライン開催	・2019年時流対策 ・自社の強み把握 ・成長分野からの受注 ・優良顧客のニーズ ・装置受注／システム受注 ・メーカー化 ・加工技術の潮流 ・IoT・クラウドによる生産性向上 ・原価管理／生産管理のトレンド ・採用／定着／働き方改革 ・多能化の推進／設計者の育成 ・モチベーションアップ ・評価制度／賃金制度のトレンド ・社員教育／管理職育成の手法 その他 業界に特化した時流に適応したコンテンツをご提供
第2回	2021年03月02日(火)	オンライン開催	
第3回	2021年05月25日(火)	オンライン開催	
第4回	2021年06月06日(日)～12日(土)	経営戦略セミナーオンライン開催	
第5回	2021年08月05日(木)	オンライン開催	
第6回	2021年09月07日(火)	オンライン開催	
第7回	2021年11月		
第8回	2021年12月23日(木)	オンライン開催	

定例会プログラム 10:30～16:30(受付開始10:00～)

第1講座 10:30～11:30	業績アップ事例の講演(特別ゲスト講師) 新たな取り組みによって業績アップに成功された同業のモデル企業経営者の方にご講演いただきます。
11:30～12:30	昼食・会員間の交流
第2講座 12:30～13:30	新商品・新サービスの講演(特別ゲスト講師) ユニークな新商品・新サービスを提供する新たな仕入先キーマンによる講演、または商社の採用・育成・業務などマネジメントに役立つ講演をいただきます。
第3講座 13:45～15:20	会員間 事例研究講座 実際に業績アップに成功された会員による、成功の秘訣や具体的な方法などをご講演いただきます。また、業態やビジネスの似た商社でグループを作り、その中でより深堀りされた情報交換を行います。成功事例や失敗事例などお互いに発表する中で、意見交換やアドバイスなど、さまざまな視点からの気づきを得る時間となります。
第4講座 15:30～16:30	今月の成功事例 船井総研が、日々のコンサルティングの中で作り上げた成功事例や、業界動向について発表します。

本経営部会8の特典

※全て税抜き価格で表示しております。

- 毎月1回30分のお電話またはFAXでの「無料個別経営相談」が受けられます。
- 経営戦略セミナーに会費充当にてご参加いただけます。(150,000円相当)
- FUNAIメンバーズ Plusへ無料にてご入会いただけます。(3,000円/月相当)
- 入会時の特典として経営セミナーCDを無料進呈します。(55,000円相当)
※30分で学ぶDVD教材!生産財商社「仕事の基本シリーズ」～提案営業編～CD全6巻
- 「モデル工場視察セミナー」に会員特別価格でご参加いただけます。
- 船井総研のセミナーに会員価格でご参加いただけます。
- 社員満足度(ES)の実情がわかる、船井総研が開発した組織力診断サービスを実施・提案させていただきます。
- 全国45社を超える会員企業様によるSNS(チャットワーク)にご参加いただけます。

日々の業務や商品情報、様々な相談ごとなどを投げかけることができるネットワーク無料でご参加いただけます。